

مبادئ الاقتصاد الجزئي

101 قصد

أ. مروة السلمي
قسم الاقتصاد – كلية إدارة الأعمال

أساسيات العرض والطلب و نظام الأسعار

الأهداف

- تعریف السوق
- إبراز الفرق بين المنافسة الكاملة والمنافسة غير الكاملة
- نظام الأسعار
- تعریف الطلب
- إبراز أهم محددات الطلب
- تعریف العرض
- إبراز أهم محددات العرض
- توازن السوق

المفردات

السوق

المنافسة الكاملة

الطلب

العرض

مقدمة

يرى بعض الاقتصاديين ان الاقتصاد هو معرفة قانوني العرض والطلب. ولكن هناك جزء من الحقيقة في هذا القول، اذ ان

للتحليلات الخاصة بالعرض والطلب اهمية كبيرة للاقتصاديات الرأسمالية او تلك التي تعتمد على نظام السوق.

ما المقصود بالسوق و ما هي محدداته وكيف يتم التعامل فيه؟

كل هذه الاسئلة تبرز عند دراسة العرض والطلب ونظام الاسعار.

السوق ونظم الأسعار

هو الوضع الذي يتعامل فيه البائع والمشتري.

تمثل السوق مكاناً محدداً يجري التعامل فيه بسلعة واحدة بين البائع والمشتري مثل سوق الخضار، سوق المواشي، سوق الذهب...

يمكن للسوق أن لا تمثل مكاناً واحداً للقاء البائعيين والمشترين ولكن مجموعة علاقة التعامل بينهم تمثل نوعاً من السوق مثل سوق العقار، سوق خدمات المهندسين، سوق الاسهم... ويمكن أن لا يلتقي البائع والمشتري إطلاقاً، ولكن يتم التواصل بينهم عبر الهاتف أو الخدمات البرقية.

إذاً السوق هو العملية التي تتم من خلالها تبادل أو تحديد الأسعار والكميات المتبادلة من السلعة أو الخدمة.

السوق ونظم الأسعار

هناك أسواق نسمع عنها ولكن ليس لها مكان محدد بل تمثل علاقة البيع والشراء مثل سوق الأوراق المالية وسوق العملات الأجنبية. بل إن بعض السلع الدولية مثل الذهب والبترول يتخطى سوقها الحدود الجغرافية.

في اقتصadiات السوق هناك سعر لكل سلعة وخدمة طالما كانت السلعة أو الخدمة نادرة اقتصاديًا. تختلف الأسعار باختلاف درجة تجاس السلعة أو الخدمة فمثلاً يوجد أكثر من سعر القمح باختلاف نوعيته وأكثر من سعر للذهب باختلاف جودته.

تمثل تلك الأسعار مؤشرات لاتخاذ قرارات انتاجية واستهلاكية. العرض والطلب هما اللذان يحددان أسعار السلع والخدمات في السوق.

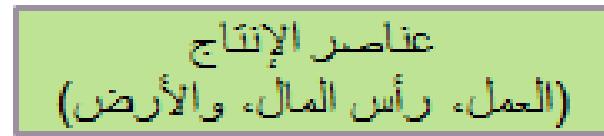
هناك وحدتين رئيسيتين لاتخاذ القرارات الاقتصادية: نموذج مبسط للاقتصاد



جانب العرض

قطاع الأعمال
(التجار)

- شراء خدمات عناصر الانتاج.
- انتاج وبيع السلع والخدمات.



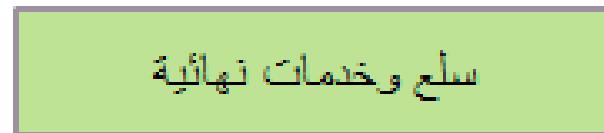
جانب الطلب

قطاع المستهلكين (الأفراد،
العائلات)

- تبيع عناصر الانتاج.
- تشتري السلع والخدمات.



عرض



طلب

سوق المنافسة الكاملة

(الوضع في السوق حيث يوجد عدد كبير من البائعين وعدد كبير من المشترين، بحيث لا يؤثر أي منهم على سعر السلعة أو الخدمة).

خصائصه:

- ❖ متلاقي للسعر.
- ❖ السلعة المباعة متجانسة تجانساً تماماً. (متماثلة عند جميع البائعين وفي نظر المشترين)
- ❖ العلم التام بأحوال السوق. (توفر المعلومات الكافية للمتعاملين)
- ❖ حرية الدخول والخروج من وإلى السوق.
- مثال / سوق نوعية معينة من القماش (القطن)**

سوق المنافسة غير الكاملة

تعتبر المنافسة غير كاملة في صورة وجود منتج أو بائع واحد في السوق (الاحتكار)، وفي صورة وجود عدد من البائعين والمشترين ولكن يستطيع أي بائع أو مشتري التأثير على السعر السائد في السوق .

مثال: سوق السيارات بحيث يمكن لوكيل أي نوع من السيارات التأثير على سعرها في السوق.

الطلب Demand

- تعریفة
- كيف يتم تمثیله؟
- محددات الطلب
- الفرق بين تغیر الكمية المطلوبة وتغیر الطلب

الرسوم والأشكال البيانية تقترح علاقة معينة بين المتغيرات التي يمكن التعبير عنها لفظياً أو باستخدام معادلة أو عن طريق رسوم بيانية.

المتغيرات نوعان:

متغير تابع يتأثر بالمستقل.

متغير مستقل يؤثر التابع.

مثال/ من خلال إبراز العلاقة بين أسعار الأسماك والكمية المطلوبة اذاً يمكن تصنيف المتغيرين كالتالي:

المتغير التابع (الذي سيتأثر) هو الكمية المطلوبة Q

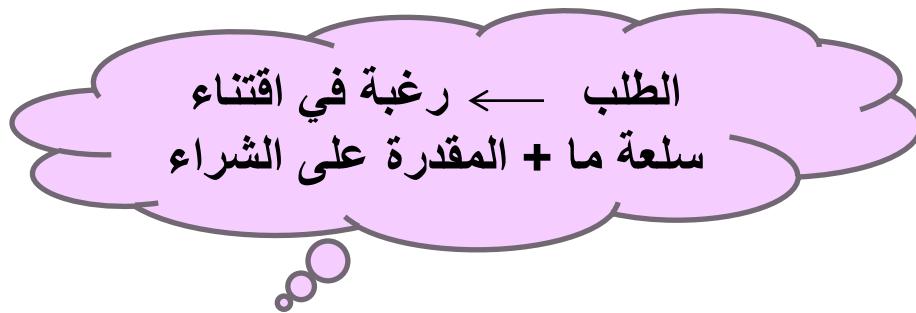
المتغير المستقل (الذي سيؤثر) أسعار الأسماك P

ويتم تمثيل العلاقة بين المتغيرين عن طريق المعادلة التالية $Q = f(P)$

الطلب

تعريف الطلب /

الكميات المختلفة من السلعة أو الخدمة التي تكون الوحدة الاقتصادية (فرد أو عائلة) مستعدة وقادرة على شرائها عند الأسعار المختلفة، بافتراض ثبات العوامل الأخرى.



خصائص الطلب /

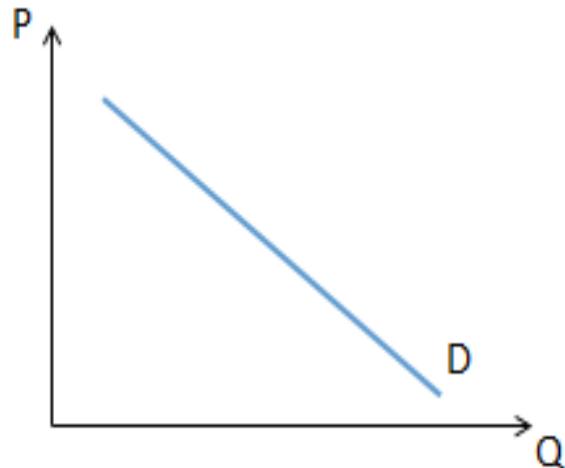
١. يختلف مصطلح الطلب عن كمية مطلوبة، فالطلب يعبر عن كميات مختلفة عند أسعار مختلفة. والكمية المطلوبة تعبر عن كمية معينة عند سعر معين.
٢. الطلب لابد أن يكون خلال فترة زمنية محددة.
٣. الرغبة في الشراء لابد أن تكون مدعاة بقدرة على الشراء، رغبة بدون قدرة شرائية لن يكون لها تأثير على البيع والشراء.

كيف يتم تمثيل الطلب؟

يتم تمثيل الطلب

- بيانياً (منحنى الطلب)
- رقمياً (جدول الطلب)
- رياضياً (دالة الطلب)

- تمثيل الجدول باستخدام الرسم البياني
- التعبير عن العلاقة بين المتغيرين في الجدول التالي



| الكمية (Q) | السعر (P) |
|----------------|---------------|
| ٢٥ | ١ |
| ٢٠ | ٢ |
| ١٥ | ٣ |
| ١٠ | ٤ |

منحنى الطلب ينحدر من أعلى إلى أسفل و يوضح العلاقة العكسيّة، حيث ينقص المتغير التابع Q ويزداد المتغير المستقل P والعكس صحيح

يوجد فرق بين الطلب (D) و الكمية المطلوبة (Qd)

| الكمية المطلوبة (Qd) | الطلب (D) |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none">▪ رقم محدد مقابل سعر معين▪ نقطة على المنحنى | <ul style="list-style-type: none">▪ كامل الجدول▪ منحنى الطلب |

قانون الطلب

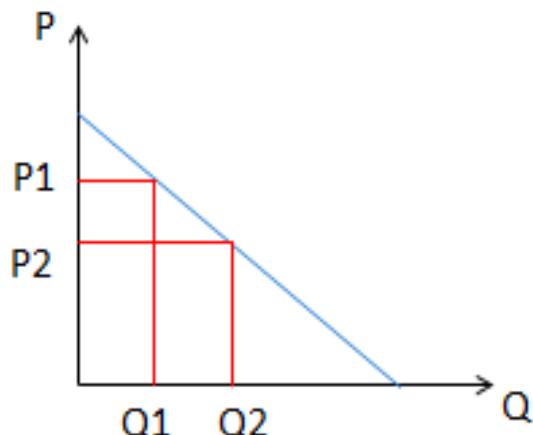
بافتراض بقاء الأشياء الأخرى على حالها، فإن العلاقة التي تربط سعر السلعة والكمية المطلوبة منها هي علاقة عكسية. بمعنى أن الكمية المطلوبة ستزداد عندما ينخفض السعر وتقل عندما يرتفع السعر.

محددات الطلب

هناك عدد من العوامل التي تؤثر في الطلب أو الكميات التي يرغب الأفراد في شرائها من السلعة أو الخدمة. ويمكن التعبير عنها بالصيغة الدالية التالية:

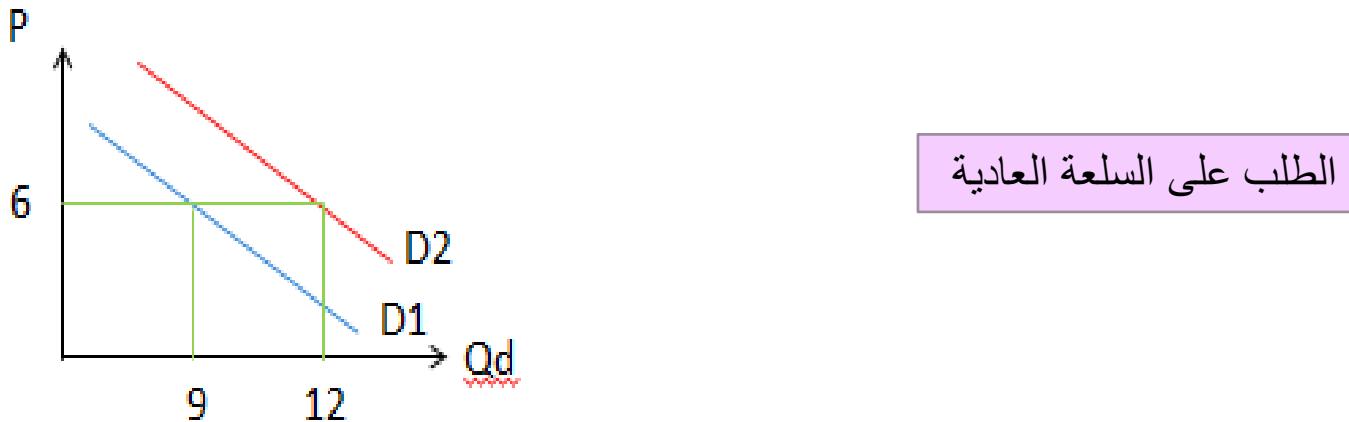
$$Q_d = f(P, P_n, I, N, \dots)$$

سعر السلعة نفسها. العلاقة عكسية بين سعر السلعة نفسها والكمية المطلوبة منها (قانون الطلب)، وهو متغير حركي أي يتحرك من نقطة لأخرى على نفس المنحنى.



٢. دخل المستهلك

العلاقة بين الدخل والكمية المطلوبة علاقة طردية بالنسبة للسلع العاديّة. زيادة دخل المستهلك تعني زيادة مقداره الشرائيّة، وإذا انخفض دخل الفرد تقل الكمية التي يطلبها من السلعة أو الخدمة.



أما بالنسبة للسلع الدنيا ترتبط العلاقة عكسيّة مع الدخل، السلع الدنيا هي السلع التي يتجه الأفراد إلى تقليل مشترياتهم منها نتيجة ارتفاع دخولهم وتسمى هذه السلع بـ سلع جيّفين. وهذا النوع قليل نسبياً ويعتمد تحديدها على كل مجتمع.

تذكري أن للسلع الدنيا بدائل أفضل.

مثال: الملابس المستعملة

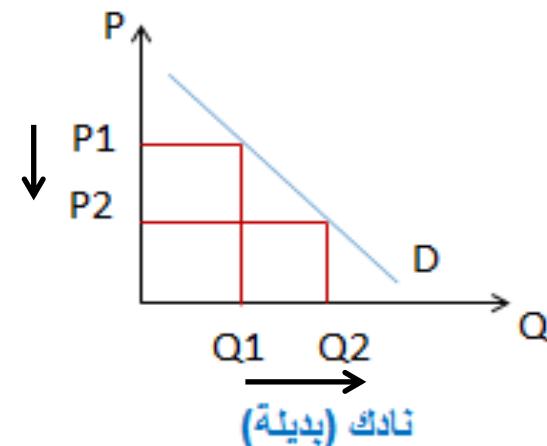
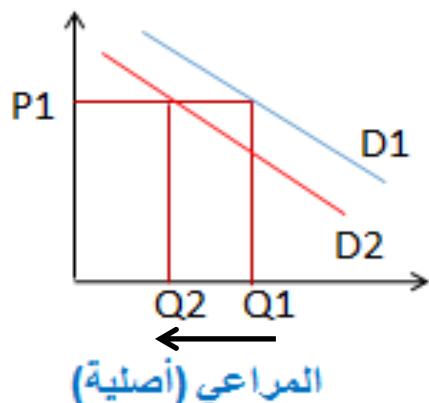
أثمان السلع الأخرى المرتبطة بالسلعة

أ/ سعر السلعة البديلة (+)

وهي السلعة التي تعطي للمستهلك نفس الشفاعة، وبالتالي يمكن استبدالها محل السلعة الأصلية.

العلاقة طردية بين سعر السلعة البديلة والطلب على السلعة الأصلية.

ماذا يحدث للطلب على حليب الماء لو انخفض سعر حليب نادك؟



محددات الطلب (سعر السلعة البديلة)

↓ P السلعة البديلة (نادك) يؤثر على:

الكمية المطلوبة من السلعة البديلة (نادك)

و

يؤثر على الطلب من السلعة الأصلية (المراعي)

وبالتالي

↓ الطلب من السلعة الأصلية (المراعي)

اذا ↓ P السلعة البديلة يؤدي الى ↓ D الطلب على السلعة الأصلية

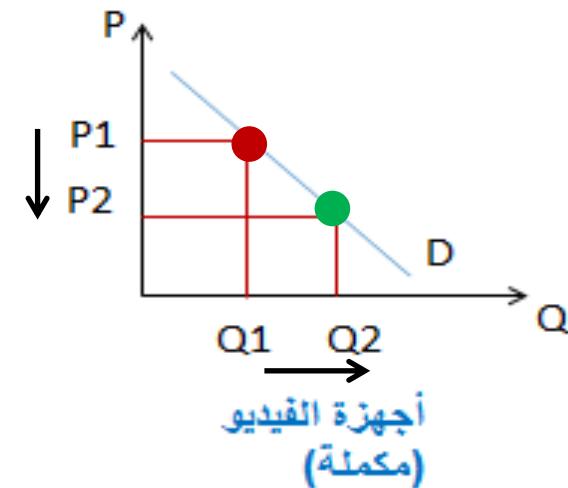
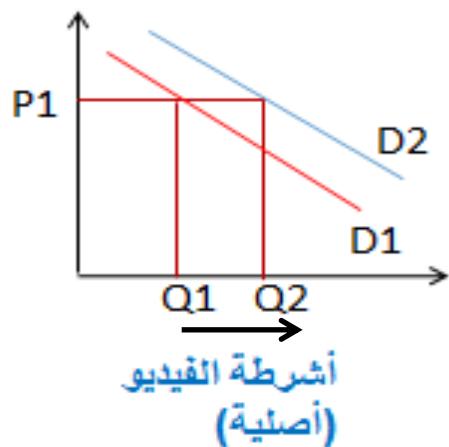
ب/ سعر السلعة المكملة (-)

يُقصد بسلعة مكملة هي السلعة التي لا يمكن استهلاكها بمفردها.

العلاقة عكسية بين أسعار السلع المكملة والطلب على السلعة الأصلية.

ماذا يحدث للطلب على أشرطة الفيديو لو انخفض سعر أجهزة الفيديو؟

أدى انخفاض سعر أجهزة الفيديو مثلاً من 5 (P_1) إلى 3 (P_2) إلى ارتفاع الكمية المطلوبة منها من 40 إلى 80 (حركة على نفس منحنى الطلب)، يؤدي ذلك إلى ارتفاع الطلب على أشرطة الفيديو نتيجة لانخفاض سعر السلعة المكملة لها، ويزحف منحنى الطلب بالكامل إلى اليمين، وزادت الكمية المطلوبة من 200 إلى 380 عند نفس السعر 10 (P_1).



\uparrow P السلعة المكملة ————— \leftarrow الطلب على الأصلية \downarrow

٤. **أذواق المستهلكين (الفضائل):** العلاقة طردية بين التفضيل والكمية المطلوبة (كلما زاد تفضيل السلعة كلما زاد الطلب عليها). تشمل العادات الاستهلاكية والمواسم.
٥. **توقعات المستهلكين:** اذا كانت التوقعات تشير الى ارتفاع سعر سلعة معينة او اذا توقع المستهلك فقدان السلعة، فإن الطلب عليها سيزيد في الوقت الحالي. وبالتالي انتقال منحنى الطلب الى اليمين.
٦. **عدد السكان:** تكون زيادة عدد السكان إما بالهجرة أو المواليد الجدد حيث ان زيادة عدد السكان تؤدي إلى زيادة الطلب على سلعة معينة وبالتالي انتقال منحنى الطلب إلى اليمين.
٧. **السياسات الحكومية.**

هناك عوامل أخرى يمكن أن تؤثر على الطلب على السلعة مثل زيادة حرارة الطقس التي تؤدي إلى زيادة الطلب على هواء التكييف.

جميع المتغيرات السابقة متغيرات انتقالية (أي أن المنحنى يزحف لليمين أو لليسار)، ماعدا سعر السلعة نفسها فهو متغير حركي.

الفرق بين تغير الكمية المطلوبة وتغير الطلب

الفرق بين المتغير الحركي (التغير في الكمية المطلوبة) والمتغير الانتقالـي (التغير في الطلب).

| التغير في الطلب | التغير في الكمية المطلوبة |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>يحدث نتيجة تغير أحد العوامل الأخرى (سعر السلعة البديلة والمكملة، دخل المستهلك، وعدد الأفراد) مع بقاء سعر السلعة نفسها ثابت، فيزحف منحنى الطلب لليمين أو اليسار حسب نوع التغير.</p> | <p>يحدث نتيجة تغير سعر السلعة نفسها مع بقاء العوامل الأخرى ثابتة، فينتقل من نقطة لأخرى على نفس المنحنى</p> |

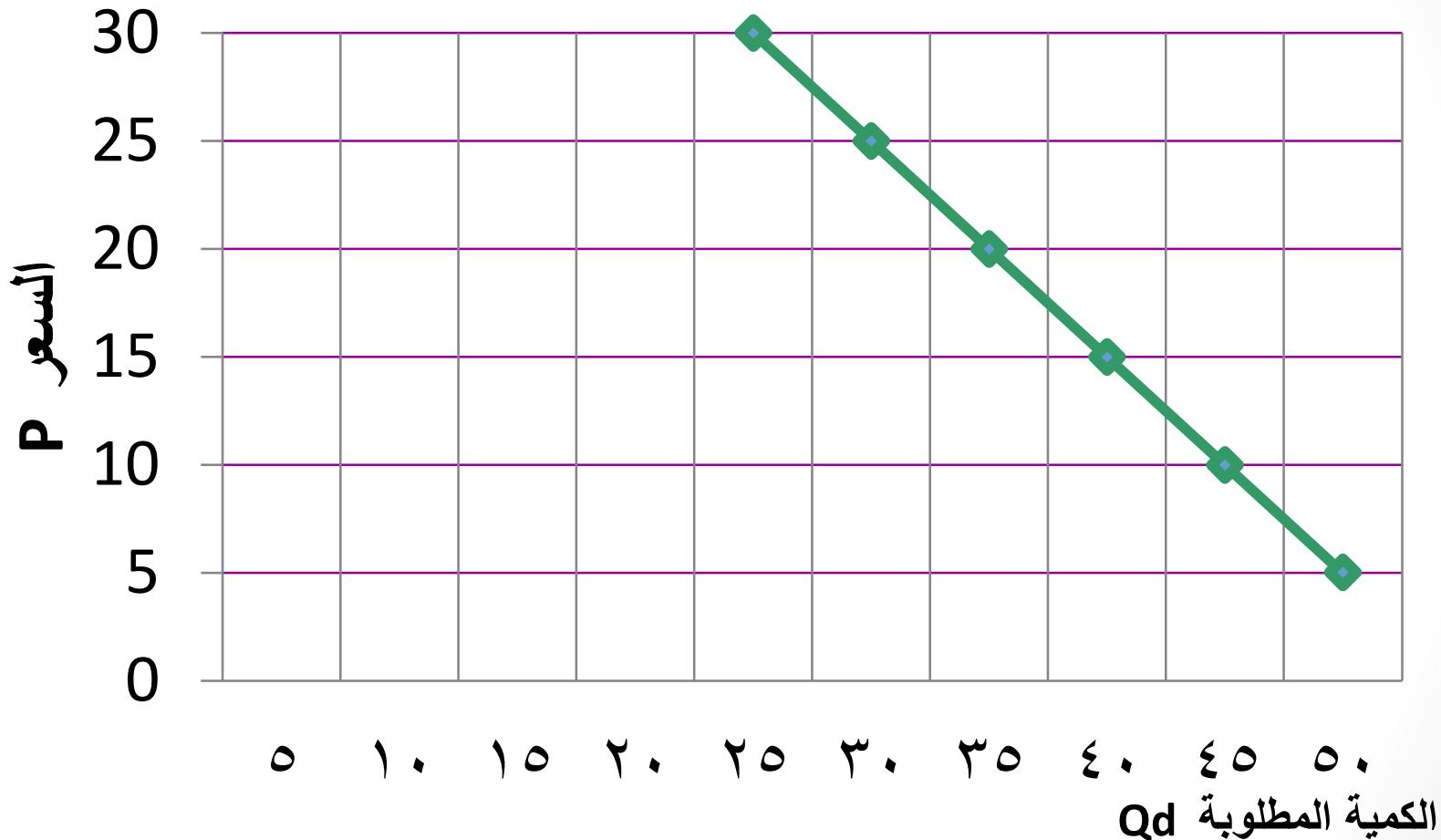
نشاط ١

فيما يلي جدول الطلب على سلعة ما

| الكمية المطلوبة Q_d | السعر P |
|-----------------------|-----------|
| 50 | 5 |
| 45 | 10 |
| 40 | 15 |
| 35 | 20 |
| 30 | 25 |
| 25 | 30 |

وضحي بيانيا العلاقة بين السعر والكمية المطلوبة.

نشاط ١



نشاط ٢

أي الأسباب التالية يؤدي إلى انزحاف منحنى الطلب على حليب المراعي إلى اليمين:

- أ- انخفاض أسعار حليب المراعي
- ب- انخفاض عدد السكان
- ت- ارتفاع أسعار حليب نادك
- ث- زيادة تفضيل حليب نادك

العرض Supply

- تعریفه
- كيف يتم تمثیله
- محددات العرض
- الفرق بين تغیر الکمية المعروضة وتغیر العرض

تعريف العرض

الكميات المختلفة من السلعة أو الخدمة التي تكون الوحدة الاقتصادية ([البائعون والمنتجون](#)) مستعدة وقادرة على بيعها عند الأسعار المختلفة بافتراض ثبات العوامل الأخرى.

كيف يتم تمثيل العرض؟

يتم تمثيل العرض كالتالي:

- بيانياً (منحنى العرض) ✓
- رقمياً (جدول العرض) ✓
- رياضياً (دالة العرض)

جدول العرض ومنحنى العرض

العرض ← رغبة البائعون والمنتجون وقدرتهم على بيع الكميات المختلفة
بأسعار مختلفة

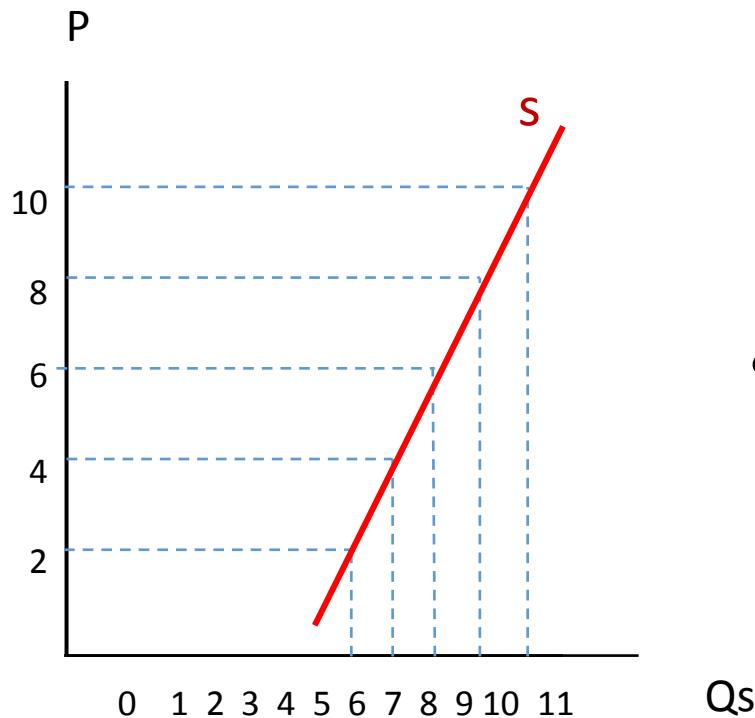
قانون العرض:

بافتراض بقاء الأشياء الأخرى على حالها، فإن العلاقة التي تربط سعر السلعة والكمية المعروضة منها علاقة طردية. بمعنى أن الكمية المعروضة ستزداد عندما يزداد السعر، وتقل عندما ينخفض السعر.

| الكمية المعروضة (Qs) | سعر الكيلو (P) | |
|----------------------|----------------|---|
| 7 | 2 | a |
| 8 | 4 | b |
| 9 | 6 | c |
| 10 | 8 | d |
| 11 | 10 | e |

منحنى العرض:

يوضح الكميات المختلفة من السلعة أو الخدمة التي يرغب ويستطيع البائعون بيعها عند الأسعار المختلفة.



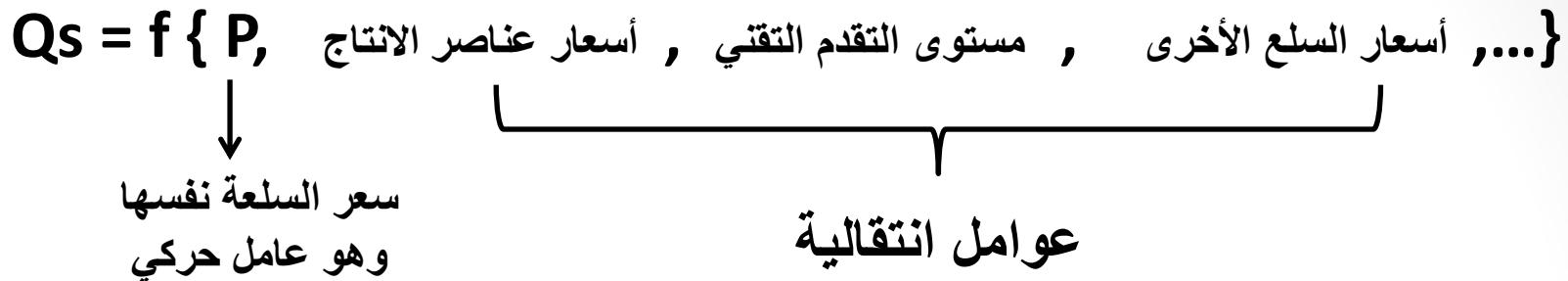
شكله:

ويتجه من أسفل الى أعلى
موجب الميل (علاقة طردية)،
بسبب قانون العرض.

هناك فرق بين العرض S والكمية المعروضة Q_S

| العرض S | الكمية المعروضة Q_S |
|-------------|---------------------------|
| كامل الجدول | كمية محددة مقابل سعر معين |
| منحنى العرض | نقطة على المنحنى |

العوامل المؤثرة على العرض (محددات العرض)



١ - سعر السلعة نفسها (+):

هناك علاقة طردية بين P و Q_s وتعرف هذه العلاقة بـ قانون العرض.

٢ - أسعار عناصر الإنتاج (-):

تشمل الأجور، أسعار المواد الخام، أسعار الأصول الإنتاجية.

انخفاض أسعار عناصر الإنتاج تؤدي إلى انخفاض تكلفة الإنتاج وبالتالي يزداد العرض وينتقل منحنى العرض إلى اليمين.

ملاحظة: العلاقة عكسية بين تكاليف الإنتاج والعرض

العوامل المؤثرة على العرض (محددات العرض)

٣- مستوى التقدم التقني (+)

اكتشاف طريقة إنتاج جديدة أو استخدام آلات جديدة تؤدي إلى انخفاض تكاليف الإنتاج ومن ثم يزداد العرض وانتقال منحنى العرض إلى اليمين.

٤- الضرائب والإعانات الحكومية

- فرض الضرائب يؤدي إلى زيادة تكاليف الإنتاج ومن ثم ينخفض العرض وانتقال منحنى العرض إلى اليسار.
- منح إعانة (دعم أو إعفاء) للمنتج يؤدي إلى تخفيض التكلفة الإنتاج ومن ثم يزداد العرض وانتقال منحنى العرض إلى اليمين.

العوامل المؤثرة على العرض (محددات العرض)

٥- أسعار السلع الأخرى

سلع مكملة في الإنتاج

هي السلع التي تنتج سوياً.
مثل: البترول والغاز المصاحب،
الدجاج والبيض.

العلاقة طردية بين سعر سلعة
مكملة للعرض من السلعة
الأصلية

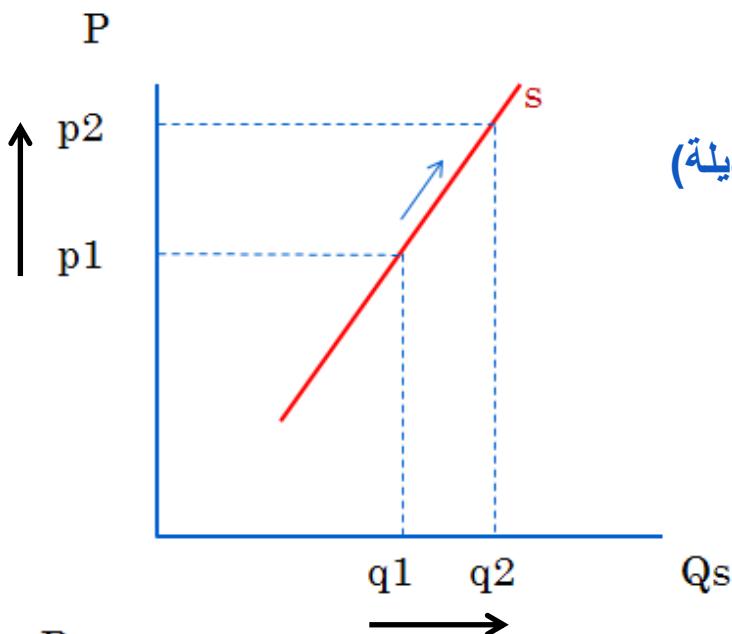
سلع بديلة في الإنتاج

هي السلع التي تستخدم نفس عناصر
الإنتاج .

العلاقة عكسية بين سعر سلعة بديلة
والعرض من السلعة الأصلية
فمثلاً: ارتفاع أسعار الشعير يحفز
المزارعون على تحويل انتاجهم من
القمح إلى الشعير، وبالتالي انتقال
منحنى العرض من القمح إلى اليسار

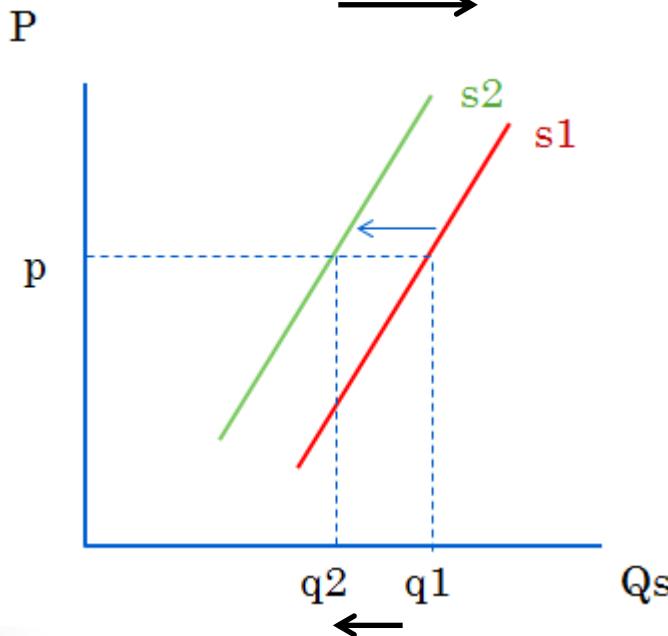
تغير أسعار السلع الأخرى

أ- سلعة بديلة في الإنتاج



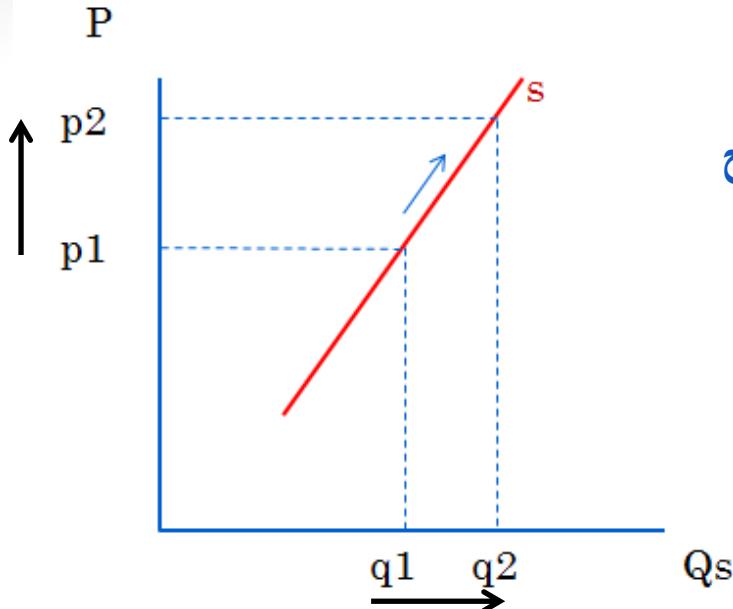
الشعير (بديلة)

↑ P السلعة البديلة في الإنتاج (الشعير)
يؤثر على:
الكمية المعروضة من الشعير
و
يؤثر على العرض من القمح
وبالتالي ←
↓ العرض من المنتج الأصلي (القمح)



القمح (أصلية)

بـ- سلعة مكملة في الإنتاج



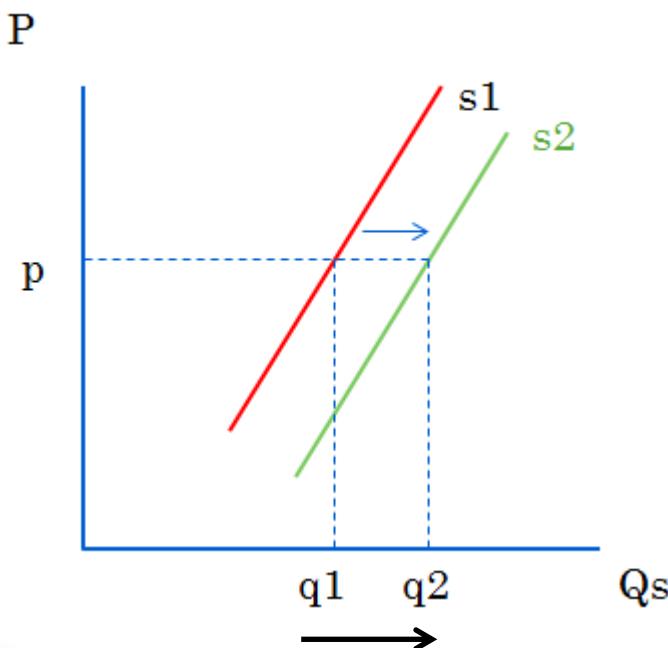
السلعة المكملة في الإنتاج
(البترول)

$\uparrow P$ السلعة المكملة في الإنتاج (البترول)
يؤثر على:

الكمية المعروضة من البترول

و

يؤثر على العرض من الغاز المصاحب
وبالتالي
العرض من المنتج الأصلي (الغاز)



السلعة الأصلية (الغاز المصاحب)

٦- توقعات المنتجين المستقبلية

إذا توقع المنتج ارتفاع الأسعار يمكن أن يقوم بتخزين السلعة مما يؤدي إلى انخفاض الكمية المعروضة عند كل سعر وبالتالي انتقال منحنى العرض إلى اليسار.

٧- الشائعات

٨- عدد المنتجين في السوق

كلما زاد عدد المنتجين في السوق كلما زادت الكمية المعروضة وبالتالي انتقال منحنى العرض إلى اليمين.

أمثلة:

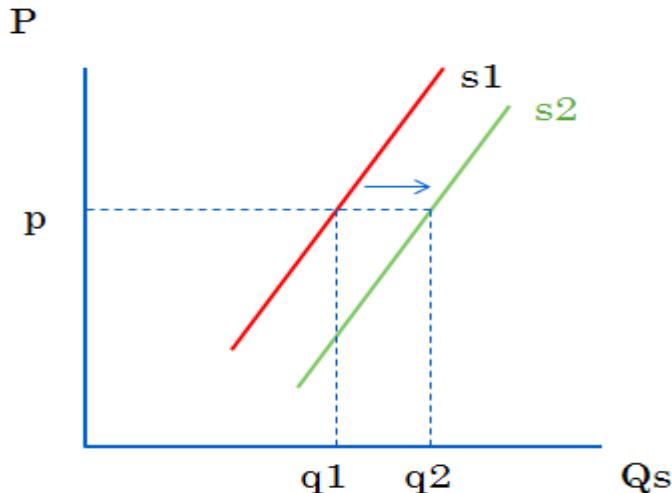
انخفاض أسعار عناصر الإنتاج.

انخفاض الضرائب.

زيادة الإعانت.

زيادة عدد المنتجين.

حدوث التقدم التقني.



التغير في العرض والتغير في الكمية المعروضة:

| التغير في العرض | التغير في الكمية المعروضة |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <p>يحدث عند تغير أحد العوامل الأخرى التي يفترض ثباتها، ويتمثل في إنزاحاف كامل لمنحنى العرض.</p> | <p>يحدث التغير في الكمية المعروضة (Qs) بسبب تغير سعر السلعة نفسها (P) ويتمثل في حركة على نفس منحنى العرض.</p> |

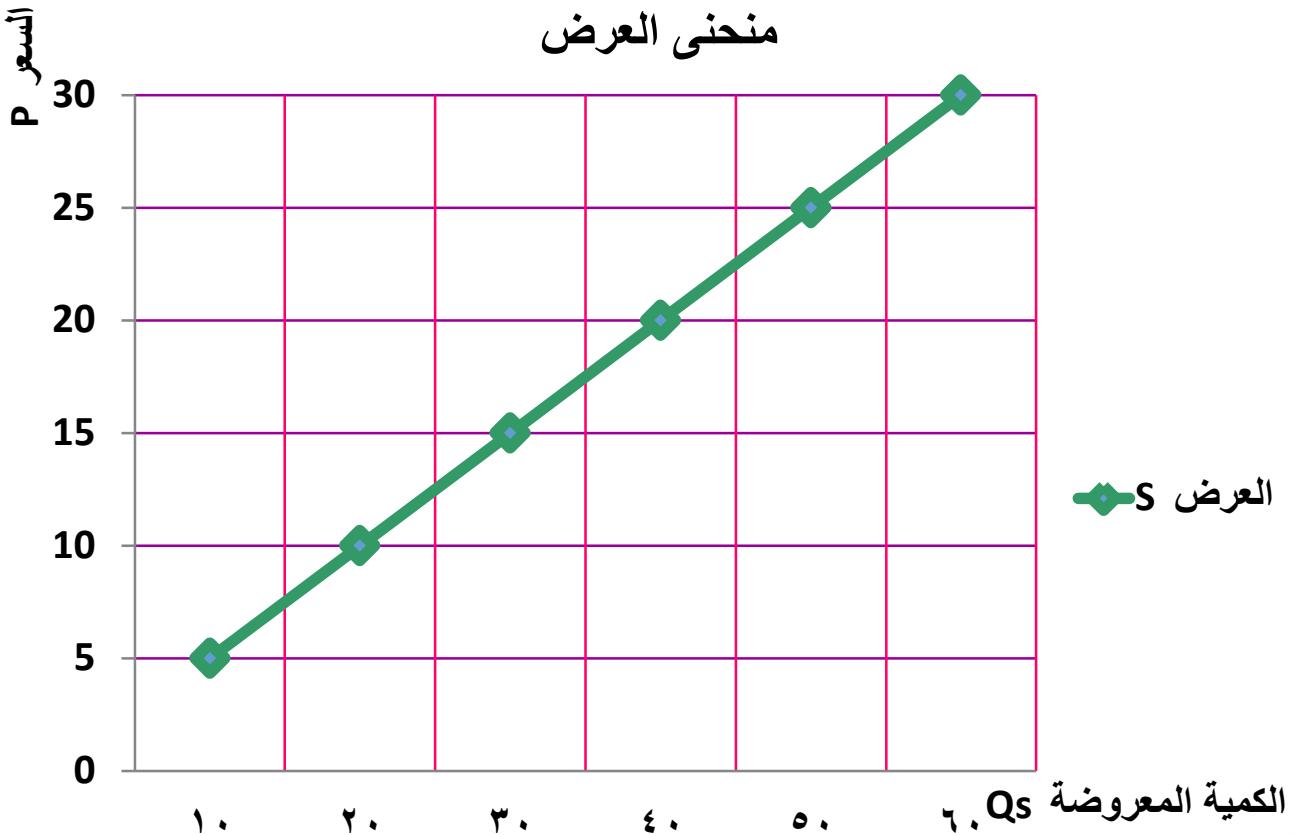
٣ نشاط

مثال : فيما يلي جدول العرض على سلعة ما

| الكمية المعروضة Qs | السعر P |
|--------------------|---------|
| 10 | 5 |
| 20 | 10 |
| 30 | 15 |
| 40 | 20 |
| 50 | 25 |
| 60 | 30 |

وضحي بيانيا العلاقة بين السعر و الكمية العروضة.

نشاط ٣



نشاط ٤

- أي الأسباب التالية يؤدي إلى زيادة العرض من لحوم الدجاج
- أ- ارتفاع سعر البيض
 - ب- ارتفاع سعر الدجاج
 - ج- ارتفاع سعر اللحم البقري
 - د- فرض ضرائب على منتجين الدجاج
 - هـ- (أ) و (ب) صحيحتين

نشاط ٥

السلعة المكملة هي:

- أ- سلعة ضرورية لسلعة اخرى يمكن الاستغناء عنها.
- ب- سلعة ضرورية لسلعة اخرى لا يمكن الاستغناء عنها.
- ج- لا شيء مما ذكر.

نشاط ٦

من محددات العرض:

- أ- مستوى الدخل
- ب- أذواق المستهلكين
- ج- أسعار عناصر الانتاج



العرض والطلب وتوازن السوق

تذكير: السوق هو الوضع الذي يتعامل فيه البائع والمشتري

توازن السوق:

الحالة التي لا يوجد فيها اتجاه نحو التغيير.

ويمكن أن **نقول** هو الوضع التي تتساوى عندها الكمية المعروضة مع الكمية المطلوبة من سلعة معينة عند سعر معين. ويسمى هذا السعر بالسعر التوازني

الكمية التوازنية هي الكمية التي تتساوى عندها الكمية المعروضة مع الكمية المطلوبة. السعر التوازني هو السعر الذي يتساوى عنده الكمية المعروضة مع الكمية المطلوبة.

لفهم كيف يتحقق التوازن في السوق، يوضح الجدول التالي الكميات التي من الدجاج التي يرغب ويستطيع الأفراد شرائها، والكميات التي يرغب المنتجون أو البائعون في بيعها في السوق بالأسعار المختلفة.

الطلب على الدجاج + العرض من الدجاج

| اتجاه السعر | (فائض عرض +) (فائض طلب -) ($Q_s - Q_d$) | الكمية المعروضة Q_s | الكمية المطلوبة Q_d | سعر الكيلو بالريالات P | |
|-------------|-------------------------------------------------|--------------------------|--------------------------|-----------------------------|---|
| يرتفع | -8 | 7 | 15 | 2 | a |
| يرتفع | -4 | 8 | 12 | 4 | b |
| توازن | 0 | 9 | 9 | 6 | c |
| ينخفض | +4 | 10 | 6 | 8 | d |
| ينخفض | +8 | 11 | 3 | 10 | e |

هي الفرق بين الكمية المطلوبة و الكمية المعروضة، يوجد 8 ملايين كيلو يرغب الأفراد في شرائها ولا يجدونها. (فائض طلب)

يلاحظ من الجدول التالي:

السعر التوازني هو (6) ريال، والكمية التوازنية هي (9)
 عند أي سعر **أعلى** من السعر التوازني يوجد **فائض عرض** ← وبالتالي ينخفض السعر حتى يصل إلى السعر التوازني.

أما في حالة ما إذا كان السعر السائد في السوق **أدنى** من السعر التوازني سيؤدي إلى **فائض طلب** ← مما يؤدي إلى ارتفاع السعر حتى يصل إلى السعر التوازني.

فائض العرض

يحدث عندما تصبح الكميات المطلوبة أقل من الكميات المعروضة.

$$Q_d < Q_s$$

يتنافس المنتجين على البيع ويؤدي ذلك إلى انخفاض السعر ، وبالتالي تقل الكمية المعروضة وتنزيد الكمية المطلوبة، حتى نعود للتوازن (والسبب قانون العرض والطلب)

فائض الطلب (العجز)

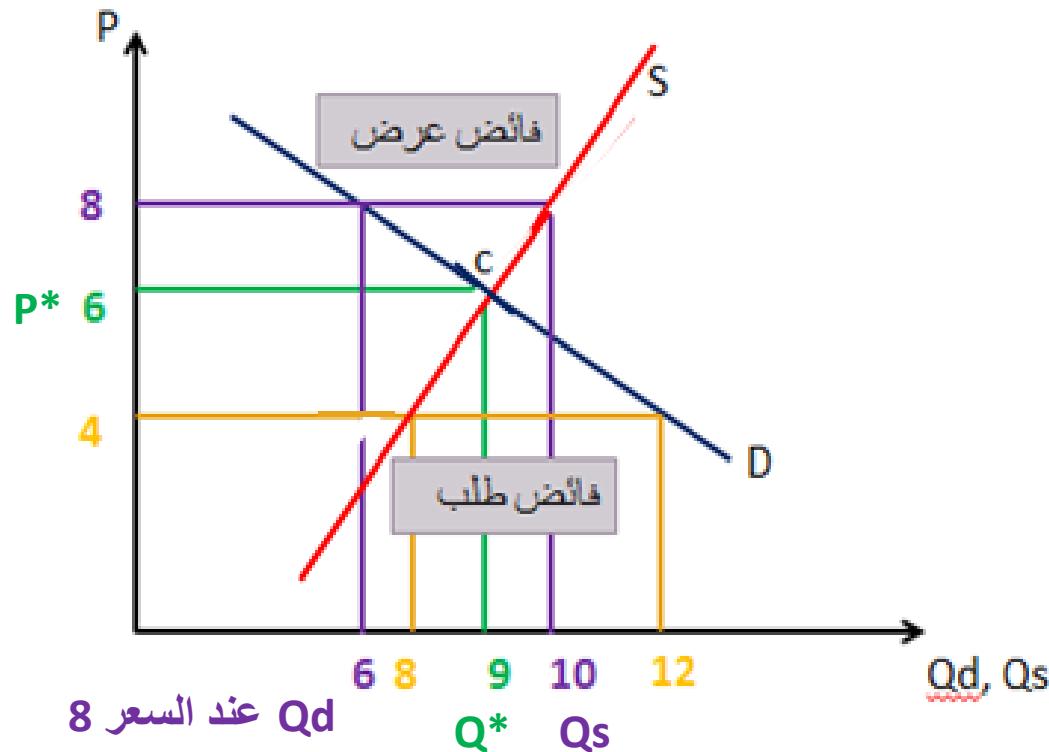
يحدث عندما تكون الكميات المطلوبة أكبر من الكميات المعروضة.

$$Q_d > Q_s$$

يتنافس المستهلكين على الشراء ويؤدي ذلك إلى الضغط على الأسعار بالارتفاع.

كيف يتحقق التوازن بيانياً؟

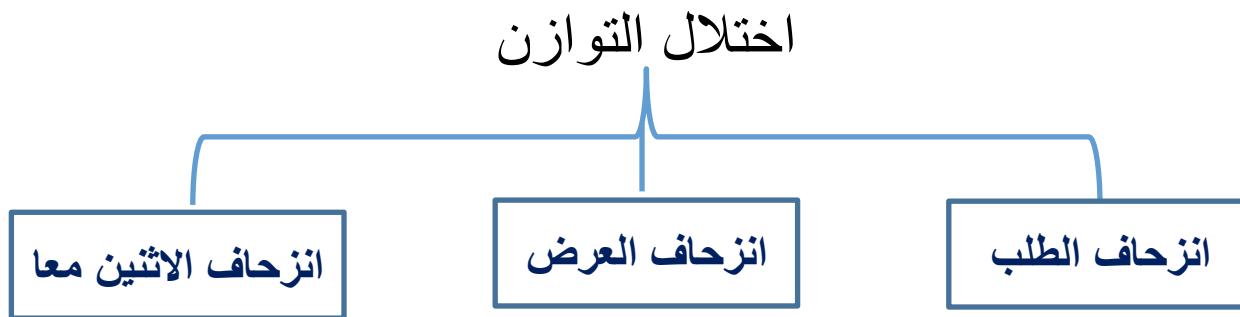
توازن العرض والطلب من سلعة الدجاج في السوق يتحقق عند نقطة تقاطع (التقاء) منحنى العرض مع منحنى الطلب عند النقطة C



التغير في السعر التوازنـي

يكون اختلال التوازن بسبب التغير في العوامل الأخرى، ماعدا سعر السلعة نفسها (يكون السعر ثابت).

ينتقل (ينزحـ) منحنى الطلب أو / و منحنى العرض بالكامل.
ونحصل على نقطة توازن جديدة (سعر توازنـي جديد وكمية توازنـية جديدة).



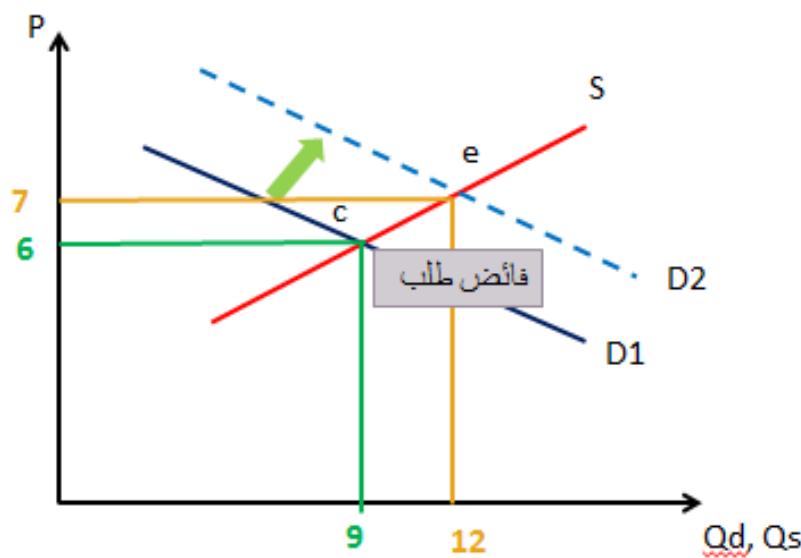
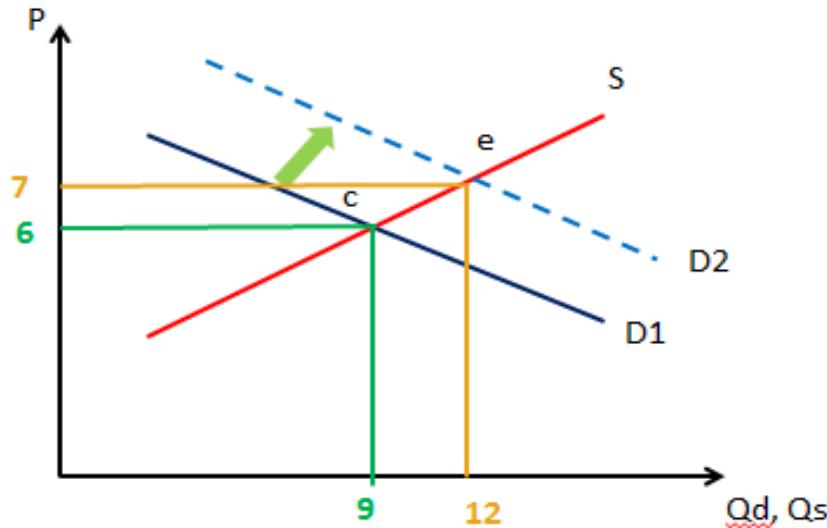
التغير في السعر التوازنـي

عند تغيير العوامل الخارجية المؤثرة على منحنى الطلب مثل (الدخل، عدد السكان، أسعار السلع الأخرى، الأذواق)، أو تغيير العوامل المؤثرة على منحنى العرض مثل (السياسات الحكومية، أسعار عناصر الإنتاج، التطور التقني) فإن ذلك يؤثر على وضع التوازن.

أولاً: تغير عوامل الطلب مع ثبات عوامل العرض.

بافتراض زيادة عدد السكان وضحـي ماذا سيحدث لوضع التوازن بيـانـيـاً.

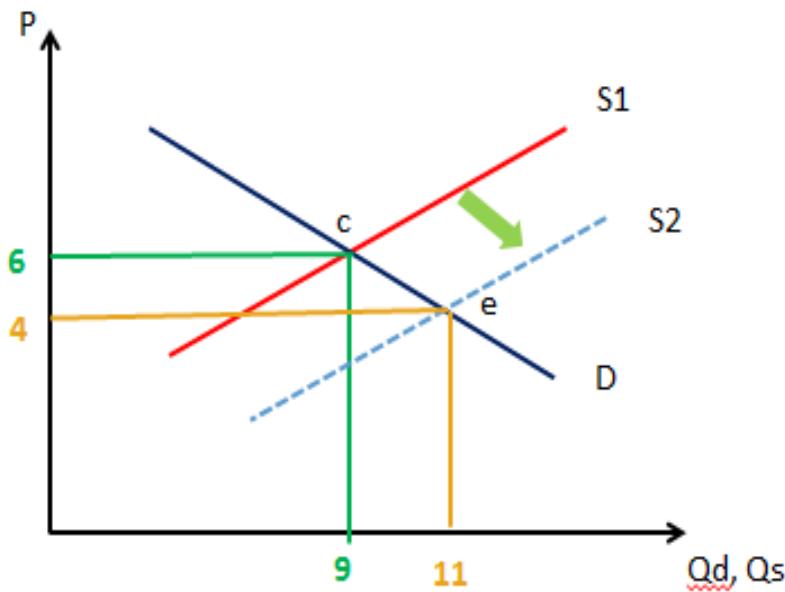
ويؤدي زيادة عدد السكان (من العوامل التي تؤثر على منحنى الطلب) إلى انتقال منحنى الطلب على الدجاج إلى اليمين وبقاء منحنى العرض على وضعه، سيحدث فائض في الطلب عند سعر التوازن القديم (٦ ريالات) ويؤدي إلى حدوث ضغط على السعر للارتفاع إلى أن يصل إلى نقطة توازن جديدة، حيث تتساوى الكمية المطلوبة مع الكمية المعروضة (١٢) عند سعر توازنـي جـديـد (٧)



ثانياً: تغير عوامل العرض مع ثبات عوامل الطلب

بافتراض تقديم إعانة للمنتج .. وضحى ماذا يحدث للتوازن بيانياً؟

تقديم إعانة للمنتج يؤثر على منحنى العرض وبالتالي سيؤدي إلى انزاحاف منحنى العرض لليمين وثبات منحنى الطلب كما هو، وبالتالي انخفاض السعر التوازنی وزيادة الكمية التوازنیة.



ثالثاً: تغير عوامل الطلب وعوامل العرض معاً

قد تتغير العوامل غير السعرية المؤثرة على الطلب وأيضاً المؤثرة على العرض بحيث يؤدي ذلك إلى انتقال منحني الطلب والعرض معاً. وينتقل إلى وضع توازنٍ جديد.

السعر التوازنـي الجديد يعتمد على مقدار الانتقال في منحني الطلب ومنحني العرض.

