

□ السيارة الهجين .. سيارة المستقبل

لأن الأسماء سارت كما يراد لأمكن للسيارات الكهربائية الحديثة أن ترتقي بعوائد شركة جنرال موتورز General Motors إلى مستويات قياسية وعلى جعلها تكسب أكبر حصة سوقية للسيارات في العالم وأن تكون رائدة السوق في الريادة وحماية البيئة. ولكن على رغم من الأنفاق الضخم الذي تحملته GM وإصرارها الكبير على منتجها الجديد إلا أن الأمور لم تسير كما ينبغي بالنسبة لهذا المنتج «السيارة الكهربائية». وبالرغم من المناشدات المجتمعية لأهمية المنتج في حماية البيئة وتوفير الطاقة إلا أن عدداً قليلاً من المستهلكين يرغبون بالسيارات الكهربائية، وطبقاً للاستقصاء الذي أجرته الشركة في نهاية التسعينات الميلادية فقد بينت أن أقل من 25% من ملاك السيارات من يمكن أن يمتلك سيارة كهربائية في المستقبل، وإضافة إلى ذلك فإن كل المستهلكين أفادوا أنهم سوف يستخدمون نفس المعايير عند المفاضلة بين السيارات الكهربائية والتقليدية وقد كان أهم عناصر المقارنة هو السعر إضافة إلى إمكانية الاعتماد على أداء السيارة، في حين لم يكن الجانب البيئي — ضمن قائمة المزايا العشر التي تؤثر على الاختيار.



ومؤخراً قيام صناعات السيارات بالاهتمام الكبير بتكنولوجيا أخرى لإنتاج سيارات قوية تعتمد على الطاقة الهجين التي تعتمد على محرك الوقود والمحرك الكهربائي سوياً، وقد تم تقديم سيارة تويوتا الهجين التي

أطلق عليها بريوس Prius في اليابان منذ عام 1997م. وطبقا لتقديرات تويوتا أنداك فإن السيارة الجديدة ستكون تكلفتها 20.000 دولار وتستهلك حوالي 88 كيلو متر للجالون الواحد كما يمكن أن تقطع مسافة قدرها 1120 كيلو متر دون الحاجة إلى التزود من الوقود. وبالفعل نجحت تويوتا في إنتاج السيارة بشكل واسع خاصة في اليابان وأوروبا وأمريكا. إلا أنه في آخر عام 2012م اضطرت تويوتا إلى استدعاء حوالي 77.2 مليون سيارة أكثرها من نوع سيارة بريوس لوجود خلل في التوجيه ومضخات المياه بالسيارة.

وفي تلك الأثناء كانت جنرال موتورز GM تأمل في استعادة كل استثماراتها الضخمة التي أنفقتها على إنتاج السيارة الكهربائية عن طريق بيع أعداد كبيرة من السيارات الكهربائية التي أطلقت عليها اسم EV1 وقد حاولت الشركة استهداف الفئات ذات الدخل العالي لتسويق السيارة، كما قامت GM بالتركيز على سوق الأساطيل (التأجير + الشركات الناقلة) وسوق المهتمين بالبيئة. ولكن فقد أصاب صناعات السيارات الكهربائية خيبة الأمل حيث توقفت هوندا Honda عن العمل في هذا المجال وأدركت GM حينها محدودية مجال السيارات الكهربائية وكثرة عوائقها، أما شركة فورد Ford فقد اتخذت طريق آخر فقد أنتجت سيارة صغيرة تعتمد على مقعدين فقط أطلق عليها Think (ثينك) وذلك في العديد من الدول الإسكندنافية في أوروبا. مع إمكانية تجربتها في السوق الأمريكية في المستقبل.

وبمزيد من التطور في هذا المجال فقد أكدت التجارب أن المحرك الأكثر جدوى للمحركات التي تعمل بطاقة الوقود والتي تقوم بالاشتعال الداخلي هي الخلايا الوقودية ذات الانبعاث الأقل للعوادم، والتي تقوم بتوليد الكهرباء عن طريق مزج الأوكسجين بالهيدروجين ومن هنا جاء إعلان GM عن أنها ستتوقف عن إنتاج السيارة الكهربائية EV1 مع تأكيدها على الاهتمام المستمر بتطوير السيارات الهجينة. وبعد قراءة هذه التجربة، بالإضافة إلى رجوعك للانترنت لمعرفة المزيد عن التقدم في صناعة.

- 1- ما هي العوامل التي كان على GM أخذها في الاعتبار عند الاستمرار في بيع وتسويق السيارة؟
- 2- هل الانتقال إلى السيارة الهجين أفضل أم البقاء على السيارة الكهربائية. ولماذا؟
- 3- إلى أي مستوى وصلت التقنية الآن وبماذا تنصح GM ؟

المرجع:

جريدة الاقتصادية. عدد 1434-1-69751 هـ ص 7.

بحوث التسويق، مايكل ايتزل، وآخرون. الطبعة الأولى 2006م. مكتبة لبنان