

جامعة الملك سعود - كلية علوم الأغذية والزراعة  
قسم الاقتصاد الزراعي  
قصر ٤٠٥  
اقتصاديات الإنتاج الزراعي



محاضرات  
في  
اقتصاديات الإنتاج الزراعي  
قصر ٤٠٥

أ.د. خالد بن نهار الرويس



## SYLLABUS منهج مقرر

### قصر ٢٨٤ " إقتصاديات الإنتاج الزراعي "

#### عضو هيئة التدريس:

الاسم:	استاذ دكتور/ خالد بن نهار الرويس
رقم المكتب:	٥٥ أ ٢
الهاتف:	٤٦٧٨٥٠٧ السكترارية ٤٦٧٨٥١٠
عضو هيئة التدريس المساعد:	
الهاتف:	

#### مواعيد المادة:

اليوم:	
الوقت "نظري":	( من الساعة إلى الساعة )
الوقت " عملي":	( من الساعة إلى الساعة )
القاعة:	
الشعبة:	
الساعات المكتبية:	

#### تعريف المقرر:

دراسة العلاقة بين الموارد الزراعية و الإنتاج الزراعي و التطبيقات العملية لنظرية الإنتاج في القطاع الزراعي يضاف إلى ذلك دراسة تكاليف الإنتاج الزراعي و كفاءة استخدام الموارد في قطاع الزراعة

#### هدف المقرر:

- ١- تعريف الطالب بقطاع الإنتاج الزراعي والعلاقة بين الموارد والإنتاج ودالة الإنتاج الزراعي.
- ٢- تحليل تكاليف الإنتاج الزراعي وتطبيق قواعد الاستخدام الأمثل للموارد.

#### المراجع:

اقتصاديات الإنتاج الزراعي، الفيتوري، عامر و مراد موسى، الطبعة الأولى، جامعة الفتح، ٢٠٠٠م. (أساسي)  
اقتصاديات الإنتاج الزراعي، سالم النجفي. جامعة الموصل، ١٩٨٢ (ثانوي)  
اقتصاديات الإنتاج الزراعي، محمود صادق العضيبي، ١٩٧٢م. (ثانوي)

#### الإمتحانات وتوزيع الدرجات:

الدرجة	الأختبار
٢٠	الاختبار الفصلي الأول.
٢٠	الاختبار الفصلي الثاني.
١٠	تقارير عملية تمارين.
١٠	حضور ومشاركة وإختبارات قصيرة.
٤٠	الاختبار النهائي.
١٠٠	المجموع



## المنهج:

المحاضرة	الموضوع
الأولى	مبادئ أولية في اقتصاديات الإنتاج الزراعي، علم الاقتصاد الزراعي و مجال البحث فيه، المشاكل الاقتصادية الرئيسية، الاقتصاد الزراعي، تعريف اقتصاديات الإنتاج الزراعي، طبيعة الموارد الإنتاجية، عوامل الإنتاج الزراعي.
الثانية	المشتقات العليا، النهايات العظمى والصغرى للدوال، التعظيم والتدنية الغير مقيدة، التعظيم والتدنية المقيدة، دوال الإنتاج المتجانسة.
الثالثة	العلاقات بين الموارد وإنتاج الزراعي، الدالة الإنتاجية والمباييء الأولى للاختيار، مفهوم الدالة الإنتاجية، فروض دالة الإنتاج، طرق التعبير عن دالة الإنتاج، طبيعة الدالة الإنتاجية، دالة الإنتاج الكلاسيكية.
الرابعة	المشتقات الاقتصادية لدالة الأنتاج، الناتج المتوسط الفيزيقي، الناتج الحدي الفيزيقي، مرونة الإنتاج، قانون تناقص الغلة والمراحل الثلاث للإنتاج، الدوال الإنتاجية القيمية، مفهوم تكاليف الإنتاج.
<b>الإمتحان الفصلي الأول</b>	
الخامسة	تكاليف الوحدة، التكاليف المتوسطة والحدية، الإشتقاق الهندسي لدوال التكاليف المتوسطة والحدية.
السادسة	تحديد الحجم الأمثل من مورد الإنتاج لدالة إنتاج ذات مورد متغير واحد، معظمة أرباح المنتج، التوازن في المدى القصير، معظمة الأرباح و معظمة الناتج، منحني الطلب لعنصر الإنتاج المتغير، تكلفة الفرصة البديلة ومنطقة الموارد النادرة.
السابعة	دالة الإنتاج لموردين، المسطح الإنتاجي، منحنيات السواء، أشكال منحنيات سواء الإنتاج.
الثامنة	مرونة إحلال الموارد، خطوط التكاليف المتساوية، تحديد توليفة الموارد الأقل تكلفة.
التاسعة	تحديد توليفة الموارد التي تعظم أرباح المنشأة الإنتاجية، المنطقة الاقتصادية وخطوط التوسع والخطوط الحرجة للمنشأة، الكفاءة الاقتصادية.
<b>الإمتحان الفصلي الثاني</b>	
العاشرة	دالة إنتاج كوب-دوجلاس، تعظيم أرباح المنشأة باستخدام دالة كوب-دوجلاس، أهم عيوب دالة كوب دوجلاس، إشتقاق دالة التكاليف من دالة إنتاج كوب دوجلاس.
الحادية عشر	دالة الإنتاج ذات مرونة الإحلال الثابتة، دالة الإنتاج ذات مرونة الإحلال المتغيرة، الدوال الإنتاجية الجبرية من الدرجة الثانية، دوال الإنتاج غير الجبرية.
الثانية عشر	إنتاج سلعتين أو أكثر، منحني الإمكانات الإنتاجية، إشتقاق منحنيات الإمكانات الإنتاجية من الدوال الإنتاجية، منحني الإمكانات الإنتاجية والعلاقات بين السلع المنتجة.
الثالثة عشر	توليفة النواتج المعظمة لإيرادات المنشأة، المعدل الحدي لإحلال النواتج. خط العائد المتساوي.
الرابعة عشر	اقتصاديات الحجم، الناتج في المدى الطويل، منحنيات التكاليف في المدى الطويل، العلاقة بين تكاليف المدبالقصير و تكاليف المدى الطويل، عوائد السعة، قانون النسب المتغيرة، التقدم التقني ودوال الإنتاج.
<b>الإمتحان النهائي</b>	



## علم الاقتصاد

### مقدمة

يمثل علم الاقتصاد أحد العلوم الاجتماعية أي أحد العلوم التي تقوم على دراسة النشاط الإنساني وعلاقته بالمجتمع الذي نعيش فيه، والعلم إن هو إلا مجموعة من الحقائق والروابط التي بينها، في صور أفكار وآراء وأساليب ونظريات. وبالتالي فإن العلم هو مجموعة المعارف التي يهتدي بها الإنسان في إدراك الظواهر الطبيعية والاجتماعية وهو ما يدخل في نطاق العلوم البحتة وتلك التي يهتدي بها الإنسان في السيطرة على هذه الظواهر الطبيعية والاجتماعية تحقيقاً لإشباع مشتهياته وهو ما يدخل في نطاق العلوم التطبيقية. وتنقسم كل من العلوم البحتة والعلوم التطبيقية إلى شقين هما علوم طبيعية وعلوم اجتماعية، وبالتالي فإن العلوم البحتة تضم العلوم الطبيعية البحتة والعلوم الاجتماعية البحتة. بينما تضم العلوم التطبيقية العلوم الطبيعية التطبيقية والعلوم الاجتماعية التطبيقية. وفي هذا المجال سوف نركز على العلوم الاجتماعية وميدان العلوم الاجتماعية البحتة التي تقتصر على إدراك الظواهر الاجتماعية أما ميدان العلوم الاجتماعية التطبيقية فينحصر في السعي إلى السيطرة على القوى الاجتماعية وتوجيهها نحو ما ينفع الإنسان.

وكما سبق الذكر فإن علم الاقتصاد يمثل أحد هذه العلوم الاجتماعية الذي يبحث في محاولة الإنسان استخدام الموارد الطبيعية النادرة لإشباع رغباته المتعددة، ويطلق على الموارد الطبيعية التي تنسم بالندرة ويتم استخدامها في النشاط الاقتصادي بالموارد الاقتصادية. وتنشأ المشكلة الاقتصادية أساساً في حالة عدم قدرة هذه الموارد الاقتصادية في مجتمع معين على إشباع المشتهيات الإنسانية في هذا المجتمع فإن لم تكن تلك الموارد الاقتصادية محدودة أي موجودة بالقدر الذي يكفي لإشباع الاحتياجات الإنسانية لما نشأت المشكلة الاقتصادية. وبالتالي فإن المشكلة الاقتصادية في أي مجتمع تتبع من عاملين:

- (١) محدودية الموارد الاقتصادية بالنسبة للاحتياجات الإنسانية المراد إشباعها.
- (٢) وجود بدائل مختلفة لاستخدام الموارد الاقتصادية في إشباع الاحتياجات الإنسانية.



وبذلك يمكن القول بأن علم الاقتصاد هو أحد العلوم الاجتماعية الذي يتضمن مجموعة الأفكار والآراء والنظريات الاقتصادية التي تستهدف دراسة وتنظيم الموارد الاقتصادية وكيفية توجيهها الوجهة الكفيلة لإشباع المشتريات الإنسانية وذلك بتحقيق العمالة الكاملة لتلك الموارد وتوجيهها بين مختلف أوجه استعمالها بما يحقق معظمه الإشباع الإنساني.

**غالباً ما توجد مجموعتين من المتخصصين في العديد من العلوم:**

**الأولى:** تهتم بتحديد النظريات العلمية *Scientific Theory* والمبادئ *Principles* والنماذج الأساسية.  
**الثانية:** تهتم بتطبيق *Applied* تلك المبادئ الأساسية والنظريات في الحياة العملية للوصول إلى حلول لبعض المشاكل في مجال ذلك العلم.

وفي مجال الاقتصاد فإن علماء الاقتصاد النظري يقومون بتحديد المبادئ والقوانين الاقتصادية الأساسية سواء على صعيد الاقتصاد الكلي *Macroeconomics* أو الجزئي *Microeconomics* ودراسة العلاقات وتطويرها. حيث يقوم الاقتصاديون التطبيقيون ومنهم الزراعيون بتطبيق هذه المبادئ والنظريات والأسس في مجال الاقتصاد الزراعي *Agricultural Economics* للوصول إلى الحلول مثلها لمشاكل هذا القطاع.



## التحليل الاقتصادي

لقد تبين من النقاش السابق أن علم الاقتصاد هو ذلك العلم الذي يتضمن مجموعة النظريات الاقتصادية التي تستهدف تنظيم الموارد الاقتصادية وتوجيهها الوجهة الكفيلة بإشباع رغبات المجتمع. والنظرية إن هي إلا مجموعة من التعاريف والفروض التي يمكن عن طريقها وباستخدام التحليل المنطقي الوصول إلى نتائج معينة. ومن ثم فإن النظرية الاقتصادية تتضمن مجموعة من الفروض والتعاريف الاقتصادية التي يمكن عن طريقها وباستخدام التحليل الاقتصادي اللفظي أو الرياضي الوصول إلى نتائج اقتصادية معينة. ومن هذا يتبين أن التحليل الاقتصادي يتضمن أساليب وطرق التحليل المنطقي التي يمكن بواسطتها الوصول إلى النظريات الاقتصادية.

### أنواع التحليل الاقتصادي

يمكن تصنيف التحليل الاقتصادي وفقا لعدة أسس تختلف باختلاف نوع التحليل.

### تصنيف التحليل الاقتصادي وفقا لسعة الوحدات الاقتصادية:

حيث يمكن تصنيف التحليل الاقتصادي وفقا لسعة الوحدة الاقتصادية إلى نوعين:

#### (١) التحليل الاقتصادي الجزئي Micro Economic Analysis أي التحليل الاقتصادي

الميكروي، ويتناول دراسة سلوك الوحدات الاقتصادية المكونة للاقتصاد القومي كالمستهلكين للسلع والخدمات والمنتجين لهذه السلع والخدمات. كما يتناول الموارد الإنتاجية الأرضية والعمالية والرأسمالية وتوجيهها بين أوجه استخداماتها البديلة الوجهة الكفيلة بتحقيق استخدام هذه الموارد في إشباع الرغبات البشرية.

#### (٢) التحليل الاقتصادي الكلي Macro Economic Analysis أي التحليل الاقتصادي الماكروي،

ويتناول النشاط الاقتصادي القومي بغض النظر عن الوحدات الاقتصادية المكونة لهذا الاقتصاد القومي وبذلك فإنه يتناول الاستهلاك القومي والادخار القومي والدخل القومي كما يتناول دراسة العوامل التي تؤثر في العمالة القومية.



## تصنيف التحليل الاقتصادي وفقا لدرجة شموله على المتغيرات الاقتصادية **Economic Variable** إلى نوعين:

(١) التحليل الاقتصادي البسيط *Partial Economic Analysis* ويتناول دراسة العلاقة بين متغيرين فقط أحدهما مستقل *Independent Variable* والآخر تابع *Dependent Variable* والمتغير المستقل هو المتغير الذي يؤثر في المتغير التابع ولا يتأثر به. بينما المتغير التابع هو المتغير الذي يتأثر بالمتغير المستقل ولا يؤثر فيه. فمثلا الكمية المطلوبة من سلعة معينة دالة لسعر هذه السلعة فإن الكمية المطلوبة تمثل في هذه الحالة المتغير التابع بينما سعر هذه السلعة يمثل المتغير المستقل ويوضح ذلك المعادلة التالية:

$$Q = d(p) \quad (1-1)$$

حيث  $Q =$  تمثل الكمية المطلوبة من السلعة،  $p =$  سعر هذه السلعة.

(٢) التحليل الاقتصادي المتعدد **General Economic Analysis**: ويتناول دراسة وتحديد العلاقة بين مجموعة من المتغيرات الاقتصادية في نفس الفترة. فالتحليل الاقتصادي المتعدد يتناول العلاقة بين الكمية المطلوبة من سلعة معينة (المتغير التابع). ومجموعة من المتغيرات مثل دخل المستهلك وسعر السلعة وأسعار السلع البديلة وأذواق المستهلكين (المتغيرات المستقلة). ويوضح ذلك المعادلة التالية:

$$Q = d(p_1, p_2, I_3, T_4, \dots) \quad (1-2)$$

حيث:  $Q =$  الكمية المطلوبة من السلعة .  $p_1 =$  سعر هذه السلعة .  
 $P_2 =$  سعر السلعة البديلة .  $I_3 =$  دخل المستهلك .  
 $T_4 =$  ذوق المستهلك .



## تصنيف التحليل الاقتصادي وفقاً لعلاقة المتغيرات الاقتصادية بالزمن:

حيث يمكن تصنيف التحليل الاقتصادي وفقاً لعلاقة المتغيرات الاقتصادية التي يتناولها التحليل بالزمن إلى:

(١) التحليل الاقتصادي الساكن **Static Economic Analysis** وهو الذي يتناول دراسة العلاقة بين المتغيرات الاقتصادية مع ثبات الزمن. فمثلاً عند تحليل التوازن بين الطلب والعرض لسلعة معينة نفترض في التحليل الاقتصادي الساكن أن هذا التوازن لحظي دون البحث عما إذا كان الطلب والعرض على هذه السلعة يتأثر بسعرها في فترة التحليل أو فترة زمنية تالية.

(٢) التحليل الاقتصادي الحركي **Dynamic Economic Analysis** وهو الذي يتناول دراسة العلاقة بين المتغيرات الاقتصادية في الفترات الزمنية المتتالية فمثلاً يمكن القول أن الكمية المعروضة من سلعة معينة في فترة زمنية تعتمد على الأسعار السائدة لهذه السلعة في فترة زمنية سابقة.

(٣) التحليل الاقتصادي المقارن: ويتناول دراسة العلاقة بين المتغيرات الاقتصادية في فترات زمنية مختلفة فمثلاً يمكن بهذا التحليل مقارنة نقط التوازن التي تحدد مستوى الدخل القومي في سنة معينة مع نقط التوازن التي تحدد مستوى الدخل القومي في سنة سابقة.

## تصنيف التحليل الاقتصادي وفقاً للأسلوب التحليلي:

يمكن تصنيف التحليل الاقتصادي وفقاً للأسلوب التحليلي إلى:

(١) التحليل الاقتصادي الوصفي **Descriptive Economic Analysis** الذي يتناول دراسة وتحليل الظواهر الاقتصادية وصفاً.

(٢) التحليل الاقتصادي الرياضي **Mathematical Economic Analysis** الذي يتناول دراسة وتحليل الظواهر الاقتصادية رياضياً.

(٣) التحليل الاقتصادي القياسي **Econometric Analysis** يتناول دراسة وتحليل المتغيرات والظواهر الاقتصادية وتحديد العلاقة الكمية التي تربط هذه المتغيرات ببعضها لذلك فإنه يستخدم





الأسلوب الإحصائي بالإضافة إلى الأسلوب الرياضي في دراسة النظريات الاقتصادية. وهو يختلف في هذا عن التحليل الاقتصادي الرياضي في أن الأخير يقتصر على مجرد تحديد العلاقة الدالية بين المتغيرات الاقتصادية باستخدام الأسلوب الرياضي.

وفي هذا المجال فإن هذا الكتاب سوف يقتصر على دراسة التحليل الاقتصادي الجزئي بشقيه الوصفي والاقتصادي الرياضي.

## علم الاقتصاد الزراعي

يعتبر علم الاقتصاد الزراعي *Agricultural Economics* من العلوم الحديثة التي برزت مع ظهور ونمو المشاكل الاقتصادية التي صاحبت الثورة الصناعية *Industrial Revelations* وما أدت إليه من تحرر الزراعة من الجمود الذي أصابها لفترات طويلة، فلم تعد المزرعة هي الوحدة البيولوجية التي تنتج لتأكل فقط بل أصبحت الوحدة الاقتصادية التي تؤثر فيما حولها وتتأثر به<sup>1</sup>.

وبقيام الحربين العالميتين الأولى والثانية *First & Second Wars* إختل العرض *Supply* والطلب *Demand* وتأثرت الأسعار حتى بلغت أدنى مستوى لها عقب الحرب العالمية الأولى وأدت هذه الحروب التي إهتمت بتطوير معدات الحرب وأساليبه إلى تطوير أساليب الإنتاج الزراعي فزاد الإنتاج الزراعي، وفاض في بعض الدول الأوروبية حتى أنه تم التخلص من جزء كبير منه، في الوقت الذي كان فيه عدد كبير من سكان العالم الثالث يتضورون جوعاً وذلك لأن التقدم في أساليب الإنتاج الزراعي فاق بكثير التقدم في وسائل تصريفه.

كما أن التطور السريع في طرق المواصلات *Transportation* والاتصالات *Communication* التي أعقبت الحربين العالميتين بعثت في مهنة الزراعة صفة التجدد والحيوية، فلم يعد الناتج الزراعي ذلك الناتج الموسمي *Seasonal Product* الذي يتأثر بالظروف الجوية فيزداد ذلك الإنتاج في مواسم، وينخفض في مواسم أخرى، ولم يعد دخل المزارع تتحكم فيه الطبيعة إلى حد كبير.

ومع هذا التقدم التقني تغيرت نسبة مزج موارد الإنتاج فزاد استخدام الآلات الزراعية الحديثة لإنخفاض تكلفتها من جانب ولتسهيل الحياة على المزارع من جانب آخر. ورغبة في مزيد

<sup>1</sup> ممدوح السيد دسوقي وآخرون، "أساسيات في الاقتصاد الزراعي" الدار الجماهيرية للنشر والتوزيع والإعلان، مصراته، ليبيا، ١٩٨٩م.



من التقدم في مجال الزراعة تطورت أساليب الإدارة المزرعية وظهرت الحاجة إلى ضرورة تمويل المزارع لمواجهة متطلبات الزراعة الحديثة من بذور منتقاه، وآلات متقدمة، وأسمدة كيميائية وخلافه.

وأمام الإستجابة لكل هذه المبتكرات وظهور فوائض الإنتاج برزت أهمية الزراعة باعتبارها قطاعاً إنتاجياً يمد غيره من قطاعات المقتصد بالموارد الإنتاجية وبالعملات الصعبة. أدى كل ذلك إلى بروز الحاجة إلى جهاز أسعار منظم وكفاء ينظم أسعار السلع، بحيث تصل السلعة إلى المستهلك بأقل سعر ممكن في الوقت الذي يحقق فيه المنتج أقصى الأرباح الممكنة، إذ أن كليهما لا يصاد الآخر، عندما تزيد كفاءة جهاز التسويق. وحتى لا يتعرض المنتجون إلى هزات في دخولهم ظهرت الجمعيات التعاونية *Cooperative Associations* التي تسوق للمزارع موارد الإنتاج وفي الوقت نفسه تسوق له ناتجه.

تزايدت أهمية الزراعة بل وأصبح الإنتاج الزراعي أحد أدوات الضغط السياسي على الدول الفقيرة، وزاد مع ذلك ضرورة الحفاظ على خصوبة التربة باعتبارها مصدراً إنتاجياً متجدداً يفوق غيره من مصادر الإنتاج الأخرى.

وهكذا يتضح أنه كلما تعددت الأسئلة، تعددت المجالات التي يهتم بها الاقتصادي الزراعي من اقتصاديات الإنتاج الزراعي *Agricultural Production Economics*، إلى إدارة المزارع *Farm Management*، فإقتصاديات الأراضي *Land Economics*، ثم التسويق الزراعي *Agricultural Marketing*، فالتمويل الزراعي *Agricultural Financing*، فالسياسة الزراعية *Agricultural Policy*، والأسعار الزراعية *Agricultural Prices*، فالتعاون الزراعي *Agricultural Cooperative*، فالزراعة لم تعد منعزلة عما يدور حولها بل هي نشاط اقتصادي يؤثر ويتأثر بالأنشطة الاقتصادية الأخرى في المقتصد.

يُعنى الاقتصاد الزراعي بتطبيق المبادئ *Principles* والنظريات *Theories* والقوانين *Rules* والمعرفة الاقتصادية في مجال الزراعة، للتعرف على سلوكيات المتغيرات *Variables* المؤثرة في الظواهر الاقتصادية الزراعية ومدى انسجامها أو انحرافها عن المبادئ الأساسية والنظريات الاقتصادية.



أما مجال البحث في علم الاقتصاد الزراعي فيتنفق مع مجال البحث في أي علم والتي يمكن تلخيصها في الخطوات التالية:

- تحديد مشكلة البحث والفروض التي تكفل الوصول إلى حلها.
- جمع البيانات والإحصاءات والمعلومات عن الظاهرة محل الدراسة.
- تحليل البيانات والمعلومات في ضوء فروض النظرية الاقتصادية.
- اختبار صحة النتائج وفقاً لفروض النظرية الاقتصادية.
- الاستنتاج وإصدار التوصيات لتعميمها إذا ثبت صحتها.

### المشاكل الاقتصادية الرئيسية

تواجه المقتصدات على مختلف أنواعها ست مشاكل رئيسية هي<sup>٢</sup>:

(١) ماذا ننتج؟ **What to Produce?** "تحديد نوع ومقدار السلع والخدمات التي يتم إنتاجها"، أي ما هي السلع والخدمات التي يرغب المجتمع في إنتاجها؟ وبأي كمية؟ تعتمد بعض المجتمعات على جهاز الثمن *Price Theory* (قوى السوق) لحل هذه المشكلة بينما تأخذ بعض المجتمعات الأخرى بأسلوب التخطيط كوسيلة لتحقيق التخصيص الأمثل للموارد.

(٢) كيف ننتج؟ **How to Produce?** "الاختيار بين الأساليب الإنتاجية"، أي ما هي طرق إنتاج السلعة؟ هناك أكثر من طريقة إنتاجية لإنتاج السلع، فالسلع الزراعية مثلا يمكن الحصول على قدر معين منها باستخدام مساحة صغيرة من الأرض مع الاعتماد المكثف على المخصبات والآلات والأيدي العاملة. بينما يمكن الحصول على نفس القدر من المحصول باستخدام مساحة أكبر من الأرض مع الاعتماد البسيط على العوامل الأخرى. ويهتم فرع علم اقتصاديات الإنتاج *Production Economics* بهذا النوع من المشاكل.

(٣) لمن ننتج؟ **Home to Produce?** "توزيع الإنتاج على سكان المقتصد"، أي كيف يمكن توزيع السلع والخدمات المنتجة على أفراد المجتمع الواحد؟ هذا يتطلب دراسة الأسواق أي أسواق

<sup>٢</sup> محمود محمد شريف وآخرون، "علم الاقتصاد" ج١، دار المطبوعات الجديدة، الإسكندرية، مصر، ١٩٦٩م.



الخدمات الإنتاجية لتحديد العائد الخاص بكل منها. ويطلق على فرع علم الاقتصاد الذي يهتم بدراسة هذه المشكلة نظرية التوزيع *Theory of Distribution*.

(٤) هل موارد المجتمع مستخدمة بكاملها أم يوجد بعضها عاطلاً؟ "كفاءة استخدام الموارد" ويتفرع عن هذه المشكلة مشكلتان رئيسيتان هما:

• الكفاءة الإنتاجية *Production Efficiency*.

• الكفاءة التوزيعية *Allocative Efficiency*.

ويتمس الإنتاج بعدم الكفاءة *Inefficiency* إذا كان من الممكن إعادة توجيه الموارد بحيث يتم إنتاج أكبر قدر من سلعة واحدة على الأقل دون إنقاص القدر المنتج من أية سلعة أخرى. وأي أسلوب إنتاجي يتم بانخفاض الكفاءة يؤدي إلى إنتاج قدر أقل من توليفة الموارد نفسها التي كان من الممكن أن تعطي إنتاج أكبر لو تم توظيفها بطريقة أكفاء.

وبالمثل فإن توزيع الناتج القومي يتم بانخفاض الكفاءة إذا كان من الممكن إعادة توزيعه بحيث يزداد الإشباع الذي يحصل عليه فرد على الأقل دون تقليل إشباع أي من الأفراد الآخرين. ويهتم فرع علم اقتصاد الرفاه *Welfare Economics* بدراسة مثل هذه المشاكل. فوجود بعض الموارد العاطلة يعني أن الاقتصاد يعاني من مشاكل البطالة والفقير.

(٥) هل القوة الشرائية *Purchasing Power* للدخول النقدية لإفراد المجتمع ولمدخراتهم ثابتة أم

أن التضخم يلتهم جزءاً منها؟ "مدى توظيف موارد المقتصد"، عندما تكون الموارد الاقتصادية شحيحة ولا تكفي لإنتاج ما يحتاجه سكان المقتصد من السلع والخدمات فكيف تترك بعض الموارد دون توظيف؟ مما لاشك فيه أن جميع الأفراد وكذلك الحكومات يريدون توظيف جميع الموارد المتاحة لديهم إلا أن من بين سمات المقتصدات الرأسمالية عدم التشغيل الكامل لبعض الموارد، الأمر الذي يترتب عليه حدوث كثير من المشاكل إذ يتشابه ذلك مع انخفاض الكفاءة التوزيعية للموارد إذ أنهما يؤديان إلى إنتاج مجموعات من السلع داخل حدود الإمكانيات



الإنتاجية، وعموماً تقع دراسة مثل هذه المشاكل في نطاق فرع علم الاقتصاد المسمى الدخل القومي والدورات الاقتصادية *National Economic and Business Cycles*.

(٦) كيف يمكن ضمان تحقيق معدل مرتفع للنمو الاقتصادي؟ "تنمية الطاقة الإنتاجية للمقتصد"، ويعنى هذا السؤال بأي الوسائل يتم تحسين وزيادة الطاقة الإنتاجية للمجتمع؟ وطبعاً الإجابة على هذا السؤال يكون بتنمية موارده المتاحة كماً ونوعاً. حيث تعتبر تنمية الطاقة الإنتاجية رأسياً وأفقياً من أهم أهداف السياسة الاقتصادية لأي مقتصد إذ أن ذلك هو الوسيلة الوحيدة لحدوث تحسن مستمر في مستوى معيشة ساكنيه. وتقع دراسة هذه المشكل تحت فرع علم الاقتصاد المسمى بالتنمية الاقتصادية *Economic Development*.

### اقتصاديات الإنتاج الزراعي<sup>٢</sup> *Agricultural Production*

اقتصاديات الإنتاج الزراعي هي تطبيق مبادئ الاختيار على استعمال رأس المال *Capital* والعمل *Labor* والأرض *Land* وعنصر الإدارة *Management* في الزراعة، بالطريقة التي تعظم الإنتاج *Maximizing Production* أو تقلل التكاليف *Minimizing Costs* أو كليهما معاً بما يحقق معظمة الإشباع في المقتصد. كما تعرّف بأنها علم تطبيقي يتم بموجبه تطبيق مبادئ الاختيار في استخدام الموارد الرأسمالية والبشرية والأرضية والإدارة في صناعة الزراعة. ويقوم هذا الفرع بدراسة كل النواحي المتعلقة باستعمال الموارد وكيفية الوصول إلى معدلات الإنتاج الزراعي التي تحقق الرفاهية الاقتصادية القصوى للمستهلكين. وتحليل المبادئ والعلاقات التي تجعل من الممكن اختيار ووضع الخطة الاستغلالية المثلى للزراعة.

هذا ويجب أن يلاحظ أن دور علماء اقتصاديات الإنتاج الزراعي لا يقتصر على استعمال الموارد على مستوى المزارع الفردي فقط، بل ينصب اهتمامهم أيضاً على استعمال الموارد بما يحقق الكفاءة الاقتصادية *Economic Efficiency* على مستوى المقتصد القومي، بما يحقق معظمة إشباع المستهلك وتحقيق الرفاهية لكافة أفراد المجتمع.

<sup>٢</sup> اقتصاديات الإنتاج الزراعي، سالم النجفي. جامعة الموصل، ١٩٨٢.



## أهداف اقتصاديات الإنتاج الزراعي؛

(1) الوصول إلى أكفاء *Most Efficient* استخدام لعناصر الإنتاج الزراعي (كفاءة تقنية،

توزيعية، واقتصادية) *Technical, Allocative and Economic Efficiency*.

(2) مساعدة المزارعين في تحقيق أهدافهم بالحصول على أقصى الأرباح الممكنة *Maximum*

*Profits*، أو أقصى إنتاج ممكن، *Maximum Production* أو تدنيه التكاليف *Minimize*

*Costs*

فهو بذلك يهتم باستعمال العمل، رأس المال، الأرض وعنصر الإدارة والدخول المتأتية من استخدامهم بهدف تدنية التكاليف المزرعية *Minimizing the Agricultural Costs* وتعظيم ربحية المزرعة *Maximizing the Agricultural Profits*. إلا أن من المشاكل التي يعاني منها هي مشكلة عدم التأكد *Uncertainty* أو المخاطرة *Risk* في وضع البرامج الاستخدامية للمزرعة. وبالتالي فإن اقتصاديات الإنتاج الزراعي تهتم بكل الظواهر المتصلة بالكفاءة الاقتصادية *Economic Efficiency* في استخدام الموارد الزراعية.

وبصورة أكثر تفصيلاً فإنه يمكن إعادة تحديد أهداف اقتصاديات الإنتاج الزراعي بالصورة التالية:

(1) تقدير ووصف الشروط الواجب توافرها للحصول على أفضل استخدام للموارد الاقتصادية

الزراعية في إنتاج المحاصيل الزراعية النباتية والحيوانية والتصنيع الزراعي.

(2) تحديد مدى الانحراف عن الاستخدام الأمثل *Optimum Use* للموارد الاقتصادية الزراعية

مقارنة بالعمليات الإنتاجية الزراعية الجارية.

(3) التعرف على العلاقات التحليلية للقوى التي تحدد النظم الإنتاجية واستخدام عناصر الإنتاج

الزراعي.

<sup>٤</sup> اقتصاديات الإنتاج الزراعي، سالم النجفي. جامعة الموصل، ١٩٨٢.



(٤) التعرف على الوسائل والطرق التي يمكن من خلالها الوصول إلى الاستعمال الأمثل للموارد الاقتصادية الزراعية.

وخلال محاولتنا تحقيق الأهداف أعلاه فإن هناك أسئلة مكملة تواجه أي باحث في الاقتصاد الزراعي منها:

- ما هو الإنتاج الكفو؟
- كيف يتم تحديد كمية الموارد المعظمة للأرباح؟
- كيف يتفاعل المنتج الزراعي مع التغيرات السعرية التي قد تواجه منتجاته؟
- ما هي توليفة النواتج التي ستعظم أرباح المنتج؟
- كم يدفع المزارع المنتج لشراء سلعة معمرة مثل الميكنة؟
- ماذا سيفعل المنتج أمام ظروف عدم التأكد التي تواجه ناتجة؟
- ما أثر التقنية Technology على ناتج المزارع؟

### طبيعة الموارد الإنتاجية° Productive Resources

#### (١) الموارد ذات الخدمات المخزونة Stock Resources

وهي التي يمكن استخدامها في العمليات الإنتاجية في فترات مختلفة وحسب متطلبات العمليات المذكورة. مثل (الأسمدة الكيماوية والأعلاف).

#### (٢) الموارد ذات الخدمات المتدفقة Flow Resources

وهي التي يجب استخدامها وإلا فإنه لا يمكن الاستفادة منها في فترة إنتاجية أخرى، مثل(العمل المزرعي).

#### (٣) الموارد ذات الخدمات المخزونة والمتدفقة Stock & Flow Resources

°اقتصاديات الإنتاج الزراعي، سالم النجفي. جامعة الموصل، ١٩٨٢.



مثل (المكائن و الآلات الزراعية) فإن اندثار الآلة يحدث نتيجة استخدامها في العمليات الإنتاجية. أو يمكن الاحتفاظ بها دون استعمال إلى فترة إنتاجية قادمة، وبعض الموارد متدفقة كليا ولا يمكن تخزينه كأشعة الشمس.

تستخدم هذه الأنماط الموردية في العملية الإنتاجية الزراعية ومن ثم فإن الإنتاج يتضمن استعمال موارد متعددة بعضها يتحول كليا إلى محصول في سنة واحدة والبعض الآخر يتحول على مدى سنوات بينما هناك موارد لا يتم تحويلها كليا إلى محصول زراعي. وبهذا الصدد فإنه يقصد بالوقت اللازم للمورد حتى يتحول كليا إلى محصول بالفترة الإنتاجية *Production or Transformations Period* وتختلف هذه الفترة اختلافا كبيرا من مورد لآخر.

وهذا يؤدي إلى تعقيد التحليل الاقتصادي *Economic Analysis* باستخدام العديد من الموارد التي تختلف في فتراتها الإنتاجية التحويلية *Transformation*، بينما تتسم تلك التحليلات بالبساطة لو كانت الموارد تتحول جميعها إلى محصول في سنة واحدة.

وفي القطاع الزراعي غالبا ما يوجد العديد من الأنماط المزرعية، تمتلك تلك الوحدات الزراعية بعض مواردها الإنتاجية كالمكائن الزراعية ومن ثم فإنه يعد استثمارا في الإنتاج الزراعي يمتد سنوات عدة، وبالتالي فإن هذا النوع من الموارد يسبب بعض التعقيدات عند وضع الخطة الإنتاجية وذلك في إطار عنصر الزمن. على سبيل المثال (يعتبر المخزون من الخدمات التي تستعمل في سنة أو فترة إنتاجية تكاليف متغيرة *Variable Cost* وتتصل بإنتاج معين. بينما خدمات الموارد المتدفقة تعتبر تكاليف الثابتة *Fixed Costs*).

إن عنصر الزمن يمنع إمكانية المعرفة الكاملة والحقيقية لطبيعة تدفقات الخدمات الموردية ومن ثم فإن مسألة التكهّنات وعدم التأكد تعد طبيعية في بعض جوانب وضع الخطة الإنتاجية المزرعية نتيجة عدم المعرفة ونقص المعلومات.





## عوامل الإنتاج الزراعي<sup>٦</sup> Factors of Production

يعد الناتج القومي *National Product* أحد مصادر قوة الدولة ورفاهية الأفراد. ولذا فإن الاهتمام بالبحوث والدراسات المتعلقة بالعملية الإنتاجية أخذ بالتزايد علي المستوى الكلي *Macro* أو الجزئي *Micro* في الاقتصاديات المتقدمة. وأنفق العديد من الاقتصاديين أن الإنتاج عبارة عن (خلق المنافع أو زيادتها) وفي هذا المجال فإن المنفعة *Utility* تقسم إلى:

- (منفعة شكلية) وتعني إحداث تغيير في شكل المادة كتحويل العناصر الموجودة في التربة إلى محصول.
- (منفعة مكانية) ويقصد بها نقل محصول ما إلى مكان ترتفع فيه المنفعة المتأتية منه. فنقل محصول الأرز من مكان إنتاجه حيث يكثر المعروض منه إلى مراكز الاستهلاك يضيف عليه منفعة مكانية.
- (منفعة زمنية) تنشأ نتيجة خزن المحاصيل إلى وقت تكون فيها أكثر نفعاً. كتخزين الحبوب في صوامع في حالة زيادة عرضها في وقت الحصاد إلى حين زيادة الطلب عليها.
- (المنفعة التملكية) وتعني زيادة منفعة السلعة عند انتقالها من أفراد لاستخدامها إلى مستهلكين يمكنهم الانتفاع بها.

تقسّم عناصر الإنتاج إلى الأرض، العمل، رأس المال والإدارة. وقد تناول الاقتصاديون المختصون هذا التقسيم بالنقد، وذلك لعدم وجود التجانس بصورة كاملة داخل كل عامل يمكن تقسيمه إلى وحدات متماثلة. كما أن التقسيم بين بعض عوامل الإنتاج يعد غير واضح فالتمييز بين الأرض ورأس المال لا يقوم على أسس اقتصادية متينة بالإضافة إلى أن التمييز بين العمل والإدارة يعد صعباً في بعض العمليات الإنتاجية. وبالرغم من ذلك فإن هذا التقسيم لا يزال سائداً في كتابات العديد من الاقتصاديين. كما يميل بعض الكتاب إلى تقسيم عوامل الإنتاج إلى (موارد طبيعية) وتتضمن الأرض والمصادر النباتية والحيوانية والمياه والمتغيرات المناخية (الموارد الرأسمالية) وتشمل السلع المنتجة كالمعدات والمباني وأخيراً (الموارد البشرية) وتضم الجهود البشرية كالتنظيم والعمل.

<sup>٦</sup> اقتصاديات الإنتاج الزراعي، سالم النجفي. جامعة الموصل، ١٩٨٢.



وبالرغم من تأكيد بعض المدارس الاقتصادية على أهمية بعض عناصر الإنتاج مقارنة بعناصر أخرى إلا أن أهميتها تتأتى من دورها في العملية الإنتاجية الزراعية من ناحية، ومرحلة النمو والتقدم الاقتصادي من ناحية أخرى. ففي اقتصاد متخلف تعد الأرض ذات أهمية نسبية عالية لاعتماد الزراعة عليها، بينما في المجتمعات المتقدمة يعد العمل الماهر ورأس المال ذا أهمية نسبية أكبر. وهكذا فبالرغم من أهمية عناصر الإنتاج كافة في العملية الزراعية، إلا أن أهميتها تتباين في ضوء مرحلة التنمية الاقتصادية الزراعية لذلك القطر.

### أولاً : الأرض Land

تشمل الأرض في معناها الواسع كل الظواهر الطبيعية التي تتعامل مع المحاصيل الزراعية من خلال التربة *Soil*. ويتضمن ذلك سطح الأرض وما تمتاز به من استعمالات مختلفة، وكذلك ما يحتويه جوف الأرض من موارد معدنية ومياه لها آثار مفيدة في تغذية النباتات، هذا بالإضافة إلى ما يغلف الأرض من أجواء متميزة بدرجات متفاوتة من الحرارة والرطوبة والتي تؤدي مجتمعة إلى الميزة النسبية في إنتاج محاصيل معينة دون أخرى.

وتتسم الأرض ببعض الخصائص التي تميزها عن الموارد الاقتصادية الأخرى منها:

- هبة من هبات الله وأنها ليست من جهود الإنسان.
- مستديمة أي لها صفة الدوام حيث يمكن الحفاظ على قواها الطبيعية.
- محدودة في كميتها وثابتة في موقعها. وبالرغم من إمكانية زيادة مساحة الأراضي الزراعية، إلا أنها لا تشكل إلا نسبة ضئيلة من إجمالي المساحة الزراعية في العالم.
- عرض الأراضي يعد غير مرن في بعض الحالات لصعوبة نقلها من مكان إلى آخر.

### أما من حيث طبيعة استعمالات الأرض الزراعية

فتختلف التوليفة المورديّة المستخدمة للإنتاج المحصولي. وذلك بتباين كثافة استخدام العناصر الإنتاجية في وحدة المساحة (الدونم) (كالزراعة الكثيفة) ويقصد بها زيادة استخدام العمل ورأس



المال في وحدة الأرض. وتزداد نسبة العنصر الأول مقارنة بالثاني في الدول ذات العرض المرتفع من العمل وحيث يكون رأس المال نادراً وغالباً ما يسود هذا النوع من الزراعة في دول كهذه، بينما يزداد رأس المال مقارنة بالعمل في الزراعة المتقدمة وحيث إمكانية الاستبدال تعد ممكنة. أما (الزراعة الخفيفة) والتي يقصد بها انخفاض نسبة استخدام عناصر الإنتاج الزراعي مقارنة بوحدة الأرض، وغالباً ما يسود هذا النوع من الزراعة في الدول التي تتسم بالوفرة في عنصر الأرض الزراعية وانخفاض الكثافة السكانية ومن ثم انخفاض عرض العمل.

**كما تقسم الأراضي الزراعية من حيث الاستخدام إلى:**

(الزراعة المتخصصة) وهي أن يغلب على المزرعة نوع واحد من المحاصيل بالإضافة إلى محاصيل إضافية أو مكملية، ومن ثم فإن إيرادات المحصول المزروع تشكل نسبة متميزة في دخل المزارع.

(الزراعة المتنوعة) ويقصد بها قيام المزارع بإنتاج عدة محاصيل ومن ثم فإن دخله يتأتى من مجموع إيرادات المشاريع أو المحاصيل المزروعة ويسهم أي من إيرادات المحاصيل المزروعة بأقل من ٥٠% من إجمالي دخل المزارع.

### **ثانياً: العمل Labour**

يقصد بالعمل الجهد المبذول اختياريًا من قبل الفرد في تحقيق منفعة. أو أنه الجهد المبذول لإشباع حاجات الفرد والمجتمع. و نظراً لهذه الأهمية التي يحتلها هذا العنصر في العملية الإنتاجية فقد ذهب بعض الاقتصاديين إلى أن قيمة السلعة تتحدد بما أنفق فيها من عمل. ويؤكد آخرون إلى أن قيمة مبادلة أي سلعة يتوقف على كمية العمل اللازم لإنتاجها.

### **وللعمل خصائص متعددة منها:**

- أن يكون الجهد المبذول يستهدف تحقيق منفعة
- يتسم العمل بانخفاض مرونة انتقاله مقارنة برأس المال
- يميل عرض العمل إلى أن يكون مستقلاً عن الطلب عليه فإذا زاد الطلب على العمل فجأة لسبب أو آخر فإن المعروض منه لا يمكن أن يزيد بالسرعة نفسها والعكس صحيح أيضاً.



تتطلب الزراعة الحديثة تقسيماً للعمل *Division of Labour* يتحقق معه كفاءة إنتاجية عالية، وبمعنى آخر يجزئ العمل المزرعي إلى عدة عمليات وقيام عدة أفراد بإنجازها في المزارع الكبيرة، نظراً لأن العمليات الإروائية عملاً متخصصاً. كما أن العمليات التسويقية تعد عملاً مختلفاً يتطلب مهارة أخرى غير تلك المستخدمة في العمليات الإروائية. بينما كانت تتم كافة العمليات المزرعية في الزراعة التقليدية من خلال المزارع الفرد في مزرعته. وغالباً ما يرتبط تقسيم العمل المزرعي بحجم المزرعة وطبيعتها، فكلما كبر حجم المزرعة أصبح تقسيم العمل أكثر ضرورة. هذا بالإضافة إلى حجم السوق الذي يتعامل بالسلع الزراعية المنتجة. كذلك فإن هناك علاقة طردية بين حجم المزرعة وحجم السوق من ناحية وتقسيم العمل المزرعي من ناحية أخرى، وتعد هذه متطلبات أساسية يجب توافرها حتى يمكن إظهار مزايا تقسيم العمل المزرعي إلى مزايا في مقدمتها زيادة الإنتاج وخفض التكاليف، و يتأتى ذلك من اكتساب الخبرة والدراية في العمليات المتخصصة واستخدام المواهب البشرية فيما يناسبها من أعمال، ثم تسهيل أداء الأعمال المزرعية. ولا يخلو تقسيم العمل المزرعي من عيوب إلا أن مزاياه في مجال الإنتاج تفوق عيوبه في مجال العمل. كما يقاس العمل في مجال دوال الإنتاج الزراعي بصورة وحدات متساوية و نظراً لتباين قوة العمل المستخدم من قبل الرجل مقارنة بالمرأة العاملة أو الأولاد العاملين في القطاع الزراعي فقد أتفق على اعتبار عمل الرجل في اليوم الواحد وحدة واحدة من العمل، بينما يعد عمل المرأة حوالي ٠,٨ وحدة عمل والأولاد تتراوح وحدات العمل المزرعي الذي يقدمونه من (٠,٦ - ٠,٤) وحدة عمل في ضوء أعمارهم وذلك وفقاً لشريحة محددة من المهارة في العمل المزرعي. ويجب الأخذ في الاعتبار مستويات المهارة المختلفة عند احتساب ساعات العمل اليومية إذ يجب أن يحتسب وزناً نسبياً للعمل الماهر مقارنة بالعمل غير الماهر.

### ثالثاً: رأس المال Capital

يعد رأس المال من العناصر الإنتاجية ذات الأهمية النسبية العالية في الزراعة الحديثة، وبالرغم من اختلاف تعريف رأس المال إلا أن تعريفه العام بأنه: الثروة التي تستخدم في إنتاج ثروة أخرى يعد أكثر عمومية و يقصد به في مجال دراستنا مجموع الآلات والأدوات ومستلزمات الإنتاج الأخرى



الثابتة، التي تستخدم في مجال الإنتاج الزراعي. وتظهر أهميته في الدول النامية حيث يتسم بالندرة مقارنة بعناصر الإنتاج الأخرى.

ويعد تكوين رأس المال في الزراعة مسألة مرتبطة بالتقدم في مجال الإنتاج الزراعي ووسائله، وغالبا ما يعتمد الاستثمار في هذا المجال على النشاط العام باعتبار أن الاستثمار في الزراعة كاستصلاح الأراضي وإنشاء السدود ذات عوائد على المدى المتوسط. ومن ثم فإن رأس المال الفردي يستهدف العوائد على المدى القريب، ولا يرغب في هذا النوع من الاستثمارات. ويتحدد حجم الاستثمارات في القطاع الزراعي في ضوء خطط التنمية القومية والتي غالبا ما يحتسب معامل رأس المال لهذا الغرض. ويتفق العديد من الاقتصاديين على أن هذا المعامل يجب أن يزيد في الاقتصاديات النامية بصورة عامة عن (٤:١). ويرتبط الاستثمار بحجم المدخرات ومن ثم بسعر الفائدة وطبيعة الكفاية الحدية لرأس المال المستثمر، وهذه جميعها متغيرات مؤثرة في حجم الاستثمار بجانب متغيرات أخرى كالحوافز على الاستثمار و المناخ الاجتماعي ودرجة الاستقرار الاقتصادي. كما يقاس هذا المتغير من خلال استخدامه في اقتصاديات الإنتاج الزراعي بوحدات متساوية وغالبا ما تستخدم الوحدات النقدية كإحدى المتغيرات في دوال الإنتاج الزراعي كما يمكن قياس رأس المال كوحدات تقنية تستخدم في العملية الإنتاجية الزراعية، وفي هذه الحالة يقتضي توحيدها من خلال طبيعة الوحدات المستخدمة كقوة إحصائية كما في حالة الآلات و المكين الزراعية.

#### رابعاً: الإدارة المزرعية والتنظيم Administration, Management

هناك عدة تعريفات لعلم إدارة المزارع التي يمكن تلخيصها على النحو الآتي:

١. إدارة المزارع هي أحد فروع علم الاقتصاد الزراعي الذي هو علم من العلوم الاجتماعية التطبيقية وتهدف إلى تنظيم وتوزيع الموارد البشرية والطبيعية داخل الوحدة الإنتاجية (المزرعة) بغرض تحقيق أهداف تلك الوحدة.
٢. كما عرفت بأنها الجزء الغير منظور من عملية الإنتاج.



٣. وعرفه آخرون على أنه علم اتخاذ القرارات المزرعية *The Science of Decision Making*. هذا التعريف يعتبر تعريفاً جزئياً فقط لان اتخاذ القرار *Decision Making* يعرف بأنه اختيار البدائل *Alternatives* من بين الأخرى لأفضلية. فاتخاذ القرار وإن كان يمثل مرحلة مهمة من المراحل التي تؤدي على تحقيق الهدف المقصود من الإدارة، إلا أن هذه المرحلة تأتي بعد مراحل تعيين الهدف وتحديد الفرضيات وتحليل المعلومات، يلي ذلك اتخاذ القرارات.

فقد ذكر (Robertson) أن المراحل التي تكون العملية الإدارية (*Managerial Process*) هي:

- تحديد أو تكوين الأهداف أو الغايات النهائية المطلوبة (*Goal Formation*).
- تحديد المشكلة ووضع الفرضيات (*Problem Definition*)
- جمع بيانات والمعلومات والملاحظات عن طبيعة المشكلة (*Observations*)
- تحليل البيانات والمعلومات المتحصل عليها (*Analysis*)
- اتخاذ القرار (*Decision Making*)
- التمثيل وتوزيع الاختصاصات (*Action*)
- تحمل المسؤولية (*Bearing Responsibility*)
- تقييم النتائج التي يتم التوصل إليها (*Evaluation*)

٤. أما فورستر (Forster) فقد قام بتعريف إدارة المزارع في كتابه (*Farm Organization and Management*) أنها علم وفن ومشروع عمل حيث ذكر التالي "تعرف إدارة المزارع بأنها دراسة طرق ووسائل تنظيم عناصر الإنتاج من ارض وعمل ورأس مال، وكذلك تطبيق المعرفة الفنية والخبرات والمهارات لكي تنتج المزرعة اكبر قدر من الدخل الصافي أو الأرباح".  
تتمثل الإدارة باتخاذ القرارات من قبل المدير وتتخذ العملية الإدارية خمس مراحل هي:  
التخطيط *Planning* ويشمل تحديد أهداف المشروع ووضع السياسات والتقديرية المختلفة لجوانب المشروع من ميزانيات تقديرية وإجراءات وخطط زمنية.



**التنظيم. Organization.** ويتضمن الهيكل الوظيفي للمشروع بما يحويه من مستويات إدارية ومسؤوليات وسلطات ويمكن القول بأن مرحلتَي التخطيط والتنظيم تعتبران مراحل تجهيزية غالباً ما تسبق العمل بالمشروع.

وبهذا يكون التنظيم هو أحد أدوات الإدارة، وفي المجال الزراعي فإن التنظيم يهتم بصورة رئيسية بإعادة تنظيم عناصر الإنتاج لتحقيق الكفاءة الاقتصادية.

**التوجيه Directing & Guidance** لاحظنا أن المرحلتين السابقتين (التخطيط و التنظيم) لا يؤديان إلى إنجاز عمل المشروع، وبالتالي فإن مرحلة التوجيه ضرورية بحيث تتضمن إرشاد المرؤوسين في تنفيذ أعمالهم، وإيجاد طرق الاتصال المختلفة لإتمام العمل بطريقة سليمة و اقتصادية.

#### **التنسيق. Coordination.**

**الرقابة Control** بالرغم من أعمال المشروع تتم عادة عن طريق توجيه الإدارة والاتصال بينها وبين المرؤوسين إلا أنه لا يمكن التأكد من إتمام العمل نهائياً إلا بمطابقة ما تم تنفيذه بما كان مفروضاً تنفيذه. ومن هنا تنشأ ضرورة وجود مرحلة الرقابة التي تشمل تحديد معايير الرقابة، وقياس نتائج الأعمال ثم التوصل إلى الانحرافات وتحليل أسبابها.

وتعد الإدارة المزرعية في هذا الصدد إحدى الأدوات الرئيسية في العملية الإنتاجية. وذلك للدور الفاعل الذي تقوم به في إعادة توزيع الموارد الاقتصادية الزراعية، وربطها بصورة تحقق مستويات مثلى من النتائج من خلال وضع الموارد الاقتصادية في مجالات استخدامها الكفوة.



## مدخل رياضي للإنتاج والتكاليف

### المشتقات العليا:

غالباً ما تكون المشتقة الأولى *First Derivatives*  $\frac{dy}{dx}$  للدالة  $y = f(x)$  ، هي أيضا دالة أخرى للمتغير  $x$  . وفي هذه الحالة يمكن أن نجري عملية التفاضل على المشتقة الأولى ونحصل على ما يسمى بالمشتقة الثانية *Second Derivatives* . بالمثل إذا كانت المشتقة الثانية هي أيضا دالة للمتغير  $x$  ، فإنه يمكن الحصول منها على المشتقة الثالثة وهكذا .  
وعادة نرسم إلى المشتقات الأولى والثانية والثالثة والرابعة<sup>٧</sup>.... الخ، بوحدة من الطرق التالية:

$$\frac{dy}{dx}, \frac{d^2y}{dx^2}, \frac{d^3y}{dx^3}, \frac{d^4y}{dx^4} \quad \text{الطريقة الأولى:}$$

$$y', y'', y''' \quad \text{الطريقة الثانية:}$$

$$y_1, y_2, y_3 \quad \text{الطريقة الثالثة:}$$

$$f'(x), f''(x), f'''(x) \quad \text{الطريقة الرابعة:}$$

### النهايات العظمى والصغرى للدوال

تُعبّر المشتقة الأولى *First Derivatives*  $\frac{dy}{dx}$  عن ميل المماس عند النقطة  $(y, x)$  على منحنى الدالة  $y = f(x)$  ، وأن ميل المماس هو ظل الزاوية التي يصنعها المماس مع الإتجاه الموجب مع المحور الأفقي  $(x's)$  .

من المعروف أيضا أن الزاوية إذا كانت صفر فإن ظلها يساوي صفرًا، وإذا كانت حادة فإن ظلها موجب (أكبر من الصفر)، وإذا كانت منفرجة فإن ظلها سالب (أصغر من الصفر).

<sup>٧</sup>لاستخدام الشروط المستعملة في الطريقتين الثانية والرابعة مع المشتقات التي تزيد رتبها على الثالثة. وتسمى عملية الحصول على المشتقة الأولى ثم الثانية والثالثة.... بالتفاضل المتتابع أو المتتالي.

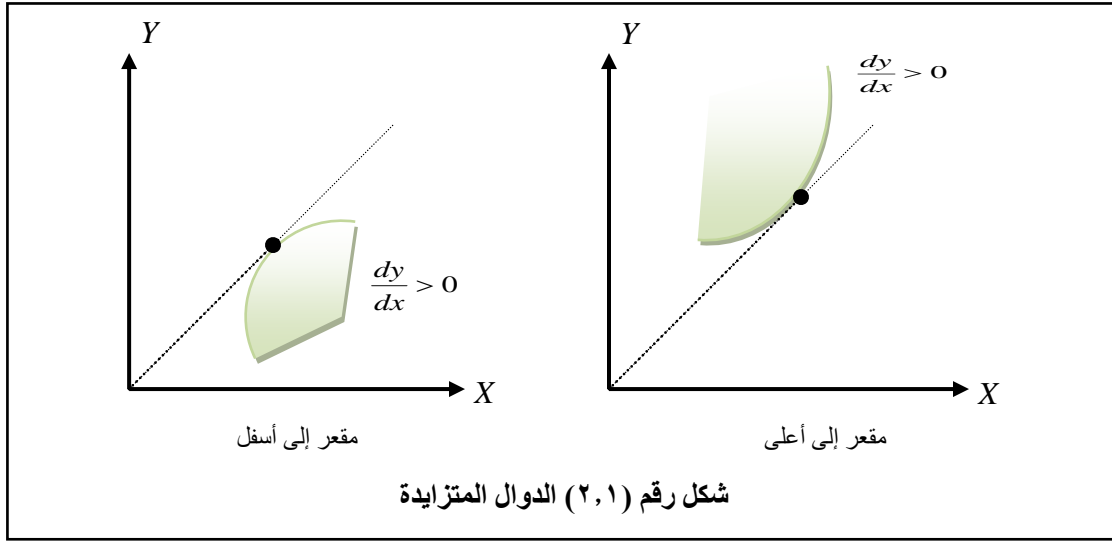




وبناء على هذه المعلومات نستطيع أن نميز بين هاتين الحالتين:

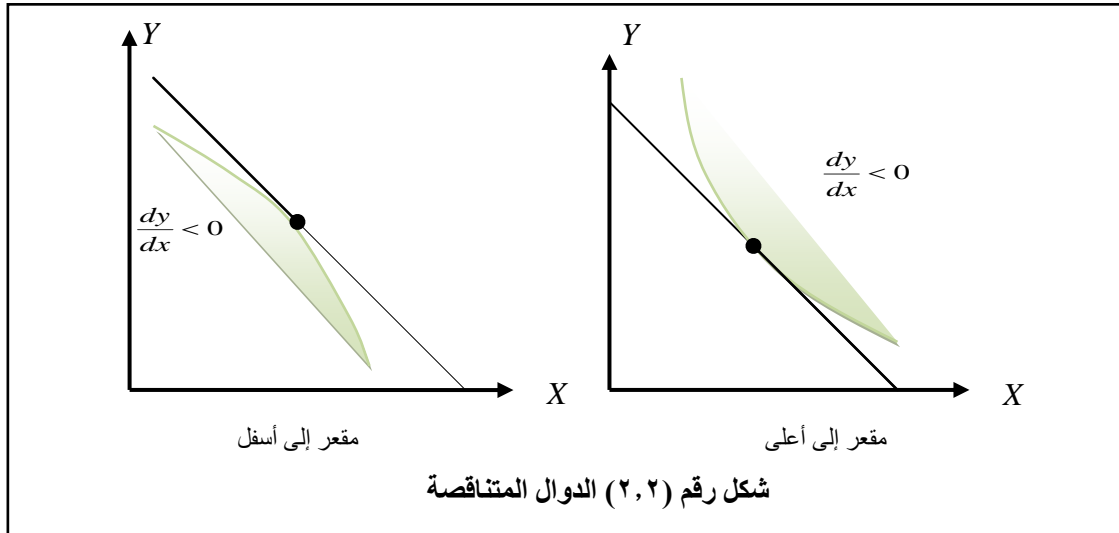
أولاً: عندما تزيد  $y$  ↑ تبعاً لزيادة  $x$  ↑، نجد أن المشتقة الأولى أكبر من الصفر  $\frac{dy}{dx} > 0$ ، وهذه

الحالة فإن  $Y$  متزايدة. والشكل (٢،١) يبين نوعين من الدوال المتزايدة:



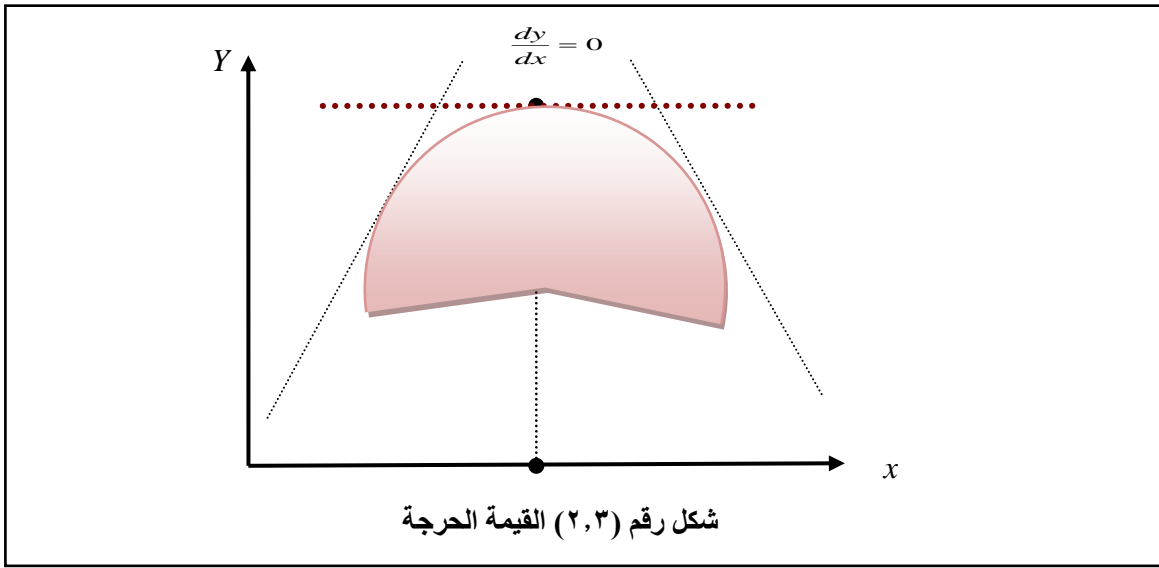
ثانياً: عندما تنقص  $y$  ↓ تبعاً لزيادة  $x$  ↑، نجد أن المشتقة الأولى أقل من الصفر  $\frac{dy}{dx} < 0$ ، وفي

هذه الحالة فإن  $Y$  متناقصة. والشكل (٢،٢) يبين نوعين من الدوال المتناقصة:

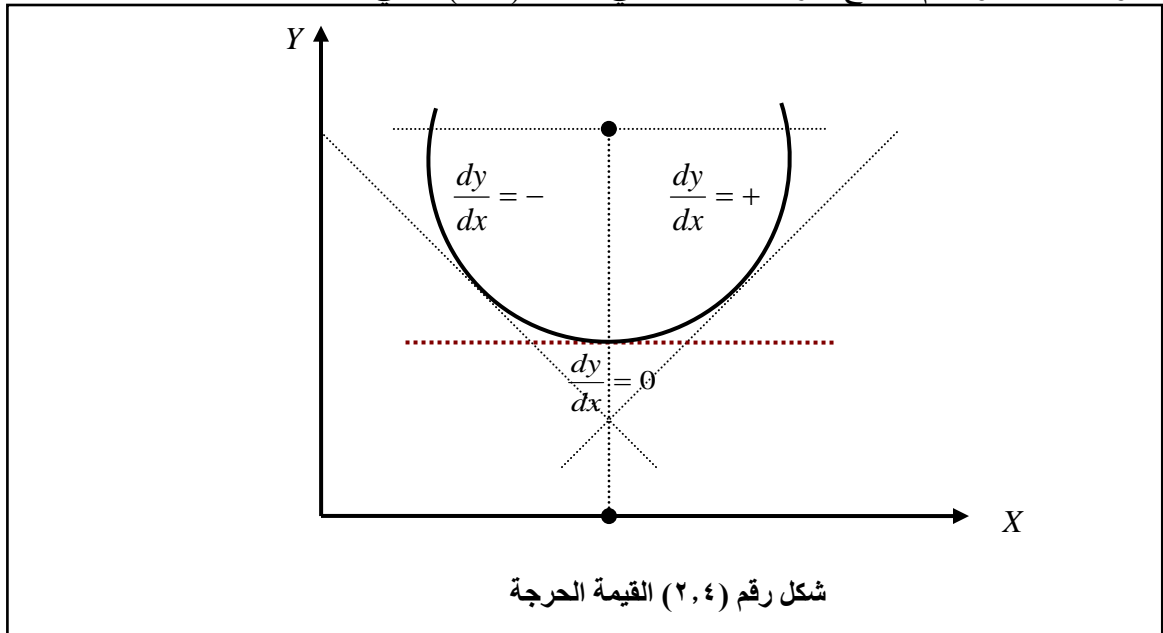




نلاحظ في كلا النوعين من الدوال المتزايدة أن المماس عند أية نقطة على منحنى الدالة يصنع زاوية حادة مع الإتجاه الموجب لمحور السينات ( $x$ )، وفي كلا النوعين من الدوال المتناقصة يصنع المماس عند أية نقطة على منحنى الدالة زاوية منفرجة مع محور السينات. ولكن كثيرا ما يحدث أن تكون الدالة متزايدة أولا ثم متناقصة كما هو في الشكل (٢،٣) التالي:



أو متناقصة أولا ثم تصبح متزايدة ثانيا كما في الشكل (٢،٤) التالي:





وفي مثل هذه الحالات لا بد أن تتغير قيمة  $\frac{dy}{dx}$  من موجبة إلى سالبة أو من سالبة إلى موجبة

مرة بالقيمة الحرجة والتي تكون فيها  $\frac{dy}{dx} = 0$ . وعندما تكون  $\frac{dy}{dx} = 0$  يكون المماس لمنحنى

الدالة موازيا لمحور السينات ( $x$ 's). ويستنتج من الحديث عن قيم  $\frac{dy}{dx}$  ومن الشكلين السابقين

(٢,٣) و (٢,٤) أنه عندما تبلغ الدالة قيمة عظمى أو صغرى نجد  $\frac{dy}{dx} = 0$  وأنه عند القيمة

العظمى للدالة تتغير علامة المشتقة الثانية  $\frac{d^2y}{dx^2}$  من موجبة إلى سالبة أثناء زيادة قيمة  $x$  مرة

بالقيمة الحرجة. والمقصود بالقيمة الحرجة قيمة  $x$  التي تجعل  $\frac{dy}{dx} = 0$ . أما عند القيمة الصغرى

للدالة فإن علامة المشتقة الثانية  $\frac{d^2y}{dx^2}$  تتغير من سالبة إلى موجبة أثناء زيادة  $x$  مرة بالقيمة

الحرجة.

يمكن التمييز بين النهايات العظمى والصغرى للدوال التي تعترضنا بالطرق التالية:

أولاً: أحصل على المشتقتين الأولى  $\frac{dy}{dx}$ ، والثانية  $\frac{d^2y}{dx^2}$

ثانياً: ضع  $\frac{dy}{dx} = 0$ ، وحل المعادلة لتحصل على القيم الحرجة، وغالبا ما تكون عندنا قيمة واحدة

حرجة.

ثالثاً: إذا كانت  $\frac{d^2y}{dx^2}$  سالبة تكون للدالة نهاية عظمى عند القيمة الحرجة. أما إذا كانت  $\frac{d^2y}{dx^2}$

موجبة تكون للدالة نهاية صغرى عند القيمة الحرجة.

مع ملاحظة أنه يطلق على نقط النهايات العظمى والصغرى اسم "نقط الرجوع".



كما قد لا تكون للدالة نهاية عظمى أو صغرى عند النقطة التي تكون فيها  $\frac{dy}{dx} = 0$ ، ويحدث ذلك عندما تكون  $\frac{d^2y}{dx^2} = 0$ ، وتسمى هذه نقطة الانقلاب.

### التعظيم والتدنية الغير مقيدة *Unconstrained Maxima & Minima*

I. في حالة الدوال ذات المتغير الواحد:  $y = f(x)$

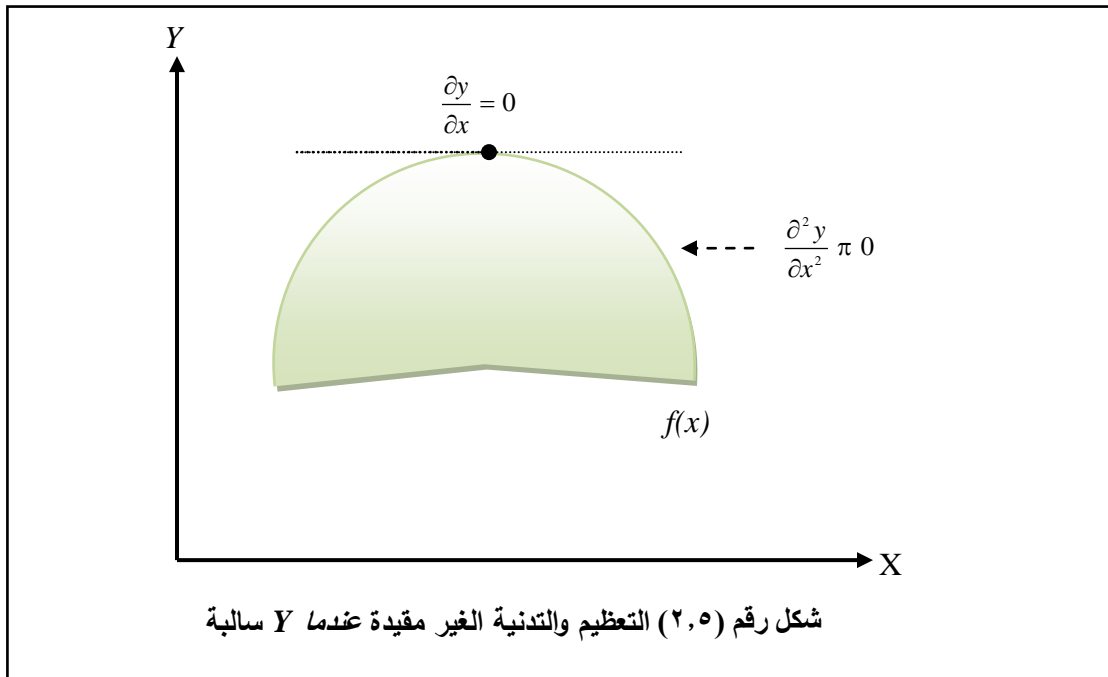
يوجد شرطان للحصول على قيمة المعظمة *Maximization* أو التدنية *Minimization*:

١- (الشرط الأساسي) *Necessary Condition*: وفيه يجب أن تكون المشتقة الأولى عند تلك

$$\frac{dy}{dx} = f'(x) = 0 \text{ القيمة (حدية) Stationary تساوي صفر}$$

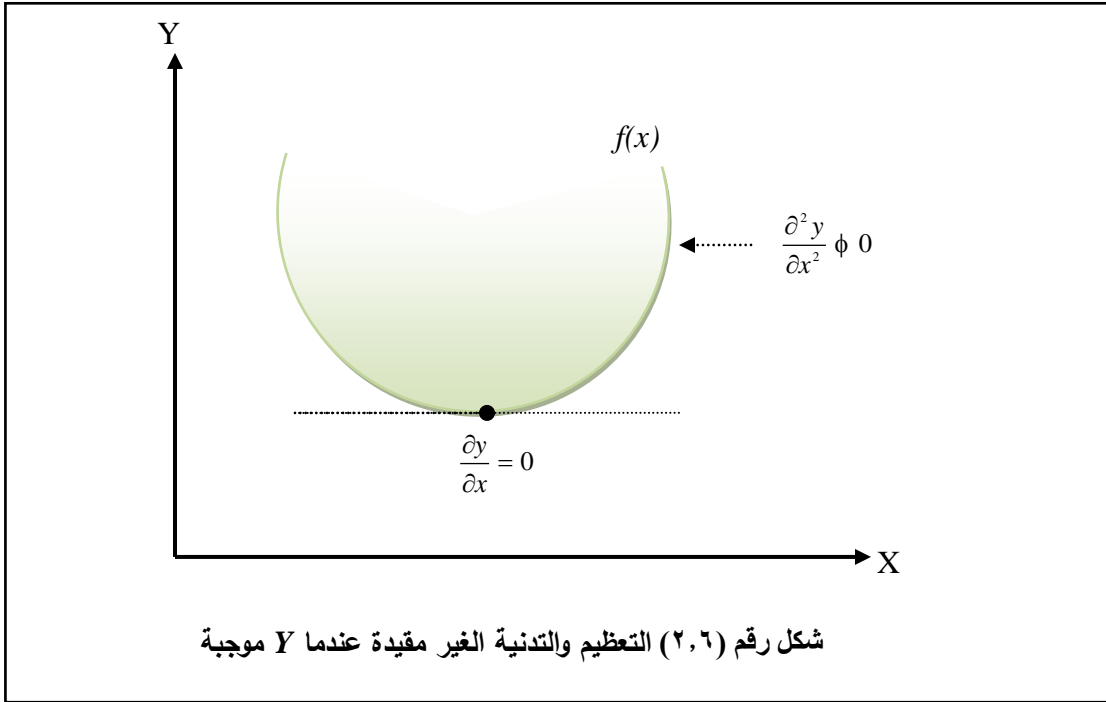
٢- (الشرط الكافي) *Sufficient Condition*: وفيه يجب أن تكون المشتقة الثانية:

$$a. \text{ سالبة إذا كانت قيمة } Y \text{ هي الكبرى: } \frac{d}{dx} \left( \frac{dy}{dx} \right) = \frac{d^2y}{dx^2} = f''(x) < 0$$





b. موجبة إذا كانت قيمة  $Y$  هي الصغرى  $f''(x) > 0$



هذا ويسمى الشرط الأول بـ: **FIRST ORDER CONDITION (FOC)**

ويسمى الشرط الثاني بـ: **SECOND ORDER CONDITION (SOC)**

في الجدول التالي يمكن أن نلخص هذه الشروط في الحالة العامة للدوال ذات المتغيرين *Conditions*

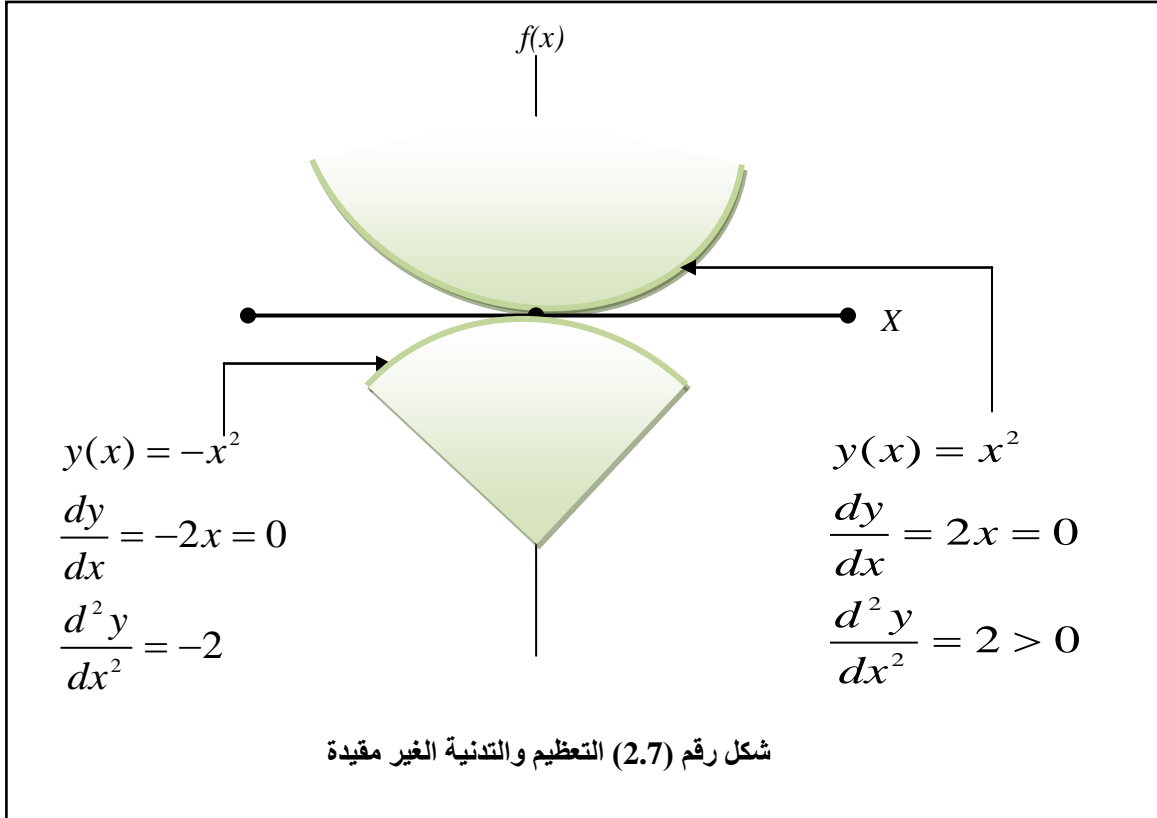
$y = f(x_1, x_2)$  for (Extreme) Stationary Value of



جدول رقم (٢،١) الشروط العامة للدوال ذات المتغيرين في حالة التعظيم والتدنية الغير مقيدة

Condition	Maximum	Minimum
(FOC) First Order Condition (Necessary Condition) (الشرط الأساسي)	$f_1=f_2=0$	$f_1=f_2=0$
(SOC) Second Order Condition (Sufficient Condition) (الشرط الكافي)	$f_{11}<0, f_{22}<0$ $f_{11}.f_{22} > (f_{12})^2$	$f_{11}>0, f_{22}>0$ $f_{11}.f_{22} > (f_{12})^2$

مثال:





## ٢) الدوال ذات المتغيرات المتعددة:

في هذه الحالة فإن الشروط السابقة تعمم على  $(n)$  متغير وليس

متغيرين فقط، لذلك يجب استعمال المصفوفات لكتابة الشرط الكافي (الثاني) *Conditions for*

*(Extreme) Stationary Value of*  $y=f(x_1, x_2, \dots, x_n)$

جدول رقم (2.2) الشروط العامة للدوال ذات أكثر من متغيرين في حالة التعظيم والتدنية الغير مقيدة

<b>Condition</b>	<b>Maximum</b>	<b>Minimum</b>
<i>(FOC) First Order Condition</i> <i>(Necessary Condition)</i> <i>((الشرط الأساسي))</i>	$f_1=f_2=\dots=f_n=0$	$f_1=f_2=\dots=f_n=0$
<i>(SOC) Second Order Condition</i> <i>(Sufficient Condition)</i> <i>(الشرط الكافي)</i>	$ H_1 <0,  H_2 >0,$ $ H_3 <0,  H_4 >0, \dots$	$ H_1 >0,  H_2 >0,$ $ H_3 >0,  H_4 >0, \dots$

ماهي  $|H|$  ؟

$|H|$  تسمى محددة هيسيان "Hessian Determinant"، أو باختصار بسيط فقط فإن هيسيان عبارة عن

مصفوفة *Matrix* أفرادها عبارة عن المشتقات الثانية للدالة المعطاة.



مثال:

إفرض أن  $y = f(x_1, x_2)$  من هذه الدالة فإن *Hessian* يكتب كالتالي:

$$|H| = \begin{vmatrix} \frac{d^2 f}{dx_1^2} & \frac{d^2 f}{dx_1 dx_2} \\ \frac{d^2 f}{dx_2 dx_1} & \frac{d^2 f}{dx_2^2} \end{vmatrix} = \begin{vmatrix} f_{x_1 x_1} & f_{x_1 x_2} \\ f_{x_2 x_1} & f_{x_2 x_2} \end{vmatrix} = \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} \\ f_{21} & f_{22} \end{vmatrix}$$

فلو فرضنا أن لدينا  $n$  متغير في الدالة أعلاه  $Y = f(x_1, x_2, \dots, x_n)$  فإن هيسيان يصبح

$$|H| = \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} & \dots & f_{1n} \\ f_{21} & f_{22} & \dots & f_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ f_{n1} & f_{n2} & \dots & f_{nn} \end{vmatrix}$$

من هذا ال هيسيان يمكن كتابة ال *Principal Minors* للهيسيان اعلاه كالتالي (قارن مع الجدول السابق):

$$|H_1| = |f_{11}|,$$

$$|H_2| = \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} \\ f_{21} & f_{22} \end{vmatrix},$$

$$|H_3| = \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} & f_{13} \\ f_{21} & f_{22} & f_{23} \\ f_{31} & f_{32} & f_{33} \end{vmatrix}$$





مثال:

دالة الربح *Profit Function* نعلم أن الربح = الدخل – التكلفة

$$Profit = Revenue - Cost$$

$$\Pi = R - C$$

و حيث أن:

$$(1) \text{ الدخل} = \text{المنتج} * \text{السعر}$$

$$R = P * Q \quad (1)$$

$$(2) \text{ التكلفة} = \text{عوامل الإنتاج} * \text{أسعارها}$$

$$C = r_1x + r_2x_2 + \dots \quad (2)$$

وباختصار

$$C = C(Q)$$

أي يمكن كتابة التكاليف كدالة متأثرة بالإنتاج، إذا بالتعويض من ١ & ٢ في معادلة الربح نحصل على:

$$\Pi = P.Q - C(Q)$$

فلو أردنا معظمة *Maximize* الربح ، فما هما الشرطين الضروريين و الكافي ؟

$$\text{Maximize} \quad \Pi = P.Q - C(Q)$$

**الشرط الأساسي *First Order Condition***

ويتطلب أن تكون المشتقة الأولى صفراً:

$$\begin{aligned} \frac{d\pi}{dQ} &= P - \frac{dC}{dQ} = 0 \\ &= P - MC = 0 \end{aligned}$$



لتعظيم الربح:

$$P=MC$$

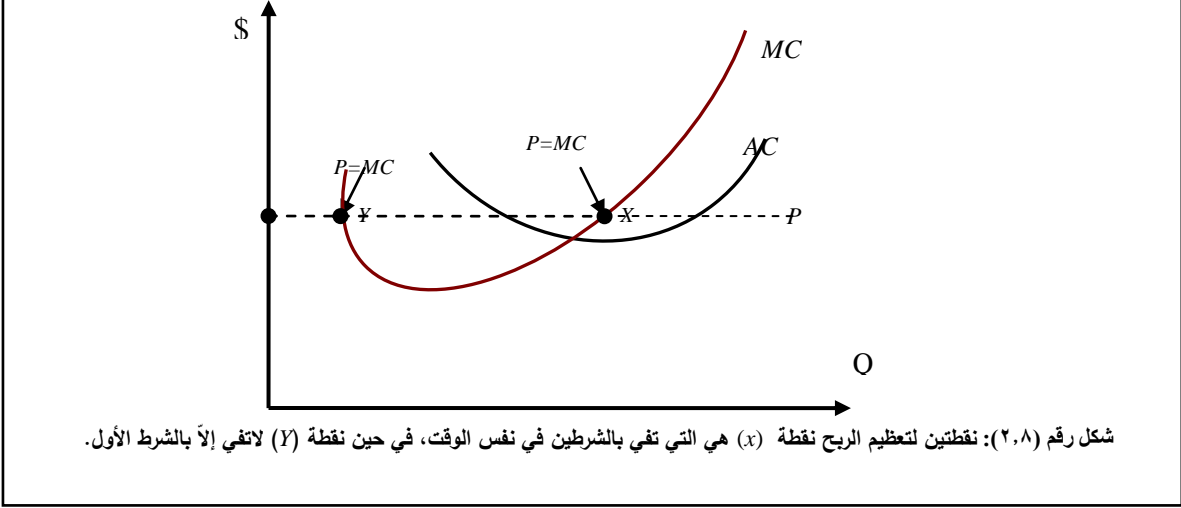
**الشرط الكافي Second Order Condition**

وفيه يجب أن تكون المشتقة الثانية سالبة:

$$\frac{d^2 \pi}{dQ^2} = 0 - \frac{d^2 C}{dQ^2} < 0$$
$$OR \frac{d(MC)}{dQ} > 0$$

ماذا يعني هذين الشرطين في حالة معظمة الربح؟

- 1- الشرط الأساسي يجب فيه أن تكون التكاليف الحدية  $Marginal Cost (MC)$  مساوية للسعر  $Price$ ، فعلى هذا الأساس فإنه يوجد نقطتين وليس نقطة واحدة تتساوى عندها التكاليف الحدية بالسعر وهما  $x$  و  $y$ . وهذا يعني أن هناك نقطتين لتعظيم الربح. غير أن أحدهما ( $Y$ ) يكون عندها ( $Average Cost (AC)$ ) أكبر من ( $MC$ ) وهذا يعني أن هناك خسارة، فما هو الحل؟
- 2- الشرط الكافي وفيه يجب أن تكون المشتقة الثانية سالبة لكي نحصل على أكبر ربح ممكن، أو بمعنى آخر يجب أن تكون المشتقة الأولى للتكاليف الحدية  $\frac{dMC}{dQ}$  موجبة (متزايدة). من هنا يتضح أنه فقط نقطة ( $x$ ) هي التي تفي بالشرطين في نفس الوقت، في حين نقطة ( $Y$ ) لا تفي إلا بالشرط الأول وليس الثاني.



### التعظيم والتدنية المقيدة *Constrained Maxima & Minima*

في هذا النوع من المسائل تظهر معادلة (أو معادلات) أخرى تقيد قيمة (أو قيم) عوامل الإنتاج (أو غيرها). فالمستهلك مثلاً عادة يعظم دالة منفعة بشرط ألا يتجاوز ما يصرفه على السلع دخله المحدد، فهنا معادلة الدخل تعتبر المقيد لمعظمة دالة المنفعة.

$$\text{Max } U = u(x_1, x_2)$$

**Subject to**

$$M = P_1x_1 + P_2x_2$$

لحل هذا النوع من المسائل يتم الإستعانة بطريقة لاجرانج *LAGRANGE MULTIPLIER APPROACH* كالتالي:

$$L = U(x_1, x_2) + \lambda(M - P_1x_1 - P_2x_2)$$

لاحظ أنه في التعظيم الغير مقيد (محدود) فإن المعادلة التي نأخذ منها المشتقات هي نفسها المعادلة الأساسية في حين أنه في التعظيم المقيد فإن هذه المعادلة تتغير إلى ما يسمى بـ "معادلة لاجرانج"

*.LAGRANGIAN FUNCTION*



إذاً فإن الشرطين الأساسيين والكافيين هما:

(١) الشرط الأساسي *FOC*:

$$\zeta_1 = \frac{d\zeta}{dx_1} = \frac{du}{dx_1} - \lambda P_1 = 0$$

$$\zeta_2 = \frac{d\zeta}{dx_2} = \frac{du}{dx_2} - \lambda P_2 = 0$$

$$\zeta_\lambda = \frac{d\zeta}{d\lambda} = M - P_1 x_1 - P_2 x_2 = 0$$

(٢) الشرط الكافي *SOC*:

يجب أن نكون مايسمى بـ هيسيان المحدود "Bordered Hessian" ويرمز له بالرمز  $|\bar{H}|$  ، والتي هي عبارة عن مصفوفة أفرادها المشتقات الثانية من معادلة لاجرانج لكل عامل متغير  $(x_i)$  ومضروب لاجرانج "λ".

$$|\bar{H}| = \begin{bmatrix} \frac{dl_1}{dx_1} & \frac{dl_1}{dx_2} & \frac{dl_1}{d\lambda} \\ \frac{dl_2}{dx_1} & \frac{dl_2}{dx_2} & \frac{dl_2}{d\lambda} \\ \frac{dl_\lambda}{dx_1} & \frac{dl_\lambda}{dx_2} & \frac{dl_\lambda}{d\lambda} \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} \zeta_{11} & \zeta_{12} & \zeta_{1\lambda} \\ \zeta_{21} & \zeta_{22} & \zeta_{2\lambda} \\ \zeta_{\lambda 1} & \zeta_{\lambda 2} & 0 \end{bmatrix}$$

وفيه يجب ملاحظة أن  $\frac{\partial \lambda_2}{\partial \lambda_1} = 0$  دائماً.



إذاً من  $FOC$  يمكن كتابة هيسيان المحدود "Bordered Hessian" ويرمز له بالرمز  $|\overline{H}|$  للمسألة أعلاه (أي تعظيم دالة المنفعة) كالتالي:

$$|\overline{H}| = \begin{bmatrix} U_{11} & U_{12} & -P_1 \\ U_{21} & U_{22} & -P_2 \\ -P_1 & -P_2 & 0 \end{bmatrix} \text{ WHERE : } U_{ij} = \frac{\partial MU_i}{\partial x_j}$$

بعد ذلك فإن ال  $SOC$  ينص على أن يكون ال  $|\overline{H}|$  كالتالي:

$$|\overline{H}_1| < 0, \quad |\overline{H}_2| > 0, \quad |\overline{H}_3| < 0$$

**حيث:**

$$|\overline{H}_3| = \begin{vmatrix} U_{11} & U_{12} & P_1 \\ U_{21} & U_{22} & P_2 \\ P_1 & P_2 & 0 \end{vmatrix} \quad |\overline{H}_2| = \begin{vmatrix} U_{11} & U_{12} \\ U_{21} & U_{22} \end{vmatrix} \quad |\overline{H}_1| = |U_{11}|$$

لكي يسهل علينا كتابة جدول شروط التعظيم والتدنية المقيدة سوف نكتب الصيغة العامة للهيسيان المحدد  $|\overline{H}|$  في حالة معادلة تقييد واحدة فقط:

$$\text{Max} \quad y = f(x_1, x_2, \Lambda, x_n)$$

$ST.$

$$g = f(x_1, x_2, \Lambda, x_n) = 0$$

Lagrangian Function is:

$$L = f(x_1, x_2, \Lambda, x_n) + \lambda[g(x_1, x_2, \Lambda, x_n)]$$

$FOC$

$$L_1 = 0, \quad L_2 = 0, \quad \dots, \quad L_n = 0, \quad L_\lambda = 0$$



من الـ  $FOC$  يمكن كتابة الهيسيان المحود كالتالي:

$$\bar{H} = \begin{vmatrix} \lambda_{11} & \lambda_{12} & \Lambda & \lambda_{1n} & \lambda_{1\lambda} \\ \lambda_{21} & \lambda_{22} & \Lambda & \lambda_{2n} & \lambda_{2\lambda} \\ \Lambda & \Lambda & \Lambda & \Lambda & \Lambda \\ \lambda_{\epsilon 1} & \lambda_{\epsilon 2} & \Lambda & \lambda_{nn} & \lambda_{n\lambda} \\ \lambda_{\lambda 1} & \lambda_{\lambda 2} & \Lambda & \lambda_{\lambda n} & \lambda_{\lambda\lambda} \end{vmatrix}$$

شروط النهايات المقيدة:

جدول رقم (٣.٢) الشروط العامة للدوال ذات أكثر من متغيرين في حالة التعظيم والتدنية المقيدة

Condition	Maximum	Minimum
(FOC) First Order Condition (Necessary Condition) (الشرط الأساسي)	$L_1=L_2=\dots=L_n=L_\lambda=0$	$L_1=L_2=\dots=L_n=L_\lambda=0$
(SOC) Second Order Condition (Sufficient Condition) (الشرط الكافي)	$ \bar{H}_2  > 0,  \bar{H}_3  < 0,  \bar{H}_4  > 0$	$ \bar{H}_2  < 0,  \bar{H}_3  < 0,  \bar{H}_4  < 0$

### العلاقات الموردية الناتجة Factor Product Relationships

يهتم هذا الباب بطبيعة العلاقات *Relationships* بين الموارد الإنتاجية الزراعية  $(X_1, X_2, \Lambda, X_n)$  من حيث سلوكيتها وتأثيرها على حجم الإنتاج، وفي تحليل تلك العلاقة بين المتغيرات المؤثرة في الناتج والناتج ذاته، مما يقتضي دراسة الدالة بشيء من التفصيل.

وقبل البدء بشرح السلوك الدالي *Functional Behavior* بين الموارد *Inputs* والإنتاج

*Output*، يقتضي التعرّف على الموارد الإنتاجية أو قياس الإنتاج يمكن ربطه بالوحدات

التكنيكية *Technical Units* في المشروع أو الوحدات الاقتصادية *Economic Units*

فالوحدات التكنيكية *Technical Unit*، تعني وحدة ثابتة من الإنتاج يحسب في ضوءها حجم

الإيرادات *Revenues* المتأتية منها، والتكاليف المترتبة عليها *Costs*. إلا أنه غالباً ما تحتسب ضمن

المشروع الواحد في هذا المجال. فمثلاً فإن المشروع يضم مجموعة ثابتة من الوحدات التكنيكية، مثل



مشروع متكامل للألبان أو حقل لإنتاج البيض. وبالتالي فإن كل وحدة تكنولوجية يمكن اعتبارها عاملاً ثابتاً.

أما الوحدة الاقتصادية *Economic Unit* فأنها تعني مجموعة الموارد التي يمكن حساب إيراد اقتصادي لها، فالمزرعة قد تكون وحدة اقتصادية وتضم عدة مشاريع، وللمشاريع وحدات تكنولوجية متميزة أحدهما في صورة أبقار، والثانية في صورة دواجن والثالثة في صورة وحدات أرضية لمحصول علفي (برسيم)... الخ.

وبالتالي فإن الأمر يقتضي التعرف على تحليل الوحدات التكنولوجية ثم ربط هذا التحليل بالوحدات الاقتصادية.

وفي نظرية الإنتاج *Production Theory* فإن تحديد وحدات أو كميات العوامل الإنتاجية وتكاليفها يعتبر من أهم وظائفها. الشيء الذي يستدعي معرفة الثمن ( السعر ) *Price* الذي يتقاضاه المنتج أو المزارع عند بيعه المحصول أو الناتج كذلك الثمن الذي يدفعه ذلك المنتج عند شراء عوامل الإنتاج المستعملة.

### الدالة الإنتاجية *Production Function*

يستعمل الإصطلاح دالة *Function* في الرياضيات للدلالة على علاقة بين المتغيرات المستقلة *Explanatory(Independent) Variables* والمتغير التابع *Dependent Variables* ، ويعني الإنتاج الطبيعي لسلعة أو محصول ما. كما يمكن القول بأنها العلاقة بين كمية مستلزمات الإنتاج وكمية الناتج، أو ما يحدث للناتج عندما نُغيّر كمية عوامل الإنتاج المستعملة. أو هي علاقة طبيعية أو تقنية موجودة بين الإنتاج وواحد أو أكثر من عوامل الإنتاج مع الإفتراض بثبات المعرفة والخبرة الفنية. إذاً فالدالة الإنتاجية عبارة العلاقة التي ترتبط بين الموارد الاقتصادية المستخدمة في العملية الإنتاجية والناتج الذي تحصل عليه من هذه العملية. حيث يستلزم إنتاج أية سلعة اقتصادية استخدام



العديد من عناصر الإنتاج، فإنتاج القطن مثلاً يتطلب استخدام الأرض والماء والبذور والأسمدة والعمل وكذلك الإدارة وهكذا.

من المهم جداً فهم نوع العلاقة الموجودة بين عناصر الإنتاج المختلفة وبين مقدار الناتج الممكن الحصول عليه قبل إتخاذ أي قرار إقتصادي يتعلق بالإنتاج، وذلك إذا ما أريد أن يؤدي إتخاذ مثل هذا القرار إلى تحقيق الهدف من العملية الإنتاجية وهو تحقيق أكبر صافي دخل ممكن أو تعظيم الإنتاج أو تدنية التكاليف.

والدالة الإنتاجية *Production Function* هي التي تبين العلاقة بين المقادير المختلفة من عناصر الإنتاج وبين أكبر قدر من الإنتاج يمكن الحصول عليه منها، خلال فترة زمنية معينة بغض النظر عن الأسعار السائدة.

بعبارة أخرى فإن الدالة الإنتاجية *Production Function* توضح النسب التي تُمزج بها عوامل الإنتاج لأجل تحويلها إلى ناتج، عليه فإنه يوجد عدد من الدوال يتساوى مع عدد الطرق التي يمكن أن تمزج بها هذه الموارد لتتحول إلى ناتج. ويمكن التعبير عن دالة الإنتاج رياضياً كما يلي:

$$y = f(x_1, x_2, \dots, x_n)$$

حيث:

$y =$  حجم الإنتاج،  $x_1, x_2, \dots, x_n =$  الوحدات المستخدمة من عناصر الإنتاج المختلفة،  $f =$  يوضح نوعية العلاقة الرياضية التي تربط مدخلات الإنتاج ( $X$ 's) بمخرجات الإنتاج ( $Y$ ).

لذلك فإن حجم الناتج ( $Y$ ) يتحدد وفقاً للكميات الموظفة من عناصر الإنتاج ( $X$ 's). ويمكن أن يتم ذلك باستخدام مجموعات مختلفة من الموارد (بنسب مختلفة)، فالإنتاج يمكن أن يصل إلى أقصاه باستخدام عنصر متغير واحد فقط من عناصر الإنتاج، مع بقاء حجم العناصر الأخرى ثابتاً.

فعلى سبيل المثال يمكن إنتاج الخضروات باستخدام توليفات *Alternatives* (مجموعات) مختلفة من الأرض، العمل، المخصبات، والبذور، ومن المتوقع أن يزيد الإنتاج مع زيادة المخصبات





وإبقاء العوامل الأخرى على ما هي عليه ثابتة دون تغيير إلى أن يصل الإنتاج إلى أقصى مستوى له، وهكذا فإن الدالة يمكن إعادة كتابتها كما يلي:

$$y = f(x_1 | \bar{x}_2, \dots, \bar{x}_n)$$

حيث أن العنصر الوحيد المتغير *Variable* في هذه الدالة هو المخصبات ( $x_i$ ) وباقي العناصر تعد ثابتة *Constant*.

غير أن الدالة قد تحوي أكثر من عنصر متغير واحد وهذا هو السائد، فإذا فرضنا أنه يتم تغذية بقرة معينة بتوليفة ما من العليقة (تتضمن العليقة الخضراء والمركزة والحبوب والنخالة والتبن... الخ) فإن البقرة في هذه الحالة هي العنصر الثابت وبقية العناصر الإنتاجية تعد متغيرة، فتصبح الدالة كما يلي:

$$y = f(x_1, x_2, \dots, x_{n-1} | \bar{x}_n)$$

والعنصر الوحيد الثابت في الدالة هو البقرة  $\bar{x}_n$ .

## تصنيف دوال الإنتاج

بما أن دالة الإنتاج *Production Function* تعبر عن العلاقة الفنية أو التكنولوجية التي تربط بين مدخلات *Inputs* ومخرجات *Output* العملية الإنتاجية، ولذا فإن العلاقة التقنية التي تربط بين خدمات عناصر الإنتاج المستخدمة في العملية الإنتاجية (المدخلات) وما يترتب عليها من منتجات مختلفة كسلع وخدمات (مخرجات) توصف بدالة الإنتاج. ويمكن تعريف دالة الإنتاج بأنها علاقة فنية توضح أقصى ما يمكن إنتاجه أو الحصول عليه من سلع وخدمات باستخدام كمية معينة من عناصر



الإنتاج وذلك عند مستوى معين من التقنية أو التكنولوجيا. ويمكن التعبير عن دالة الإنتاج رياضياً بالصورة التالية:

$$Y = f(x_1, x_2, \dots, x_n)$$

**حيث:**  $Y =$  أقصى كمية من الإنتاج،  $X_i =$  الكمية المستخدمة من العنصر الأول،  $X_n =$  الكمية المستخدمة من العنصر  $n$ . وكما نلاحظ فإن هذه الدالة تربط بين منتج واحد ( $Y$ ) و عدة عناصر إنتاج، وبالطبع هناك أشكال أخرى من دوال الإنتاج التي يمكن تصورها، فهناك دالة إنتاج تربط بين عدة منتجات و عدة عناصر إنتاج، أو دالة إنتاج تربط بن عنصر إنتاجي واحد ومنتج واحد، وهذه الأخيرة تعتبر أبسط دالة إنتاج يمكن تصورها.

$$y = f(L, C, T)$$

**حيث:**

$y =$  أقصى حجم من الإنتاج يمكن الحصول عليه (متغير تابع).

$(L, C, T) =$  المدخلات أو الموارد الاقتصادية المستخدمة في العملية الإنتاجية (متغيرات مستقلة)

**حيث:**

$(L)$  عن كمية العمل المستخدم،

$(C)$  عبارة عن رأس المال،

$(T)$  عبارة عن الكمية المستخدمة من عنصر الأرض.

فالدالة الإنتاجية هذه عبارة عن العلاقة الرياضية والتي تلخص لنا العملية الإنتاجية وتعطينا عند كل قيمة من قيمها مقدار أقصى إنتاج يمكننا الحصول عليه عندما نستخدم كميات محددة من العمل ورأس المال والأرض، وبناءً عليه فإن أي تغيير في الكميات المستخدمة من أحد هذه العناصر أو بعضها أو كلها سوف يترتب عليه تغير في حجم الإنتاج. لذلك يمكن القول أن دالة الإنتاج توضح لنا التوليفات أو المجموعات المختلفة من عناصر الإنتاج وأقصى كمية من الإنتاج يمكن الحصول عليها من هذه المجموعات وذلك بافتراض مستوى معين من التقنية (التقدم الفني والتقني).

وتجدر الإشارة إلى ملاحظتين أساسيتين حول دوال الإنتاج:



**الأولى:** تتلخص في أنه عندما نتكلم عن دالة إنتاج لسلمة معينة فإننا لانقصد بذلك أن هذه الدالة واحدة لجميع المنشآت ولكننا نفترض أن هذه الدالة لمنشأة مثالية أو نموذجية، ومن ثم ندرس العلاقة بين الكميات المختلفة من عناصر الإنتاج التي تستخدمها هذه المنشأة وأقصى كمية من الإنتاج يمكن الحصول عليها.

**الثانية:** فتتعلق بثبات المستوى الفني أو افتراض مستوى معين من التكنولوجيا وهذا يعني أن هناك مستوى معرفة معين بالطرق المتعددة التي يمكن إستخدامها لتحويل عناصر الإنتاج المختلفة إلى سلع وخدمات، ولكن إذا أسقطنا هذا الافتراض فإنه كلما تحسنت التكنولوجيا أو مستوى التقدم التقني فإن المنشأة يصبح بإمكانها الحصول على ناتج أكبر باستخدام نفس الكمية من عناصر الإنتاج. وحيث أن الفترات الزمنية التي تواجهها المنشأة تنقسم إلى أجل قصير وأجل طويل *Short Longe Run Period*، تبعاً لثبات وتغير عناصر الإنتاج خلال الفترة الزمنية، فإنه يمكننا تبعاً لذلك تقسيم دوال الإنتاج إلى دوال إنتاج قصيرة وطويلة المدى، حيث يعتبر هذا التقسيم من الأهمية بمكان لدراسة العلاقة بين الإنتاج وعناصره المختلفة.

ويمكن وصف دالة الإنتاج في المدى القصير *Short-Run Period* بأنها تلك الدالة التي تتضمن عنصراً واحداً ثابتاً أو أكثر من عناصر الإنتاج، وللتبسيط سوف يفترض أن حجم الناتج سوف يتغير كنتيجة لتغير أحد الموارد الإنتاجية المستخدمة فقط مع ثبات باقي الموارد، فإذا فرضنا أننا سوف نقوم بتثبيت كل من رأس المال والأرض مع إعتبار العمل كمتغير فإنه يمكن وضع الدالة الإنتاجية في الصيغة كما يأتي:

$$Y = f(L, \bar{C}, \bar{T})$$

وتشير العلامة (-) فوق عنصر الإنتاج إلى كونه ثابتاً، ولا يمكن للمنشأة تغييره خلال تلك الفترة الزمنية. أما دالة الإنتاج في الأجل الطويل فيمكن وصفها بتلك الدالة التي يكون فيها جميع عناصر الإنتاج متغيرة، وبالتالي فإن دالة الإنتاج في الأجل الطويل تأخذ الصيغة التالية:

$$Y = f(L, C, T)$$



## فروض دالة الإنتاج Production Function Hypothesis

هناك ثلاثة فروض أساسية لأي دالة إنتاج هي:

### ١ - التأكيد التام *Perfect Certainty*

تستخدم نتائج دراسات إقتصاديات الإنتاج عادة في التنبؤ *Prediction* عما سيكون عليه الناتج في المستقبل إذا تم استخدام نفس توليفة الموارد، حيث أن المزارع يتوقع أن يكون الناتج للعام القادم مساوٍ أو على الأقل قريباً من الناتج هذا العام أو العام السابق إذا استخدم نفس القدر من الموارد. هذا التوقع غالباً لا يتم تحقيقه في الزراعة التي يعرف عنها بأنها صناعة حيوية معقدة تتدخل فيها عوامل كثيرة لا يمكن التحكم فيها بسهولة. إذ لا يستطيع المزارع مثلاً أن يتحكم في الظروف الجوية والحيوية التي تواجه زراعته، حتى وإن كانت التقنية المتقدمة قد قللت من العناصر غير المتحكم فيها إلا أنه لازالت هناك بعض العوامل التي لا يستطيع المزارع التحكم فيها مثل عملية التمثيل الضوئي للنبات مثلاً، وهذا من شأنه أن يجعل عملية التأكيد من كمية الناتج المتوقعة في الزراعة أمراً مشكوكاً فيه فإذا استخدم المزارع توليفة الموارد السابقة نفسها فإنه قد لا يحصل على كمية الإنتاج نفسها إذ أن هذا ممكن في الناتج الصناعي مثلاً حيث أن الناتج لحظي ساكن *Static Instantaneous* فالناتج من توليفة موارد معينة في لحظة معينة هو نفسه في أي لحظة.

ورغم هذا فإن ظروف التحليل *Analysis* تقتضي فرضية التأكيد التام والمعرفة التامة بكافة الظروف التي تواجه المزارع أي أنه على دراية بما سيكون عليه ناتجه عند إضافة وحدات سماد أكثر، كذلك ماسوف تكون عليه أسعار منتجاته وكذلك الكميات التي سيقوم بتسويقها بالإضافة إلى أسعار موارده. مثل هذه الفروض هي ما يطلق عليها فروض التأكيد التام *Perfect Certainty Assumptions* التي يفترض أن تصاحب العملية الإنتاجية وذلك حتى يمكن تبسيط وشرح دوال الإنتاج.



## ٢ - مستوى التقنية Level of Technology

إن العملية الإنتاجية توضح كما سبق و أشرنا إلى الطريقة التي يتم بها مزج عناصر الإنتاج إذ يوجد العديد من طرق المزج هذه للحصول على الناتج. ويهدف التحليل فإنه يفترض أن المزارع يستخدم أكفاً *Most Efficient* طريقة متاحة لديه للحصول على الناتج أي أنه يحصل على أعلى ناتج من الموارد المتاحة لديه. إن طريقة خلط الموارد أو طريقة الإنتاج عادة ما يطلق عليها مستوى التقنية أو فن الإنتاج *Level of Technology or the State of arts*.

## ٣ - طول الفترة الزمنية Length of Time Period

يفترض عادة أن الناتج المتحصل عليه من توليفة موارد معينة هو ناتج يتم الحصول عليه في فترة زمنية معينة، فإذا طالت الفترة الزمنية عن نظيرتها السابقة فإن الناتج سوف يختلف ومن هذا المنطلق فإنه يمكن تقسيم موارد الإنتاج إلى ثابتة *Constant* ومتغيرة *Variable*. مورد الإنتاج الثابت هو ذلك المورد الذي لا تتغير كميته خلال فترة الإنتاج، بعكس مورد الإنتاج المتغير الذي تتغير كميته سواء بالزيادة أو النقص خلال الفترة الإنتاجية.

إن ثبات الموارد غالباً ما يكون له أسبابه العديدة:

- مدير المزرعة أو المشروع غالباً ما يحاول استخدام قدر معين من الموارد دون زيادة أو نقصان للمحافظة على أرباحه لأن أي تغيير في هذه الموارد سوف يغير أرباحه.
- كذلك قد تكون الفترة الإنتاجية من القصر بحيث لا يستطيع المزارع أن يغير من كميات الموارد التي في حوزته.
- فقد يرى المزارع أنه من الضروري شراء أرض زراعية أخرى حتى يتمكن من زيادة إنتاجه لإغتنام فرصة الأرباح التي يحققها الناتج الزراعي حالياً إلا أنه لا يستطيع فعل ذلك في التو واللحظة إما لبعد الأرض الزراعية المعروضة للبيع أو لعدم توفر ثمن هذه الأرض.



- عدم الرغبة من قبل المزارع في تغيير المورد ذاته، فمثلاً عند الرغبة في معرفة أثر العليقة على إنتاج اللبن يغير توليفة العليقة ولكنه لا يغير البقرة التي تجرى عليها التجربة وبالتالي فإن البقرة هنا تشكل المورد الثابت. ولكن في المدى الطويل يستطيع المزارع أن يغير الموارد التي في حوزته كافة إذا رغب في ذلك.

وعلى ذلك فإن الموارد الثابتة والمتغيرة تستخدم لتمييز طول فترة الإنتاج كالتالي:

- **المدى القصير جداً Very Short-run**: وهو من القصر بحيث أن كل الموارد ثابتة.
- **المدى القصير Short-run**: وفيه يمكن تغيير مورد واحد على الأقل وتظل باقي الموارد ثابتة.
- **المدى الطويل Long-run**: وفيه يمكن تغيير كافة الموارد.

غير أن التقسيم السابق رغم اتفاق العديد من الاقتصاديين عليه فإنه يعاني من القصور، فالمزارع دائماً يواجه بمشكلة عدم التحكم في بعض الموارد، وهو بذلك ينتقل من مدى قصير إلى مدى قصير آخر. ولكن تقسيم الموارد وفقاً للنظام السابق كثيراً ما يساعد في فهم طبيعة العملية الإنتاجية ويساعد في التحليل أيضاً.

## طرق التعبير عن دالة الإنتاج

ويمكن عادة صياغة الدالة الإنتاجية أما في:

- جدول حسابي
- شكل بياني
- صيغة رياضية

عندما نحصل علي ناتج ما باستعمال عامل واحد من عوامل الإنتاج كالأرض وحدها مثلاً فهذا لايعني أننا إستعملنا عاملاً واحداً فقط وإنما عوامل طبيعية أخرى كالماء والأسمدة الطبيعية.... الخ. وقبل استعراض كل من هذه الصيغ الثلاث سوف نفترض تغيير أحد الموارد فقط مع ثبات باقي الموارد المستخدمة في العملية الإنتاجية  $Y = f(x_1 | \bar{x}_2, \Lambda \bar{x}_n)$  حتى يمكن تبسيط شرح



العلاقات الموجودة بين الموارد ومنتجات العملية الإنتاجية. ففي الإنتاج الزراعي يكون أي محصول كالمقح يعتمد علي كميات البذور والأسمدة والعمل وغيرها من الموارد الأخرى. إلا أن ذلك يبدو أكثر تعقيداً مقارنة باستخدام مورد إنتاجي واحد.

### أولاً: الدالة الإنتاجية في صورة جدول حسابي Schedule Table

يوضح الجدول (٣,١) شكل دالة إنتاجية إفتراضية لنوع معين من العلف عند إستخدامه في تغذية الأبقار مع افتراض ثبات باقي الموارد المستخدمة في التربية.

#### جدول رقم (٣,١) الدالة الإنتاجية لنوع معين من الأعلاف

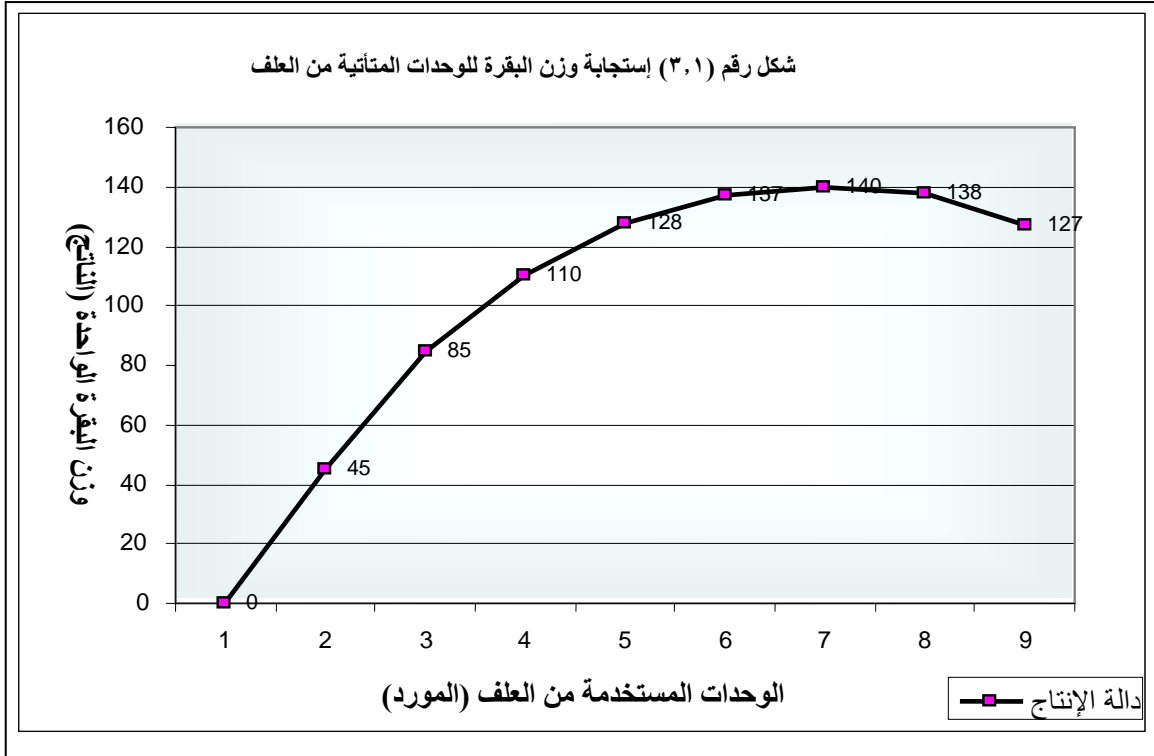
الوحدات المستخدمة من العلف في وحدة الزمن (X)	وزن البقرة الواحدة في حالة استخدام كميات متزايدة من العلف(كيلو غرام) (Y)
٠	٠
١	٤٥
٢	٨٥
٣	١١٠
٤	١٢٨
٥	١٣٧
٦	١٤٠
٧	١٣٨
٨	١٢٧

يتضح من الجدول أعلاه (٣,١) أن الدالة الإنتاجية عبارة عن العلاقة بين كل من العمود الأول الذي يعبر عن تغير الوحدات المستخدمة من مورد معين (العلف)، والعمود الثاني والذي يعبر عن الوزن الكلي للبقرة الواحدة نتيجة تغير الوحدات المستخدمة في كمية من العلف، وإذا ماتم استخدام وحدة واحدة فقط من العلف فإن وزن البقرة يصبح ٤٥ كغ. وعند استخدام 2,3,4,5,6 وحدة من العلف المستخدم فان متوسط وزن البقرة يزيد إلى ١٤٠،١٣٧،١٢٨،١١٠،٨٥ كغ علي التوالي. وهذه العلاقة الحسابية بين الوحدات المستخدمة من العلف ومتوسط وزن البقرة الناتج هو ما يسمى بالدالة الإنتاجية في شكلها الحسابي.



## ثانياً: الدالة الإنتاجية في شكل بياني Graph

يمكن التعبير عن الدالة الإنتاجية بيانياً في الشكل رقم (٣،١)، والذي تم رسمه علي أساس الجدول (٣،١) الخاص بالدالة الإنتاجية لنوع معين من العلف.



ويوضح الشكل الدالة الإنتاجية للعلف، حيث يوضح المحور الأفقي الوحدات المستخدمة لعنصر الإنتاج المتغير (العلف). بينما يمثل المحور الرأسي متوسط وزن البقرة بالكيلوغرام المقابل لكل مقدار من وحدات العلف المستخدمة في المدة الزمنية وعلي ذلك فان المنحني يمكن اعتباره الشكل البياني للدالة الإنتاجية للعلف الحيواني.





### ثالثاً: الدالة الإنتاجية في صيغتها الرياضية **Mathematical Form**

يمكن التعبير عن الدالة الإنتاجية في صيغتها الرياضية *Mathematical Form* كما يأتي:

$$y = f(L.C.T)$$

حيث (  $Y$  ) تعبر عن الناتج الكلي كمتغير تابع، بينما كلاً من (  $L.C.T$  ) المدخلات أو الموارد الاقتصادية المستخدمة في العملية الإنتاجية كمتغيرات مستقلة *Independent Variables* حيث تعبر (  $L$  ) عن كمية العمل المستخدم، (  $C$  ) عبارة عن رأس المال، (  $T$  ) عبارة عن سعة حظائر التربية. وللتبسيط سوف يفترض أن حجم الناتج (  $Y$  ) سوف يتغير كنتيجة لتغير أحد الموارد الإنتاجية المستخدمة فقط مع ثبات باقي الموارد. فإذا فرضنا أننا سوف نقوم بتثبيت كل من رأس المال وسعة الحظائر مع اعتبار العمل كمتغير فإنه يمكن وضع الدالة الإنتاجية في الصيغة ( ١ ) كما يأتي:

$$y = f(L | .C.T)$$

وتأخذ عادة الدالة الإنتاجية صيغاً رياضية تتحدد في ضوء متغيرات عديدة ولذلك يجب إجراء عدة إختبارات إقتصادية وإحصائية قبل إختبار الصيغة الرياضية المناسبة للدالة الإنتاجية المطلوب دراستها بمجالات الإنتاج الزراعي المختلفة. وكل الحالات المشار إليها تعني العلاقة نفسها بين الموارد الإنتاجية والمحصول. إلا أنه يمكن تمثيلها بصيغ مختلفة وحسب متطلبات الدراسة.

- ففي الدراسات القياسية *Econometrical Studies* غالباً ما تستخدم الدالة في صيغتها الرياضية للتعرف كميّاً *Quantitatively* علي المتغيرات المستخدمة في الدالة المستخدمة.
- كما تستخدم الأشكال البيانية للدالة في حالة الرغبة في التعرف علي طبيعة العلاقة بين الموارد والمحصول من النظر بصورة مباشرة علي الشكل البياني .
- أما العرض الجدولي للدالة فغالباً ما تستخدم في حصر البيانات لغرض إعدادها للدراسات القياسية.



## طبيعة الدالة الإنتاجية Nature of Production Function

تحدد طبيعة الدالة الإنتاجية شكل العلاقة الموجودة بين المورد المتغير (بفرض ثبات الموارد الأخرى) والإنتاج. ويمكن عادة التعبير عن هذه العلاقة أما في صورة إنتاجية ثابتة أو إنتاجية متناقصة أو إنتاجية متزايدة.

### أولاً : الإنتاجية الثابتة Fixed (constant) Production

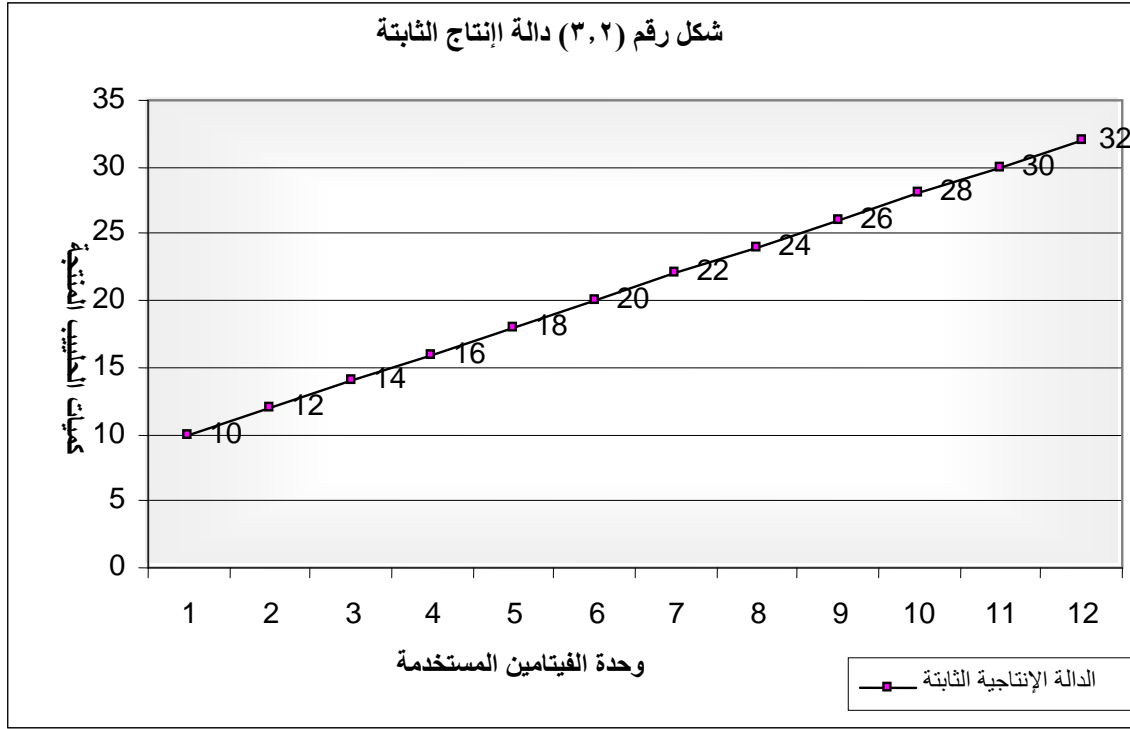
يمكن الحصول على الإنتاجية الثابتة في حالة ما اذا أدت الزيادات المتتالية من المورد الإنتاجي المتغير إلى الحصول على زيادات متساوية في الإنتاج بفرض ثبات بقية المتغيرات. وعندئذ تسمى العلاقة بين العنصر المتغير والناتج بأنها علاقة خطية *Linear*. فمثلاً يؤدي إضافة وحدات متتالية من فيتامين معين إلى غذاء حيوانات الحليب بالمقادير مختلفة للحصول على كميات مختلفة من الحليب كما في الجدول ٣,٢ التالي.

### جدول رقم (٣,٢) الإنتاجية الثابتة

كمية الفيتامين	كميات الحليب
٠	١٠
١	١٢
٢	١٤
٣	١٦
٤	١٨
٥	٢٠
٦	٢٢
٧	٢٤
٨	٢٦
٩	٢٨
١٠	٣٠
١١	٣٢



فعدنذ يمكن القول أن لهذا الفيتامين إنتاجية ثابتة حيث أن كل وحدة مضافة من هذا الفيتامين تؤدي إلى الحصول علي (٢) كغ إضافيين من الحليب ويمكن رسم الدالة الانتاجية كما موضح بالشكل (٣,٢) التالي:



ويوضح الشكل أن العلاقة الموجودة بين المورد المتغير (وحدات الفيتامين المستخدمة في العليقة الحيوانية) والانتاج (الحليب) عبارة عن علاقة خطية. ويمكن توضيح عائد الغلة أو الإنتاجية الثابتة من المثلثات المبينة بالرسم البياني حيث يتضح أن كل زيادة مقدارها وحدة واحدة من الفيتامين تؤدي الي زيادة قدرها وحدتين من الحليب في أي مستوي من المستويات الدالة.

- الدالة الإنتاجية بصورتها الثابتة لا توجد في الزراعة إلا نادراً، أذ غالباً ما تسود الأشكال الأخرى من الدوال في القطاع الزراعي والتي سنتناولها بالشرح.



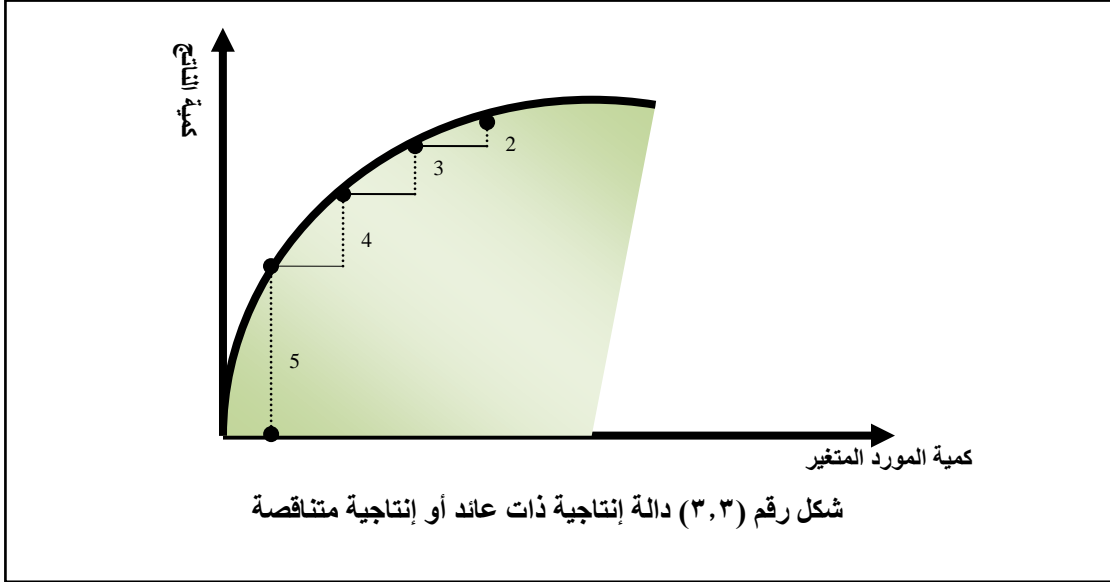
## ثانياً : الإنتاجية المتناقصة Decreasing Production

تتحقق الإنتاجية المتناقصة للمورد الإنتاجي المتغير في حالة ما إذا أدت الزيادات المتتالية من هذا المورد الإنتاجي إلى الحصول على زيادات متناقصة في الناتج، كما في الجدول (٣،٣)

### جدول رقم (٣،٣) الإنتاجية المتناقصة

المورد (X)	الناتج (Y)
1	5
2	4
3	3
4	2
5	1

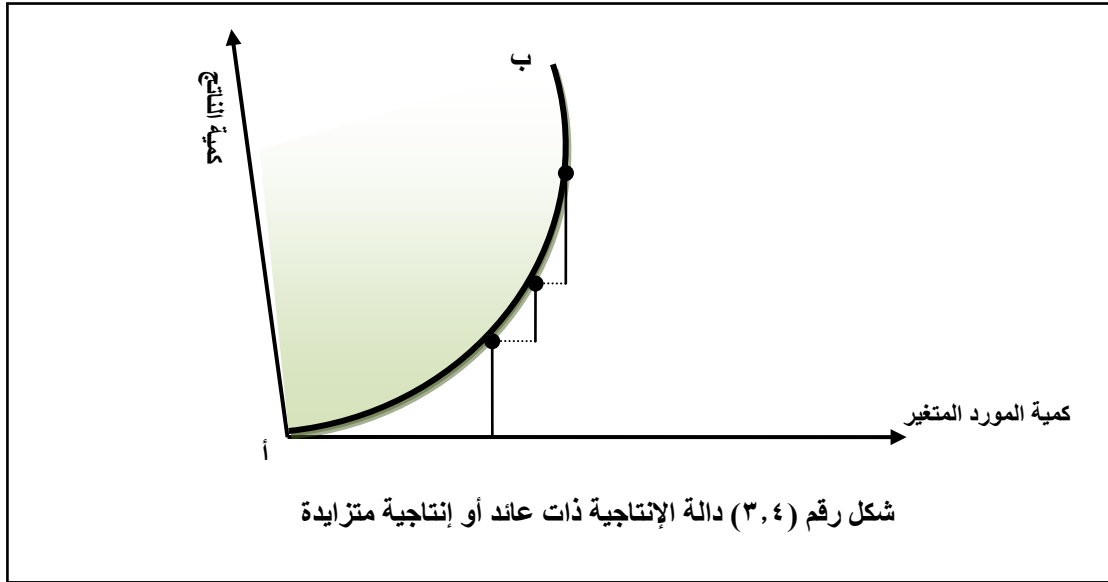
فمثلاً تؤدي الوحدة الأولى من المورد إلى زيادة الناتج بمقدار (٥) وحدات. بينما تؤدي الوحدة الثانية من هذا المورد إلى زيادة الناتج بقدر (٤) وحدات. كما تؤدي الوحدات الثالثة والرابعة والخامسة إلى تناقص الناتج بمقدار (٣،٢،١) وحدة على التوالي. ويوضح الشكل التالي العلاقة الموجودة بين المورد المتغير والناتج في حالة تحقق الإنتاجية المتناقصة للمورد المتغير. ويتضح من هذا الشكل أن الدالة الإنتاجية ليست على شكل خط مستقيم كنتيجة لزيادات الناتج المتناقصة. ولكنها تأخذ شكل منحنى مقعر ناحية نقطة الأصل أو المحور الأفقي. وهذا النمط من الدوال غالباً ما يسود الإنتاج الزراعي. إذ بإضافة وحدات متتالية من السماد فإن الناتج يزداد، إلا أنه عند مستوي معين فإن الإضافات المتتالية من السماد تؤدي إلى عوائد متناقصة في المحصول المنتج كالقطن مثلاً.





### ثالثاً: الإنتاجية المتزايدة Increasing Production

تتحقق الإنتاجية المتزايدة للمورد الإنتاجي المتغير في حالة ما إذا أدت الزيادات المتتالية من هذا المورد إلى الحصول على زيادات متزايدة من الناتج. وفي الشكل (٣, ٤) يوضح المنحني (أ, ب) دالة إنتاجية ذات عائد أو إنتاجية متزايدة. إن الدالة الإنتاجية ذات العائد المتزايد تكون محدبة ناحية نقطة الأصل أو المحور الأفقي. وتوضح المثلثات الموضحة بالشكل طبيعة الإنتاجية المتزايدة حيث تؤدي الوحدة الأولى من المورد الإنتاجي المتغير إلى زيادة وحدتين من الناتج. بينما تؤدي إضافة الوحدة الثانية من المورد المتغير إلى زيادة الناتج بمقدار أربع وحدات كما تؤدي إضافة كل من الوحدات المتتالية بعد ذلك إلى زيادة وحدات الناتج بمقادير حيث تؤدي الوحدة الثالثة من المورد إلى زيادة الناتج بمقدار (٦) وحدات. وتؤدي إضافة الوحدة الرابعة من المورد إلى زيادة الناتج بمقدار (٨) وحدات وهكذا .





## نظرية الإنتاج Production Theory

### تمهيد

عند دراسة وتحليل نظرية المستهلك ونظرية المنتج نجدهما متشابهين من حيث دراسة سلوك كل من المنتج والمستهلك في مجموعة من النقاط منها.

(١) تشابه المستهلك والمنتج من حيث رغبة كل منهما في تحقيق أقصى إشباع ممكن فالمستهلك يعمل على تعظيم مقدار ما يحصل عليه من منفعة لقاء استهلاكه للسلع والخدمات بينما يعمل المنتج على تعظيم مقدار ما يحصل عليه من صافي دخل لقاء استخدامه لعوامل الإنتاج في إنتاج السلع والخدمات التي يقوم بإنتاجها.

(٢) تشابه المستهلك والمنتج في أن كل منهما يعمل في ظل دالة معينة فالمستهلك يعمل في ظل دالة المنفعة بينما يعمل المنتج في ظل دالة الإنتاج.

(٣) تشابه المستهلك والمنتج في أن كل منهما يعمل على شراء السلع والخدمات فالمستهلك يشتري السلع والخدمات لإشباع رغباته بينما يعمل المنتج على شراء العناصر الإنتاجية لغرض إنتاج السلع والخدمات.

(٤) يتشابه المستهلك والمنتج في أن معادلة الميزانية للمستهلك دالة خطية لكمية السلع والخدمات التي يحصل عليها بينما معادلة التكاليف للمنتج دالة خطية لكمية عوامل الإنتاج التي يقوم بشرائها.

وبالرغم من وجود تشابه بين نظرية المنتج والمستهلك من حيث سلوك كل من المنتج والمستهلك فإننا نجد هناك خلافاً واضحاً بين النظريتين

I. دالة المنفعة لا يمكن قياسها بينما دالة الإنتاج يمكن قياسها.

II. المستهلك يعمل على تعظيم إشباعه في ظل قدر معين من الدخل بينما يعمل المنتج على تعظيم دخله في ظل التكاليف المتغيرة الممثلة لقيم العناصر الإنتاجية التي يتغير حجمها بتغير مقدار الإنتاج.



وسوف يتناول هذا الجزء دراسة مفهوم الدالة الإنتاجية والمنحنيات الإنتاجية متعرضين إلى قانون تناقص الغلة وفرضياته ومدى واقعيته شارحين مفهوم المرونات الإنتاجية ومنحنيات الناتج المتساوي، والأشكال الرياضية للدالات الإنتاجية مركزين على الدالة الأسية والدالة الأنوية ودالة سبلمان لأهميتها في التحليل الاقتصادي لسلوك المنتج.

وقد تناولنا أيضاً كيفية تحقيق الجدارة الاقتصادية في استخدام الموارد وذلك من خلال الحصول على أقصى قدر من الإنتاج بقدر معين من الموارد أو الحصول على قدر معين من الإنتاج بأقل قدر من الموارد، ومن ثم الحصول على أقصى ربح ممكن، ثم دراسة كيفية تحقيق الجدارة الاقتصادية لمنتج يستخدم مورد إنتاجي واحد في إنتاج ناتجين أي إنتاج ما يسمى بالمنتجات المشتركة.

ونظراً لما تعتمد عليه نظرية الإنتاج التقليدية من فرضية إمكانية تجزئة الموارد الإنتاجية المستخدمة في عملية الإنتاج وكذلك إمكانية تجزئة الناتج النهائي ومن ثم فإن دالتي الإنتاج والتكاليف استناداً إلى هذه النظرية دالتين متصلتين. ونظراً لأنه كثيراً ما يستخدم المنتج في الحياة الواقعية موارد إنتاجية غير قابلة للتجزئة فقد تطرق المؤلفان إلى نظرية الإنتاج المعدلة والتي تستند أساساً إلى إمكانية عدم تجزئة الموارد الإنتاجية المستخدمة في عملية الإنتاج وبصورة مبسطة. هذا بالإضافة إلى التكاليف الإنتاجية مركزاً على دالات التكاليف في الفترة القصيرة وكذلك في الفترة الطويلة والعلاقة بين منحنيات الإنتاج ومنحنيات التكاليف من ناحية ومنحنيات التكاليف ومنحنيات العرض السلعي من ناحية أخرى وذلك من خلال كيفية اشتقاق دالة عرض السلعة لمنتج معين من دالات تكلفتها لهذا المنتج.

كما تضمن هذا الجزء العوامل المؤثرة على التكاليف الإنتاجية مركزاً على تباين التكاليف بتباين الإيجار للموارد الأرضية وكذلك بتباين موقع الوحدات الإنتاجية. كما تطرق أيضاً إلى النظرية الحديثة للتكاليف الإنتاجية في الفترة القصيرة وفي الفترة الطويلة وكذلك الفروق الجوهرية بين نظريتي التكاليف التقليدية والحديثة.





## الدالة الإنتاجية Production Function

**تمهيد:** تعني الدالة الإنتاجية العلاقة بين القدر من عوامل الإنتاج المستخدمة في إنتاج سلعة معينة والقدر من الناتج المتحصل عليه من هذه السلعة لكل وحدة زمنية بغض النظر عن أسعار عوامل الإنتاج والناتج. أي أن دالة الإنتاج هي عبارة عن العلاقة بين المعاملات الموردية أي المقادير المستخدمة من عوامل الإنتاج في إنتاج سلعة معينة والمعاملات الناتجة أي مقدار الناتج من هذه السلعة. ويمكن التعبير عن دالة الإنتاج رياضياً بالمعادلة (1) حيث:

$$Y = d(x_1, x_2)$$

حيث تمثل هذه الدالة الإنتاجية لمنتج معين يستخدم المورد الإنتاجي  $x_1$  والمورد  $x_2$  في إنتاج السلعة  $Y$ . وتمثل هذه الدالة العلاقة بين المقادير المستخدمة من الموردين الإنتاجيين  $x_1$ ،  $x_2$  والمقادير المنتجة من سلعة  $y$ . أي أن هذه المعادلة تدل على أن الكمية المنتجة من السلعة كدالة للمقادير المستخدمة من الموردين الإنتاجيين  $x_1$ ،  $x_2$  وهذا يعني أن القدر المنتج من السلعة يمثل المتغير التابع بينما المقادير المستخدمة من  $x_1$ ،  $x_2$  تمثل المتغيرات المستقلة.

ونفترض في هذا المجال أن هذه الدالة الإنتاجية دالة متصلة وبذلك فإنه يمكن الحصول على التفاضل الأول والتفاضل الثاني لها. ويمكن القول أن المقادير الموجبة فقط من الإنتاج والموارد الإنتاجية هي التي تدخل في نطاق الدالة الإنتاجية حيث أن المقادير السالبة ليست لها قيمة في التحليل الإنتاجي. ويستهدف التحليل الإنتاجي الذي تتضمنه النظرية الإنتاجية اختيار أفضل توليفة من الموارد الإنتاجية والتي يمكن استخدامها في تحقيق أكبر قدر ممكن من الإنتاج بقدر معين من الموارد أو قدر معين من الإنتاج بأقل قدر من الموارد.



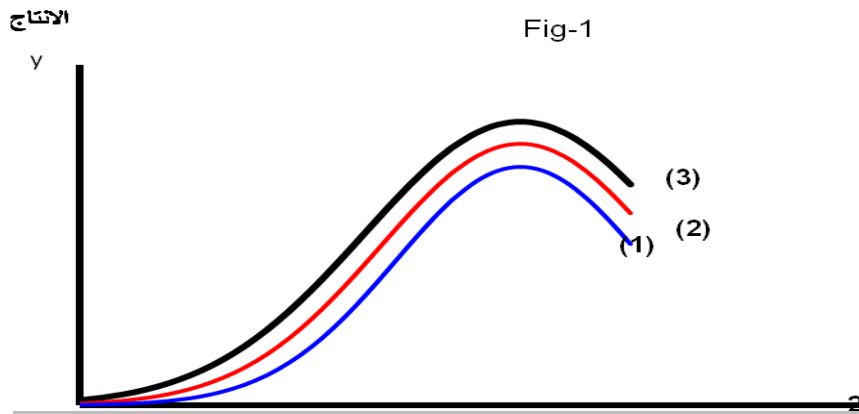
## المنحنيات الإنتاجية

يمثل المنحنى الإنتاجي العلاقة بين القدر المستخدم من مورد معين في إنتاج سلعة معينة والقدر الناتج من هذه السلعة مع ثبات بقية الموارد الإنتاجية الأخرى وتبين المعادلة (٢-٢) العلاقة بين الكمية الناتجة من السلعة والقدر المستخدم من المورد الإنتاجي  $x_1$  مع ثبات المستخدم من المورد الإنتاجي  $x_2$ .

$$Y = (x_1, x_2^0) \quad (2-2)$$

ويمثل شكل (٢-١) مجموعة من المنحنيات الإنتاجية التي تبين العلاقة بين القدر الناتج من السلعة  $y$  والمستويات المختلفة من المورد الإنتاجي  $x_1$  ثبات القدر المستخدم من  $x_2$ . وتبين المنحنيات الإنتاجية (١) و (٢) و (٣) العلاقة بين الكمية المنتجة من السلعة  $y$  والمورد الإنتاجي  $x_1$  عند المستويات المختلفة للمورد الإنتاجي  $x_2$ . فالمنحنى الإنتاجي (١) يبين العلاقة بين الكمية المنتجة من السلعة  $Q$  والمورد الإنتاجي  $x_1$  عند استخدام المستوى (١) من المورد الإنتاجي  $x_2$  بينما يمثل المنحنى الإنتاجي (٢) العلاقة بين الكمية المنتجة من السلعة والمورد الإنتاجي  $x_1$  عند استخدام المستوى (٢) من المورد الإنتاجي  $x_2$  وهكذا أي أن:  $x_{12} < x_{22} < x_{32}$

وتمثل هذه المنحنيات الإنتاجية أي منحنيات الناتج الكلي كما قيل من قبل العلاقة بين الكمية المنتجة من السلعة والقدر المستخدم من الموارد الإنتاجية.



شكل (٢-١)



أما منحنيات الناتج المتوسط فتبين متوسط الإنتاجية أي إنتاجية الوحدة من المورد الإنتاجي. وهي عبارة عن الإنتاج الكلي مقسوما على عدد الوحدات المستخدمة من العنصر المتغير. أما منحنيات الناتج الحدي فتبين إنتاجية الوحدة الإضافية أي مقدار الزيادة في الناتج الكلي لقاء زيادة المقدار المستخدم من المورد الإنتاجي بمقدار وحدة واحدة لكل وحدة زمنية. وتبين المعادلة (2-3) الناتج المتوسط للمورد الإنتاجي  $x_1$ .

نفترض أن الصورة الرياضية  $y = \partial(x_1, x_2)$  تمثل دالة إنتاج سلعة معينة. وبقسمة الإنتاج الكلي من هذه السلعة على عدد الوحدات المستخدمة من المورد الإنتاجي  $x_1$  يمكن الحصول على الناتج المتوسط أي إنتاج الوحدة من المورد الإنتاجي  $x_1$ .

$$\frac{Y}{x_1} = \frac{\partial(x_1, x_2^0)}{x_1} \quad (2-3)$$

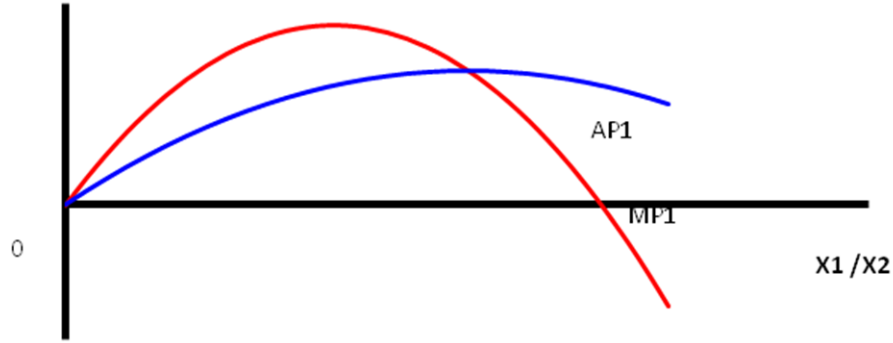
ويمكن احتساب مقدار الناتج الحدي للمورد الإنتاجي  $x_1$  وهو عبارة عن مقدار الزيادة في الناتج الكلي  $Y$  نتيجة زيادة القدر المستخدم من المورد الإنتاجي  $x_1$  بمقدار وحدة واحدة وذلك بالحصول على التفاضل الأول للدالة الإنتاجية (2-1) بالنسبة للمورد الإنتاجي  $x_1$  حيث:

$$y = \partial(x_1, x_2)$$

فإن:

$$\frac{\partial x}{\partial y} = \partial_1(x_1, x_2^0) \quad (2-4)$$

أي أن الإنتاج الحدي للمورد الإنتاجي  $x_1 = \partial_1(x_1, x_2)$  وتمثل  $\partial_1$  التفاضل الأول للدالة الإنتاجية بالنسبة لـ  $x_1$ .



ويبين الشكل (٢-٢) منحنى الناتج الحدي ومنحنى الناتج المتوسط للمورد الإنتاجي  $x_1$  حيث يبين أن كل من الناتج المتوسط والناتج الحدي للمورد الإنتاجي يأخذ في الزيادة بزيادة عدد الوحدات المستخدمة من المورد الإنتاجي  $x_1$  إلى حد معين ثم بزيادة عدد الوحدات المستخدمة من هذا المورد فإن الناتج الحدي والناتج المتوسط يأخذ في الانخفاض.

ويبين الشكل (٢-٢) أيضاً أن منحنى الناتج الحدي يقطع منحنى الناتج المتوسط في أعلى نقطة فيه. وهذا يعني أن الناتج الحدي يصل إلى أقصى ما يمكن عند قدر أقل من الوحدات من المورد الإنتاجي عن القدر من هذا المورد الذي يؤدي إلى معظمه الناتج المتوسط.

ويمكن إثبات ذلك كما يلي:

في ظل افتراض أن الدالة الإنتاجية هي:

$$Y = \partial(x_1, x_2^0)$$

دالة الناتج المتوسط هي:

$$\frac{Y}{x_1} = \frac{\partial(x_1, x_2^0)}{x_1} \quad (2-5)$$



وباحتساب التفاضل الأول للدالة ( 2-5) فإن:

$$\frac{\partial \frac{Y}{x_1}}{\partial x_1} = \frac{x_1 \partial_1(x_1, x_2^0) - \partial(x_1, x_2^0)}{x_1^2}$$

وبمساواة التفاضل الأول بالصفر يتحقق الشرط الأول من شروط معظمة الدالة.

$$\frac{x_1 \partial_1(x_1, x_2^0) - \partial(x_1, x_2^0)}{x_1^2} = 0$$

$$\therefore \partial(x_1, x_2^0) = x_1 \partial_1(x_1, x_2^0) \quad .(2 - 6)$$

$$\frac{\partial(x_1, x_2^0)}{x_1} = \partial_1(x_1, x_2^0)$$

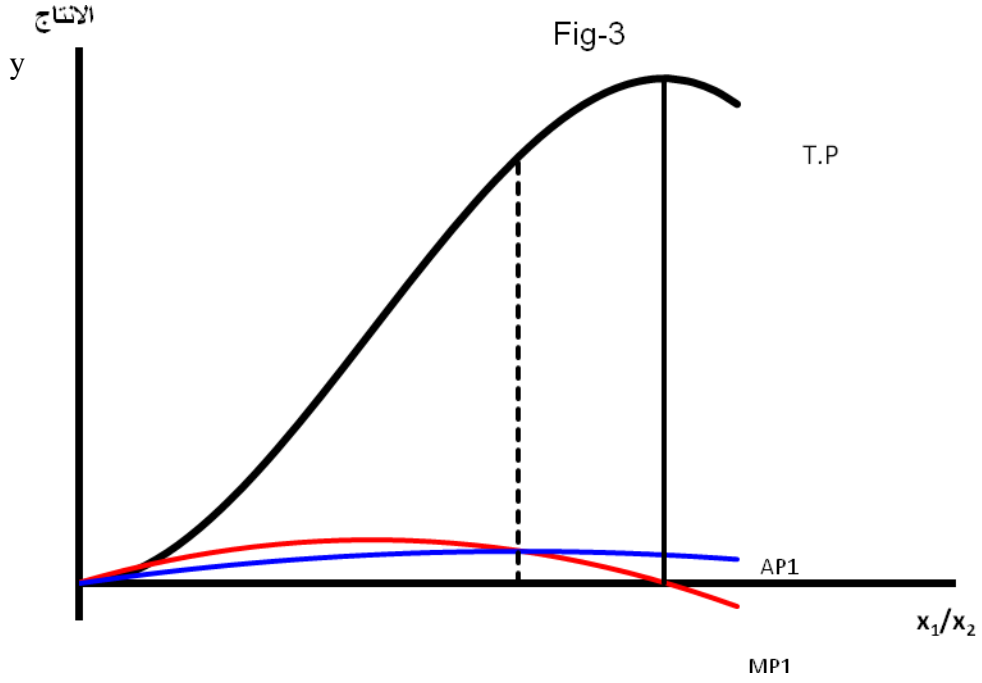
أي أن الناتج المتوسط = الناتج الحدي عند أعلى نقطة في منحنى الناتج المتوسط شكل (٢-٢).  
وهنا يمكن القول أنه بعد استعراض المنحنيات الإنتاجية الكلية والمتوسطة والحدية يمكن الانتقال إلى قانون تناقص الغلة وهو القانون الذي يبين العلاقة بين المقادير المستخدمة من المورد الإنتاجي المتغير  $x_1$  والمقادير الناتجة من السلعة  $y$ .

### قانون تناقص الغلة The Law Of Diminishing Returns

يبين قانون الغلة المتناقصة التغيرات التي تطرأ على الناتج الكلي من سلعة معينة لقاء تغير المقادير المستخدمة من مورد إنتاجي واحد مع بقاء المقادير المستخدمة من الموارد الإنتاجية الأخرى دون تغير. ويقرر هذا القانون أنه كلما زاد المنتج المقادير المستخدمة من أحد الموارد الإنتاجية مع بقاء المقادير المستخدمة من الموارد الأخرى ثابتة فإن الإضافة إلى الناتج الكلي الناشئة عن إضافة وحدة واحدة من العنصر المتغير تتزايد في البداية ثم تثبت ثم تتناقص. ويبين جدول (٢-١) الناتج الكلي والناتج الحدي والناتج المتوسط من سلعة معينة (القمح مثلاً) عند إضافة وحدات متتالية من أحد الموارد الإنتاجية (العمل) مع بقاء المقادير المستخدمة من الموارد الأخرى ثابتة. كما يبين شكل (٣-٢) منحنى الناتج الكلي والناتج الحدي والناتج المتوسط الممثل بالجدول (2-1).



ويبين هذا الشكل أن الناتج الكلي يتزايد بتزايد عدد الوحدات المستخدمة من مورد العمل حتى يصل إلى العامل العاشر وباستخدام العامل الحادي عشر يأخذ الناتج الكلي في التناقص.



شكل (٢-٣)



جدول (2-1) مقادير الناتج الكلي والناتج الحدي والناتج المتوسط لمورد العمل

الناتج الحدي	الناتج المتوسط	الناتج الكلي	المورد الإنتاجي المتغير العمل	المورد الإنتاجي الثابت الأرض
٢	٢	٢	١	١
٤	٣	٦	٢	١
٦	٤	١٢	٣	١
٨	٥	٢٠	٤	١
٩	٥,٨	٢٩	٥	١
٨	٦,٢	٣٧	٦	١
٦,٣	٦,٣	٤٣,٣	٧	١
٥,٧	٦,١	٤٩	٨	١
٣	٥,٨	٥٣	٩	١
0	٥,٣	٥٣	١٠	١
-1	٤,٧	٥٢	١١	١
-3	٤,١	٤٩	١٢	١

أما الناتج المتوسط فيأخذ في الزيادة بتزايد عدد الوحدات المستخدمة من مورد العمل حتى نصل إلى العامل السابع حيث يأخذ الناتج المتوسط في التناقص أما الناتج الحدي فيأخذ في الزيادة بتزايد عدد الوحدات المستخدمة من مورد العمل حتى نصل إلى العامل الخامس حيث يأخذ الناتج الحدي في التناقص. ومن هذا الشكل يتبين أيضاً أن الناتج الحدي يصل إلى أعلى نقطة فيه قبل منحني الناتج المتوسط كما أن الناتج الحدي يقطع الناتج المتوسط في أعلى نقطة فيه وقد أمكن إثبات ذلك رياضياً. وهذا يعني أن تغير الغلة أو الناتج بزيادة وحدات المورد المتغير من موارد الإنتاج تمر بثلاث مراحل (١) المرحلة الأولى وهي المرحلة التي يتزايد فيها الناتج الكلي بنسبة متزايدة أي يتزايد فيها الناتج الحدي والمتوسط (٢) المرحلة الثانية وهي المرحلة التي يتزايد فيها الناتج الكلي بنسبة متناقصة أي التي يتناقص فيها الناتج الحدي والناتج المتوسط (٣) المرحلة الثالثة وهي المرحلة التي يتناقص فيها الناتج الكلي. ويتبين من الرسم أيضاً أن النقطة التي يصل فيها منحني الناتج الكلي إلى أعلى نقطة فيه فإن الناتج الحدي يساوي صفراً نظراً لأن التفاضل الأول لدالة الإنتاج الكلي هو الناتج الحدي ولما كانت دالة الإنتاج الكلي تصل إلى أعلى نقطة فيها عند النقطة التي يكون فيها تفاضلها الأول يساوي صفراً أي عندها يكون الناتج الحدي يساوي صفراً.



ويمكن القول أن المرحلة الثانية هي المرحلة الرشيدة للإنتاج وتتحدد أحسن توليفة من المورد الإنتاجي (الأرض) والمورد الإنتاجي المتغير (العمل) عند النقطة التي يتساوى فيها قيمة الإنتاج الحدي للمورد الإنتاجي المتغير مع سعر هذا المورد.

ويعزي تزايد الغلة وتناقصها كما ذكر سابقاً إلى أن تعاون الموارد الإنتاجية في العملية الإنتاجية يكون أكفأ ما يكون إذا ما تم خلط أي مزج تلك الموارد بنسبة معينة فالذي يحدث عند بداية زيادة العنصر المتغير أن القدر من المورد الثابت الذي يتعاون معه المورد المتغير يكون أكثر مما يلزم لتحقيق نسبة أكثر كفاءة ممكنة للخلط بين الموردين. وكلما قربت نسبة الخلط بينهما من النسبة الأكثر كفاءة وذلك بزيادة المورد المتغير كلما زادت الإنتاجية. إلى أن تزيد نسبة الخلط بين الموردين عن النسبة الأكثر كفاءة تبدأ تلك الإنتاجية في الانخفاض.

وينطبق قانون تناقص الغلة على الإنتاج الزراعي ففي ظل ثبات الموارد الأرضية الاقتصادية وبزيادة الطلب على السلع الغذائية الزراعية يزداد تكثيف العمل الزراعي ورأس المال في ظل ثبات الموارد الأرضية مما يؤدي إلى زيادة الإنتاج الزراعي وفقاً لقانون تناقص الغلة بنسبة متزايدة ثم بنسبة متناقصة ثم يثبت ثم يتناقص وكما ينطبق قانون تناقص الغلة على الإنتاج الزراعي فإنه ينطبق على الإنتاج التعدين فعند زيادة القدر المستخدم من العمل في استخراج المعادن زيادة مستمرة فإن متوسط الإنتاجية سوف تتجه اتجاهاً تصاعدياً لفترة معينة بعدها تأخذ هذه الإنتاجية في الهبوط نظراً لزيادة عمق المناجم مما يؤدي إلى زيادة الفقد الرأسمالي والبشري وبالتالي تناقص الإنتاجية بعد حد معين لتكثيف رأس المال والموارد البشرية. وينطبق قانون تناقص الغلة على أراضي البناء فعندما يزداد تكثيف رأس المال والعمل المستخدم في أراضي البناء في مدينة معينة يزداد عدد مباني هذه المدينة حتى يصل إلى نقطة معينة من التزاحم والعمران بعدها تأخذ القيمة السوقية لهذه المباني نحو الانخفاض نتيجة لزيادة المعروض منها وبالتالي نقص العوائد الإيجارية التي يمكن أن تغلها هذه المباني.





## ويفترض قانون تناقص الغلة مجموعة من الفروض لا تتوافر واقعياً هي:

١. ثبات الأساليب التكنولوجية المستخدمة في العمليات الإنتاجية وبدراسة هذا الفرض نجد أن التقدم التكنولوجي المستمر لا يسمح بثبات هذه الأساليب مما يؤدي إلى ظهور أساليب جديدة بمرور الزمن. ويترتب على استخدام هذه الأساليب الإنتاجية عدم تزايد الإنتاجية وتناقصها وفقاً لقانون تناقص الغلة.
٢. ثبات نوعية الموارد الإنتاجية المتغيرة التي يتم خلطها بالموارد الإنتاجية الثابتة (الأرض) والذي يحدث غير ذلك نظراً لتنمية الموارد العمالية البشرية من خلال تنمية قدراتهم الإدارية الذهنية والجسمانية من خلال عمليات وبرامج التنقيف والتعليم وبالتالي عدم ثبات نوعية العنصر البشري بمرور الزمن كذلك فإن المكتشفات الجديدة تؤدي إلى عدم ثبات نوعية رأس المال المستخدم في العمليات الإنتاجية بما يؤدي إلى زيادة الإنتاج بتكثيف هذين العنصرين على عنصر الأرض الثابت مما لا يتفق وقانون تناقص الغلة.



## دالة الإنتاج الكلاسيكية The Classical Production Function

إن الهدف الأساسي من دراسة دوال الإنتاج الكلاسيكية هو أنه من خلال هذه الدوال يمكن فهم طبيعة العلاقات الموردية-الناتجية بوضوح *Farctor Product Relationship* وبذلك يمكن إعطاء مديري المزارع *Farm Manegers* بعض المؤشرات *Indecators* عن طبيعة هذه العلاقات التي قد تواجه إنتاج مزرعته وأهمها الإنتاجية الحدية *Marginal Product* والإنتاجية المتوسطة *Average Physical Product* ومرونة الإنتاج *Elasticity of Production*.

وبالطبع لا يمكننا هنا دراسة أشكال دوال الإنتاج كافة لذا سنبدأ بأبسطها وهو دالة الإنتاج في

متغير واحد:

$$Y = f(x)$$

حيث:

$X$  = عنصر الإنتاج المتغير،  $Y$  = الناتج

في حين يشير:

(*APP*) إلى متوسط الناتج الفيزيقي (*Average Physical Product*)،

(*MPP*) إلى الناتج الحدي الفيزيقي (*Marginal Physical Product*)،

(*E*) مرونة الإنتاج (*Elasticity of Production*).

الجدول التالي ( ) يوضح العلاقة الموردية الناتجية وكذلك النواتج الحدية والمتوسطة ومرونة الإنتاج.

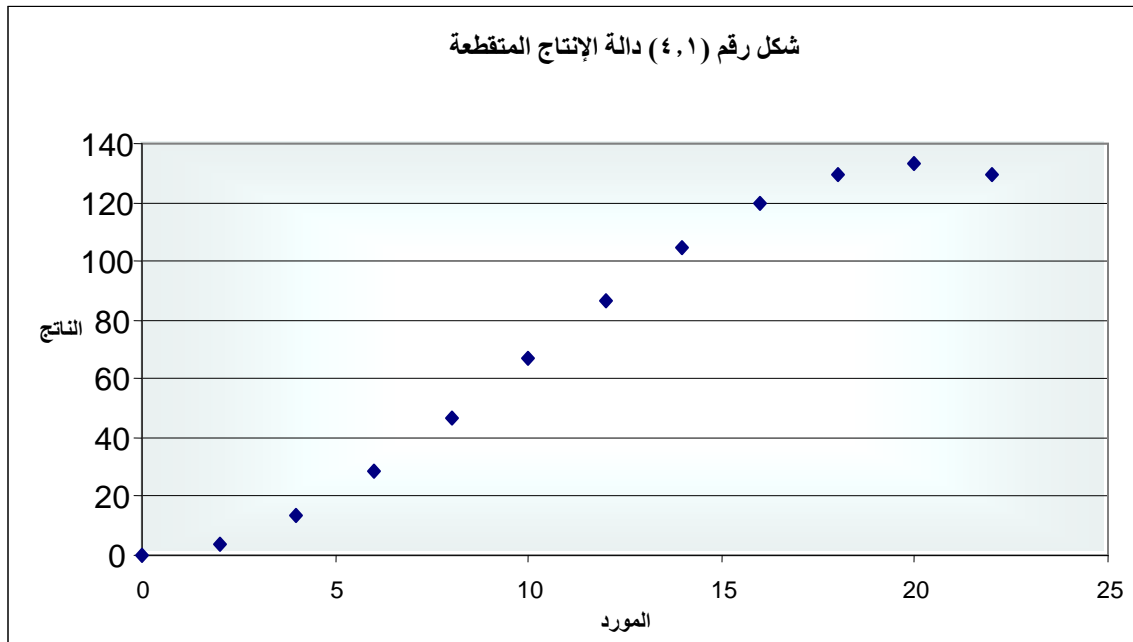


جدول رقم ( ) الدالة الإنتاجية الكلاسيكية

٦	٥	٤	٣	٢	١	الخطة
مرونة الإنتاج $\frac{MPP}{APP}$	الناتج الحدي $MPP$	متوسط الناتج $APP$	الناتج الكلي $Y$	الكميات المستخدمة من رأس المال $C$	الكمية المستخدمة من المورد $X$	
-	-	-	٠	1000	٠	٠
١,٩	١,٩	١,٩	٣,٧	1000	٢	A
١,٨	٥,١	٣,٥	١٣,٩	1000	٤	B
١,٨	٧,٥	٤,٨	٢٨,٨	1000	٦	C
١,٦	٩,١	٥,٩	٤٦,٩	1000	٨	D
١,٥	٩,٩	٦,٧	٦٦,٧	1000	١٠	E
١,٥	٩,٩	٧,٢	٨٦,٤	1000	١٢	F
١,١	٩,١	٧,٥	١٠٤,٥	1000	١٤	G
٠,٨	٧,٥	٧,٥	١١٩,٥	1000	١٦	H
٠,٥	٥,١	٧,٢	١٢٩,٦	1000	١٨	I
٠,٠	١,٩	٦,٧	١٣٣,٣	1000	٢٠	J
-٠,٧	-٢,١	٥,٩	١٢٩,١	١٠٠٠	٢٢	K

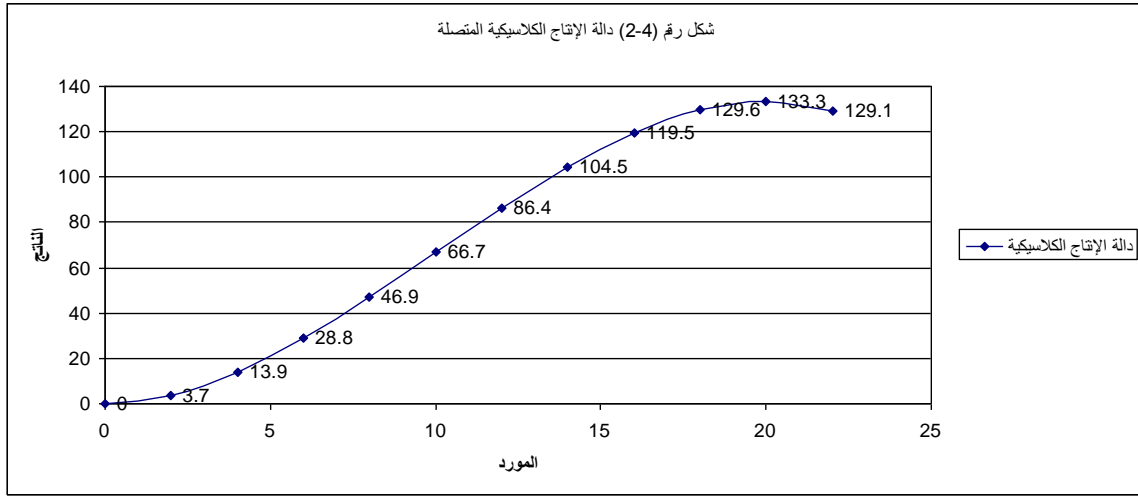
وبتوقيع بيانات العمود رقم (١) ورقم (٢) من الجدول ٤,١ نحصل على دالة الإنتاج المتقطعة

*Discrete Production Function* الموضحة في الشكل رقم (٤,١) التالي:





وتشير دالة الإنتاج المتقطعة إلى عدم إمكانية تجزئة مورد الإنتاج وأفضل مثال لذلك إعتبار (رجل/يوم) هي عنصر الإنتاج  $X$  فلا يمكن في هذه الحالة تجزئة العمالة، إلا إذا تغير من (رجل/يوم) إلى ساعة عمل بشري وفي هذه الحالة يمكن تجزئة مورد الإنتاج و تحول إلى دالة إنتاج متصلة *Continuous Production Function* كما في الشكل رقم (٤, ٢) التالي:



و يتضح من الشكل رقم (٤, ٢) أن الناتج الكلي  $TP$  يساوي الصفر عند عدم إضافة أي قدر من المورد المتغير إلى الموارد الثابته حيث ( $X=0$ )، ثم يزداد الناتج بمعدل متزايد ثم بمعدل متناقص عند استمرار إضافة المورد المتغير. يصل الناتج الكلي ( $Y$ ) إلى (١٣٣, ٣) وحدة عند إضافة ٢٠ وحدة من المورد المتغير  $X$  إلى الموارد الأخرى الثابته، وباستمرار إضافة وحدات المورد المتغير بعد ذلك فإن الناتج الكلي ينخفض، ويشير التقدير الإحصائي لهذه الدالة إلى أنها تأخذ الصورة

$$y = x^2 - \frac{1}{30} x^3 \quad \text{الرياضية التالية:}$$

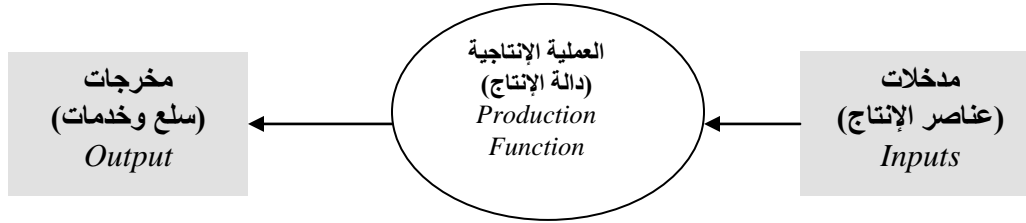
حيث تشير  $Y$  إلى كمية معينة من الناتج الفيزيقي عند استخدام قدر معين من المورد الإنتاجي  $X$  ومن ثم يمكن الحصول على قيم  $Y$  بالتعويض عن قيمة  $X$  في المعادلة أعلاه بمقادير مختلفة.



## الإنتاج في الأجل القصير<sup>١</sup> Production In The Short-Run

### مفهوم الإنتاج:

(الإنتاج) *Production* هو العملية التي تقوم بها المنشآت وذلك من خلال مزج عناصر الإنتاج المختلفة (مثل العمل، الأرض، رأس المال والإدارة) للحصول على حجم أو مقدار معين من السلع والخدمات. فالمنشآت عادة ماتقوم بتحويل المدخلات *Inputs* أو عناصر الإنتاج المختلفة إلى مخرجات أو سلع وخدمات *Outputs*، وذلك من خلال مايعرف بالعملية الإنتاجية والتي يمكن توضيحها بالشكل التالي:



كما يلاحظ فإنه حتى تتم أو تقوم العملية الإنتاجية فلا بد من وجود عناصر الإنتاج، والتي تمثل المدخلات لهذه العملية. وعناصر الإنتاج هي عبارة عن موارد إقتصادية تتصف بالندرة وتحقق منفعة من خلال مساهمتها في العملية الإنتاجية، هذا وتصنف عناصر الإنتاج كما ذكر سابقاً إلى العمل *Labor* ، أرض *Land* ، رأس مال *Capital* وإدارة *Administration* ، ولكن هذا التقسيم يتصف بالعمومية فكل عنصر من هذه العناصر يمكن تجزئته إلى عناصر أخرى فرعية، فعنصر العمل مثلاً يشمل عمالة ماهرة (أطباء، مهندسين، وفنيين) وعمال غير ماهرة (حرفيين) وعمال منظمة (إداريين ومديرين).

أما عنصر الأرض فيشمل جميع ماعلى سطح الأرض أو في باطنها من مواد أولية أو خام مثل الماء والأشجار والحديد والبلاستيك وأي مواد أخرى تحصل عليها المنشأة أو تبتاعها بغرض إستخدامها في العملية الإنتاجية.

<sup>١</sup> خالد الدخيل، " مقدمة في النظرية الاقتصادية الجزئية، المفاهيم الأساسية في التحليل الجزئي " الطبعة الأولى، ١٤٢٠هـ.



أما بالنسبة لعنصر رأس المال فهناك رأس المال المادي والذي يشمل المباني والآلات والمعدات والمخزون وغيرها، وأيضاً هناك رأس المال البشري والذي يرتبط بصورة مباشرة بعنصر العمل السابق حيث أن التصنيف التقليدي لعناصر الإنتاج ينظر إلى العمل على أنه مجهود بدني أو ذهني فقط ولا يأخذ في الاعتبار الأساليب التي قد تطور هذا العنصر مثل التدريب والتعليم الذي يكتسبه الأفراد وهو ما يطلق عليه رأس المال البشري. وحيث أن العملية الإنتاجية يترتب عليها مخرجات أو إيجاد سلع وخدمات، ويقصد بالسلع الأشياء الملموسة أو المادية مثل السيارات والملابس والأطعمة وغيرها، أما الخدمات فنقصد بها الأشياء غير الملموسة أو غير المادية مثل إلقاء محاضرة وكشف طبيب أو فحص مهندس وغيرها. أما حلقة الوصل بين المدخلات والمخرجات فهي العملية الإنتاجية وهي مانعبر عنه بدالة الإنتاج.

### الأجل القصير والأجل الطويل

عند دراسة الإنتاج *Production* والتكاليف *Costs* فإنه لا بد من التفريق بين فترتين زمنيتين إحداهما تسمى الأجل القصير *Short-Run Period* والأخرى تسمى الأجل الطويل *Long-Run Period*، ومعيار التفرقة بينهما هو مدى إمكانية التغيير لعناصر الإنتاج المستخدمة خلال كل فترة زمنية معينة.

يقصد بالأجل القصير تلك الفترة الزمنية التي يكون فيها على الأقل واحد من عناصر الإنتاج ثابتاً *Constant* ولا يمكن تغييره، أو بمعنى آخر الفترة الزمنية التي يستحيل على المنشأة خلالها أن تغير عنصراً واحداً أو أكثر من عناصر إنتاجها. ويسمى هذا النوع من عناصر الإنتاج التي لا يمكن تغييرها بالعناصر الثابتة.

الأجل الطويل *Long-Run Period* فيقصد به تلك الفترة الزمنية التي تكون فيها جميع عناصر الإنتاج متغيرة أو بمعنى آخر الفترة الزمنية التي تكون كافية لجعل جميع عناصر الإنتاج متغيرة *Variable*، مما يعني أنه لا يوجد عناصر إنتاج ثابتة في الأجل الطويل.

ويلاحظ هنا أن تعريف كل من الأجل القصير والأجل الطويل يختلف من منشأة إلى أخرى، وذلك لأن الفترة التي تحتاجها أي منشأة لتغيير جميع عناصر إنتاجها ليست محددة وتعتمد على



خصائص كل منشأة على حده، فمثلاً قد يكون الوقت الذي تحتاجه منشأة ما لتغيير جميع عناصر إنتاجها يتراوح بين شهرين إلى ثلاثة وبالتالي فإن الأجل الطويل لهذه المنشأة هو ثلاثة أشهر، بينما قد يكون الوقت الذي تحتاجه منشأة أخرى لتغيير جميع عناصر إنتاجها يتراوح بين ثلاث وخمس سنوات وبالتالي فإن الأجل الطويل بالنسبة لها هو خمس سنوات وهكذا، ولهذا فإنه يجب التفرقة بين الأجلين وذلك حسب حالة كل منشأة على حده.

### دالة الإنتاج في الأجل القصير

تعتبر دالة الإنتاج في الأجل القصير *Short-Run Production Function* عن الفترة الزمنية التي يكون فيها عنصر إنتاجي واحد على الأقل ثابتاً وباقي عناصر الإنتاج متغيرة، ولغرض التبسيط سنفترض أن دالة الإنتاج  $Y$  تعتمد على عنصرين إنتاج فقط هما العمل  $L$  ورأس المال  $C$ ، وسنفترض أيضاً أن رأس المال هو العنصر الثابت بينما العمل هو العنصر المتغير وبالتالي فإن تلك الدالة تكتب كما يلي:

$$Y = f(L, \bar{C})$$

وكما نلاحظ في هذه الدالة فإن رأس المال ثابت  $\bar{C}$  بينما العمل هو العنصر المتغير الوحيد، لذلك فإن المنشأة تستطيع الحصول على كميات أكبر من الإنتاج  $Y$  وذلك بزيادة استخدامها للعنصر المتغير  $L$ ، وهذا يعني أنه كلما زاد استخدام العنصر المتغير  $L$  زاد حجم الإنتاج الكلي، وبصفة عامة يمكن القول أنه إذا كان هناك زيادات متساوية من العنصر المتغير في كل فترة زمنية مع تثبيت العنصر أو العناصر الإنتاجية الأخرى فإن الإنتاج الكلي سوف يزداد، ولكن بعد نقطة أو حد معين أن هذه الزيادات في العنصر المتغير لن تؤدي إلى أي زيادة في الإنتاج، ولكن قد نجد أنها تتسبب في إنقاصه. كمثال على ذلك فإنه لو كان لدينا مزرعة صغيرة ويعمل على زراعتها وحصادها وجمع إنتاجها كاملاً ٨ عمال، فإنه لو زدنا عدد هؤلاء العمال إلى ٤٠ عاملاً فإننا سنجد أن ذلك سيقال من الإنتاج الكلي للمزرعة نتيجة لتراحم العمال أو إنشغال بعضهم ببعض أو أكل بعضهم لمنتجات المزرعة.



ويمكن توضيح ذلك من خلال الجدول رقم ( )، حيث يبين هذا الجدول الكميات المستخدمة من عنصر العمل المتغير (العمود الأول) والكميات المستخدمة من عنصر رأس المال الثابت (العمود الثاني) ومستويات الإنتاج القصوى التي تترتب عليها (العمود الثالث).

من جدول رقم ( ) عندما تكون الكمية المستخدمة من العمل تساوي صفر فإن حجم الإنتاج الكلي يكون صفر، وعند إضافة عامل واحد نجد أن الإنتاج الكلي يصبح ٣,٧ وحده وبإضافة عامل آخر يرتفع الإنتاج إلى ١٣,٩ وحدة، ثم بإضافة العامل الثالث يرتفع الإنتاج الكلي إلى ٢٨,٨ وحدة وهكذا يستمر الإنتاج في التزايد حتى العامل العشرين، ثم بإضافة العامل العشرين فإن ذلك لن يؤثر على الإنتاج، وهذا يعني أن أقصى قيمة للإنتاج الكلي تحققت عند العامل العشرين، بعد ذلك فإن إضافة كل عامل بعد ذلك تؤدي إلى انخفاض الإنتاج الكلي.

ويمكن التعبير عن العلاقة المضحة في الجدول رقم (١) بين  $y$  و  $X^s$  باستخدام دالة الإنتاج وذلك بالتعويض عن مقدار الكميات المستخدمة من كل عنصر في تلك الدالة كالتالي:

$$y = f(0,1000) = 0$$
$$y = f(2,1000) = 3.7$$
$$y = f(4,1000) = 13.9$$

M

$$y = f(22,1000) = 129.1$$





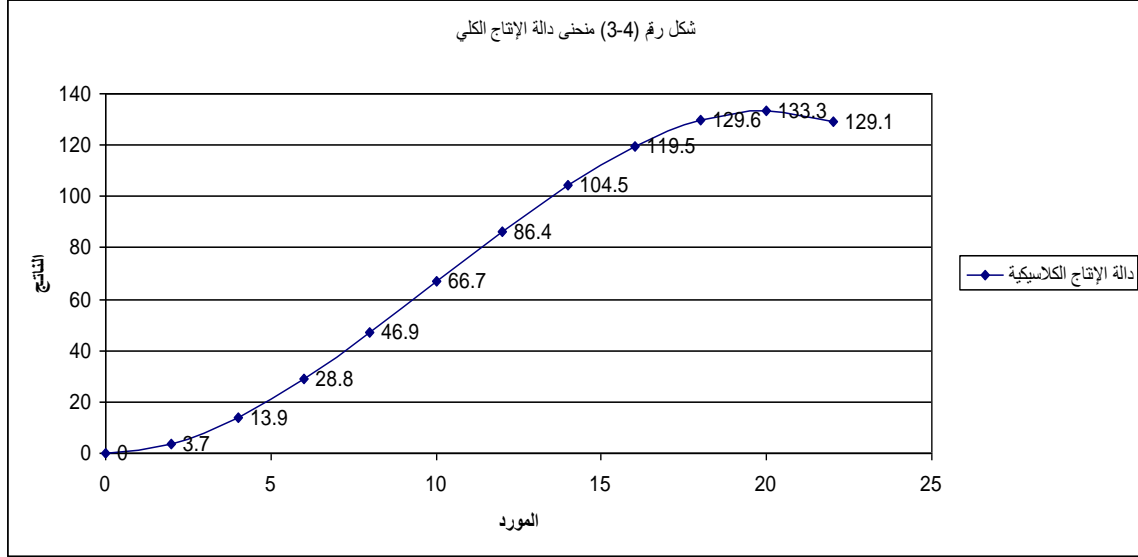
## المشتقات الاقتصادية لدالة الإنتاج

تتضمن الدالة الانتاجية بعض المشتقات. وأهم تلك المشتقات التي لا يمكن للاقتصادي أو الباحث الإستغناء عنها في مجال إتخاذ القرارات في إضافة مورد أو الإنقاص منه والتي يمكن إستقائها من الدالة الإنتاجية هي :

- الناتج الكلي Total Production
- الناتج المتوسط Average production
- الناتج الحدي Marginal production
- مرونة الانتاج Elasticity of production

### أولاً: الناتج الكلي: Total Production

منحنى الناتج الكلي عبارة عن توضيح بياني لدالة الإنتاج عند ثبات رأس المال، ويعطينا هذا المنحنى الإنتاج الكلي من سلعة معينة عند الكميات المختلفة من عنصر العمل. وباستخدام بيانات الجدول ( ) السابق وتمثيلها بيانياً في الشكل ( )، على إعتبار أن المحور الرأسي يمثل الإنتاج الكلي والمحور الأفقي يمثل الكميات المستخدمة من عنصر العمل، فإننا نحصل على مجموعة النقاط  $(A,B,C,D,E,F,G,H,I,J)$  وكل نقطة منها توضح عدد وحدات العمل المستخدمة ومايقابلها من إنتاج كلي وبايصال هذه النقاط نحصل على منحنى الإنتاج الكلي، ويلاحظ من الشكل ( ) أن منحنى الإنتاج الكلي  $TP$  يتزايد من البداية وحتى العامل العشرين، أي أن ميل المنحنى في هذا الجزء يكون موجباً وبعد ذلك يبدأ المنحنى بالتناقص أي أن الميل يصبح سالباً، ولكن في الجزء الأول الذي يكون فيه ميل منحنى الإنتاج الكلي موجب نجد أن هذا الميل يكون موجباً و متزايداً (من البداية حتى العامل العاشر) ومن ثم يكون موجباً و متناقصاً (من العامل العاشر وحتى العامل العشرين) وتسمى هذه النقطة التي يتغير فيها المنحنى من التزايد إلى التناقص بنقطة الإنقلاب.



### ثانياً: الناتج المتوسط الفيزيقي: Average Physical Product (APP)

يتحدد الإنتاج المتوسط للمورد الإنتاجي من حاصل قسمة الإنتاج الكلي  $Y$  على عدد وحدات المورد المتغير المستخدمة للحصول على الناتج  $X$ . وبمعنى آخر هو "مقدار الإنتاج لكل وحدة من العامل المتغير" أو "ما ينتجه العامل المتغير الواحد في المتوسط" من الجدول (٤, ١) نجد أنه عندما  $X=10$  فإن الناتج الكلي  $Y=66.7$  والناتج المتوسط

$$(APP = \frac{Y}{X} = \frac{TP}{X_5} = \frac{f(x|y)}{x} = \frac{66.7}{10} = 6.67)$$

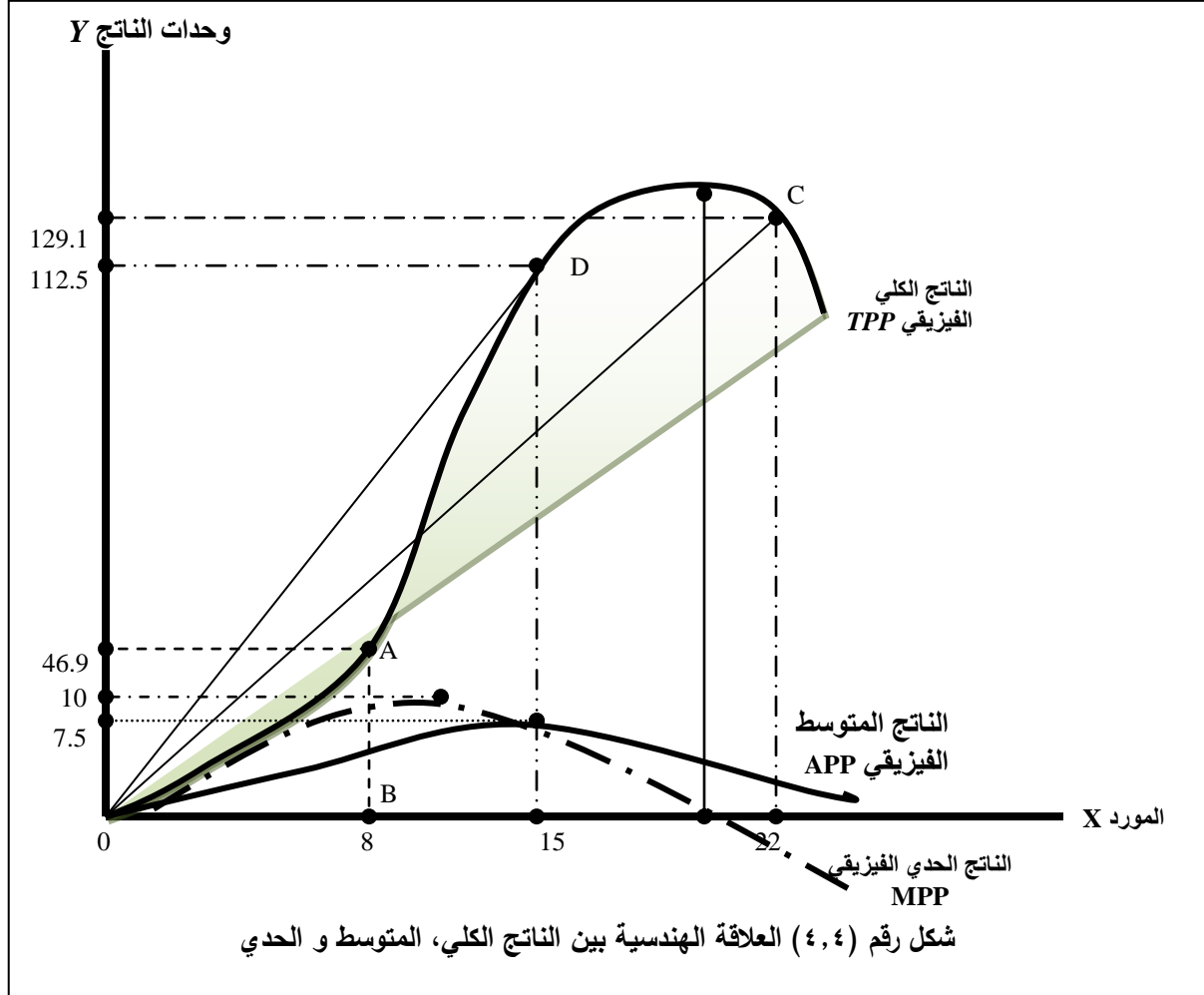
هذا وتشير كلمة فيزيقي إلى المقياس بوحدات فيزيقية (كجم مثلاً) وليس بوحدات نقدية (ريال مثلاً). ويقاس الناتج المتوسط الفيزيقي  $APP$  بيانياً عند أي نقطة على منحنى الناتج الكلي بميل الخط الواصل من نقطة الأصل حتى تلك النقطة. فمثلاً نجد أن الناتج المتوسط الفيزيقي عند النقطة (A) يمكن الحصول عليه هندسياً من ميل الخط الواصل من نقطة الأصل حتى هذه النقطة إذ أن ميله الذي



يساوي الرأسي (الإنتاج) مقسوماً على الأفقي (وحدات المورد المتغير) وعليه فإن الناتج المتوسط الفيزيقي عند النقطة  $A$  = المقابل  $(AB)$  على المجاور  $(OA) = 46,9 \div 8 = 5,9$  وحدة.

أما عند النقطة  $(D)$  فإن الناتج المتوسط الفيزيقي يصل لأقصاه لأن ميل الخط  $(OD)$  هو أقصى ميل لخط يخرج من نقطة الأصل ليصل على أي نقطة على منحنى الناتج الكلي، أي بمعنى آخر لأن هذا الخط يصنع زاوية أكبر مع المحور الأفقي مقارنةً بأي زاوية يمكن أن يصنعها أي خط آخر يخرج من نقطة الأصل على أي نقطة أخرى على منحنى الناتج الكلي، وعليه فإن الناتج المتوسط الفيزيقي عند النقطة  $D = 112,5 \div 15 = 7,5$  وحدة.

أما عند النقطة  $(C)$  فإن الناتج المتوسط الفيزيقي يقدر هندسياً بميل إمتداد الخط  $(OA)$  أي  $(OC)$  وعليه فإن الناتج المتوسط الفيزيقي عند النقطة  $C = 129,1 \div 22 = 5,9$  وحدة وهي قيمة الناتج المتوسط الفيزيقي نفسها عند النقطة  $(A)$  لأن الزاوية التي يصنعها الخط  $(OA)$  مع المحور الأفقي لم تتغير مع إمتداد الخط ليصبح  $(OC)$ . هذا ويشير الناتج المتوسط الفيزيقي إلى معدل تحويل المورد إلى ناتج إذ من الشكل ٤,٤ يتضح أن الناتج المتوسط يصل إلى أقصاه عند الوحدة ١٥ من المورد المتغير وبعدها يبدأ الناتج المتوسط الفيزيقي في التناقص لأن شكل منحنى الناتج المتوسط يعتمد على شكل منحنى الناتج الكلي الفيزيقي.



ويستخدم الناتج المتوسط عموماً لقياس مدى كفاءة *Efficient* المورد المتغير المستخدم في العملية الإنتاجية إذ تزداد كفاءة المورد في بداية العملية الإنتاجية وينعكس ذلك على تزايد منحنى الناتج المتوسط الفيزيقي بمعدل أسرع حتي النقطة *A* ثم يستمر الناتج المتوسط في الارتفاع ولكن بمعدل أقل مشيراً إلى أن كفاءة المورد وإن كانت مازالت مرتفعة فإنها ليست كسابقتها حتى يصل الناتج المتوسط لأقصاه ثم تبدأ كفاءة المورد المتغير في التناقص مما ينعكس على منحنى الناتج المتوسط.



### ثالثاً: الناتج الحدي الفيزيقي (MPP) Marginal Physical production

يقاس الناتج الحدي الفيزيقي هندسياً بميل الخط الذي يمس دالة الإنتاج عند النقطة المقابلة لهذا المستوى من المورد المتغير. وعلى هذا فإن الإنتاجية الحدية عند ١٠ وحدات من المورد المتغير تساوي ميل المماس لدالة الإنتاج الكلي عند هذا المستوى الموردي. ويلاحظ أن الناتج الحدي يصل لأقصاه عند هذه النقطة التي تسمى نقطة الإنعكاس (*Inflection Point*) حيث أن ميل المماس عند هذه النقطة أكبر من أي ميل لمماس آخر عند أي نقطة أخرى على منحنى الناتج الكلي. يبدأ الناتج الحدي في التناقص بعد النقطة (*A*) حتى يصل إلى الصفر عندما يصل الناتج الكلي أقصاه. ويلاحظ أن الناتج الحدي يتزايد بمعدل متزايد عندما يكون شكل منحنى الناتج الكلي متزايد بمعدل متزايد أيضاً. كما أن معدل الزيادة في الناتج الحدي قد تكون متناقصة في بداية العملية الإنتاجية ومع ذلك نتوقع ألا يمر منحنى الناتج الكلي بمرحلة الزيادة المتزايد بل يبدأ بالزيادة بمعدل متناقص خلال هذه المرحلة، أي أن شكل منحنى الناتج الحدي يتوقف إلى حد كبير على شكل منحنى الناتج الكلي.

ويعرف الناتج الحدي بأنه الزيادة في الناتج الكلي الراجعة إلى الزيادة في كمية المورد

المتغير بوحدة واحدة (الوحدة لا تعني واحد صحيح) أي أن :

$$MPP = \frac{\Delta Y}{\Delta X} = \frac{\partial TP}{\partial X} = \frac{\partial Y}{\partial X} = \frac{\partial f(X | Y)}{\partial X}$$

ومن الجدول السابق يلاحظ أن الناتج الحدي فيما بين الوحدتين ١٠ و ١٢ للمورد المتغير هي:

$$MPP = \frac{86.4 - 66.7}{12 - 10} = \frac{19.7}{2} = 9.9$$

ومن ثم فإنه فيما بين الكميتين ١٠ و ١٢ من المورد المتغير فإن إضافة وحدة واحدة من المورد

المتغير تؤدي إلى زيادة الناتج الكلي بالقدر ٩,٩ وحدة. كذلك نجد ان الناتج الحدي الفيزيقي بين

الكميتين ٢٠ و ٢٢ هي:

$$MPP = \frac{129.1 - 133.3}{22 - 20} = \frac{-4.2}{2} = -2.1$$



ومن ثم فإنه فيما بين الكميتين ٢٠ و ٢٢ من المورد المتغير فإن إضافة وحدة واحدة من المورد المتغير تؤدي إلى انخفاض الناتج الكلي بالقدر ١,٢ وحدة أي بمعنى سالبية الناتج الحدي. ويمكن تلخيص العلاقة بين الإنتاج الحدي والإنتاج المتوسط في الحالات التالية:

- عندما يكون  $(MP > AP)$  فإن  $AP$  يجب أن يتزايد.
- عندما يكون  $(MP < AP)$  فإن  $AP$  يجب أن يتناقص.
- عندما يكون  $(MP = AP)$  فإن  $AP$  يجب أن يكون عند أقصى قيمة له.

#### رابعاً: مرونة الإنتاج Elasticity of Production (£)

تستخدم مرونة الإنتاج لتقدير درجة إستجابة الناتج  $Y$  للتغير في المورد المتغير  $X$  أي هي عبارة عن التغير النسبي في المتغير التابع ( $Y$ ) مقسوماً على التغير النسبي في المتغير المستقل ( $X$ ) لذلك فإن :

المرونة الإنتاجية = مرونة منحنى الناتج الكلي

= التغير النسبي في الناتج / التغير النسبي في مورد الإنتاج

ويعبر عن ذلك رياضياً كما يلي:

$$\begin{aligned} E &= \frac{\Delta Y}{Y} \div \frac{\Delta X}{X} \\ &= \frac{\Delta Y}{\Delta X} \div \frac{Y}{X} \\ &= \frac{MPP}{APP} \end{aligned}$$

هذا وتستخدم مرونة الإنتاج عادة في توضيح مراحل الإنتاج الثلاث كما سيأتي ذكر ذلك عند شرح قانون تناقص الغلة فيما بعد. وعليه فمن الجدول السابق يمكن الحصول على مرونة الإنتاج القوسية (Arc Elasticity) بقسمة متوسط الناتج الحدي على الناتج المتوسط، أما مرونة النقطة (Point Elasticity) فيتم حسابها بقسمة الناتج الحدي الفعلي على الناتج المتوسط. ومن دالة الإنتاج فإن :

$$MPP = \frac{\partial Y}{\partial X} = 2X - \frac{1}{10} X^2$$



وكذلك:

$$\frac{1}{APP} = \frac{X}{Y} = \frac{1}{X - \left(\frac{1}{30}\right)X^2}$$

وعليه فإن مرونة الإنتاج:

$$E = \frac{60X - 3X^2}{30X - X^2}$$

وفيه عندما تكون  $x = 10$  فإن المرونة  $E = 1.5$  ، كذلك عندما تكون  $X = 15$  فإن المرونة الإنتاجية للمورد  $X = 1$  وهكذا كما هو موضح بالجدول بالعمود السادس.

### قانون تناقص الغلة ومراحل الإنتاج الثلاث Low of Diminishing Returns

لقد طوّر قانون تناقص الغلة بواسطة الإقتصاديين السابقين ليصف العلاقة بين الناتج ومورد واحد متغير عندما تكون الموارد الأخرى ثابتة. وهو أحد القوانين الإقتصادية الهامة المستخدمة في مختلف الدراسات الإقتصادية وأحياناً يسمى بقانون تناقص الإنتاجية الحدية *Low of Diminishing Marginal Productivity*

وينص القانون على أنه عند ثبات جميع العناصر الإنتاجية عند مستوى معين فيما عدا عنصر واحد فإن استخدام وحدات متتالية ومتساوية من هذا العنصر في العملية الإنتاجية يؤدي إلى إزدياد الناتج الكلي بمعدل متزايد إلى أن يبلغ القدر المستخدم من العنصر حداً معيناً يأخذ الناتج الكلي بعده في الإزدياد بمعدل متناقص، وبالإستمرار في زيادة وحدات العنصر المتغير يتم الوصول إلى حداً آخر يأخذ الناتج الكلي بعده في التناقص. ويبين الشكل (٤,٥) المراحل الثلاث التي ينص عليها هذا القانون وأستخدمت فيها البيانات الواردة في جدول الدالة الكلاسيكية كالتالي:



## مراحل الإنتاج:

يمكن تقسيم المراحل الإنتاجية لدالة الإنتاج إلى ثلاث مراحل إنطلاقاً من قواعد فنية وإقتصادية.

**المرحلة الأولى:** تبدأ من النقطة التي تكون فيها الوحدات المستخدمة من عنصر الإنتاج المتغير مساوية للصفر وتنتهي بالنقطة التي يكون فيها متوسط الإنتاج في أعلى قمة له.

**وتتسم المرحلة الأولى بالتالي:**

- ١- الناتج الكلي يساوي الصفر ( $TPP=0$ ) عندما تكون كمية المورد المتغير مساوية للصفر ( $X=0$ ).
  - ٢- يزداد الناتج بمعدل متزايد ثم بمعدل متناقص.
  - ٣- الناتج الحدي ( $MPP$ ) يتزايد ويكون أعلى من الناتج المتوسط ( $APP$ ) ويصل لأقصى قيمة ثم يهبط.
  - ٤- الناتج المتوسط ( $APP$ ) يتزايد ولكن أقل من الناتج الحدي.
  - ٥- يتساوى الناتج الحدي مع الناتج المتوسط ( $MPP=APP$ ) عند نهاية المرحلة الأولى و عندها يصل الناتج المتوسط لأقصاه.
  - ٦- مرونة الإنتاج للمورد المتغير تكون أكبر من الواحد الصحيح (الناتج الحدي يتزايد بمعدل متزايد) أو أقل من الواحد الصحيح (ناتج حدي يتزايد بمعدل متناقص).
- المرحلة الثانية:** تبدأ من نهاية المرحلة الأولى وتنتهي بالنقطة التي يكون فيها الإنتاج الحدي مساوياً للصفر.

**وتتسم المرحلة الثانية بالتالي:**

- ١- الناتج الكلي  $TP$  يتزايد بمعدل متناقص حتى يصل إلى قمته في نهاية المرحلة الثانية.
- ٢- الناتج الحدي  $MP$  ينخفض وكذلك الناتج المتوسط  $AP$ .
- ٣- الناتج الحدي  $MP$  يكون أقل من الناتج المتوسط  $AP$  أثناء الإنخفاض.
- ٤- الناتج الحدي يصل إلى الصفر  $MP=0$  عندما يصل الناتج الكلي  $TP$  إلى حده الأقصى.
- ٥- مرونة الإنتاج للمورد المتغير أقل من أو تساوي الوحدة ولكن أكبر من أو تساوي الصفر ( $E \leq 1$ ) (صفر  $\leq$ )

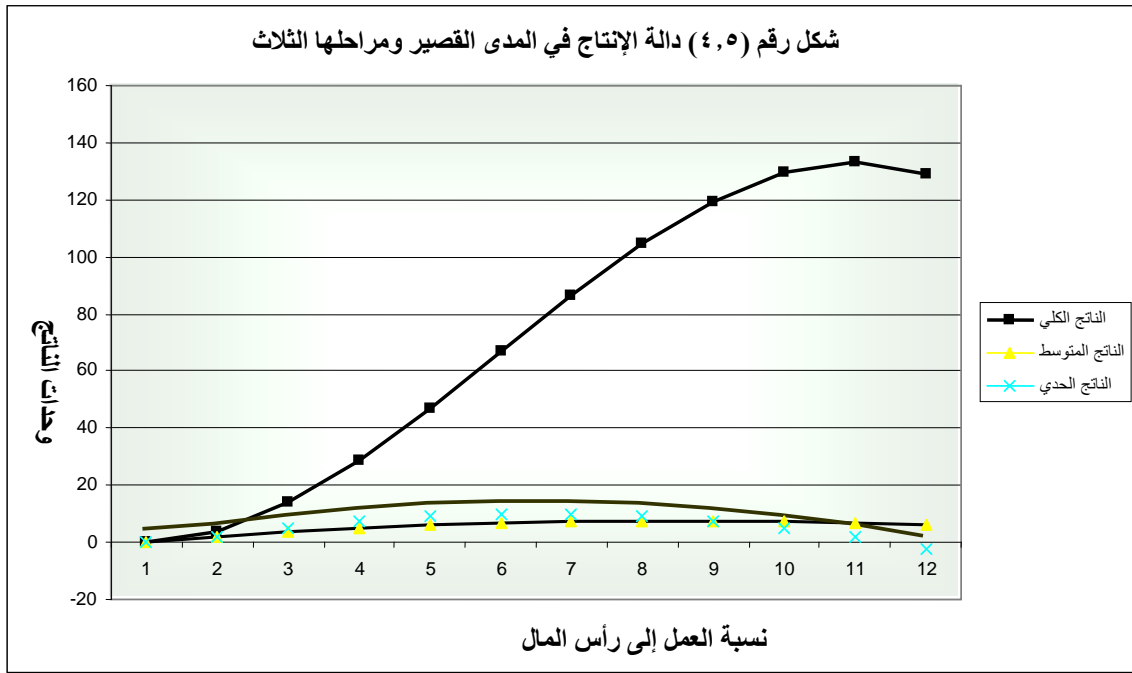




المرحلة الثالثة: تبدأ من نقطة نهاية المرحلة الإنتاجية الثانية.

وتتسم المرحلة الثالثة بالتالي:

- ١- الناتج الكلي  $TP$  يتناقص.
- ٢- الناتج المتوسط  $AP$  يتناقص ولكن لا يصل إلى الصفر.
- ٣- الناتج الحدي  $MP$  يتناقص بعد أن يكون قد وصل إلى الصفر أي يقع في منطقة الإنتاج السالب.
- ٤- مرونة الإنتاج للمورد المتغير أقل من الصفر ( $E < 0$ ).



خلاصة القول أن المنشأة التي تسعى لتعظيم الأرباح يجب أن تستخدم عدد عمال كافٍ للخروج من المرحلة الأولى وعدداً ليس بالكثير لتجنب المرحلة الثالثة، وبالتالي فإنها ستجد نفسها في المرحلة الثانية حيث تكون توليفات العمل ورأس المال بنسب ذات كفاءة ونظرية الإنتاج وحدها لاتخبرنا عن الكميات المحددة التي تستطيع المنشأة استخدامها من عناصر الإنتاج أو كمية الإنتاج خلال المرحلة الثانية لأن ذلك القرار سيعتمد على عناصر الإنتاج وسعر المنتج، لذلك فإن كل ماتقدمه لنا نظرية الإنتاج هو أنها تستبعد المرحلتين الأولى والثالثة وتخبرنا فقط عن الطريقة التي تؤثر بها العناصر المتغيرة على الإنتاج.



## الباب الخامس

### ٥,١ الدوال الإنتاجية القيمة في المدى القصير

١ - قيمة الناتج الكلي *Total Value Product* .

٢ - قيمة الناتج المتوسط (*AVP*) *Average Value Product* .

٣ - قيمة الناتج الحدي (*MVP*) *Marginal Value Product* .

### ٥,٢ المفهوم الإقتصادي لتكاليف الإنتاج

#### ٥,٣ التكاليف من وجهة النظر الزمنية

التكاليف الإنتاجية في المدى القصير

التكاليف الإنتاجية في المدى الطويل

#### ٥,٤ تكاليف الوحدة في المدى القصير

#### ٥,٥ التكاليف المتوسطة والحدية

متوسط التكاليف الثابتة (*AFC*)

متوسط التكاليف المتغيرة (*AVC*)

متوسط التكاليف الكلية (*ATC*)

التكاليف الحدية (*MC*)

### ٥,٦ الإشتقاق الهندسي لدوال التكاليف المتوسطة و الحدية

أولاً: عندما يكون متوسط التكاليف الكلية في أدنى نقطة لها:

ثانياً: عندما يكون متوسط التكاليف الكلية متزايدة (صاعدة إلى الأعلى):

ثالثاً: عندما يكون متوسط التكاليف الكلية متناقصاً (هابطاً إلى الأسفل):

### ٥,٧ تعليق عام على التكاليف



## الدوال الإنتاجية القيمة في المدى القصير

إن فهم ودراسة نظرية التكاليف *Cost Theory* سواء في الأجل القصير *Short-Run* أو الأجل الطويل *Longe-Run* يعتبر ضروري جداً لفهم طبيعة القرارات الإنتاجية التي تتخذها المنشأة خاصة فيما يتعلق بالكيفية التي يتم بها الإنتاج وتحديد توليفة عناصر الإنتاج التي تختارها المنشأة. حيث يمكن مزج عناصر الإنتاج بطرق مختلفة للحصول على مقدار معين من الإنتاج، فيمكن الحصول على مستوى الإنتاج  $Y_0$  باستخدام الكثير من العمل والقليل من رأس المال (أسلوب تكثيف العمل)، أو القليل من العمل مقابل الكثير من رأس المال (أسلوب التكتيف الرأسمالي)، أو بأي مزيج آخر. وبالتالي فإن هدف المنشأة هو إختيار التوليفة من عناصر الإنتاج التي تعطي ذلك المستوى من الإنتاج بأقل التكاليف الممكنة.

يوجد مقابل الدوال الإنتاجية الفيزيكية ما يسمى بدوال الإنتاج القيمة وهي عادة ما تستخدم عند إتخاذ قرارات توزيع (منطقة الموارد) كما سيأتي ذكره تفصيلاً في المحاضرات القادمة. وتشمل هذه الدوال مايلي:

١ - قيمة الناتج الكلي  $Total Value Product(TVP)$  .

٢ - قيمة الناتج المتوسط  $Average Value Product (AVP)$  .

٣ - قيمة الناتج الحدي  $Marginal Value Product (MVP)$  .

فإذا فرض أن دالة الإنتاج الكلي تأخذ الصورة التالية:

$$Y = f(x_1 | \bar{x}_2)$$

و بضرب الناتج الفيزيقي  $Y$  في سعر الوحدة من الناتج  $(P_y)$  ينتج دالة الإنتاج القيمة أي أن :

$$TVP = P_y Y = P_y TPP$$

وهكذا فإنه بقسمة الناتج الكلي القيمي  $TVP$  على عدد وحدات المورد المتغير  $X_1$  نحصل على الناتج المتوسط القيمي  $(AVP)$  كالتالي:



$$AVP = \frac{TVP}{X_1} = P_y \frac{f(X_1 | \bar{X}_2)}{X_1}$$
$$= P_y APP$$

وبتفاضل دالة الناتج الكلي القيمي بالنسبة لمورد الإنتاج المتغير  $X_1$  نحصل على الناتج الحدي القيمي ( $MVP$ ) كما يلي:

$$MVP = \frac{\partial TVP}{\partial X_1} = \frac{\partial P_y f(X_1 | \bar{X}_2)}{\partial X_1}$$
$$= P_y \frac{\partial f(X_1 | \bar{X}_2)}{\partial X_1}$$
$$= P_y MPP$$

هذا ويتم استخدام وحدات المورد المتغير ( $x$ ) إلى أن يتساوى الناتج الحدي ( $MPP$ ) مع سعر الوحدة من المورد ( $P_x$ ) أي أن:

$$MVP = P_x$$



## المفهوم الإقتصادي لتكاليف الإنتاج

تشير تكاليف الإنتاج *Costs of Production* إلى المصروفات التي تنتج عن تنظيم العملية الإنتاجية وما تحتاجه من موارد وخدمات. لإيضاح تكاليف الإنتاج نتطرق لجانبين أساسيين للتكاليف هما:

(أ) مبدأ التكاليف البديلة *Opportunity Costs*

(ب) التكاليف المنظورة وغير المنظورة *Explicit & Implicit Costs*

### ١- مبدأ التكاليف البديلة *Opportunity Costs*

ويقصد بها قيمة العنصر أو العناصر الإنتاجية في أفضل استخدامات بديلة أخرى، وبالتحديد فإن تكلفة الفرصة لأي عنصر إنتاجي هي عبارة عن أعلى قيمة إنتاج كان بإمكان هذا العنصر المساهمة بها في عملية إنتاجية بديلة. فمن المعروف أن استخدام المنشأة لبعض الموارد في إنتاج سلعة معينة يترتب عليه تضحية المجتمع بكميات معينة من السلع الأخرى التي تدخل هذه الموارد في إنتاجها، لذلك يعرف الاقتصاديين تكاليف إنتاج سلعة معينة بقيمة السلع والخدمات التي إضطر المجتمع إلى التضحية بها أو التخلي عنها - أي عدم إنتاجها بسبب توجيه الموارد لإنتاج السلعة موضع الاعتبار. لذلك تعبر تكاليف الموارد للمنشأة عن ما يمكن أن تحصل عليه هذه الموارد في أفضل إستعمالاتها البديلة فتكاليف العمل في إنتاج الخضار مثلاً يعبر عنها بقيمة الفواكه التي ضحي بها فيما لو وجهت وحدات العمل هذه في إنتاجها.

مما سبق يمكن القول إن عناصر الإنتاج المستخدمة في العملية الإنتاجية يتولد عنها مقدار أو كمية معينة من الإنتاج، ومن وجهة نظر إقتصادية فإن تكلفة هذا الإنتاج تتمثل في مقدار مايمكن لهذه العناصر أن تنتجه في أي استخدام آخر بديل، أو هي مقدار الإنتاج الذي يتم التضحية به نتيجة تشغيل هذه العناصر في العملية الإنتاجية المذكورة وعدم تشغيلها في عملية إنتاجية أخرى، لذلك فإن تكلفة الحصول على مقدار معين من الإنتاج هي أقصى كمية من الإنتاج يمكن لنفس عناصر الإنتاج إنتاجها



في إستخدام آخر، وقد وصفت هذه التكلفة الإقتصادية بتكلفة الفرصة البديلة لأنها تنبع من الفرص الضائعة لعناصر الإنتاج المستخدمة.

إن هذا المفهوم للتكاليف هو المفهوم المناسب في إتخاذ القرارات الإقتصادية، وهذا ما يجعل الإقتصاديين يهتمون بالكيفية التي تتم بها عملية الإنتاج وتحديد الحجم الأمثل له، وكذلك كيف يمكن للمنشأة أن تخفض تكاليفها وتزيد إيراداتها في سبيل الحصول على أقصى الأرباح؟  
أخيراً تجدر الإشارة إلى أن إختلاف المفهوم الإقتصادي للتكاليف عن المفهوم المحاسبي جعل هناك إختلافاً بين الأرباح الإقتصادية والأرباح المحاسبية التي تحققها أي منشأة، وللتعرف على طبيعة هذا الفرق نتطرق إلى التصنيف التالي للتكاليف على أنها صريحة وضمنية.



## ٢- التكاليف المنظورة وغير المنظورة

تتمثل التكاليف المنظورة الصريحة (*Explicit Costs*) في النفقات أو المدفوعات المباشرة التي تتحملها المنشأة مقابل الحصول على عناصر الإنتاج المختلفة. مثل إجمالي المبالغ التي تدفع والأجور والمصاريف الجارية وغيرها وهذه هي التكاليف التي يضعها المحاسب تحت بند نفقات المعيشة. وتعرف هذه التكاليف بالتكاليف المحاسبية لأنها تشكل النفقات التي يسجلها المحاسبون كمصاريف على المنشأة.

أما التكاليف غير المنظورة أو التكاليف الضمنية (*Implicit Costs*) وهي نفقات لا تتحملها المنشأة بشكل مباشر (نفقات غير مباشرة) مثل تكاليف الموارد أو عناصر الإنتاج التي يمتلكها صاحب المنشأة والتي لا يظهرها المحاسب عادة ضمن قائمة التكاليف مثل راتب صاحب المشروع والفائدة على استثماره وأجور العمالة العائلية.

ويتضح مما سبق أن نظرة الإقتصادي لتكلفة الإنتاج تختلف بعض الشيء عن التكلفة المحاسبية فالتكاليف الاقتصادية تفوق التكاليف المحاسبية التي لا ينظر لها إلا للإنفاق المنظور غير آخذة في الاعتبار التكاليف غير المنظورة وتكاليف الفرصة البديلة.



## التكاليف من وجهة النظر الزمنية

عند تحليل تكاليف الإنتاج يجب التمييز بين الفترة الزمنية في المدى القصير والفترة الزمنية في المدى الطويل.

### التكاليف الإنتاجية في المدى القصير

يعبر المدى القصير عن فترة زمنية قصيرة يستحيل فيها على المنشأة تغيير الكميات المستخدمة من بعض الموارد الداخلة في العملية الإنتاجية. هذا وتتوقف قدرة المنشأة على تغيير كميات الموارد الإنتاجية على طبيعة هذه الموارد وعلى طريقة حيازتها، فإذا رغبت المنشأة في تغيير كميات بعض الموارد التي تستأجر خدماتها كالأرض والمباني فإنها لا تحتاج إلى فترة طويلة لتنفيذ ذلك أما إذا أرادت المنشأة تملك هذه الموارد فإنها تحتاج إلى فترة طويلة نسبياً عن الفترة الأولى ولذلك فإن تكاليف مثل هذه الموارد في المدى القصير تسمى التكاليف الثابتة (*Fixed Costs*) لأنها لا ترتبط بكمية الناتج إذ تدفعها المنشأة أنتجت أم لم تنتج.

على الجانب الآخر هناك من الموارد كالعامل والمواد الخام والمواد نصف مصنعة فإن عملية تغييرها لا تحتاج لفترة مثل نظيرتها السابقة ومن ثم فتكاليف مثل هذه الموارد تسمى التكاليف المتغيرة (*Variable Costs*) التي تزداد بزيادة الإنتاج وتقل بنقصانه. وعليه فإن تكاليف الإنتاج الكلية (*Total Cost (TC)*) تتكون من شقين يتمثل الأول في تكاليف الموارد الثابتة (*TFC*) بالإضافة إلى تكاليف الموارد المتغيرة (*TVC*) أي أن:

$$TC(y) = TFC + TVC(Y)$$

هذه الدالة تسمى دالة التكاليف إذ أنها دالة في الإنتاج غير أن التكاليف يمكن أن ترتبط بعنصر الإنتاج عندما يكون سعر الوحدة من المورد  $X$  هو  $P_x$  أي أن:

$$\begin{aligned} TC(X) &= TFC + TVC(X) \\ &= TFC + XP_x \end{aligned}$$

وهذه الأخيرة يطلق عليها معادلة التكاليف *Cost Equation* وليس دالة التكاليف *Cost Function*.





## التكاليف الإنتاجية في المدى الطويل

يعرّف المدى الطويل بأنه الفترة الزمنية الطويلة التي تمكّن المنشأة من تغيير كافة الموارد الإنتاجية إذا رغبت في ذلك، وعليه فإن كافة التكاليف تعتبر تكاليف متغيرة. ويمكن توضيح العلاقة بين الإنتاج والتكاليف من خلال البيانات الإفتراضية الموضحة بالجدول التالي:

يبين الجدول رقم (١، ٥) تكاليف الإنتاج للمستوى من صفر إلى ١٠ وحدات ناتج. يبين العمود رقم ٤ أن التكاليف الكلية تتزايد بزيادة حجم الإنتاج حيث أن زيادة الإنتاج تتطلب زيادة الكميات المستخدمة من عوامل الإنتاج. وحيث أن أسعار عوامل الإنتاج ثابتة لإفتراضنا حالة المنافسة الكاملة في أسواق عوامل الإنتاج، وهذا يعني أن أي زيادة في التكاليف لا بد وأن تنتج عن زيادة كميات عوامل الإنتاج المستخدمة.

جدول رقم (١، ٥) علاقة الإنتاج بالتكاليف

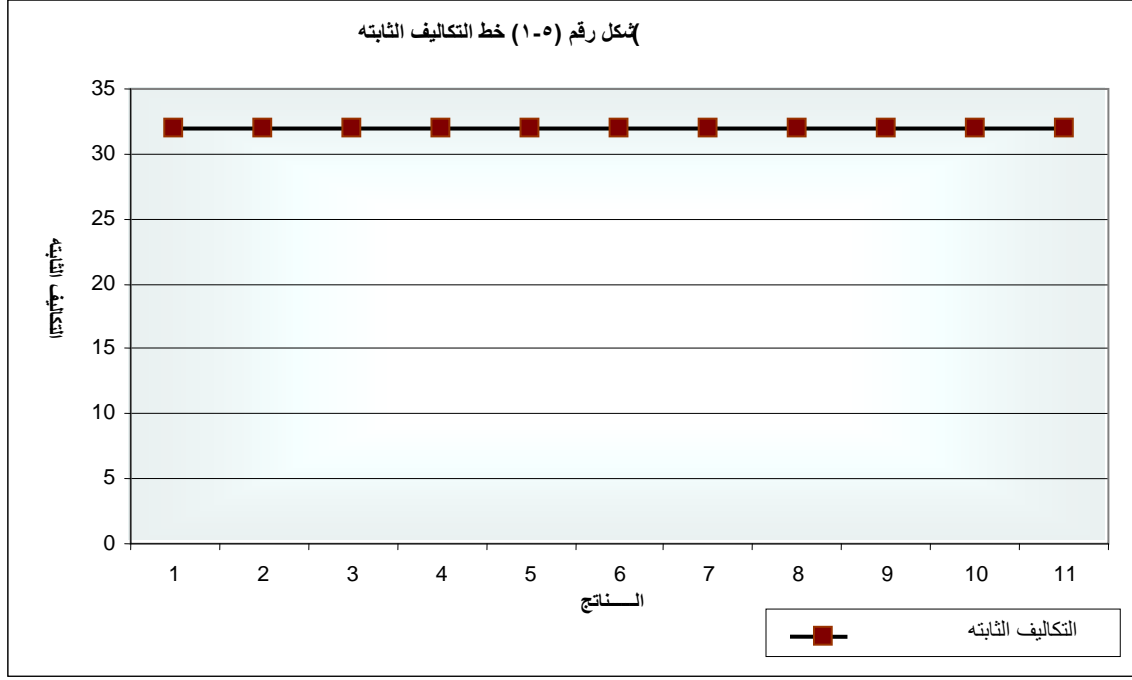
٨	٧	٦	٥	٤	٣	٢	١
التكاليف الحدية $MC$	متوسط التكاليف المتغيرة $AVC$ $\frac{4}{1}$	متوسط التكاليف الثابتة $AFC$ $\frac{3}{1}$	متوسط التكاليف الكلية $ATC$ $\frac{2}{1}$	التكاليف الكلية $TC$ $٤+٣$	التكاليف المتغيرة $TVC$	التكاليف الثابتة $TFC$	حجم الإنتاج $Y$
-	-	-	-	٣٢	٠	٣٢	٠
١٢	١٢	٣٢	٤٤	٤٤	١٢	٣٢	١
٨	١٠	١٦	٢٦	٥٢	٢٠	٣٢	٢
٤	٨	١٠,٦	١٨,٦	٥٦	٢٤	٣٢	٣
٤	٧	٨	١٥	٦٠	٢٨	٣٢	٤
١٢	٨	٦,٦	١٤,٦	٧٢	٤٠	٣٢	٥
١٤	٩	٥,٣	١٤,٣	٨٦	٥٤	٣٢	٦
١٦	١٠	٤,٢	١٤,٢	١٠٢	٧٠	٣٢	٧
٢٦	١٢	٤	١٦	١٢٨	٩٦	٣٢	٨
٣٩	١٥	٣,٦	١٨,٦	١٦٧	١٣٥	٣٢	٩
٤٥	١٨	٣,٢	٢١,٢	١٨٠	٣٢	٣٢	١٠



ويرجع تصوير التكاليف الثابتة بخط مستقيم إلى أن هذه التكاليف لا تتأثر بمقدار الناتج السلعي، وتعرف التكاليف الثابتة *Fixed Costs* بأنها التكاليف التي تدفعها المنشأة لعناصر الإنتاج الثابتة، وبالتالي فإنها لا تتغير بتغير حجم الإنتاج، ويجب أن تدفعها المنشأة سواء أنتجت أم لم تنتج، أي أن هذه التكاليف لا تعتمد على مستوى الإنتاج وإنما على حجم المنشأة أو المشروع، وكمثال على ذلك إيجار المباني والأراضي وأقساط التأمين وأنواع معينة من الضرائب... إلخ. ويبين العمود الثالث في الجدول (٥, ١) أن التكاليف الثابتة للمنشأة تبلغ ٣٢ ريال عند جميع مستويات الإنتاج، وبافتراض أن عنصر رأس المال هو العنصر الوحيد الثابت ( $\bar{C}$ ) في دالة الإنتاج، لذلك فإن التكاليف الثابتة ستكون عبارة عن سعر أو ثمن العنصر الثابت ( $P$ ) (سعر الفائدة مثلاً) مضروباً في عدد الوحدات المستخدمة من العنصر الثابت أي :

$$FC = P \cdot \bar{C}$$

وباستخدام معطيات الجدول السابق يمكن الحصول على منحنى التكاليف الثابتة كما في الشكل (٥, ١) حيث يمثل المحور الأفقي حجم الإنتاج  $Y$  والمحور الرأسي التكاليف الثابتة  $FC$ ، ويلاحظ أن منحنى التكاليف الثابتة يتمثل في خط مستقيم مواز للمحور الأفقي ويقع أعلى منه بمسافة تساوي التكاليف الثابتة.



أما الصورة التي تأخذها التكاليف المتغيرة فترجع إلى ما هو مفترض عن المنطق الإنتاجي بناءً على المعارف والخبرات التقنية، ففي غالبية المنشآت الاقتصادية نجد أن التكاليف تزداد بمعدل متناقص لإنخفاض متوسط التكلفة المتغيرة للوحدة المنتجة وذلك حتى حد معين تبدأ بعده في الإرتفاع وهذا ينعكس بالطبع على شكل التكاليف المتغيرة الكلية التي تأخذ بالتالي في الإرتفاع.

وتعرّف التكاليف المتغيرة *Variable Costs* بأنها "التكاليف التي تدفعها المنشأة لعناصر الإنتاج المتغيرة عند كل مستوى من الإنتاج". وبالتالي فإنها تتغير مباشرة مع تغير حجم الإنتاج وترتبط معه بعلاقة طردية، فمستويات الإنتاج المرتفعة تتطلب كميات كبيرة من عناصر الإنتاج المتغيرة وبالتالي تكاليف مرتفعة، والعكس صحيح لمستويات الإنتاج المنخفضة فإنها تتطلب تكاليف منخفضة، مثل المواد الخام وأجور ورواتب العمّال وتكاليف التشغيل والمبيعات، وباقتراض أن عنصر العمل هو العنصر المتغير في دالة الإنتاج، لذلك فإن التكاليف المتغيرة ستكون عبارة عن سعر أو ثمن العنصر المتغير  $W$  مضروباً في عدد الوحدات المستخدمة من العمالة  $L$

$$VC = w.L$$

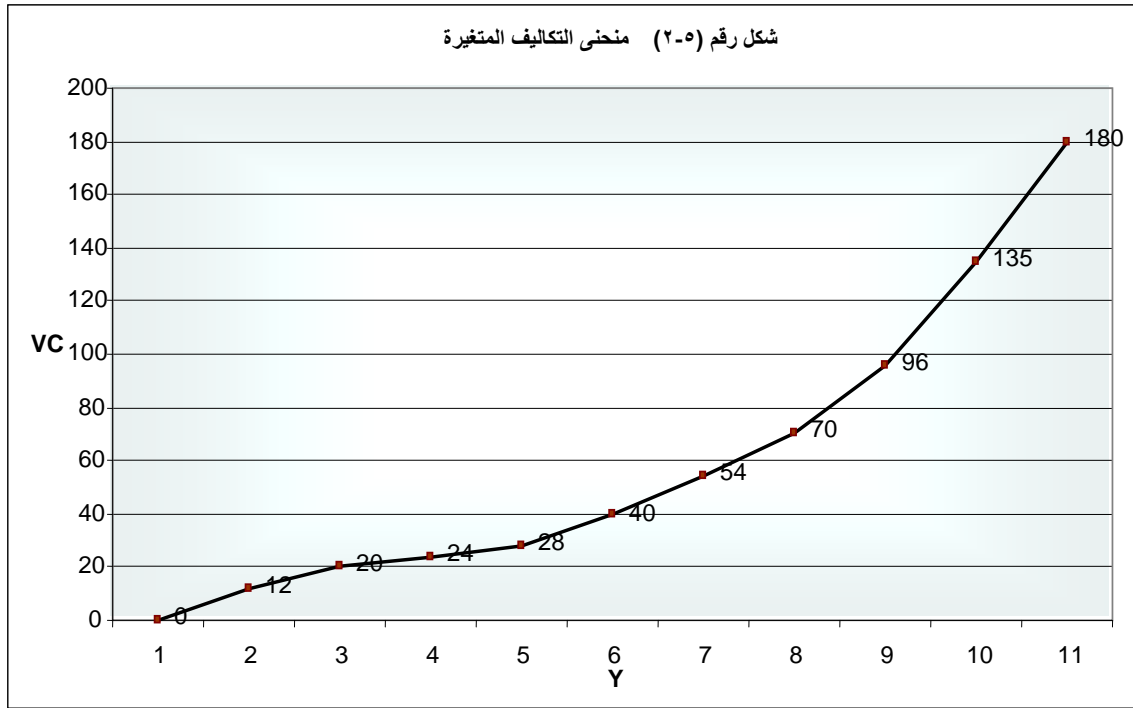


حيث :

$W =$  أجر العامل أو ثمن العنصر المتغير ( $Wage$ )

$L =$  عدد الوحدات المستخدمة من العنصر المتغير ( $Labor$ )

وباستخدام البيانات المعطاه في الجدول (٥,١) لكل من التكاليف المتغيرة  $VC$  والإنتاج  $Y$  نحصل على منحنى التكاليف المتغيرة كما هو موضح بالشكل رقم (٥,٢) الذي يمثل العلاقة الطردية بين التكاليف المتغيرة وحجم الإنتاج.

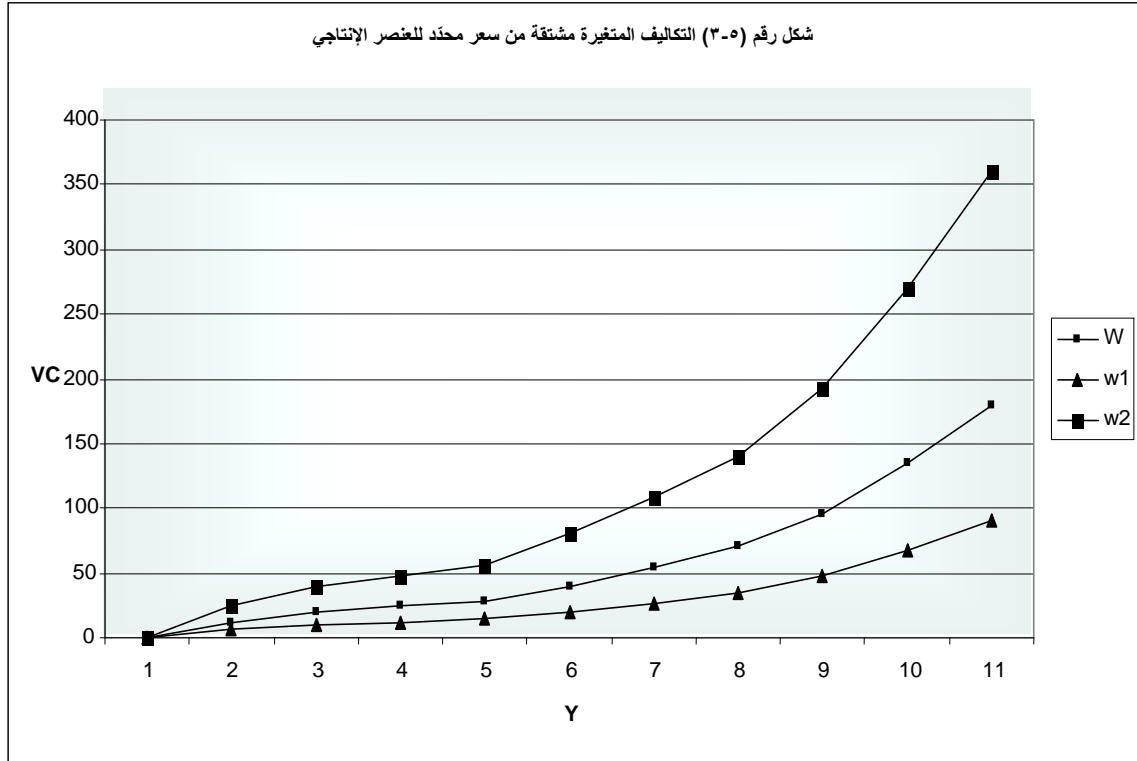


مما سبق يتضح أن دالة التكاليف المتغيرة تتميز بأربع خصائص هامة، وهي:

- ١- أنها تبدأ من نقطة الأصل، وذلك لأنها تتغير مباشرة مع حجم الإنتاج، فعندما يكون حجم الإنتاج صفراً فإن  $VC$  ستكون صفراً.
- ٢- أنها مشتقة من ثمن أو أجر محدد للعنصر الإنتاجي المتغير، وعليه فإذا إنخفض هذا السعر أو ارتفع فإن منحنى  $VC$  سينتقل إما إلى الأعلى في حالة الزيادة أو إلى الأسفل في حال النقصان شكل (٥,٣).



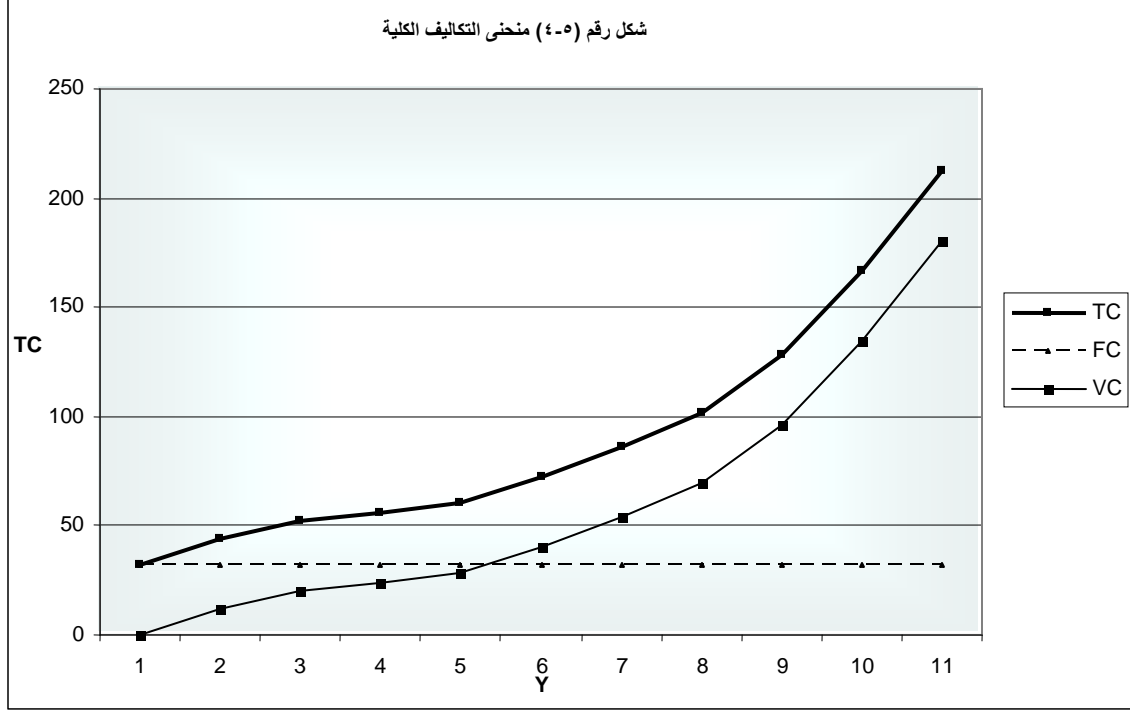
- ٣- شكل دالة التكاليف المتغيرة يتحدد تبعاً لشكل دالة الإنتاج الكلي، فعندما يكون الإنتاج الكلي  $TP$  متزايداً فإن التكاليف المتغيرة تنزايد بمعدل متناقص، ولكن عندما يبدأ الإنتاج الكلي بالنزايدي بمعدل متناقص فإن التكاليف المتغيرة تنزايد بمعدل متزايد، أي أن:
- زيادة الإنتاج ( $Y$ ) بمعدل متزايد يؤدي إلى زيادة التكاليف بمعدل متناقص.
  - زيادة الإنتاج ( $Y$ ) بمعدل متناقص يؤدي إلى زيادة التكاليف بمعدل متزايد.



- ٤- دالة التكاليف المتغيرة مشتقة بافتراض مستوى معين من التقنية أو التكنولوجيا، أي أن دالة إنتاج محددة مقابلة لدالة التكاليف، وبالتالي فإن أي تغيير في مستوى التقنية سيترتب عليه انتقال في منحنى الإنتاج الكلي ومن ثم انتقال منحنى التكاليف المتغيرة.
- أما الصورة التي تأخذها التكاليف الكلية  $Total Costs$  في الأجل القصير فإنها تتفق مع التكاليف المتغيرة الكلية  $TVC$  إذ هي عبارة عن الجمع الرأسي للتكاليف الثابتة (العمود الثاني) والتكاليف المتغيرة (العمود الثالث) وأنه لا تأثير للتكاليف الثابتة على هذا الشكل. وبالمثل فإن منحنى



التكاليف يتمثل في حاصل جمع كل من  $AFC$  في الشكل (٥,١)  $AVC$  في الشكل (٥,٢)، وهذا ما يوضحه الشكل (٥,٤) التالي:



من الشكل (٥,٤) يتضح مايلي:

- ١- منحنى التكاليف الكلية  $TC$  يأخذ نفس شكل منحنى التكاليف المتغيرة، وذلك لأن أي زيادة في الإنتاج ( $Y$ ) تتطلب زيادة في التكاليف المتغيرة فقط دون الثابتة وهذا يترتب عليه زيادة التكاليف الكلية بنفس مقدار الزيادة في التكاليف المتغيرة، أي أن:

$$\uparrow TC = \overline{FC} + \uparrow VC$$

- ٢- منحنى التكاليف الكلية  $TC$  يقع دائماً فوق منحنى التكاليف المتغيرة  $VC$  وذلك بمقدار يساوي التكاليف الثابتة عند جميع مستويات الإنتاج.

- ٣- منحنى التكاليف الكلية  $TC$  لا يبدأ من نقطة الأصل ولكن من نقطة إلتقاء منحنى  $FC$  مع المحور الرأسي، وهذا يعني أنه عندما يكون حجم الإنتاج يساوي صفرًا فإن المنشأة تتحمل تكاليف بمقدار يساوي  $FC$ .



## تكاليف الوحدة في المدى القصير

### التكاليف المتوسطة والحدية

يمكن كما هو موضح بالأشكال السابقة والجدول السابق اشتقاق متوسط التكاليف المتغيرة  $AVC$ ، ومتوسط التكاليف الثابتة  $AFC$ ، متوسط التكاليف الكلية  $ATC$  والتكاليف الحدية  $MC$  كالتالي:

### متوسط التكاليف الثابتة ( $AFC$ )

متوسط التكاليف الثابتة هي عبارة عن "تكلفة الحصول على العنصر الإنتاجي الثابت لكل وحدة من الإنتاج"، أو بمعنى آخر نصيب كل وحدة إنتاج من التكاليف الثابتة، وهي عبارة عن خارج قسمة التكاليف الثابتة الكلية على عدد وحدات الناتج (عمود رقم ٦) ولذلك فإن متوسط التكاليف الثابتة يتناقص باستمرار كما هو موضح بالشكل رقم (٥،٥) حيث أنه يتم توزيع التكاليف الثابتة على عدد كبير من وحدات الناتج. فمثلاً تقدر متوسط التكاليف الثابتة اللازمة لإنتاج وحدتين من الناتج كما يلي:

$$AFC = \frac{TFC}{Y} = \frac{32}{2} = 16$$

في حين يبلغ متوسط التكاليف الثابتة عند إنتاج ٨ وحدات من الناتج القدر ٤ ريال كالتالي:

$$AFC = \frac{TFC}{Y} = \frac{32}{8} = 4$$



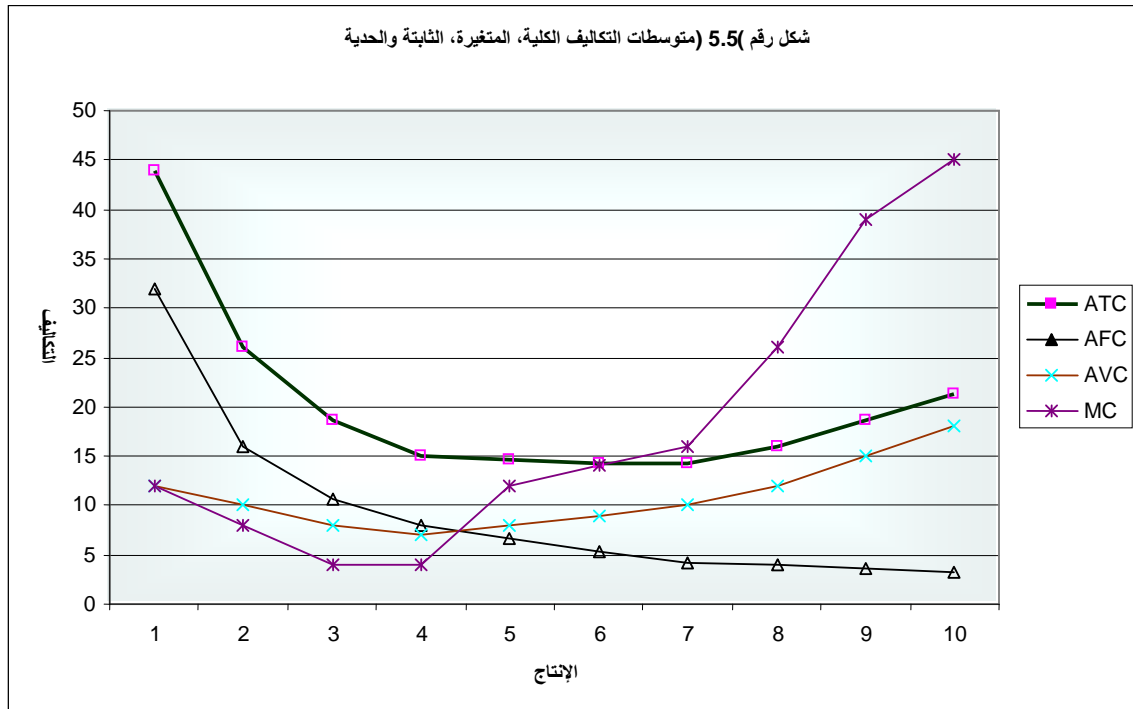
## متوسط التكاليف المتغيرة (AVC)

متوسط التكاليف المتغيرة عبارة عن "تكلفة الحصول على العنصر الإنتاجي المتغير لكل وحدة من الإنتاج" أو نصيب كل وحدة إنتاج من التكاليف المتغيرة. ويتم حسابها بقسمة التكاليف المتغيرة الكلية على عدد وحدات الناتج. ويختلف شكل دالة متوسط التكاليف المتغيرة وفقاً لكمية الإنتاج ووفقاً لشكل دالة الإنتاج. من العمود رقم (٧) للجدول (٥, ١) يتضح أن متوسط التكاليف المتغيرة عندما يكون عدد وحدات الناتج ٢ هو :

$$AVC = \frac{TVC}{Y} = \frac{20}{2} = 10$$

في حين أن متوسط التكاليف المتغيرة عند ٨ وحدات من الناتج هي:

$$AVC = \frac{TVC}{Y} = \frac{96}{8} = 12$$







وكما هو واضح من المعادلات السابقة عندما تكون كمية الناتج تساوي صفر ( $Y=0$ ) فإن متوسط التكاليف الثابتة ومتوسط التكاليف المتغيرة من ثم متوسط التكاليف الكلية لا يمكن حساب قيمها. كما يلاحظ أن شكل دالة متوسط التكاليف المتغيرة يرتبط بطريقة عكسية مع شكل دالة الناتج المتوسط الفيزيقي إذ أنه عندما تكون الأخيرة متزايدة نجد أن متوسط التكاليف المتغيرة متناقصة. كذلك عندما يصل الناتج المتوسط  $AP$  إلى أقصاه نجد أن متوسط التكاليف المتغيرة  $AVC$  تصل إلى أدناها. وكذلك عندما يكون متوسط التكاليف المتغيرة متناقصة فإن هذا يدل على زيادة كفاءة المورد المستخدم في الإنتاج وبهذا فإن الكفاءة تصل إلى أقصاها من استخدام هذا المورد عندما تصل متوسط التكاليف المتغيرة لأدنى نقطة لها. ومن هذا يمكن توضيح العلاقة بين متوسط التكاليف المتغيرة والناتج المتوسط الفيزيقي كما يلي:

$$AVC = \frac{TVC}{Y} = \frac{P_X X}{Y}$$
$$= P_X \frac{X}{Y} = \frac{P_X}{APP}$$

حيث:  $X$  = كمية المورد المستخدم،  $Y$  = كمية الناتج،  $P_X$  = سعر الوحدة من المورد،  $\frac{X}{Y}$  = مقلوب

$APP$ . وهكذا فإنه كما يستخدم متوسط الناتج الفيزيقي لقياس كفاءة استخدام المورد باستخدام دوال الإنتاج فإن متوسط التكاليف المتغيرة تستخدم أيضاً لقياس كفاءة استخدام هذا المورد ولكن باستخدام دوال التكاليف.



## متوسط التكاليف الكلية (ATC)

متوسط التكاليف الكلية عبارة عن "تكلفة الحصول على العنصر الإنتاجي الثابت والمتغير لكل وحدة إنتاج"، أو بمعنى آخر نصيب كل وحدة إنتاج من التكاليف الكلية، ويتضح من بيانات الجدول رقم (٥, ١) أيضاً أن متوسط التكاليف الكلية يمكن اشتقاقها بطريقتين هي:

(أ) جمع متوسط التكاليف الثابتة مع متوسط التكاليف المتغيرة إذ أن:

$$TC = TFC + TVC$$

بقسمة الأطراف على عدد وحدات الناتج  $Y$  فإن:

$$\frac{TC}{Y} = \frac{TFC}{Y} + \frac{TVC}{Y}$$
$$ATC = AFC + AVC$$

ومن بيانات الجدول (٥, ١) ووفقاً لهذه الطريقة فإن  $ATC$  عندما تبلغ وحدات الناتج ٦ هو:

$$ATC = 5.3 + 9 = 14.3$$

(ب) مباشرة بقسمة التكاليف الكلية على عدد وحدات الناتج أي أن:

$$ATC = \frac{TC}{Y}$$

فعندما يبلغ الناتج ٦ وحدات فإن التطبيق المباشر لإيجاد  $ATC$  هو:

$$ATC = \frac{TC}{Y} = \frac{86}{6} = 14.3$$

هذا ويتوقف شكل دالة متوسط التكاليف الكلية على شكل دالة الإنتاج تماماً كما في متوسط التكاليف المتغيرة، إذ أن متوسط التكاليف الكلية ينخفض عندما ترتفع دالة الإنتاج الكلي.

كما يلاحظ أن الانخفاض الحادث في الجزء الأول الهابط إلى الأسفل في دالة متوسط التكاليف الكلية إنما يرجع إلى انخفاض نصيب الوحدة المنتجة من التكاليف الثابتة و إلى ارتفاع كفاءة الوحدات الأولى من المورد الإنتاجي.



ولكن بعد حد معين فإن كفاءة المورد الإنتاجي تبدأ في الإنخفاض (لظهور أثر قانون تناقص الغلة) بإستمرار إضافة وحدات متتالية منه لإنتاج مزيد من الناتج، لذلك تبدأ متوسط التكاليف الكلية (وكذلك متوسط التكاليف المتغيرة) في الإرتفاع.

### التكاليف الحدية ( $MC$ )

تعرف التكاليف الحدية  $Marginal Cost$  بأنها مقدار الإضافة للتكاليف الكلية الناتجة من زيادة الإنتاج بوحدة واحدة. أو بمعنى آخر فهي تكاليف إنتاج وحدة إضافية من الناتج (لاحظ الوحدة لا تعني الواحد وإنما قد تكون الوحدة حجمها ٢) ووفقاً لهذا التعريف فإن :

$$MC = \frac{\partial TC}{\partial Y}$$

حيث أن :

$$TC = TFC + TVC$$

فإن :

$$MC = \frac{\partial TC}{\partial Y} = \frac{\partial TFC}{\partial Y} + \frac{\partial TVC}{\partial Y}$$

وحيث أن معدل التغير في  $TFC$  يساوي الصفر لأنها تعبر عن التكاليف الثابتة فإن:

$$MC = \frac{\partial TVC}{\partial Y}$$

وبهذا يتضح أن التكاليف الحدية يمكن الحصول عليها إما من خلال معدل تغير التكاليف الكلية أو من خلال معدل تغير التكاليف المتغيرة فمن الجدول رقم (١، ٥) نجد أن التكاليف الحدية فيما بين الـ ٣، ٤ هي :

$$MC = \frac{\partial TC}{\partial Y} = \frac{28 - 24}{4 - 3} = \frac{4}{1} = 4$$

وباستخدام القاعدة الأخرى يمكن إيجاد التكاليف الحدية فيما بين الـ ٣، ٤ كما يلي:



$$MC = \frac{\partial TVC}{\partial Y} = \frac{28 - 24}{4 - 3} = \frac{4}{1} = 4$$

هذا ويتوقف شكل منحنى التكاليف الحدية على شكل منحنى الناتج الحدي إذ العلاقة عكسية بينهما حيث يصل منحنى التكاليف الحدية إلى أدنى نقطة له عندما يصل منحنى الناتج الحدي لأقصاه، وبالتالي فإن العلاقة الرياضية بينهما هي:

$$MC = \frac{\Delta TC}{\Delta Y} = \frac{\Delta TVC}{\Delta Y}$$

وحيث أن التكاليف تساوي عدد وحدات العنصر ( $x$ ) مضروباً في ثمن الوحدة من هذا العنصر ( $P_x$ ) أي أن:

$$TVC = P_x X$$

$$MC = P_x \frac{\Delta X}{\Delta Y} \quad \text{ولذلك فإن:}$$

$$\frac{1}{MPP} = \frac{\Delta X}{\Delta Y} \quad \text{وحيث أن:}$$

$$MC = P_x \frac{1}{MPP} \quad \text{فإن:}$$

حيث:

$$MPP = \text{الناتج الحدي الفيزيقي،}$$

$$P_x = \text{سعر الوحدة من المورد.}$$

وعليه فإن التغير في التكاليف المتغيرة الكلية فيما بين وحدتين للإنتاج يساوي التغير في كمية المورد المضاف ( $\Delta X$ ) مضروباً في سعر الوحدة من هذا المورد، وهو يساوي سعر الوحدة من المورد المضاف مقسوماً على الناتج الحدي لهذا المورد.  
كما هو الواضح من المعادلة أن العلاقة بين  $MPP, MC$  هي علاقة عكسية.



## الباب السادس

٦,١ تحديد الحجم الأمثل من مورد الإنتاج لدالة إنتاج ذات مورد متغير واحد

٦,٢ معظمة أرباح المنتج

١- عن طريق تحديد الحجم الأمثل للموارد.

٢- عن طريق تحديد الحجم الأمثل للإنتاج.

٦,٣ معظمة الأرباح بتحديد الحجم الأمثل للمورد

تحديد الحجم الأمثل للموارد باستخدام المعيار الكلي

تحديد الحجم الأمثل للموارد باستخدام المعيار الحدي

٦,٤ معظمة الأرباح بتحديد الحجم الأمثل للإنتاج

إستخدام المعيار الكلي:

إستخدام المعيار الحدي:

٦,٥ مقارنة معظمة الأرباح باستخدام وحدات المورد و باستخدام وحدات الناتج

٦,٦ التوازن في المدى القصير

٦,٧ معظمة الأرباح ومعظمة الناتج

٦,٨ منحنى الطلب لعنصر الإنتاج المتغير

٦,٩ تكلفة الفرصة البديلة و منطقة الموارد النادرة



## تحديد الحجم الأمثل من مورد الإنتاج لدالة إنتاج ذات مورد متغير واحد

تبين من دراسة منحنيات الناتج الكلي والمتوسط والحدّي *Total, Average and Marginal Product Curves* وكذلك دراسة المرونة الإنتاجية *Elasticity of Production* أن الإنتاج يمر بثلاث مراحل، الأولى والثالثة مرحلتين غير إقتصاديتين والثانية هي المرحلة الإقتصادية. وهذا يعني أن القدر الواجب استخدامه من العنصر الإنتاجي المتغير *Variable Input* مع العنصر الإنتاجي الثابت *Fixed (Constant) Inputs* محصور بين حد أدنى وهو الحد الذي تكون عنده المرونة الإنتاجية أقل من أو مساوية للوحدة و بين حد أقصى وهو الحد الذي تكون عنده المرونة الإنتاجية أكبر من أو مساوية للصفر  $0 \leq \epsilon \leq 1$ . ولكن كيف يمكن لمتخذ القرار تحديد القدر الأمثل الواجب استخدامه من العنصر الإنتاجي المتغير؟

فعلى سبيل المثال مربّي الدواجن قد يحتاج لمعرفة العدد الأمثل من الصوص الذي يجب أن يربيه في الحظيرة أو الحجم الأمثل من العليقة التي يجب أن تعطى للبقرة الحلوب للحصول على أعلى ناتج ممكن من الحليب. والمزارع قد يواجه بضرورة معرفة كمية السماد المثلى الواجب إضافتها إلى الهكتار من الأرض المزروعة بالقمح. وتأتي كل هذه التساؤلات نظراً لمحدودية الموارد المتاحة ورغبة المزارع أو المدير المزرعي في توظيف (منطقة) *Allocate* هذه الموارد بالطريقة التي تحقق هدفه بين مختلف الاستعمالات البديلة *Alternatives* التي يمكن توجيه هذه الموارد إليها. يمكن حصر الإجابة على مثل هذه التساؤلات في الإجابة على كيفية منقطة الموارد والتي تعرف في حالتنا هذه بالعلاقة الموردية - الناتجية *FACTOR - PRODUCT RELATIONSHIP* والتي تتوقف إلى حد كبير على هدف المدير التي سنفترض أنها تتركز على تحقيق الكفاءة الإقتصادية *Economic Efficiency* الممكنة والتي تعني معظمة الأرباح *Maximizing the Profits*.



## معظمة أرباح المنتج

سنفترض في هنا سيادة المنافسة الكاملة *Perfect Competetion* --إلا إذا ذكرنا خلاف ذلك-- في كل من أسواق الموارد ( $x$ ) وأسواق النواتج ( $y$ )، بالإضافة إلى المعرفة المؤكدة للعلاقة المورديّة الناتجية، فضلاً عن إفتراضنا أن العمل في المنشأة يخص المدى القصير *Short Run*.

هناك طريقتان لتحقيق هدف المنشأة هما:

١ - تحديد الحجم الأمثل للموارد ( $X's$ ).

٢ - تحديد الحجم الأمثل للإنتاج ( $Y's$ ).

بالنظر إلى الطريقتين سنجدهما وجهين لعملة واحدة، إذ عند تحديد مستوى الإنتاج المعظم للربح نستطيع مباشرةً تحديد كمية المورد المعظمة لهذا الربح وذلك لسيادة المنافسة الكاملة *Perfect Competition* وثبات أسعار الموارد.

أولاً: معظمة الأرباح بتحديد الحجم الأمثل للموارد ( $X's$ ).

عادةً ما يطلق على كمية الموارد ( $x's$ ) المعظمة للربح بالكمية المثلى (*Optimum Amount of Inputs*) وتعرف الكمية المثلى (الحجم الأمثل) من مورد معين بأنها "تلك الكمية التي تعظم الربح في المدى القصير من خلال الإنتاج". وعندما تتحدد تلك الكمية المثلى من المورد المتغير في المدى القصير فإن الطريقة الوحيدة التي تزيد من الربح بعد ذلك هي عن طريق تغيير التقنية أو من خلال تغيير واحد أو أكثر من الموارد الثابتة والمؤثرة في العملية الإنتاجية كالآلات والأرض مثلاً.



## تحديد الحجم الأمثل للموارد باستخدام المعيار الكلي

يقصد بالمعيار الكلي هنا الإيرادات الكلية *Total Revenues* والتكاليف الكلية *Total Costs* حيث تعظم الأرباح *Maximizing Profits* عندما يعظم الفرق بين الإيرادات الكلية *TR* والتكاليف الكلية *TC*.

من بيانات الجدول (٦،١) حيث التكاليف الثابتة (*TFC*) = ١٠٠٠ ريال، وبفرض أن متوسط سعر الوحدة من الناتج  $P_y$  يساوي ٢٠ ريال أي ( $P_y=20$ ) ومتوسط سعر الوحدة من المورد  $P_x$  يساوي ١٠٠ ريال أي ( $P_x=100$ ) فإنه يمكن تحديد كمية المورد التي عندها يكون صافي العائد (الربح) أقصى ما يمكن.  
حيث أن:

$$\begin{aligned} \text{الربح } Profit \text{ (صافي الإيراد)} &= (\text{الإيراد الكلي} - \text{التكاليف الكلية}) \\ \Pi &= TR - TC \\ &= P_y \cdot y - TC \end{aligned}$$

ويعبر عن ذلك رياضياً كما في المعادلة التالية:

$$(٦،١) \quad \Pi = Y \cdot P_y - TC$$

حيث أن التكاليف الكلية *TC* هي إجمالي التكاليف الثابتة والمتغيرة فإن المعادلة (٦،١) يمكن إعادة كتابتها كالتالي:

$$(٦،٢) \quad \Pi = Y \cdot P_y - (TFC + TVC)$$

حيث *TVC* عبارة عن كمية المورد مضروبة في سعر الوحدة من المورد ( $P_x \cdot X$ ) فإن المعادلة (٦،٢) يمكن إعادة كتابتها كما يلي:

$$(٦،٣) \quad \Pi = Y \cdot P_y - TFC - P_x \cdot X$$

ومن الجدول (٦،١) يتضح أنه إذا كان الهدف هو تعظيم صافي العائدات (الربح) فإن الحجم الأمثل لعنصر الإنتاج المتغير يساوي ١٣ وحدة لأنه عندها يكون صافي الربح أكبر ما يمكن (٨٤٦ ريال)





مع ملاحظة أن إستعمال آخر للمورد (أكبر من ١٣ وحدة أو أقل من ١٣ وحدة) فإن ذلك سوف يؤدي إلى إنخفاض.

عند هذا المستوى من إستخدام المورد نجد أن المنتج استطاع أن يغطي التكاليف المتغيرة كافة و التي تبلغ ١٣٠٠ ريال بالإضافة إلى التكاليف الثابتة والتي تبلغ ١٠٠٠ ريال ثم يحصل على فائض (ربح أو صافي عائد) يقدر بمبلغ ٨٤٦ ريال. في هذه الحالة يقال أن المنتج حقق ربح اقتصادي فوق عادي في المدى القصير.

جدير بالذكر هنا أن كمية المورد المعظمة للربح قد لا يتحقق عندها أقصى ناتج ممكن. أي بمعنى آخر أن كمية الناتج المعظمة للربح ليست هي بالضرورة أقصى ناتج ممكن، ويتضح هذا من خلال بيانات الجدول 6.1، إذ تصل الأرباح إلى أقصاها عند إنتاج ١٥٧,٣ وحدة من الناتج وذلك من خلال تشغيل ١٣ وحدة من المورد المتغير في حين أن أقصى ناتج ممكن هو ١٥٩,٦ وحدة يتم الحصول عليه من خلال تشغيل ١٤ وحدة من المورد المتغير كما أنها تعطي ربح أقل قدره ٧٩٢ ريال بالمقارنة ب ١٣ وحدة مورديّة.

بالتوقيع البياني لدالة التكاليف الكلية ودالة قيمة الناتج الكلي (عمود رقم ٦,٥ في الجدول (٦,١)) يمكن تحديد كمية المورد المعظمة للربح بيانياً والتي تتحقق عند أكبر مسافة (فرق) بين دالة الإيراد الكلي ودالة التكاليف الكلية في المدى القصير وذلك عند المستوى ١٣ وحدة من المورد المتغير (شكل ٦,١).

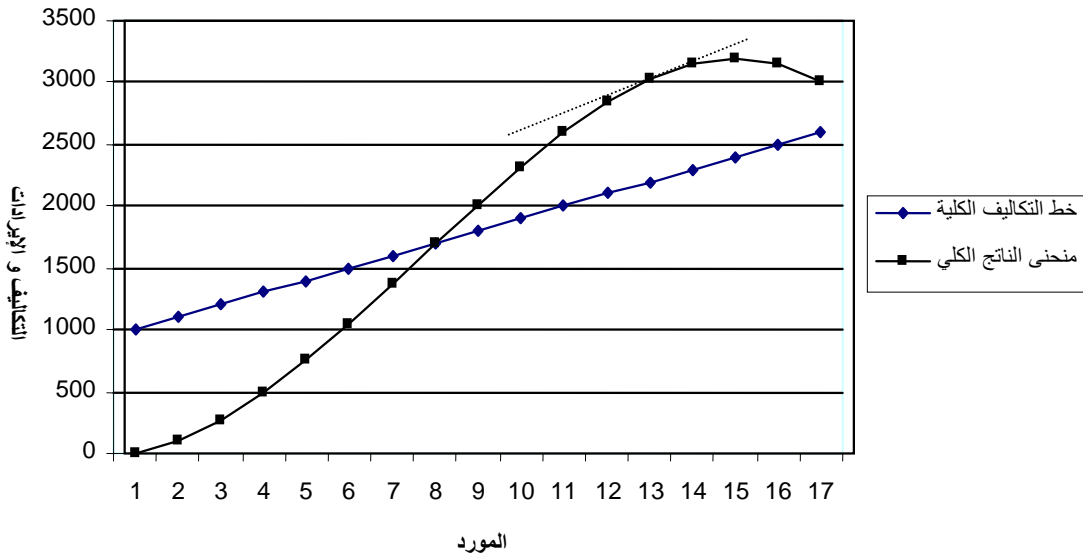


جدول رقم (٦،١) الإيرادات الكلية والتكاليف الكلية وصافي العائد بالريال

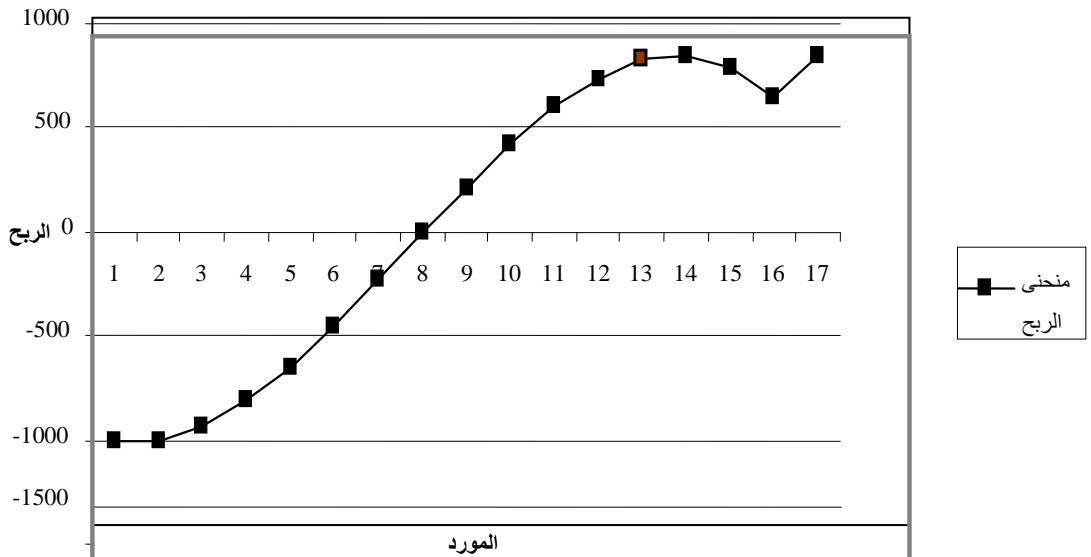
٧	٦	٥	٤	٣	٢	١
الربح $TVP-TC$	قيمة الناتج $TVP=P_Y Y$	التكاليف الكلية $TC$	التكاليف المتغيرة الكلية $TVC$	التكاليف الثابتة الكلية $TFC$	الناتج $Y$	المورد $X$
-1000	0	1000	0	1000	0	0
-1002	98	1100	100	1000	4.9	1
-936	264	1200	200	1000	13.2	2
-814	486	1300	300	1000	24.3	3
-648	752	1400	400	1000	37.6	4
-450	1050	1500	500	1000	52.5	5
-232	1368	1600	600	1000	68.4	6
-6	1694	1700	700	1000	84.7	7
216	2016	1800	800	1000	100.8	8
422	2322	1900	900	1000	116.1	9
600	2600	2000	1000	1000	130.0	10
738	2838	2100	1100	1000	141.9	11
824	3024	2200	1200	1000	151.2	12
<b>846</b>	<b>3146</b>	<b>2300</b>	<b>1300</b>	<b>1000</b>	<b>157.3</b>	<b>13</b>
792	3192	2400	1400	1000	159.6	14
644	3144	2500	1500	1000	157.5	15
840	3008	2600	1600	1000	150.0	16



شكل رقم (٦.١) دالة التكاليف الكلية و قيمة الناتج الكلي و الأرباح



منحنى الربح





## تحديد الحجم الأمثل للموارد باستخدام المعيار الحدي

يقصد بالمعيار الحدي *Marginal Criteria* استخدام القاعدة الحدية لمعظمة الأرباح والتي تشير إلى أنه يتم استخدام وحدات متتالية من المورد ( $X$ 's) حتى تتساوى قيمة الناتج الحدي للمورد *Value Marginal Product* مع سعر الوحدة من هذا المورد ( $P_x$ ) أي  $VMP = P_x$  ويعبر عن ذلك رياضياً كما يلي:

بإعادة كتابة دالة الربح كما في المعادلة (٦,٣):

$$\Pi = Y \cdot P_Y - TFC - P_X \cdot X$$

لتحديد كمية المورد المعظم للربح يتم تفاضل دالة الربح  $\pi$  بالنسبة لوحدات هذا المورد أي أن:

$$\frac{\partial \Pi}{\partial X} = P_Y \frac{\partial Y}{\partial X} - P_X = 0$$

ومن ثم:

$$P_Y MPP - P_X = 0$$

وعليه فإن:

$$(٦,٤) \quad P_Y MPP = P_X$$

أي أن:

$$VMP = P_X$$

حيث أن  $MPP$  يشير إلى الناتج الحدي الفيزيقي للمورد  $X$  في حين تشير  $P_Y, P_X$  إلى سعر الوحدة من الناتج و سعر الوحدة من المورد المتغير على الترتيب، في حين تشير  $VMP$  إلى قيمة الناتج الحدي للمورد.

وحيث أن قيمة الناتج الحدي للمورد ( $VMP$ ) هي عبارة عن ميل دالة الإيراد الكلي ( $TVP$ ) كما أن سعر الوحدة من المورد يشير إلى التكاليف الحدية (ميل دالة التكاليف الكلية بفرض خطية هذه الدالة) فإن المساواة بينهما تتحقق أيضاً عند استخدام القدر ١٣ وحدة من المورد المتغير كما هو موضح في الأشكال السابقة ومن المعادلة (٦,٤) يتضح أن:



$$MPP = \frac{P_X}{P_Y}$$

وهي صيغة أخرى لاستخدام المعيار الحدي لبلوغ معظمة أرباح المنتج إذ تشير إلى ضرورة

أن يتساوى الناتج الحدي الفيزيقي للمورد  $MPP_x$  مع مقلوب النسبة السعرية (لاحظ أن  $\frac{P_Y}{P_X}$  تشير

إلى كمية المورد  $X$  المشتراة عندما يتم بيع وحدة واحدة من الناتج  $Y$ ).

يوجد طريقة أخرى لتحديد كمية المورد المعظم للربح وذلك بدلاً من تفاضل دالة الربح

بالنسبة للمورد  $X$  فإنه بتفاضل دالة قيمة الناتج الكلي ( $TVP$ ) بالنسبة للمورد  $X$  بالإضافة إلى تفاضل

دالة التكاليف الكلية بالنسبة لهذا المورد وذلك من خلال الخطوات التالية:

**أولاً:**

دالة الإيراد الكلي ( $TVP$ ) يعبر عنها بحاصل ضرب كمية الناتج  $Y$  في سعر الوحدة من الناتج  $P_Y$  كالاتي:

$$(6,5) \quad TVP = Y \cdot P_Y$$

وبمفاضلة الدالة (6,5) بالنسبة للمورد  $X$  ينتج أن:

$$\begin{aligned} \frac{\partial TVP}{\partial X} &= \frac{\partial (Y \cdot P_Y)}{\partial X} \\ &= P_Y \frac{\partial Y}{\partial X} \end{aligned}$$

وهذا يعني أن:

$$(6,6) \quad \frac{\partial TVP}{\partial X} = P_Y \cdot MPP = VMP$$

**ثانياً:**

من دالة التكاليف الكلية  $TC$  التالية

$$(6,7) \quad TC = TFC + TVC$$

نجد أنه بتفاضل هذه الدالة بالنسبة للمورد  $X$  أن:



$$(٦,٨) \quad \frac{\partial TC}{\partial X} = \frac{\partial TVC}{\partial X} = \partial \left( \frac{XP_x}{dX} \right)$$
$$= P_x \frac{\partial X}{\partial X} = P_x$$

ومن خلال المساواة بين ميل دالة التكاليف وميل دالة الإيراد الكلي والذي يتحقق بمساواة المعادلتين (٦ و ٨) نجد:

$$(٦,٩) \quad VMP = P_x$$

وهي نفس النتيجة المتحصل عليها كما في المعادلة (٦,٤).

**ثانياً: معظمة الأرباح بتحديد الحجم الأمثل للإنتاج**

**إستخدام المعيار الكلي:**

عن طريق الإيرادات الكلية  $TR$  والتكاليف الكلية  $TC$  وذلك بتوقيع البيانات الخاصة بهم في الجدول رقم (٦,١) بالإضافة إلى البيانات الخاصة بالإنتاج (عمود رقم ٦,٥,٦) بيانياً كما في الشكل رقم (٦,٢) والذي يوضح أن أقصى ربح يتحقق عندما يكون الفرق بين الإيرادات الكلية<sup>٩</sup> والتكاليف الكلية أكبر ما يمكن وذلك بإنتاج ١٥٧,٣ وحدة.

ويمكن الحصول على دالة الأرباح الكلية مباشرة من خلال توقيع بيانات العمود (٧) مع بيانات العمود رقم (٢) بالجدول رقم (١) بيانياً شكل رقم (٢). وفي هذه الحالة فإن الأرباح يعبر عنها بأنها دالة للإنتاج الكلي. هذا ويلاحظ أن هذه النتيجة متفقة مع النتيجة المتحصل عليها باستخدام الحجم الأمثل للمورد إذ أن الحجم الأمثل للمورد (حجم المورد المعظم للربح) يتحقق عند إستخدام ١٣ وحدة من المورد، وعند هذا القدر من المورد يتم إنتاج ١٥٧,٣ وحدة من الناتج.

<sup>٩</sup> كثيراً ما نوجه بتعبير قيمة الناتج الكلي  $TVP$  وتعبير الإيراد الكلي  $TR$  فهل هناك فرق بينهما؟

الإيراد الكلي  $TR$  هو دالة لوحدات الناتج  $(P_y Y)$  أما قيمة الناتج الكلي  $(TVP)$  فدالة لوحدات المورد  $(P_x F(X))$  و الاثنان متساويان، تماماً كما يكون إجمالي الإنفاق دالة لوحدات المورد والتكاليف الكلية عندما تكون دالة للناتج والاثنتان متساويان.



### إستخدام المعيار الحدي:

وفي هذه الحالة تعتبر الأرباح دالة للإنتاج، ولهذا فإن الربح يمكن أن يعبر عنه بالمعادلة رقم (٦,٣) المعاد كتابتها كالتالي:

$$\begin{aligned} \Pi &= TR - TC \\ (٦,١٠) \quad &= YP_Y - P_X X - TFC \end{aligned}$$

وحيث أن المورد  $X$  في المعادلة (٦,١٠) دالة للناتج  $Y$  أي بمعنى آخر:

$$(٦,١١) \quad X = F^{-1}(Y)$$

وهو ما يطلق عليه معكوس دالة الإنتاج في المرحلة (I & II) للإنتاج في قانون تناقص الغلة. بإحلال المعادلة (٦,١١) في المعادلة (٦,١٠) ينتج أن:

$$(٦,١٢) \quad \Pi = YP_Y - P_X F^{-1}(Y) - TFC$$

بتفاضل دالة الربح (٦,١٢) بالنسبة للناتج  $Y$  ينتج أن:

$$\frac{\partial \Pi}{\partial Y} = P_Y - P_X \frac{\partial X}{\partial Y} = 0$$

$$P_Y - P_X \frac{1}{\frac{\partial X}{\partial Y}} = 0 \quad \text{ولذلك فإن :}$$

$$(٦,١٣) \quad P_Y - P_X \frac{1}{MPP} = 0 \quad \text{ومن ثم :}$$

ومن المعلوم أن التكاليف الحدية  $MC$  هي تفاضل دالة التكاليف الكلية  $TC$  بالنسبة للناتج  $Y$  أو تفاضل دالة التكاليف المتغيرة  $TVC$  بالنسبة للناتج  $Y$  كما يلي:



$$\begin{aligned} MC &= \frac{\partial TC}{\partial Y} = \frac{\partial TVC}{\partial Y} \\ &= \frac{P_x (\partial X)}{\partial Y} \\ (6,14) \quad &= P_x \left( \frac{\partial X}{\partial Y} \right) \\ &= \frac{P_x}{\frac{\partial Y}{\partial X}} = \frac{P_x}{MPP} \end{aligned}$$

ومن المعادلتين (٦,١٣ و ٦,١٤) يتضح أنه عند التوازن:

$$(6,15) \quad P_Y = MC$$

وحيث أننا نعمل في ظل سيادة المنافسة الكاملة فإن سعر الوحدة من الناتج  $P_Y$  يساوي الإيراد الحدي  $MR$  فإن المعادلة رقم (٦,١٥) يعاد كتابتها كالتالي:

$$(6,16) \quad MR = MC$$

أي أن معظمة الأرباح تتحقق في ظل المنافسة الكاملة عندما يتساوى الإيراد الحدي للمنتج مع تكاليفه الحدية.

ويمكن الحصول على النتيجة نفسها في المعادلة رقم (٦,١٦) بالتطبيق المباشر في دالة الربح التالية:

$$\Pi = TR - TC$$

وذلك عن طريق تفاضل دالة الربح لوحدها كما يلي:

$$\frac{\partial \Pi}{\partial Y} = \frac{\partial TR}{\partial Y} - \frac{\partial TC}{\partial Y} = 0$$

$$\frac{\partial TR}{\partial Y} - \frac{\partial TC}{\partial Y} = 0$$

ولهذا فإن :

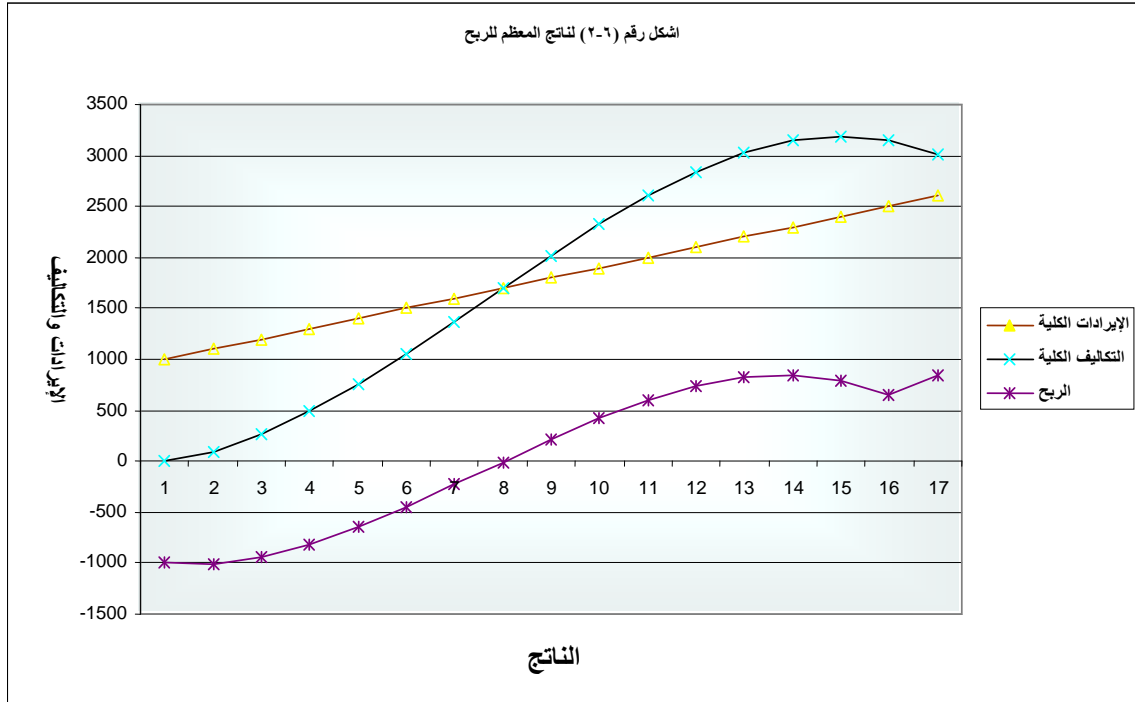
$$MR = MC$$

أي أن :





اشكل رقم (٢-٦) لنتائج المعظم للربح





### مقارنة معظمة الأرباح باستخدام وحدات المورد باستخدام وحدات الناتج

رغم اختلاف الأسلوب الذي يُبنى عليه تحديد حجم الإنتاج المعظم للأرباح ونظيره حجم مورد الإنتاج المعظم لهذا الربح، إلا أن النتيجة واحدة و متشابهة كما سبق ووضحناه. وتلخيصاً لهذين الأسلوبين نستعرض الآتي:

#### أولاً:

بالنسبة لتحديد حجم المورد ( $x$ ) المعظم للربح نستخدم القاعدة المعروفة بمساواة قيمة الناتج الحدي للمورد  $VMP$  بسعر الوحدة من هذا المورد  $P_X$  أي أن:

$$VMP = P_X$$

$$P_Y MPP = P_X$$

$$P_Y \frac{\partial Y}{\partial X} = P_X \quad \text{ويعنى آخر فأن:}$$

$$(٦,١٧) \quad P_Y \partial Y = P_X \partial X$$

ويلاحظ أن  $P_Y \partial Y$  تقيس العائد المضاف من زيادة الناتج، في حين يقيس  $P_X \partial X$  الزيادة في التكاليف المضافة لزيادة استخدام المورد المتغير.



## ثانياً:

فيما يتعلق بقاعدة تحديد حجم الناتج المعظم للربح فنتلخص في ضرورة مساواة التكاليف الحدية  $MC$  بسعر الوحدة من الناتج  $P_Y$  أي أن:

$$P_Y = MC$$

ويمكن إعادة كتابة هذه المعادلة بالرجوع إلى المعادلة رقم (٦,١٤) كما يلي:

$$\begin{aligned} P_Y &= \frac{P_X}{MPP} \\ &= \frac{P_X}{\frac{\partial Y}{\partial X}} \end{aligned}$$

$$(٦,١٨) \quad P_Y \partial Y = P_X \partial X \quad \text{أي أن :}$$

وهي النتيجة نفسها المتحصل عليها في المعادلة رقم (٦,١٧) ولكن بالرغم من ذلك ونظراً لأن الزيادة في وحدات الناتج ( $y$ ) تؤدي إلى زيادة الإيراد الكلي ( $TR$ ) بما يساوي الإيراد الحدي ( $MR$ ) وأن الزيادة في وحدات المورد ( $x$ ) تؤدي إلى زيادة التكاليف الكلية ( $TC$ ) بما يساوي التكاليف الحدية  $MC$  فإنه لا يجب استخدام قاعدة تساوي  $MR$  مع  $MC$  عند الإشارة إلى زيادة العوائد أو التكاليف بزيادة القدر من الموارد بوحدة واحدة. كذلك وبالطريقة نفسها لا يجب استخدام قاعدة قيمة الناتج الحدي  $VMP$  مع تكاليف المورد الحدية  $P_X$  عند الإشارة إلى زيادة العوائد أو التكاليف بزيادة القدر من الناتج بوحدة واحدة.



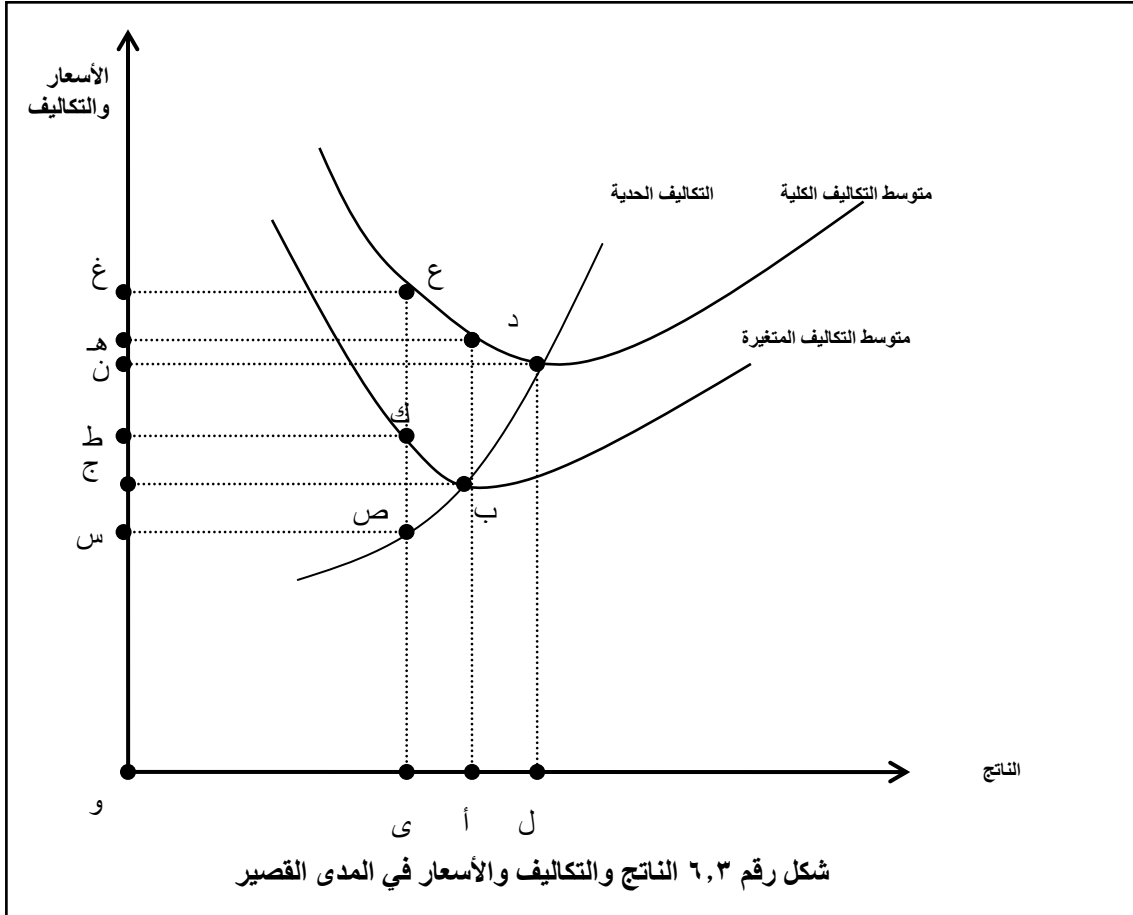
## التوازن في المدى القصير *Short-Run Equilibrium*

ذكرنا أن التوازن (معظمة الأرباح) للمنتج يتحقق عند مساواة التكاليف الحدية  $MC$  مع الإيراد الحدي  $MR$  الذي يساوي سعر الوحدة من السلعة  $P_Y$  وذلك في سوق المنافسة الكاملة.

وأمام هذه القاعدة فإن المنتج أمام حالتين:

### الأولى:

تعرض المنتج لخسائر تساوي قيمة التكاليف الثابتة  $TFC$  وهذا يحدث عندما يواجه المنتج بسعر للوحدة المباعة مساوياً القدر (و ج) من الشكل (٦,٣)





وعند هذا السعر فإن الكمية التوازنية التي ينتجها المنتج هي القدر (و أ). عند هذا السعر وهذه الكمية تصبح إيرادات المنتج الكلية مساوية لمساحة المستطيل (و أ ب ج) التي هي عبارة عن حاصل ضرب الكمية المباعة (و أ) في سعر الوحدة المباعة (و ج) في حين تبلغ تكاليف الإنتاج الكلية المتوسطة التكاليف (د أ أو و هـ د) مضروبة في الكمية المباعة (و أ) ليصبح إجمالي تكاليف الإنتاج ممثلاً بمساحة المستطيل (و أ د هـ).

الفرق بين مساحة المستطيلين والمعبر عنها بمساحة المستطيل (ج ب د هـ) هي عبارة عن خسارة يتحملها المنتج تتمثل في مقدار التكاليف الثابتة الكلية لأن الإيرادات تغطي فقط تكاليف الإنتاج المتغيرة الكلية كما هو موضح بالشكل.

ورغم تحمل المنتج لهذه الخسارة إلا أنه ينصح بالإستمرار في الإنتاج لأن توقفه عن الإنتاج سوف لا يعفيه من تحمل التكاليف الثابتة غير المرتبطة بالإنتاج عادةً، بل إذا توقف المنتج عن الإنتاج فإنه يفقده بعض الموارد الثابتة الأخرى كالعمالة الدائمة المدربة التي قد لا يعوضها إذا أعاد نشاطه.

يأتي قرار المنتج في الإستمرار في مزاولة نشاطه في المدى القصير رغم تحمله خسائر تعادل التكاليف الثابتة في أن صموده دون غيره الذين تعرضوا لخسائر مثله سوف يحقق أرباحاً في المستقبل (المدى الطويل) يعادل على الأقل ما يعرف بالأرباح العادية.



## الثانيه:

إذا انخفض السعر إلى مستوى (و س) فإن توازن المنتج وفقاً لقاعدة مساواة الإيراد الحدي (سعر الوحدة من الناتج) مع التكاليف الحدية يتحقق عند النقطة (ص) من الشكل (٦,٣) عند هذا السعر المنخفض نجد أن الإيراد الكلي (مساحة المستطيل و ي ص س) لا تكفي حتى لسداد التكاليف المتغيرة الكلية (مساحة المستطيل و ي ك ط) وهنا يتحمل المنتج خسائر تساوي التكاليف الثابتة (مساحة المستطيل ك ع غ ط) وجزء من التكاليف المتغيرة (مساحة المستطيل ص ك ط س).

وفي هذه الحالة لا يوجد مبرر لدى المنتج في الاستمرار في العملية الإنتاجية ما دامت إيراداته لم تغط حتى التكاليف المتغيرة بل ويتحمل جزء منها بالإضافة إلى كل التكاليف الثابتة وهذا غير منطقي من الناحية الاقتصادية وعلى المنتج في هذه الحالة التوقف عن الإنتاج و تصفية نشاطه. مما سبق يتضح أن الحد الأدنى من السعر الذي يقبل المنتج أن يعرض عنده هو السعر (و ج) وهو يعادل متوسط التكاليف المتغيرة وبالطبع أي سعر آخر أعلى من هذا المستوى سيكون في صالح المنتج مما يعني أن منحنى عرض المنتج في هذا المدى القصير هو ذلك الجزء الصاعد من التكاليف الحدية والواقع فوق متوسط التكاليف المتغيرة.

تلخيصاً لما سبق فإن توازن المنتج في المدى القصير يتطلب تحقيق ثلاث قواعد هي:

١- تساوي التكاليف الحدية  $MC$  مع الإيراد الحدي  $MR$  أو مع سعر الوحدة من الناتج  $P_Y$  أي أن:

$$MC = P_Y$$

٢- ان يكون سعر الوحدة من المورد  $P_x$  على الأقل مساوٍ لمتوسط التكاليف المتغيرة  $AVC$ :

$$P_x \geq AVC$$

٣- تصاعد منحنى التكاليف الحدية:

$$\frac{\partial MC}{\partial Y} \phi 0$$



## معظمة الأرباح ومعظمة الناتج

ذكرنا أن معظمة الأرباح *Maximizing Profits* لا تتحقق بالضرورة عند نقطة معظمة الإنتاج *Maximizing Pproduction* ما يتبين ذلك من بيانات جدول رقم (٦,١) ويرجع ذلك إلى:

(أ) يتضح من جدول رقم (٦,١) أن كفاءة العملية الإنتاجية تنخفض في المرحلة الثانية للإنتاج وقبل أن تنتهي هذه المرحلة نجد أن ما يضيفه العنصر المضاف للتكاليف الكلية تفوق ما يضيفه للإيراد الكلي.

(ب) أن النسبة السعرية الموردية الناتجية ( $\frac{P_x}{P_y}$ ) يمثلها خط مائل وغير موازٍ لأحد المحاور

وبذلك يكون من المستحيل تماسه مع النقطة المعظمة للإنتاج وإنما قبلها. إذ أن المورد المتغير ليس حراً، ولو كان كذلك فإن خط السعر يصبح موازياً للمحور الأفقي ومن ثم الخط الموازي له يمس نقطة معظمة الإنتاج وهنا تتفق نقطة معظمة الإنتاج مع نقطة معظمة الربح.



## منحنى الطلب لعنصر الإنتاج المتغير

تستخدم دوال الإنتاج *Production Function* عادة في اشتقاق منحنى طلب المزارع على عنصر الإنتاج المتغير ( $x$ ). تماما كما هو الحال عند اشتقاقنا لمنحنى عرض المنتج من الجزء الصاعد من منحنى التكاليف الحدية  $MC$  فإن منحنى قيمة الناتج الحدي للمورد ( $VMP$ ) والواقع في المرحلة الثانية للإنتاج يشكل دالة الطلب على هذا المورد. ويوضح الشكل رقم (٤, ٦) كيفية اشتقاق منحنى طلب المورد المتغير الذي يشير إلى العلاقة العكسية بين الكمية المستخدمة من هذا المورد وبين

$$\frac{P_x}{P_y} \text{ النسبة السعرية للموردية الناتجية}$$

ويتضح من هذه النسبة السعرية أنه كلما انخفضت فإن هذا الإنخفاض يعني إما إنخفاض سعر المورد  $P_x$  أو ارتفاع سعر الناتج  $P_y$  وكلاهما يشجع على زيادة الكمية المستخدمة من وحدات المورد المتغير ( $x$ ).

هذا وتشير كل نقطة على هذا المنحنى إلى الكمية من المورد ( $x$ ) التي تحقق معظم الأرباح للمنتج والتي عندها تتحقق المساواة بين الناتج الحدي للمورد مع النسبة السعرية كالاتي:

$$MPP_x = \frac{P_x}{P_y}$$

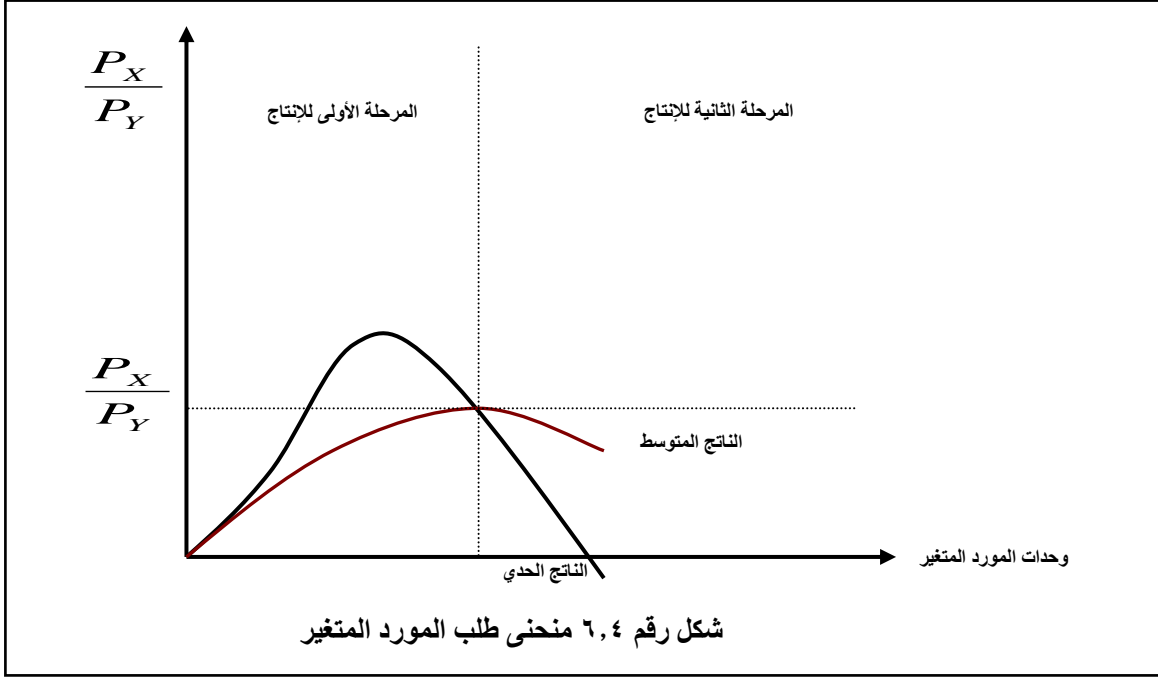
$$MPP_x P_y = P_x \text{ أو بمعنى آخر:}$$

أو عندما تتساوى قيمة الناتج الحدي للمورد المتغير  $VMP_x$  مع سعر الوحدة من هذا المورد  $P_x$  كالاتي:

$$VMP_x = P_x$$

هذا ويلاحظ أنه كثيراً ما يطلق على هذا النوع من الطلب بالطلب المشتق لأن الطلب على المورد عادة هو طلب مشتق من الناتج لأنه إذا لم يكن الأخير فلا داعي للأول.







## الباب السابع

٧, ١ دالة الإنتاج لموردين

٧, ٢ *Production Surface* المسطح الإنتاجي

٧, ٣ *Isoquants* منحنيات السواء

٧, ٤ خصائص منحنيات سواء الإنتاج:

- ١- إمكانية تجزئة الموارد:
- ٢- منحنيات السواء ذات إنحدار سالب:
- ٣- تحذب منحنيات سواء الإنتاج تجاه نقطة الأصل:
- ٤- منحنيات السواء لا تتقاطع:
- ٥- إمكانية إحلال الموارد:

٧, ٥ أشكال منحنيات سواء الإنتاج *Isoquant Patterns*

- أ) تناقص معدل الإحلال الحدي التقني:
- ب) ثبات معدل الإحلال الفني التقني:
- ج) عدم الإحلال الفني التقني:

٧, ٦ مرونة إحلال الموارد *Elasticity of Factor Substitution*



## دالة الإنتاج للموردين

تطرقنا في الأبواب السابقة إلى القواعد الاقتصادية التي تحكم العملية الإنتاجية في حالة وجود عنصر واحد من عناصر الإنتاج مع ثبات باقي العناصر  $y = f(x)$ . ولكن هل هذه هي الطريقة الوحيدة لإنتاج المنتج  $(Y)$ ؟

لذلك فإننا في هذا الباب سنحاول الإجابة على هذا السؤال وسوف نشق القواعد الاقتصادية

اللازمة في حالة وجود عنصرين متغيرين من عناصر الإنتاج  $y = f(x_1, x_2)$  مع الاستعانة بالقواعد الأساسية التي تم التوصل إليها في المحاضرات السابقة. وللوصول إلى تلك القواعد سنفترض مايلي:

١ - سيادة المنافسة الكاملة *Perfect Competition* سواء في سوق موارد الإنتاج  $(X's)$  أو في سوق المنتجات  $(Y)$ :

أي أن المنتج يستطيع شراء أية كمية من مورد الإنتاج بالسعر السائد في السوق، وكذلك يستطيع أن يبيع أي قدر من الإنتاج بالسعر السائد في السوق أيضاً، أي بمعنى آخر أن يكون منحنى عرض الموارد وكذلك طلب النواتج لانهائي المرونة للمنتج الفرد.

٢ - يوجد على الأقل عنصر إنتاجي بالعملية الإنتاجية يتصف بثبات الكمية المستخدمة منه: أي أن تحليلنا يخضع لظروف المدى القصير *Short-run* ولهذا فإن قانون تناقص العائدات ينطبق على هذه الحالة والذي تنتفي صلاحيته في المدى الطويل. وعلى ذلك فإن الدالة الإنتاجية التي سنبنى عليها تحليلنا في هذا الجزء يمكن كتابتها كالتالي:

$$y = f(x_1, x_2 | \bar{x}_3, \dots, \bar{x}_n)$$

حيث:  $y =$  الناتج،  $x_1, x_2$  هما موارد الإنتاج المتغيرة التي تستعمل بالإضافة إلى الموارد الإنتاجية المفترض ثباتها وهي  $x_3, \dots, x_n$ . وتكتب هذه الدالة في معظم الأحيان بالصورة التالية:

$$(y, 1) \quad y = f(x_1, x_2)$$



## المسطح الإنتاجي *Production Surface*

توضح الدالة رقم  $(Y, 1)$  أن حجم معين من الإنتاج  $(Y)$  يمكن تحقيقه بأكثر من طريقة واحدة. وقد تبدو هذه الحقيقة واضحة في الزراعة إذ أن بعض المزارعين قد يستخدمون آلات أكثر وعمالة أقل مقارنةً بالبعض الآخر الذين يستخدمون عمالة أكثر وآلات أقل لتحقيق القدر نفسه من الناتج، وبين هاتين التوليفتين يوجد العديد من التوليفات من العمالة والآلات للحصول على القدر نفسه من الناتج. ويوضح الجدول رقم  $(Y, 1)$  مختلف التوليفات من الموردين  $X_2, X_1$  التي تعطي القدر نفسه من الناتج  $Y$ .

### جدول رقم $(Y, 1)$ مختلف التوليفات من الموردين $X_2, X_1$ للحصول على الناتج $Y$ .

												$\leftarrow X_2$
$10$	$9$	$8$	$7$	$6$	$5$	$4$	$3$	$2$	$1$	$0$		$X_1 \downarrow$
40	45	48	49	48	45	40	73	24	13	<b>0</b>		<b>0</b>
57	62	65	66	65	62	57	50	41	<b>30</b>	17		<b>1</b>
72	77	80	81	80	77	72	65	<b>56</b>	45	32		<b>2</b>
85	90	93	94	93	90	85	<b>78</b>	69	58	45		<b>3</b>
96	101	104	<b>105</b>	104	101	<b>96</b>	89	80	68	56		<b>4</b>
<b>105</b>	110	113	114	113	<b>110</b>	<b>105</b>	98	89	78	65		<b>5</b>
112	117	120	121	<b>120</b>	117	112	<b>105</b>	96	85	72		<b>6</b>
117	122	125	<b>126</b>	125	122	117	110	101	90	77		<b>7</b>
120	125	<b>128</b>	129	128	125	120	113	104	93	80		<b>8</b>
121	<b>126</b>	129	130	129	126	121	114	<b>105</b>	94	81		<b>9</b>
<b>120</b>	125	126	129	128	125	120	113	104	93	80		<b>10</b>

<sup>1</sup> التوليفة  $(x_1=5, x_2=10)$  لا تنتصف بالكفاءة الإنتاجية لأنه بالإمكان إنتاج القدر نفسه من الناتج  $(y = 105)$  بالكمية نفسها من  $x_1$  وكمية أقل من  $x_2$ . أي عند التوليفة  $(x_1=5, x_2=4)$  ومن ثم فإن هذه النقطة تقع على الجزء الموجب الميل لنفس منحنى الناتج المتساوي ومن ثم تستبعد من التحليل.



يتضح من الجدول (٧,١) أن إنتاج القدر ١٠٥ وحدة من الناتج يمكن تحقيقه من خلال التوليفات الخمس التالية من عنصري الإنتاج  $X_1, X_2$  والموضحة بالجدول رقم (٧,٢) التالي:

**جدول (٧,٢) التوليفات الموردية للحصول على الناتج  $Y$  البالغ ١٠٥ وحده**

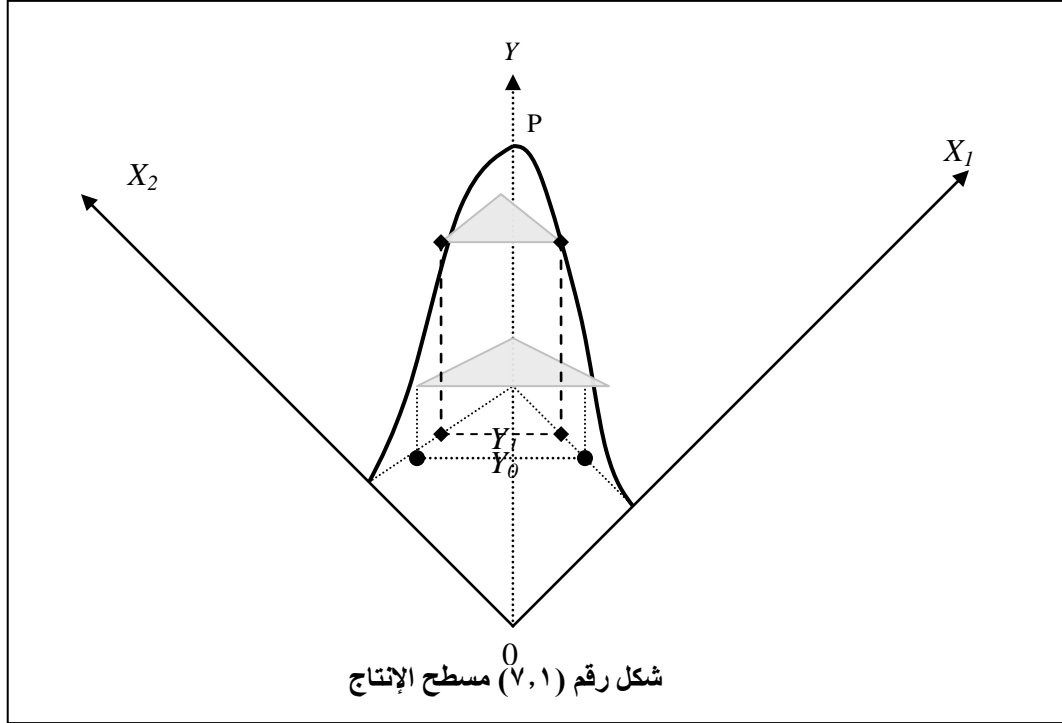
$X_1$	$X_2$
9	2
6	3
5	4
4	7
5	10

ويوضح الجدول (٧,٢) أن الناتج  $Y$  يمكن الحصول عليه باستخدام ٩ وحدات من  $X_1$  مع ٢ وحدة من  $X_2$  وهكذا. وإذا فرض أن بيانات جدول (٧,١) مشتقة من دالة الإنتاج التالية:

$$y = 18x_1 - x_1^2 + 14x_2 - x_2^2$$

فإنه يمكن تصوير الدالة هندسياً كما في الشكل رقم (٧,١) والذي يشير إلى أن هذه الدالة ذو الثلاثة أبعاد تتساوى مع عدد المتغيرات (الموردين بالإضافة إلى الناتج).

من الشكل (٧,١) يتضح أن شكل دالة الإنتاج  $Y=f(x_1, x_2)$  هو شكل يشبه الهضبة الجبلية قمته تمثل أقصى ناتج ممكن ويسمى هذا الشكل بالمسطح الإنتاجي وإذا أخذنا أي مقطع أفقي على هذه الهضبة فإن هذا المقطع والمشار إليه في الشكل بالمثلثات إنما يعبر عن مستوى الإنتاج أو ما يسمى سواء الإنتاج إذ أنه عند هذا المقطع يمكن الحصول على قدر واحد (ارتفاع واحد) من الناتج بتوليفات مختلفة من الموردين  $X_1, X_2$ .



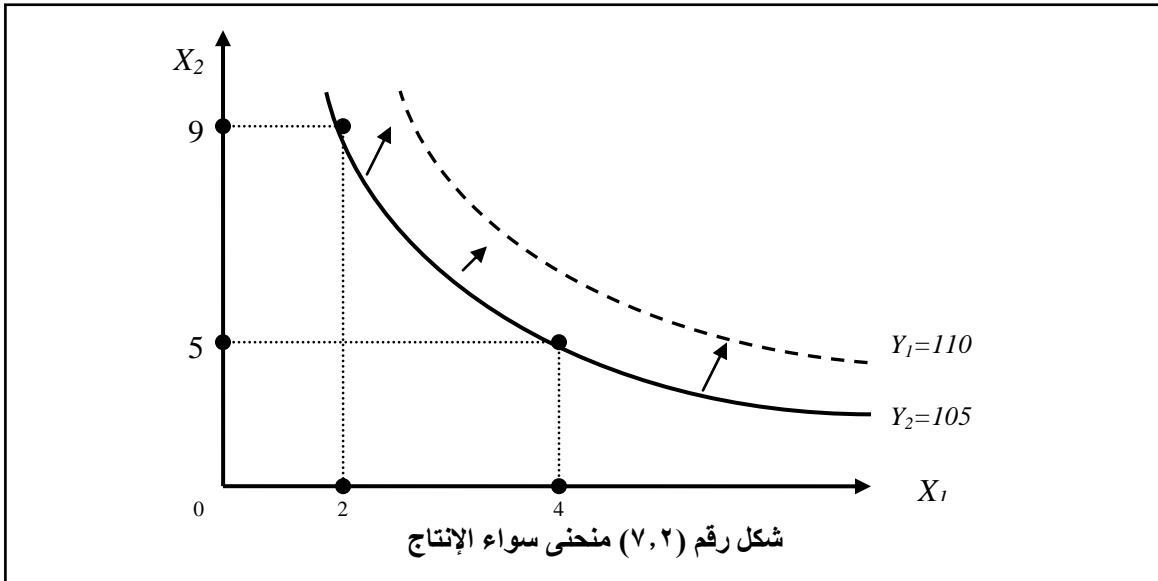


## منحنيات سواء الإنتاج *Isoquants*

يشير منحنى الناتج المتساوي إلى مختلف التوليفات من موردين  $(x_1, x_2)$  للحصول على القدر نفسه من الناتج. ومن خلال المقطع في سطح الإنتاج أو من خلال الدوران حول هضبة الإنتاج عند مستوى معين ثابت من سطح الأرض فإننا نحصل على ما يسمى بمنحنى سواء الإنتاج.

منحنيات الناتج المتساوي تعكس لنا العملية الإنتاجية وتعطينا قيماً محدّدة ومعينة لمستويات الإنتاج المختلفة، والتحرك من منحنى أقل إلى منحنى أعلى في خريطة الناتج المتساوي تعني زيادة في كمية الإنتاج من مقدار معين إلى مقدار آخر معين، وبالتالي يمكننا معرفة مقدار التغير في الإنتاج. الأرقام في منحنيات الإنتاج المتماثل تعتبر كمية أو قياسية وتوضح مستوى الإنتاج الفعلي الممكن الحصول عليه من توليفة من عناصر الإنتاج المختلفة..

ويوضح الشكل رقم (٧،٢) كيف أن منحنى سواء الإنتاج  $Y_2$  بين مختلف التوليفات من الموردين  $X_1, X_2$  للحصول على هذا القدر من الناتج والبالغ (١٠٥) وحدة. أما المنحنى  $Y_1$  فيوضح مختلف التوليفات من الموردين  $X_1, X_2$  للحصول على ناتج قدره (١١٠) وحدة من الناتج الذي بالطبع يشكل مستوى أعلى من الناتج عن سابقه.





## خصائص منحنيات سواء الإنتاج:

### ١ - إمكانية تجزئة الموارد:

إذ أن المنحنى ينحدر بانسيابية، وغير منكسر، ومتصل نظراً لإمكانية استخدام وحدات صغيرة (أجزاء) *Fractions* من الموارد.

### ٢ - منحنيات السواء ذات إحدار سالب:

أي تنحدر من أعلى إلى أسفل جهة اليمين، ومعنى ذلك أنه إذا زادت الكمية المستخدمة من أحد الموارد (مثلاً  $X_1$ ) فإن هذا يستدعي إنقاص كمية المورد الآخر (مثلاً  $X_2$ ) للحصول على نفس القدر من الناتج ( $Y$ ). وتسمى عملية الإحلال هذه بمعدل الإحلال الحدي التقني *Marginal Rate of Technical Substitution (MRTS)* بين الموردين. ويعرّف هذا المعدل بأنه الكمية التي يجب أن تنخفض من المورد  $X_2$  لتحل محلها وحدة إضافية من المورد  $X_1$  للحصول على القدر نفسه من الناتج  $Y$ . ويقاس معدل الإحلال الحدي بين الموردين بميل منحنى سواء الإنتاج عند أية نقطة عليه. أي عن طريق إيجاد المشتقة الأولى لدالة المنحنى، ويعبر عن ذلك رياضياً كما يلي:

$$MRTS_{x_1x_2} = \frac{\Delta X_2}{\Delta X_1}$$

حيث يحل  $X_1$  محل  $X_2$  أما في حالة إحلال  $X_2$  محل  $X_1$  فنكتب المعادلة كالتالي:

$$MRTS_{x_2x_1} = \frac{\Delta X_1}{\Delta X_2}$$

وبالتالي فإن ميل منحنى الناتج المتساوي *The Slope of the Isoquant* يوضح المعدل الذي يتم فيه إستبدال كمية من عنصر إنتاجي معين (مثلاً  $X_2$ ) بكمية من العنصر الآخر (مثلاً  $X_1$ ) مع المحافظة على مستوى الإنتاج ثابتاً. وهو ما يعرف بـ *MRTS* ويُفترض أن قياس هذا المعدل دائماً بكميات موجبة) لذا يتم حذف إشارة السالب (-) التي تتلازم مع ميل منحنى الناتج المتساوي). ويتم استخدام فكرة الميل لمعرفة المدى *Range* الذي يتم فيه إحلال عنصر محل عنصر إنتاجي آخر على نفس المنحنى.





ويمكن حساب  $MRTS$  من الجدول (٧،٢) وذلك عندما نرغب في إحلال المورد  $X_1$  محل المورد  $X_2$  إذ يتضح أنه لزيادة الكمية المستخدمة من المورد  $X_1$  بوحدة واحدة فإن هذا يستدعي إنخفاض الكمية المستخدمة من المورد الآخر  $X_2$  بثلاثة وحدات ولهذا فإن  $MRTS$  لإحلال  $X_1$  محل  $X_2$  تقاس عند الوحدات الأولى كالتالي:

$$MRTS_{x_1x_2} = \frac{4-7}{5-4} = -3$$

وهذا يعني أنه لزيادة الكمية المستخدمة من  $X_1$  بوحدة واحدة فإنه يلزم تخفيض الكمية المستخدمة من المورد  $X_2$  بمقدار ثلاث وحدات. غير أن إستمرار إحلال  $X_1$  محل  $X_2$  تنخفض معه مقدرة  $X_1$  على الإحلال محل  $X_2$  وبدلاً من أن وحدة واحدة من  $X_1$  تحل محل ثلاث وحدات من  $X_2$  فإنه عند إحلال وحدة أخرى من  $X_1$  محل  $X_2$  فإنه يستدعي إنخفاض وحدات  $X_2$  بمقدار وحدة واحدة أي يتم إحلال وحدة من  $X_1$  محل وحدة واحدة من  $X_2$  وهذا يرجع بالطبع إلى إنخفاض كفاءة  $Efficiency$  المورد الذي زاد إستخدامه مقابل إرتفاع كفاءة المورد الآخر الذي إنخفضت كميته مما أدى إلى إرتفاع كفاءته الإنتاجية ولذلك فإن  $MRTS$  عند نقطة الإحلال التالية مباشرة كما في الجدول (٧،٢) يتم حسابها كما يلي:

$$MRTS_{x_1x_2} = \frac{3-4}{6-5} = -1$$

هذا ويتم حساب  $MRTS$  للمعادلة التالية:

$$y = f(x_1, x_2)$$

وذلك من خلال التفاضل الكلي لهذه الدالة كما يلي:

$$dy = f_1 dx_1 + f_2 dx_2$$

ونظراً لأن التغير في  $Y$  ( $dy$ ) لمنحنى سواء إنتاجي معين يساوي صفر لثبات مستوى الناتج فإن:

$$0 = f_1 dx_1 + f_2 dx_2$$

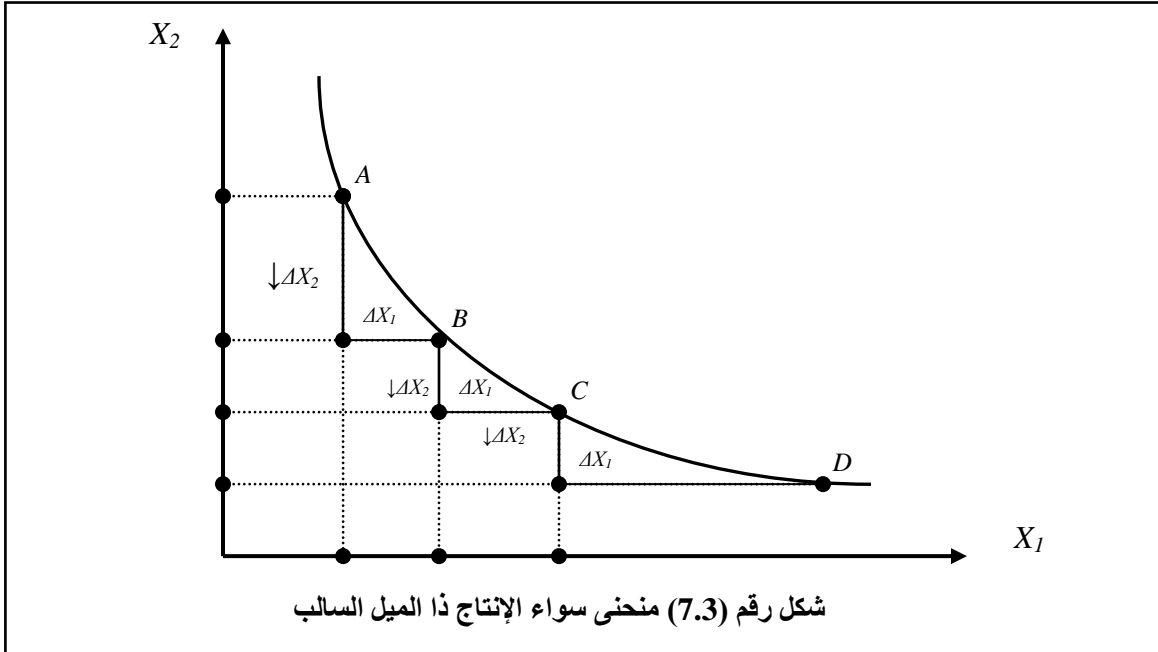
ولهذا فإن ميل منحنى سواء الإنتاج يصبح:



$$\frac{dx_2}{dx_1} = - \frac{f_1}{f_2}$$

حيث تشير  $f_1, f_2$  إلى الإنتاجية الحدية للموردين  $x_1, x_2$  على الترتيب أي أن ميل منحنى سواء الإنتاج يتناسب عكسياً مع مقلوب الإنتاجية الحدية للموارد. ونظراً لأن  $MRTS$  يعبر عنها بالصيغة الموجبة فإن :

$$MRTS_{x_1x_2} = - \frac{dx_2}{dx_1} = \frac{f_1}{f_2}$$



### ٣ - تحذب منحنيات سواء الإنتاج تجاه نقطة الأصل:

وهذا راجع إلى أنه كلما زادت الكميات المستخدمة من عنصر الإنتاج وليكن  $X_1$  ، تقل إنتاجيته الحدية، وبالتالي تنخفض الكمية التي يضحى بها من العنصر الآخر  $X_2$  في سبيل إضافة وحدة من العنصر  $X_1$  لأن الإنتاجية الحدية للعنصر الآخر  $X_2$  أصبحت مرتفعة نسبياً. أي انه كلما قلت الكمية المستخدمة من أحد العناصر تزداد إنتاجيته الحدية ولهذا يجب إحلال كمية كبيرة من العنصر الآخر للتعويض عن النقص الكبير في الإنتاج الذي يترتب على إنفاص كمية



العنصر الأول المستخدم ، وهذا نتيجة مايسمى بقانون تناقص الإنتاجية الحدية. ولكي يكون منحنى سواء الإنتاج محدباً تجاه نقطة الأصل فإن هذا يستدعي أن يكون تفاضل ميل منحنى سواء الإنتاج موجب الإشارة أي أن :

$$\frac{d^2 x_2}{dx_1^2} \phi 0$$

$$\frac{dx_2}{dx_1} = - \frac{f_1}{f_2} \quad \text{ونظراً لأن:}$$

$$\begin{aligned} d \left| \frac{dx_2}{dx_1} \right|_{dy=0} &= \frac{\partial(-f_1 / f_2)}{\partial x_1} dx_1 + \frac{\partial(-f_1 / f_2)}{\partial x_2} dx_2 \\ &= \frac{d^2 x_2}{dx_1^2} = \frac{\partial(-f_1 / f_2)}{\partial x_1} + \frac{\partial(-f_1 / f_2)}{\partial x_2} \cdot \frac{dx_2}{dx_1} \\ &= - \frac{f_2 f_{11} - f_1 f_{21}}{f_2^2} - \frac{f_2 f_{12} - f_1 f_{22}}{f_2^2} \cdot \left( \frac{f_1}{f_2} \right) \quad \text{فإن:} \\ &= - \frac{f_2 f_{11} + f_1 f_{21}}{f_2^2} + \frac{f_1 f_2 f_{12} - f_1^2 f_{22}}{f_2^3} \\ &= - \frac{f_2^2 f_{11} + f_1 f_2 f_{21} + f_1 f_2 f_{12} - f_1^2 f_{22}}{f_2^3} \end{aligned}$$

ولقد أشارت نظرية (Young) إلى أن التفاضل المشترك لا تتأثر قيمته باختلاف ترتيب المتغيرات

$$f_{12} = f_{21} \quad \text{لهذا فإن:}$$

ومن هذا نجد أن:

$$(٧,٢) \quad \frac{d^2 x_2}{dx_1^2} = - \frac{f_2^2 f_{11} + 2f_1 f_2 f_{12} - f_1^2 f_{22}}{f_2^3}$$

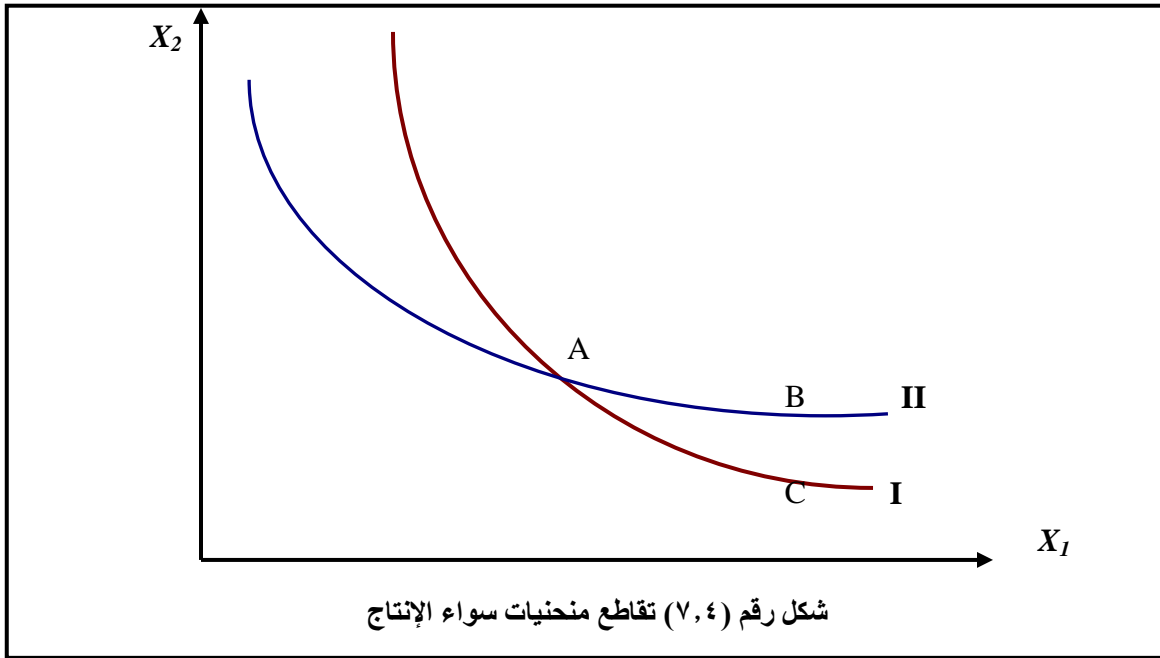
ولكي يكون منحنى سواء محدب تجاه نقطة الأصل فإن المعادلة (٧,٢) يجب أن تكون قيمتها موجبة (وذلك في منطقة النواتج الحدية، الموجبة للموارد).

من خاصية التحدب نعلم أن عملية الإحلال هذه لا تتم عادةً بمعدل ثابت وإنما لمعدل متناقص.



#### ٤ - منحنيات السواء لالتقاطع:

وهذا راجع إلى أنه إذا تقاطع منحنى سواء الإنتاج  $I$ ,  $II$  في الشكل (٧, ٤) فإن هذا يعني أن نقطة  $A$  تعطي مستوى الناتج نفسه على منحنى سواء الإنتاج  $II, I$  وحيث أن النقطتين  $A, B$  يقعان على منحنى سواء الإنتاج  $II$ ، وأن النقطتين  $C, A$  يقعان على منحنى سواء الإنتاج  $I$ ، ولإشتراك النقطة  $A$  بينهما فإن هذا يعني أن مستوى الإنتاج عند النقطة  $B$  يجب أن يساوي مستوى الإنتاج عند النقطة  $C$  حيث أن  $B, A$  متساويان،  $C, A$  متساويان فإن هذا يعني تساوي  $B$  مع  $C$  وهذا مخالف للواقع الذي يشير إلى أن منحنى السواء الأعلى مستوى  $II$  يعطي إنتاج أعلى من المنحنى  $I$ .



#### ٥ - إمكانية إحلال الموارد:

أي أنه يمكن زيادة استخدام أحد المدخلات وإنقاص الكمية المستخدمة من المدخل الآخر ويتضح ذلك من خلال مناقشتنا لمعدلات الإحلال و سالبية الميل.



## أشكال منحنيات سواء الإنتاج *Isoquant Patterns*

تُعني أشكال منحنيات الإنتاج بتوضيح العلاقة بين عوامل الإنتاج  $X$ 's بعضها ببعض من جهة والنتائج ( $Y$ ) من جهة أخرى. أي بمعنى آخر توضيح مدى الإحلال الفني التقني بين العنصرين  $X_2, X_1$  المفترض تأثيرهما على الإنتاج. وفي هذا الخصوص فإنه توجد العديد من العلاقات الإحلالية بين الموارد منها.

### (1) تناقص معدل الإحلال الحدي التقني:

يرجع هذا التناقص كما أشرنا إلى قانون تناقص العائدات الحدية أي بمعنى آخر وكما يتضح من معادلة معدل الإحلال الحدي التقني:

$$MRTS_{x_1, x_2} = \frac{MPP_1}{MPP_2} = \frac{f_1}{f_2}$$

فإنه كلما زادت الوحدات المستخدمة من العنصر  $X_1$  فإن الإنتاجية الحدية له  $MPP_1$  تتناقص بينما تزداد الإنتاجية الحدية للعنصر الإنتاجي الآخر  $MPP_2$  وهكذا فإن النسبة الكلية  $\frac{MPP_1}{MPP_2}$  تتناقص باستمرار. ويتضح من الشكل (٥، ٧-أ) أنه فيما بين النقطتين  $A, B$  على منحنى سواء الإنتاج فإنه يتم الإحلال بين الموارد وأن كان الإحلال متناقصاً. بل أكثر من ذلك نجد أنه إلى يسار النقطة  $A$  ويمين النقطة  $B$  فإنه يستحيل الإحلال بين الموارد إذ تتضاءل الإنتاجية الحدية للمورد  $MPP$  بل وتصل للصفر الذي استخدم قدر أكبر منه حتى أنه بعد هذه النقاط نجد أن الإنتاجية الحدية للمورد تكون سالبة فعند النقطة  $B$  على منحنى سواء الإنتاج نجد أن الإنتاجية للمورد  $X_1$  وصلت إلى الصفر وبعدها فإن الإنتاجية الحدية للمورد  $X_1$  تصبح سالبة. والشيء نفسه ينطبق على النقطة  $A$  المتعلقة بالمورد  $X_2$ . وبالرجوع إلى دالة الإنتاج السابقة والمشتقة من الجدول (٧، ١) يتضح أن الإنتاجية الحدية للمورد  $X_1$  تساوي الصفر عندما تكون الكمية المستخدمة منه تساوي ٩ وحدات وتصل الإنتاجية الحدية للمورد  $X_2$  للصفر عندما تكون الكمية المستخدمة منه تساوي ٧ وحدات، ويمكن الوصول إلى ذلك جبرياً كالتالي:



$$MPP_{x_1} = \frac{dy}{dx_1} = 18 - 2x_1 = 0$$

$$X_1 = 9$$

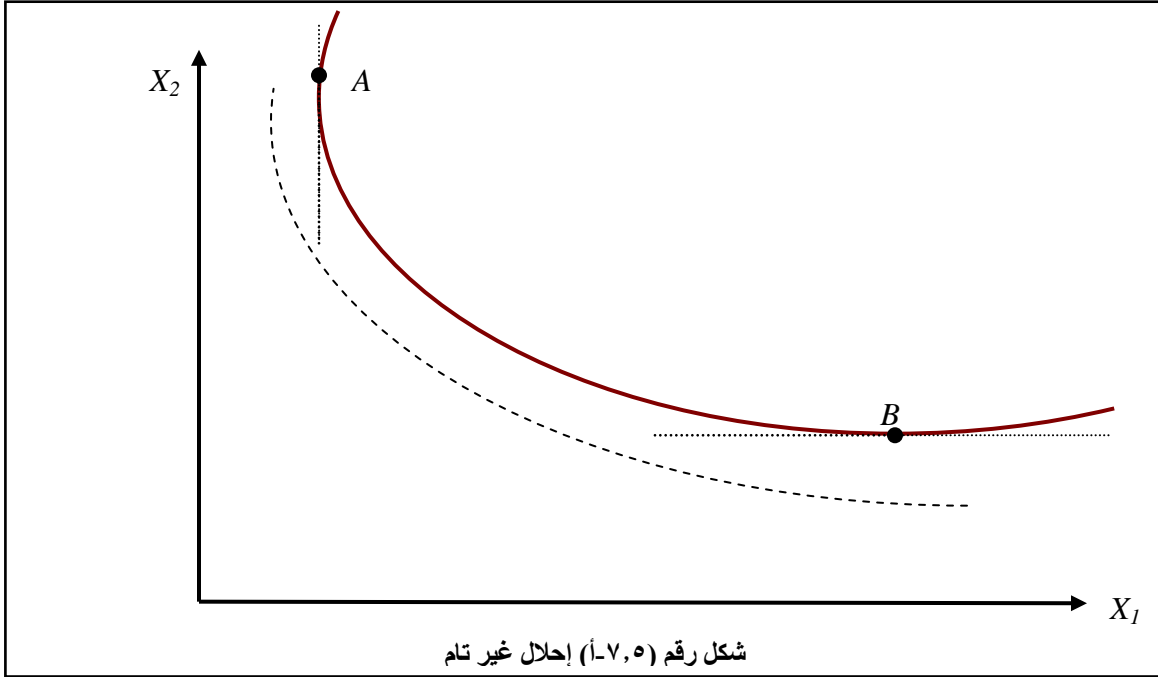
ولهذا فإن:

كذلك فيما يتعلق بالعنصر الآخر  $X_2$  نجد أن:

$$MPP_{x_2} = \frac{dy}{dx_2} = 14 - 2x_2 = 0$$

$$X_2 = 7$$

ولهذا فإن:



ومن ثم عند ثبات الكمية المستخدمة من المورد  $X_2$  وزيادة الكمية المستخدمة من المورد  $X_1$  بقدر أكبر من ٩ وحدات يعني أن ميل منحنى الناتج المتساوي أصبح موجباً وهذا يخالف الفرضية. وتعرف هذه الحالة بأن الإحلال في هذه المنطقة هو إحلال غير كامل دائماً ( *Imperfect Factor* ) و *Substitutability* ) وهذا يستدعي أن يكون منحنى سواء الإنتاج محدباً تجاه نقطة الأصل وسالب الميل أي أن :

$$\frac{dx_2}{dx_1} < 0, \frac{d^2x_2}{dx_1^2} > 0$$



## ٢) ثبات معدل الإحلال الفني التقني:

وهذا يعني أن الكمية المضحية بها من مورد الإنتاج  $X_2$  عند زيادة المورد الإنتاجي الآخر  $X_1$  بوحدة واحدة تكون ثابتة، ولذلك فإن  $MRTS_{12}$  تكون ثابتة على طول منحنى السواء الذي يأخذ شكل المستقيم في هذه الحالة كما في الشكل (٥، ٧-ب) وتتصف دالة الإنتاج في هذه الحالة بثبات الإنتاجية الحدية لكل عنصر أي أن كفاءة العنصر ثابتة باستمرار إحلال عنصر آخر مكانه أي أنه:

$$MPP_1 = \frac{dy}{dx_1} = \alpha_1$$

كذلك:

$$MPP_2 = \frac{dy}{dx_2} = \alpha_2$$

وفي هذه الحالة تتخذ دالة الإنتاج الشكل الجبري التالي:

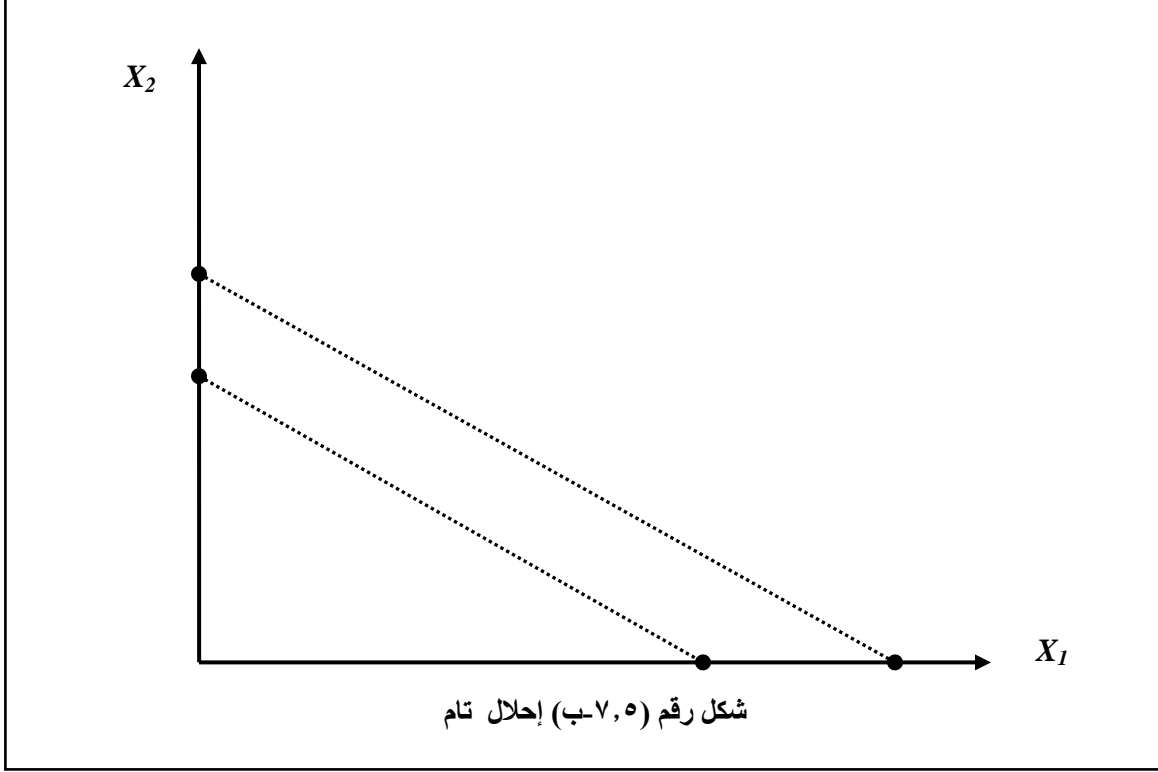
$$Y = \alpha_1 X_1 + \alpha_2 X_2$$

بينما يكون شكل منحنى سواء الإنتاج كالتالي:

$$X_2 = \frac{Y}{\alpha_2} - \frac{\alpha_1}{\alpha_2} X_1$$

وتظل  $\alpha_2, \alpha_1$  ثابتة على طول خط السواء أو عند أي نقطة على منحنى سواء الإنتاج. وفي هذه الحالة فإن الموارد يمكن إحلالها إحلالاً كاملاً *Perfect Factor Substitutability* وهذا يعبر عنه رياضياً كما يلي:

$$\frac{dx_2}{dx_1} \pi 0, \frac{d^2 x_2}{dx_1^2} = 0$$



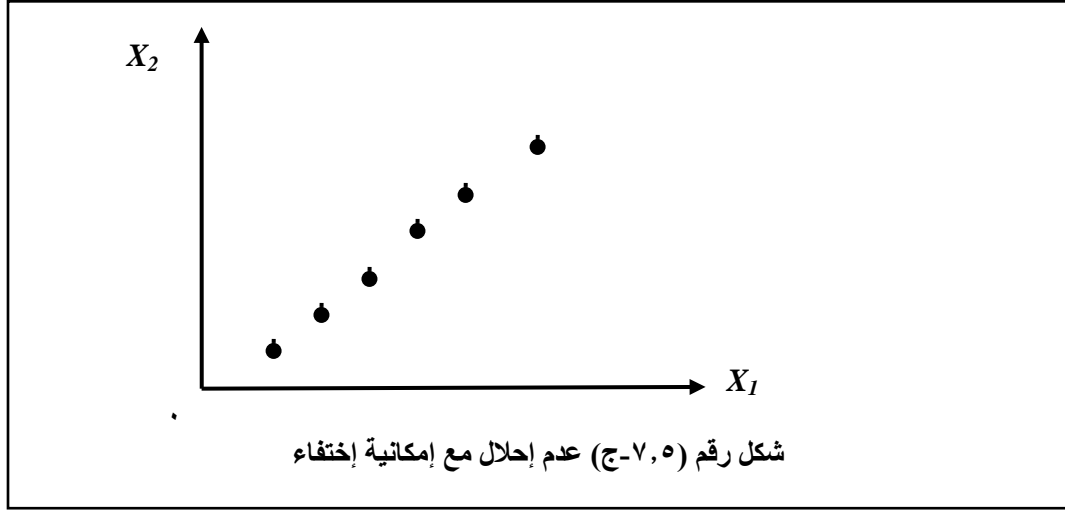
### ٣) عدم الإحلال الفني التقني:

في بعض العمليات الإنتاجية لا بد لعناصر الإنتاج أن تكون مخلوطة بنسبة ثابتة وإلا فلا يكون هناك أي إنتاج. أي بمعنى آخر لا يمكن إحلال أي عنصر محل عنصر إنتاجي آخر ويطلق على هذه الحالة عدم الإحلال التقني *No Factor Substitutability* فإذا فرض أن الناتج ( $Y$ ) يستدعي مزج موردي الإنتاج  $X_1, X_2$  بنسبة ٢:١ فإن هذا يعني أنه للحصول على وحدة واحدة من الناتج ( $Y$ ) فإن هذا يتطلب استخدام وحدة واحدة من المورد  $X_1$  ووحدين من المورد  $X_2$  وهذا يعني بالطبع أن استخدام وحدتين من  $X_1$  يستدعي بالضرورة استخدام ٤ وحدات من  $X_2$  لكي يزداد الإنتاج، وفي هذه الحالة فإن منحنى سواء الإنتاج يعبر عنه بنقط فقط إذ أن الإنتاج يظهر فقط عند هذه النقط كما في الشكل (٥، ٧-ج). أبسط مثال لهذه الحالة هي العلاقة بين إنتاج الماء من الهيدروجين والأكسجين إذ أن ذرتين من الهيدروجين وذرة واحدة من الأكسجين تعطي جزئ الماء وبدون هذه التوليفة لا يمكن

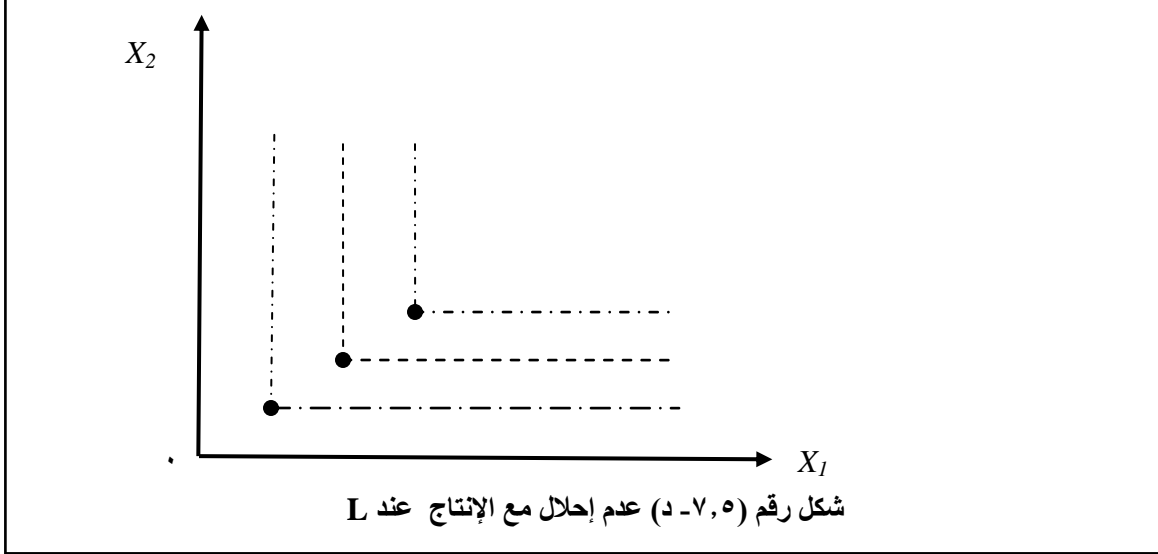




الحصول على الماء ولا يمكن إحلال أي منها محل الآخر بل أن زيادة إحداهما مع ثبات الآخر قد ينخفض الإنتاج فأربع ذرات من الأكسجين وذرتين من الهيدروجين قد لاتعطي ماء.



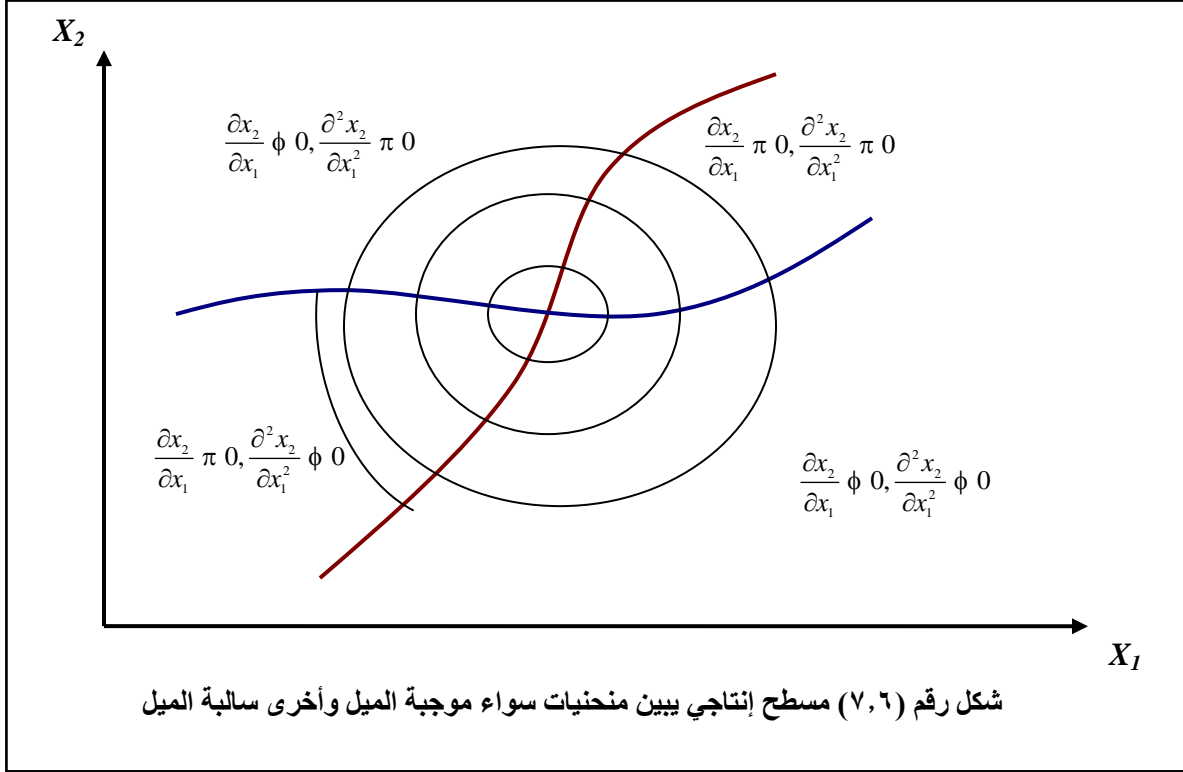
غير أنه توجد حالات أخرى تمتزج فيها الموارد وبنسبة ثابتة ولكن في حالة زيادة أحد الموارد دون الأخرى فإن الإنتاج لن يزيد ولكن لن يختفي أيضاً وكمثال على ذلك الجرار وسائقة فزيادة عدد الجرارات مع وجود سائق واحد لا تؤثر على الإنتاج ولا يختفي الإنتاج. وكذلك زيادة عدد السائقين على جرار واحد فإن هذا لا يؤدي إلى إختفاء الإنتاج أيضاً وهذا يتضح من الشكل (٥, ٧-د) إذ أن زيادة أحد الموارد لا تؤثر على الإنتاج ويكون شكل منحنى سواء الإنتاج في هذه الحالة آخذاً شكل حرف L وتكون أفضل نسبة لمزج موردي الإنتاج هي النسبة التي تتحدد عند نقط الأركان فقط.



وإذا أريد للناتج أن يزيد فإن العنصرين يجب أن يزيدا بالنسبة نفسها وتعرف حالة عدم الإحلال الحدي التقني عادة في حالة الموارد المتلازمة والمتكاملة *Complementary Inputs* والتي يكون الإحلال فيها ممكن فقط على نقاط معينة على الخط المستقيم الواصل من نقطة الأصل والذي هو عبارة عن أركان منحنيات السواء. وفي هذه الحالة نجد أن منحنى السواء لا يخضع لشروط منحنى السواء العادي الذي يفترض فيه إتصال التفاضل الجزئي الأول والثاني *Continuous First and Second Partial Derivatives* وعليه فإن  $\frac{dx_2}{dx_1}$  وكذلك  $\frac{d^2 x_2}{dx_1^2}$  في هذه الحالة غير معرفة على كل أجزاء منحنى سواء الإنتاج.

هذا ويطلق على دالة الإنتاج التي تتخذ هذا الشكل من منحنيات السواء بدالة إنتاج ليونتيف *Leontief Production Function* أو دالة الإنتاج ثابتة النسب *Fixed Proportion Production Function*.

هذا وقد يتخذ منحنى سواء الإنتاج أشكالاً أخرى غير تلك التي ذكرت مثل الشكل المقعر تجاه نقطة الأصل والشكل الموجب الإنحدار و المحدب تجاه المحور  $X_2$ . ولكن مثل هذه الحالات نادرة. وعموماً يمكن توضيح بعض الأشكال التي سبق ذكرها لمنحنى سواء الإنتاج من خلال المسطح الإنتاجي بشكل (٦، ٧) التالي:





## مرونة إحلال الموارد *Elasticity of Factor Substitution*

تعرف مرونة إحلال المورد ( $\sigma$ ) بأنها معدل التغير النسبي في الموارد لمعدل التغير النسبي في معدل الإحلال التقني أي أن:

$$\begin{aligned}\sigma &= \frac{\partial(X_2 / X_1)}{(X_2 / X_1)} / \frac{\partial(f_1 / f_2)}{(f_1 / f_2)} \\ &= \frac{\partial(X_2 / X_1)}{\partial(f_1 / f_2)} \cdot \frac{f_1 / f_2}{X_2 / X_1} \\ &= \frac{\partial(X_2 / X_1)}{\partial MRTS} \cdot \frac{MRTS}{(X_2 / X_1)}\end{aligned}$$

وتتحصّر قيمة ( $\sigma$ ) عادة بين (الصفر ومالانهاية) لمنحنيات سواء الإنتاج المحدبة، وكلما كُبرت قيمة ( $\sigma$ ) إزدادت درجة الإحلال بين الموردين  $X_2, X_1$ ، وإذا بلغت قيمة ( $\sigma$ ) مالانهاية فإن الإحلال بين الموارد يكون كامل، أما إذا كانت قيمة ( $\sigma$ ) مساوية للصفر فإنه لا يوجد إحلال بين الموارد.

ومن الجدير بالذكر أن قيمة ( $\sigma$ ) تتباين من نقطة إلى أخرى على المسطح الإنتاجي، وفي هذه

الحالة فإننا نكون أمام دالة إنتاج تنسم بتغير قيمة مرونة الإنتاج *Variable Elasticity of Substitution (VES)*. غير أنه إذا كانت قيمة ( $\sigma$ ) ثابتة لبعض الدوال فإن هذه الدوال يطلق عليها دوال الإنتاج ذات مرونة الإحلال الثابتة *Constant Elasticity of Substitution (CES)* إلا أنه إذا كانت قيمة مرونة الإحلال ثابتة و تساوي الوحدة فإننا أمام دالة إنتاج كوب دوجلاس *Cobb-Douglas (C-D)*.

كما تجدر الإشارة أيضاً إلى أن قيمة معامل مرونة إحلال الموارد يمكن أن تحدد العلاقة بين الموردين  $X_2, X_1$  في العملية الإنتاجية، فعلى سبيل المثال إذا كانت قيمة معامل هذه المرونة موجبة فإن العنصرين  $X_2, X_1$  هما عنصرين إحلاليين *Substitute* أي يمكن أن يحل أحدهم محل الآخر في



العملية الإنتاجية. أما إذا كانت قيمة معامل مرونة الإحلال سالبة فإن  $X_2, X_1$  مكملان  
*Complimentary* لبعضهما البعض في العملية الإنتاجية.

تهدف مرونة الإحلال ( *Elasticity of Substitution* ) إلى معرفة مدى سهولة إحلال  
عنصر إنتاجي محل عنصر إنتاجي آخر للحصول على نفس المستوى من الإنتاج ، وتعرف على أنها  
التغير النسبي في نسب عناصر الإنتاج إلى التغير النسبي في الأسعار النسبية لهذه العناصر وعلى  
افتراض أن دالة الإنتاج تتكون من عنصرين فقط هما العمل (  $L$  ) ورأس المال (  $K$  ) وان سعر  
عنصر العمل هو (  $w$  ) وسعر عنصر رأس المال هو (  $r$  )، لذا فإنه يمكن تعريف مرونة الإحلال (  $\sigma$  )  
على أنها التغير النسبي في نسبة رأس المال إلى العمل  $\left(\frac{K}{L}\right)$  الناتجة عن التغير النسبي في نسبة

سعر العمل ورأس المال  $\left(\frac{w}{r}\right)$  ويمكن صياغتها بالشكل التالي:

$$\sigma = \frac{\% \Delta \left(\frac{K}{L}\right)}{\% \Delta \left(\frac{w}{r}\right)} = \frac{\Delta \left(\frac{K}{L}\right) / \left(\frac{K}{L}\right)}{\Delta \left(\frac{w}{r}\right) / \left(\frac{w}{r}\right)} \dots\dots\dots$$

$$(7,3) = \frac{d \left(\frac{K}{L}\right)}{d \left(\frac{w}{r}\right)} \cdot \left(\frac{w}{r}\right) / \left(\frac{K}{L}\right)$$

ومن تعريف مرونة الإحلال نجد أنها تتعلق بشكل منحنى الناتج المتساوي، وبالتحديد في  
درجة انحنائه أو تقعره، وتبحث في مدى سهولة إحلال عنصر العمل محل عنصر رأس المال عند  
تغير الأسعار النسبية مع البقاء على نفس منحنى السواء.

يمثل البسط في المعادلة ( ٧,٣ ) التغير النسبي في نسبة رأس المال إلى العمل  $\left(\frac{K}{L}\right)$  ، وهنا تجدر  
الإشارة إلى أن نسبة رأس المال إلى العمل عند أي نقطة على منحنى الناتج المتساوي يمكن قياسها  
بميل الخط الصادر من نقطة الأصل إلى هذه النقطة ففي الشكل (٧,٧) نلاحظ أن نسبة رأس المال  
إلى العمل عند النقطة  $A$  أكبر منها عند النقطة  $B$  أي أن:



$$\left(\frac{K}{L}\right)_A \phi \left(\frac{K}{L}\right)_B$$

والسبب في ذلك هو أن كمية رأس المال المستخدمة عند النقطة  $A$  أكبر من كمية رأس المال المستخدمة عند النقطة  $B$ : ( $K_1 > K_2$ )، كما أن كمية العمل المستخدمة عند النقطة  $A$  أقل من كمية العمل المستخدمة عند النقطة  $B$  ( $L_1 < L_2$ ) وهذا يعني انه للنسبة  $\left(\frac{K}{L}\right)_A$  فإن البسط مرتفع والمقام منخفض وهذا ما يجعلها أكبر من  $\left(\frac{K}{L}\right)_B$ ، نستنتج من ذلك أن النسبة  $\left(\frac{K}{L}\right)_A$  تتخفض مع الاستمرار في إحلال العمل محل رأس المال مثل الانتقال من  $A$  إلى  $B$  على منحنى السواء  $Q_0$ .

أما بالنسبة للمقام في المعادلة (٧،٣) فإنه يمثل التغير النسبي في نسبة أسعار عناصر الإنتاج، وحيث إن تعظيم الإنتاج يتطلب تساوي نسبة أسعار عنصري الإنتاج مع معدل الإحلال الفني (النسبة بين الإنتاجية الحدية لعنصري الإنتاج) أي أن:

$$MRTS = \frac{MP_L}{MP_K} = \frac{w}{r}$$

وكما نعلم فإنه عند الانتقال من النقطة  $A$  إلى  $B$  على منحنى السواء المتساوي  $Q_0$  فإن معدل الإحلال الفني يتناقص مع زيادة الوحدات المستخدمة من العمل ( $\downarrow MP_L$ ) وانخفاض الكميات المستخدمة من رأس المال ( $\uparrow MP_K$ ) أي أن:

$$MRTS_A \phi MRTS_B$$

أو

$$\left(\frac{w}{r}\right)_A \phi \left(\frac{w}{r}\right)_B$$

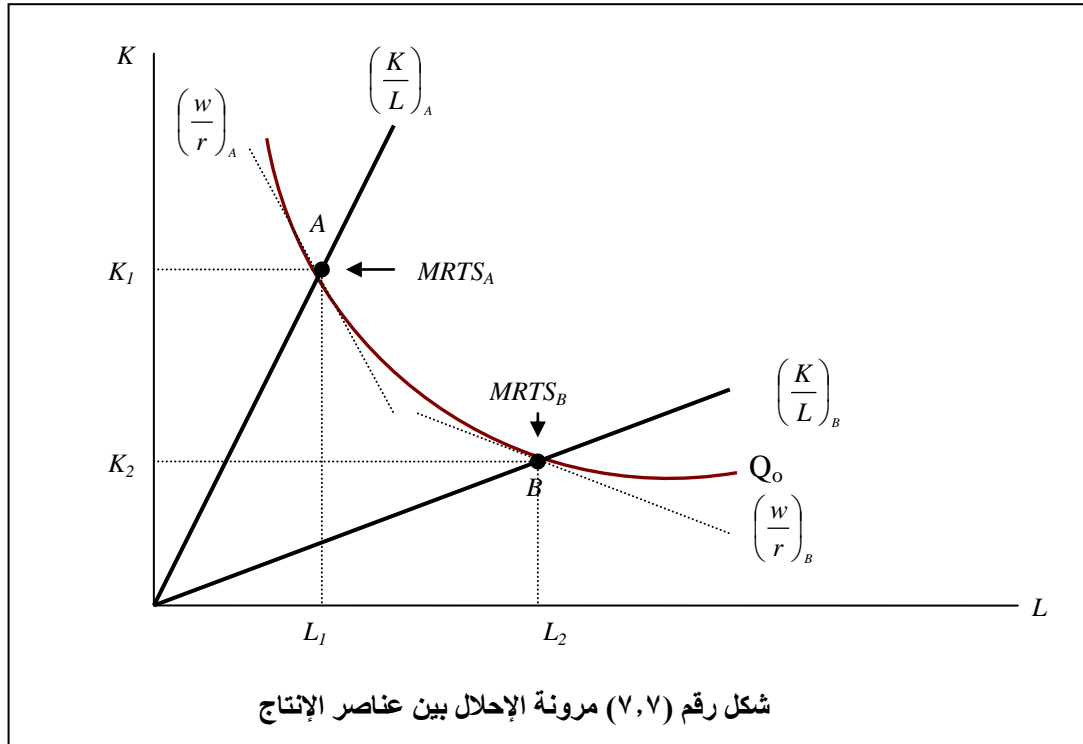
وبالتعويض عن ذلك في المعادلة (٧،٣) نحصل على الصيغة التالية لمرونة الإحلال:

$$\sigma = \frac{\% \Delta \left(\frac{K}{L}\right)}{\% MRTS} = \frac{\partial \left(\frac{K}{L}\right)}{\partial (MRTS)} \cdot \frac{MRTS}{\left(\frac{K}{L}\right)}$$



وتجدر الإشارة إلى أن معامل مرونة الإحلال بين عنصري الإنتاج ( $\sigma$ ) يأخذ دائماً قيمةً موجبة لأن قيمة البسط بالسالب وقيمة المقام أيضاً بالسالب، والسبب في كون كل من البسط والمقام يأخذ قيمةً سالبةً هو أن إحلال العمل محل رأس المال ( الانتقال من النقطة  $A$  إلى  $B$  على منحنى السواء  $Q_0$  ) يترتب عليه انخفاض النسبة  $\left(\frac{K}{L}\right)$  التي في البسط وكذلك انخفاض  $MRTS$  الذي في المقام.

أخيراً يلاحظ أن قيمة معامل مرونة الإحلال تتراوح بين صفر وما لانهاية فمثلاً تكون ( $\sigma = \infty$ ) عندما يأخذ منحنى الناتج المتساوي شكل خط مستقيم بمنعى أن هناك إحلالاً تاماً بين عنصري العمل ورأس المال، والسبب في ذلك هو إن  $MRTS$  لن يتغير مع تغير  $\left(\frac{K}{L}\right)$ ، أما عندما يأخذ منحنى الناتج المتساوي شكل زاوية قائمة فإن مرونة الإحلال ستكون مساوية للصفر ( $\sigma = 0$ ) وذلك لأنه ليس هناك إمكانية للإحلال بين عناصر الإنتاج حيث  $\left(\frac{K}{L}\right)$  ستكون ثابتة.





## الباب الثامن

٨, ١ خطوط التكاليف المتساوية *Isocost Lines*

٨, ٢ تحديد توليفة الموارد الأقل تكلفة

١- الطريقة الجدولية.

٢- الطريقة الهندسية.

٣- الطريقة الجبرية.

(أ) الشرط الضروري *Necessary Condition*

(ب) الشرط الكافي *Sufficient Condition*

٨, ٣ تحديد توليفة الموارد التي تعظم أرباح المنشأة الإنتاجية

١- الطريقة الجدولية.

٢- الطريقة الهندسية.

٣- الطريقة الجبرية.

(أ) الشرط الضروري *Necessary Condition*

(ب) الشرط الكافي *Sufficient Condition*

٨, ٤ المنطقة الاقتصادية وخطوط التوسع والخطوط الحرجة للمنشأة

أولاً: خطوط التوسع للمنشأة *Expansion Paths*

ثانياً: الخطوط الحرجة *Ridge Lines*

ثالثاً: المنطقة الاقتصادية *Economic (Rational) Zone*

٨, ٥ الكفاءة الاقتصادية *Economic Efficiency*





## خطوط التكاليف المتساوية *Isocost Lines*

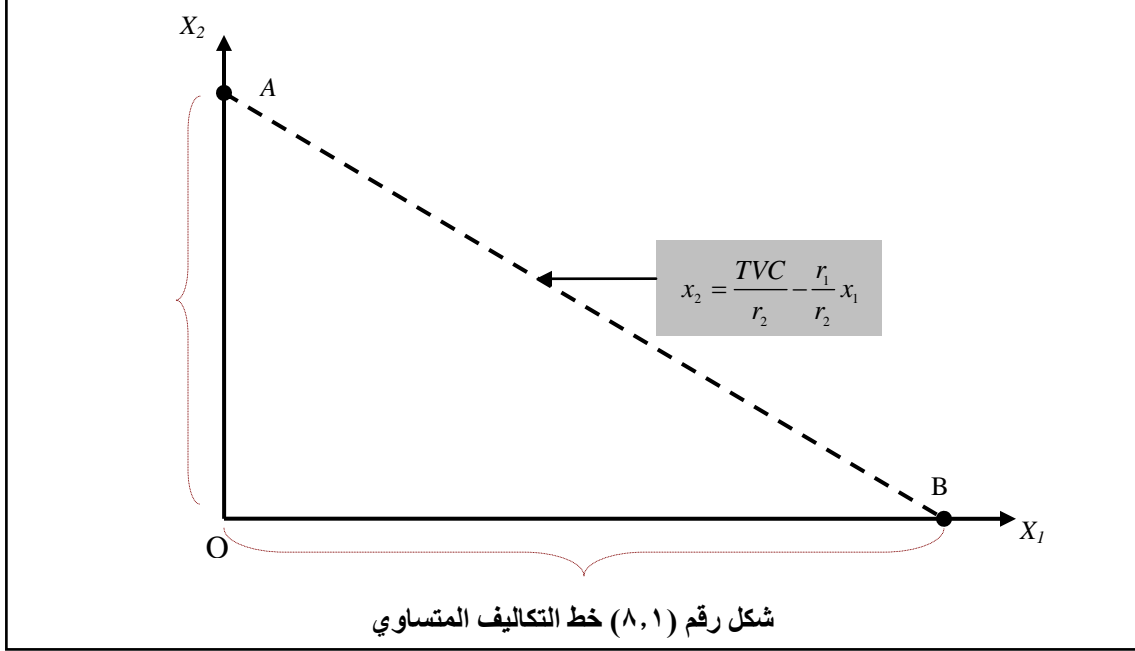
نظراً لإفتراضنا أن المدخلات الإنتاجية ( $X_1, X_2$ ) يمكن أن تحل محل بعضها البعض، فإن تكاليف هذه المدخلات تدخل ضمن نطاق التكاليف المتغيرة *Variable Costs* وبالتالي فإن أي توليفة *Alternative* أو مجموعة من مدخلات الإنتاج لها تكلفة تميزها عن أي توليفة أخرى. فإذا إعتبرنا ( $r_1$ ) مقياس لسعر الوحدة من المورد  $X_1$  وأن ( $r_2$ ) مقياس لسعر الوحدة من  $X_2$  فإن التكاليف المتغيرة لهذين الموردین (*TVC*) هي كالتالي:

$$TVC = r_1 x_1 + r_2 x_2$$

أي أن:

$$(٨,١) \quad x_2 = \frac{TVC}{r_2} - \frac{r_1}{r_2} x_1$$

ويطلق على هذه المعادلة معادلة خط سواء التكاليف أو خط التكاليف المتساوي وهي كما يلاحظ معادلة من الدرجة الأولى (خطية) ويعرف خط سواء التكاليف بأنه ذلك الخط الذي يوضح كافة التوليفات من الموردین  $X_1, X_2$  التي تُكَلِّف نفس التكاليف. ويتضح من الشكل (٨,١) أنه إذا أنفق المنتج التكاليف جميعها والمخصصة لشراء الموارد المتغيرة (*TVC*) على شراء المورد  $X_2$  فإنه يحصل على الكمية  $OA$  من  $X_2$  وفي هذه الحالة فإن:  $OA = \frac{TVC}{r_2}$  أي أن الكمية  $OA$  تقدر بقسمة إجمالي التكاليف المتغيرة الكلية *TVC* على سعر المورد  $X_2$  وهو ( $r_2$ ) وفي هذه الحالة فإنه يستخدم صفر من  $X_1$ .



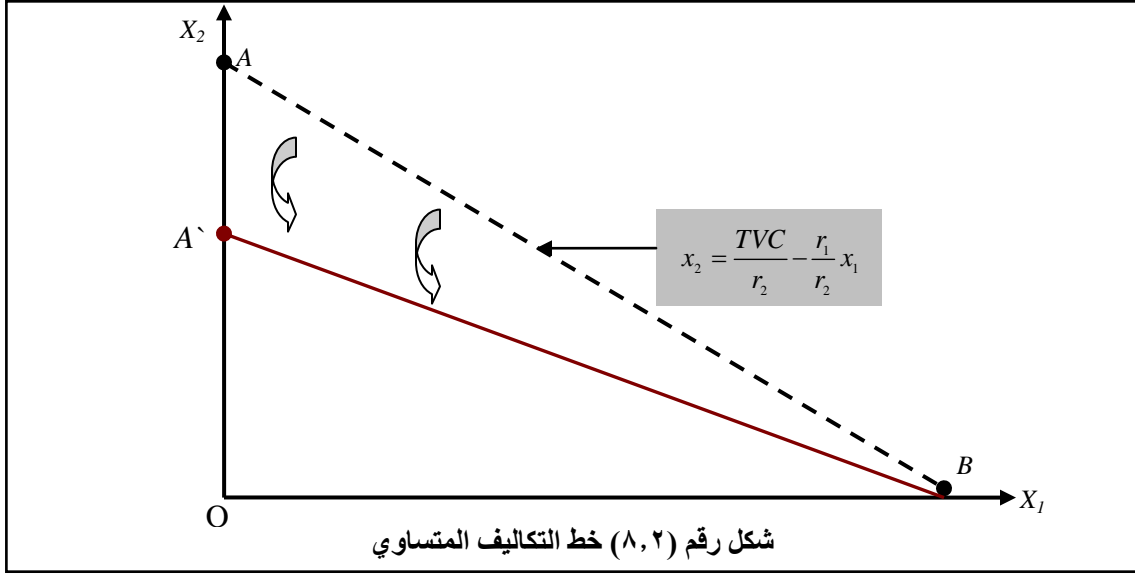
أما إذا قرر المنتج استخدام كل المتاح لديه والمخصص لشراء الموارد المتغيرة لشراء المورد  $X_1$  فإنه يمكنه أن يشتري القدر  $OB$  من  $X_1$  و الذي يتم الحصول عليه من قسمة كل التكاليف المتغيرة على سعر  $X_1$  وهو  $r_1$  أي أن  $OB = \frac{TVC}{r_1}$  وفي هذه الحالة أيضاً فإنه لا يبقى شيء من التكاليف المتغيرة لشراء مورد الإنتاج  $X_2$ . وبتوصيل النقطتين  $AB$  فإننا نحصل على ما يسمى بخط التكاليف المتساوي والتي توضح النقاط التي تقع عليه فيما بين النقطتين  $A$  و  $B$  كافة التوليفات من الموردين  $X_1, X_2$  والتي يمكن شراؤها بغرض استخدامها في العملية الإنتاجية بالقدر نفسه من التكاليف والتي كانت تنفق على أحد الموردين فقط. ويتضح من المعادلة (٨, ١) أن ميل خط سواء التكاليف هو:

$$(٨, ٢) \quad \frac{\partial X_2}{\partial X_1} = - \frac{r_1}{r_2}$$

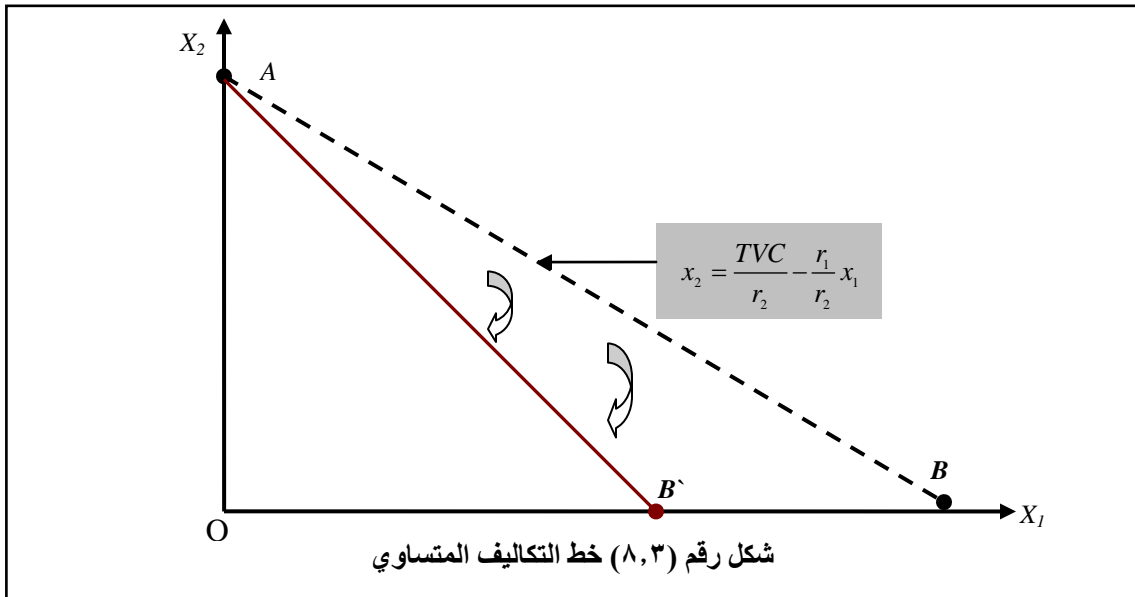
فإذا تغير أحد الأسعار أو كليهما بنسب مختلفة فإن الميل سوف يتغير. فيلاحظ من معادلة الميل (٨, ٢) أنه إذا ارتفع سعر أحد الموارد ليكن سعر المورد  $X_2$  أي  $(r_2)$  مع بقاء سعر المورد  $X_1$  أي  $r_1$  ثابت فإن خط التكاليف سوف يتحرك تجاه نقطة الأصل صانعاً زاوية أقل ميلاً مع محور  $X_1$ . وبمعنى



آخر فإن النقطة  $A$  سوف تتحرك إلى أسفل  $A'$  لأنه سوف يشتري قدر أقل من المورد  $X_2$  لإرتفاع سعره الشكل (٨،٢) .



أما إذا إرتفع سعر المورد  $X_1$  مع بقاء سعر المورد  $X_2$  كما هو فإن خط سواء التكاليف يصبح أكبر ميلاً لإرتفاع  $r_1$  مع بقاء  $r_2$  كما هي وهذا يعني أن خط سواء التكاليف سوف يتحرك على المحور الأفقي تجاه نقطة الأصل  $B'$  صانعاً بذلك زاوية أكبر ميلاً مع المحور الأفقي شكل (٨،٣).



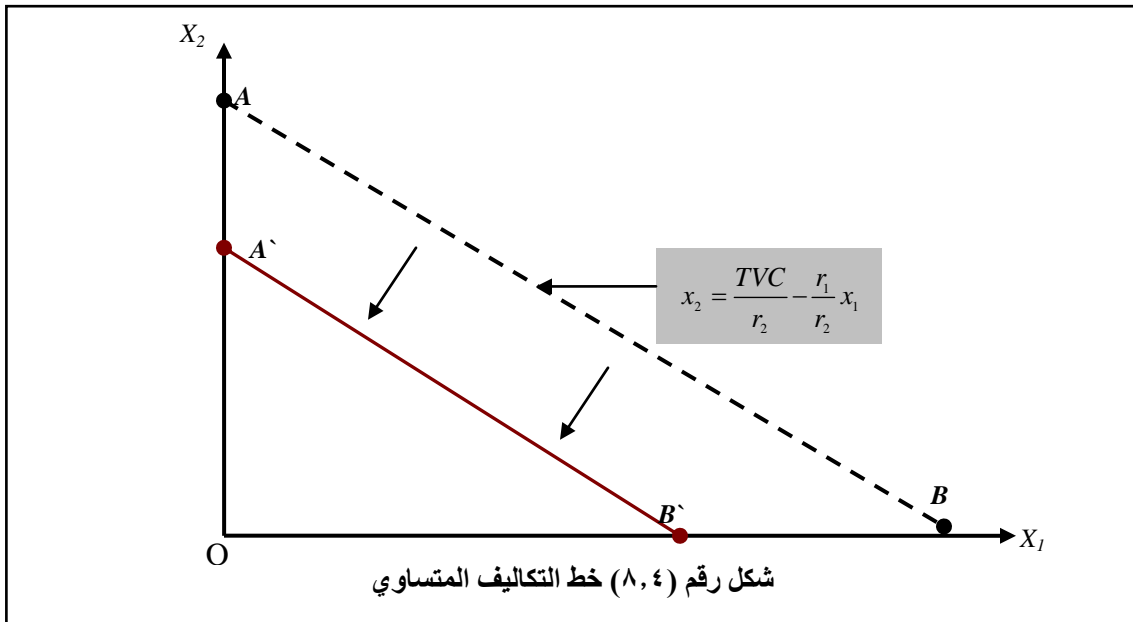


كما يلاحظ أنه قد يتحرك خط سواء التكاليف برتمه موازياً لنفسه أما تجاه نقطة الأصل أو بعيداً

عنهما وهذا متوقف على النسبة السعرية  $\frac{r_1}{r_2}$  فإذا ارتفع كلاهما بنسبة متساوية فإن خط سواء

التكاليف سوف يتحرك موازياً لنفسه تجاه نقطة الأصل مشترياً بذلك قدر أقل من كلا الموردتين عن

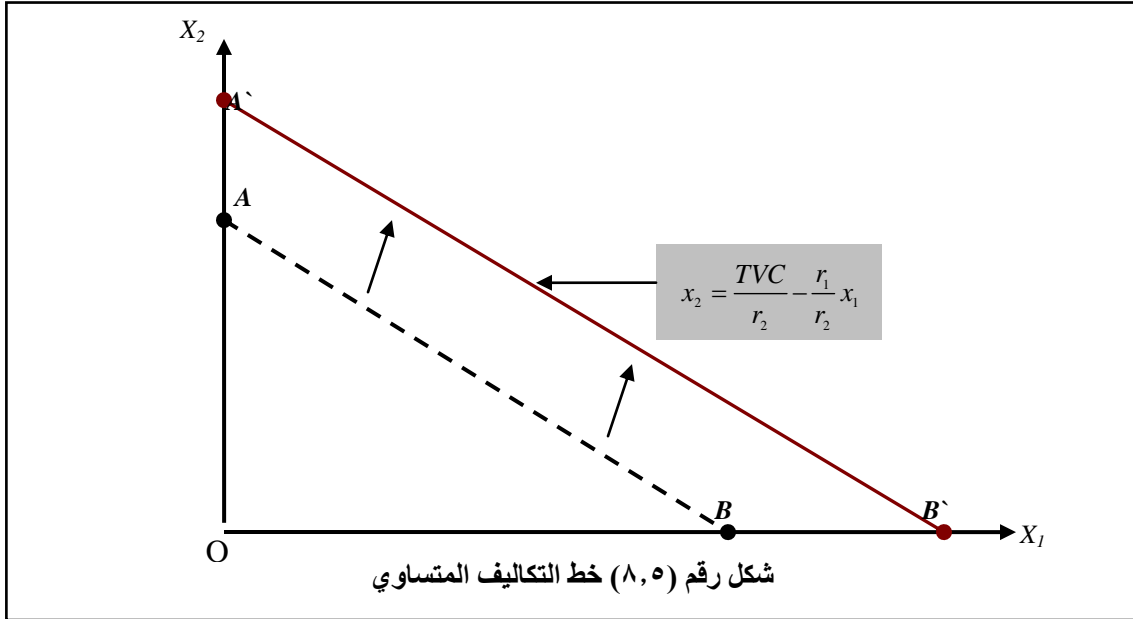
سابقه ( $A' & B'$ ) شكل (٨، ٤).



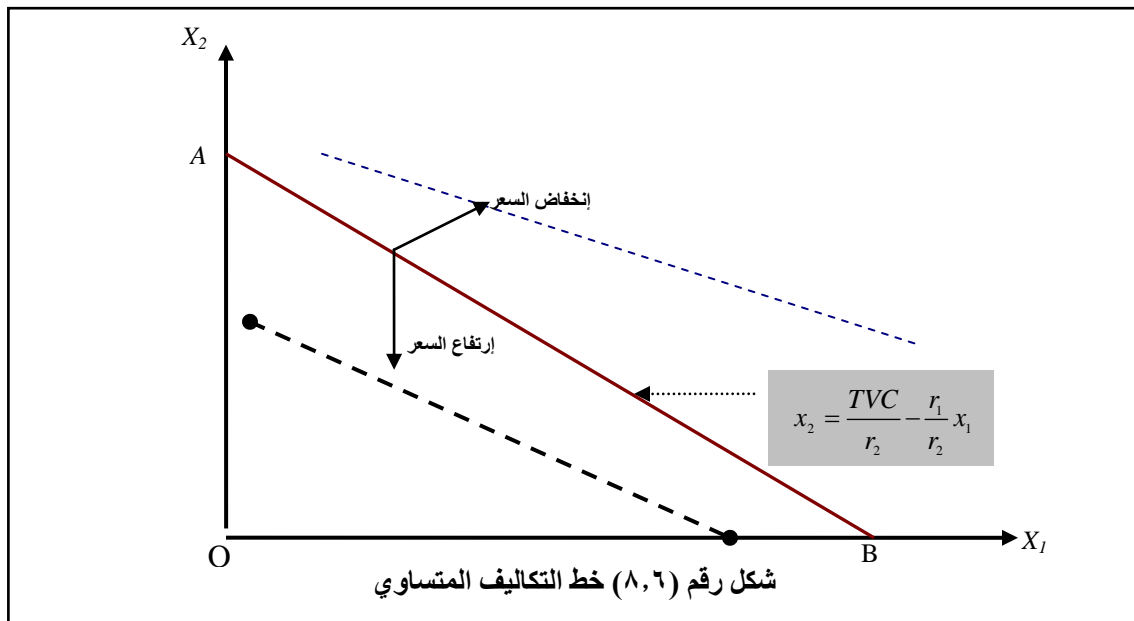
أما إذا إنخفض سعر الموردتين  $r_1, r_2$  بالنسبة نفسها فإن خط سواء التكاليف سوف يتحرك

موازياً لنفسه بعيداً عن نقطة الأصل وبعيداً عن وضعه الحالي مشترياً بذلك قدراً أكبر من كلا

الموردتين لإنخفاض أسعارهما عن ذي قبل ( $A' & B'$ ) شكل (٨-٥).



أما إذا حدث أن إنخفض سعرا الموردين أو إرتفعا ولكن بنسب مختلفة فإن منحنى سواء التكاليف ينتقل برمته غير موازياً لنفسه من جهة اليمين أو جهة اليسار وفقاً لتغير في أسعار الموارد شكل (٨-٦) ..





## تحديد توليفة الموارد الأقل تكلفة

يطلق عادة على توليفة الموارد الأقل تكلفة بالتوليفة المثلى *Optimum* لأنه عندها يمكن الحصول على أقصى ناتج ممكن في حدود الإمكانيات المادية المتاحة. ويمكن تحديد تلك التوليفة بإحدى الطرق التالية:

١ - الطريقة الجدولية *Table Method*

٢ - الطريقة الهندسية *Graphical Method*

٣ - الطريقة الجبرية *Algebraic Method*

### أولاً: الطريقة الجدولية

لتحديد توليفة الموارد الأقل تكلفة أو بمعنى آخر الحجم الأمثل من الموارد الذي يحقق هدف المنتج المتمثل في هذه الحالة في تدنية تكاليف الإنتاج فإنه يلزم معرفة أسعار الموارد  $r_1, r_2$  وكذلك كمية هذه الموارد المستخدمة، ومنها يتم معرفة التوليفة الأقل تكلفة. فإذا كان سعر المورد  $X_1$  هو (٢) ريال وسعر المورد  $X_2$  هو (٣) ريال و أن المطلوب إنتاج ١٠٥ وحدة من الناتج  $Y$  فإن الجدول (٨،١) يوضح مختلف التوليفات الموردية وكذلك التكاليف المتغيرة الكلية لهذه الموارد.

### جدول رقم (٨،١) توليفة الموارد الأقل تكلفة لإنتاج ١٠٥ وحدة من الناتج

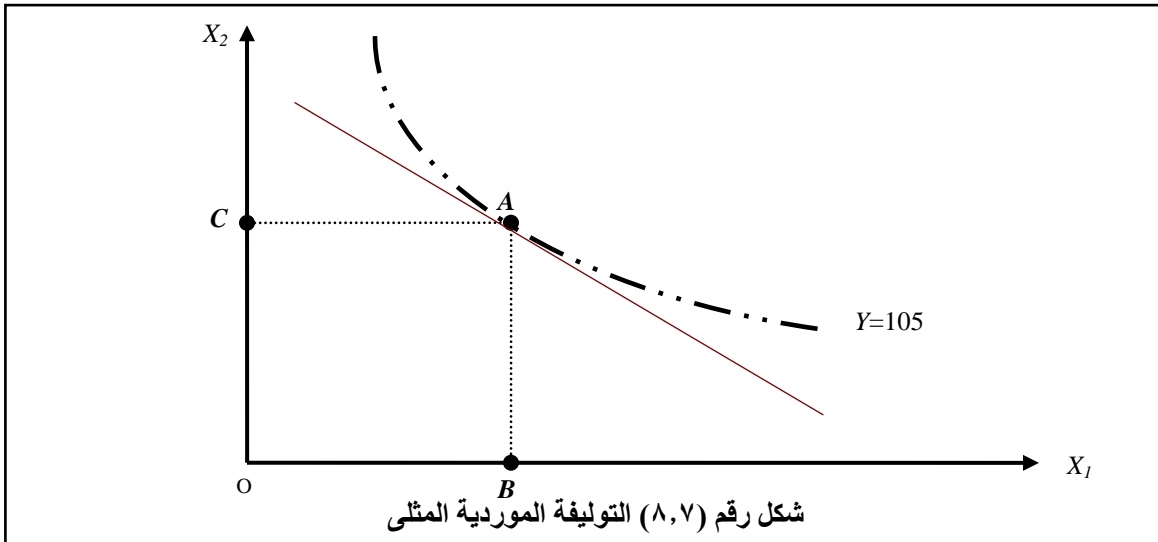
إجمالي التكاليف المتغيرة $TVC$	تكاليف المورد $X_2$ $r_2 X_2$	تكاليف المورد $X_1$ $r_1 X_1$	كمية المورد $X_2$	كمية المورد $X_1$
24.0	6	18	٢	9
21.0	9	12	٣	6
22.0	12	10	٤	5
23.8	15	8.8	٥	4.4
26.8	18	8.2	٦	4.1
29.0	21	8.0	٧	4.0
32.2	24	8.2	٨	4.1



من الجدول (٨,١) يتضح أنه لإنتاج القدر ١٠٥ وحدة من الناتج بأقل قدر من التكاليف المتغيرة  $TVC$  فإن هذا يستدعي استخدام القدر ٣ وحدات من الموارد  $X_2$  وكذلك ٦ وحدات من المورد  $X_1$  وباجمالي تكاليف متغيره قدرها ٢١ ريال ويتضح من الجدول أن أدنى تكلفة متغيرة هي ٢١ ريال وبها يمكن استخدام ٣ وحدات من  $X_2$  بالإضافة إلى ٦ وحدات من المورد  $X_1$  ليحقق بذلك هدف المنتج من تدنية تكاليف إنتاجه.

### ثانياً: الطريقة الهندسية

تتحدد توليفة الموارد المثلى التي تحقق تدنية التكاليف عند نقطة تماس منحنى سواء الإنتاج  $Isoquant$  مع خط التكاليف المتساوي  $Isocost$ . أي عند النقطة  $A$  في الشكل (٨,٧) تتحدد الكمية المثلى من الموردين وهي القدر  $OB$  من المورد  $X_1$  والقدر  $OC$  من المورد  $X_2$ .



عند النقطة  $A$  في الشكل (٨,٧) يتضح مايلي :

a. ميل منحنى سواء الإنتاج هو:

$$\frac{\partial x_2}{\partial x_1} = - \frac{MPP_{x_1}}{MPP_{x_2}}$$



أي أن ميل منحنى سواء الإنتاج يساوي معكوس الإنتاجية الحدية لموارد الإنتاج وهو نفسه معدل الإحلال الحدي التقني أي أن:

$$MRTS_{x_1, x_2} = - \frac{\partial x_2}{\partial x_1} = \frac{MPP_{x_1}}{MPP_{x_2}}$$

b. ميل خط سواء التكاليف هو:

$$\frac{\partial x_2}{\partial x_1} = - \frac{r_1}{r_2}$$

ج) من أ، ب يتضح أنه عند النقطة A يتساوى ميل منحنى سواء الإنتاج مع ميل خط التكاليف المتساوي أي أنه عند النقطة A نجد أن<sup>١١</sup>:

$$(٨, ٣) \quad MRTS_{x_1, x_2} = - \frac{\partial x_2}{\partial x_1} = - \frac{r_1}{r_2}$$

ثم إذا عُرفت أسعار الموارد وكمياتها فإنه يتم تقدير معدل الإحلال الحدي التقني  $MRTS$ ، وعند

تساوي هذا المعدل مع معكوس النسبة السعرية  $\frac{r_1}{r_2}$  — تتحدد كمية الموارد التي تحقق تداوية تكاليف

الإنتاج بالقدر  $OC$  من  $X_2$  و  $OB$  من  $X_1$

ثالثاً: الطريقة الجبرية

وفي هذه الحالة نفرض أن المطلوب إنتاج حجم معين من الناتج  $Y$  كما يلي:

$$\bar{Y} = f(x_1, x_2)$$

وذلك بأقل قدر من التكاليف:

$$TVC = r_1 x_1 + r_2 x_2$$

والمطلوب تحديد كمية المورد  $X_1$  وكذلك  $X_2$  التي تحقق هدف المنتج.

<sup>١١</sup> من الشكل يلاحظ أيضاً أن ميل خط التكاليف يتساوى مع ميل منحنى سواء الإنتاج عند مستوى أقل من الإنتاجية ( $Y=100$ ) أي عند C, B ولكن توليفة الموارد عند هاتين النقطتين ليست هي التوليفات المثلى التي تتحدد فقط عندما يمس خط التكاليف المتساوي أعلى منحنى سواء إنتاجي ممكن.





وفي هذه الحالة تصبح المسألة كما يلي :

$$\text{Min} \quad r_1 x_1 + r_2 x_2 \quad .$$

$$\text{st} \Delta \Delta \bar{Y} = f(x_1, x_2)$$

ولنتمكن من حل هاتين المعادلتين اللتين تهدفان إلى تحديد كمية الموارد التي تحقق هدف المنتج من تدنية تكاليفه الإنتاجية فإننا لذلك نستخدم ما يسمى بطريقة لاگرانج *Lagrange* وتصبح المسألة وفقاً لهذه الطريقة كما يلي:

$$(٨,٤) \quad L = r_1 x_1 + r_2 x_2 + \lambda(\bar{Y} - f(x_1, x_2))$$

حيث  $\lambda$  هو معامل لاگرانج. ولتحقيق هدف المنتج هناك شرطان:

### ١- الشرط الضروري *Necessary Condition*

وفيه يتم إجراء التفاضل الجزئي للدالة بالنسبة لمتغيرات المعادلة ومساواتها بالصفر كما يلي:

$$(٨,٥) \quad \frac{\partial L}{\partial x_1} = r_1 - \lambda f_1(x_1, x_2) = 0$$

$$(٨,٦) \quad \frac{\partial L}{\partial x_2} = r_2 - \lambda f_2(x_1, x_2) = 0$$

$$(٨,٧) \quad \frac{\partial L}{\partial \lambda} = \bar{Y} - f(x_1, x_2) = 0$$

من المعادلتين (٨,٦,٨,٥) يتضح مايلي:

$$(٨,٨) \quad r_1 = \lambda f_1(x_1, x_2)$$

$$(٨,٩) \quad r_2 = \lambda f_2(x_1, x_2)$$

وبقسمة المعادلة (٨,٨) على المعادلة (٨,٩) ينتج مايلي:

$$\frac{r_1}{r_2} = \frac{f_1(x_1, x_2)}{f_2(x_1, x_2)}$$

$$(٨,١٠) \quad \frac{r_1}{r_2} = \frac{f_1}{f_2} = MRTS_{12}$$



وهي نفس النتيجة السابق التوصل إليها في المعادلة (٨,٣). ومن مجموعة المعادلات (٨,٥,٨,٦,٨,٧) يتضح أن:

$$(٨,١١) \quad \frac{1}{\lambda} = \frac{f_1}{r_1} = \frac{f_2}{r_2}$$

## ٢- الشرط الكافي Sufficient Condition

إن الشرط الضروري لتدنية أو معظمة أي دالة غير كافٍ لإظهار نوع هذه العلاقة الدالة إذ يتفق الشرط الضروري في كلتا الدالتين حيث يتم مساواة التفاضلات الأولى للمتغيرات في الدالة بالصفر مما يعني ضرورة إيجاد شرط آخر كافٍ لتحديد نوع الدالة (نهاية عظمى أم صغرى) وحيث أننا أمام مشكلة إيجاد الشرط الكافي لتدنية التكاليف فإن هذا يستدعي أولاً إيجاد التفاضل الثاني لمجموعة المعادلات (٨,٥,٨,٦,٨,٧) وعلى سبيل المثال التفاضل الثاني للدالة (٨,٥) هو كما يلي:

$$(٨,١٢) \quad d\left(\frac{\partial L}{\partial x_1}\right) = \partial r_1 \\ = \left[ -\lambda \left( \partial \frac{f_1(x_1, x_2)}{\partial x_1} dx_1 + \partial \frac{f_2(x_1, x_2)}{\partial x_2} dx_2 \right) \right] + [(f_1(x_1, x_2)(-\partial \lambda)]$$

$$\therefore -\lambda f_{11} dx_1 - \lambda f_{12} dx_2 - f_1 d\lambda = dr_1$$

بنفس الطريقة نجد أن التفاضل الثاني للدالة (٨,٦) هو كما يلي:

$$-\lambda f_{21} dx_1 - \lambda f_{22} dx_2 - f_2 d\lambda = dr_2$$

كذلك بالنسبة للدالة (٨,٧)

$$-f_1 dx_1 - f_2 dx_2 = 0$$

ويمكن وضع مجموعة معادلات (٨,١٢) في شكل مصفوفات كالتالي:

$$(٨,١٣) \quad \begin{vmatrix} -\lambda f_{11} & -\lambda f_{12} & -f_1 \\ -\lambda f_{21} & -\lambda f_{22} & -f_2 \\ -f_1 & -f_2 & 0 \end{vmatrix} = \begin{vmatrix} dx_1 \\ dx_2 \\ d\lambda \end{vmatrix} = \begin{vmatrix} dr_1 \\ dr_2 \\ 0 \end{vmatrix}$$

ويتطلب الشرط الكافي أن تكون محددة هيسيان سالبة أي أن :



$$\begin{vmatrix} -\lambda f_{11} & -\lambda f_{12} & -f_1 \\ -\lambda f_{21} & -\lambda f_{22} & -f_2 \\ -f_1 & -f_2 & 0 \end{vmatrix} \pi = 0$$

ومن المعادلة (٨,١١) نجد أن:

$$(٨,١٤) \quad \begin{aligned} f_1 &= \frac{r_1}{\lambda} \\ f_2 &= \frac{r_2}{\lambda} \end{aligned}$$

و بالتعويض من (٨,١٤) في محددة هيسيان وضرب العمودين الأولين في المقدار  $\frac{-1}{\lambda}$  ثم ضرب

العمود الثالث في المقدار  $-\lambda^2$  وضرب الصف الثالث في المقدار  $\lambda$  نحصل على:

$$\begin{vmatrix} -\lambda f_{11} & -\lambda f_{12} & -\frac{r_1}{\lambda} \\ -\lambda f_{21} & -\lambda f_{22} & -\frac{r_2}{\lambda} \\ -f_1 & -f_2 & 0 \end{vmatrix} = \lambda^2 \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} & -\frac{r_1}{\lambda} \\ f_{21} & f_{22} & -\frac{r_2}{\lambda} \\ \frac{r_1}{\lambda^2} & \frac{r_2}{\lambda^2} & 0 \end{vmatrix} = \frac{-1}{\lambda} \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} & -r_1 \\ f_{21} & f_{22} & -r_2 \\ -r_1 & -r_2 & 0 \end{vmatrix} \pi = 0$$

وبما ان  $\lambda > 0$  (مقلوب التكاليف الحدية للنقود) فإن:

$$(٨,١٥) \quad \begin{vmatrix} f_{11} & f_{12} & -r_1 \\ f_{21} & f_{22} & -r_2 \\ -r_1 & -r_2 & 0 \end{vmatrix} \neq 0$$

أي أن الشرط الكافي لتدنية التكاليف يستوجب أن تكون قيمة المحددة (٨,١٥) موجبة. هذا وإذا كانت

المشتقات الثانية تتطابق مع محدد هيسيان تكون كل نقطة تماس بين منحنى الإنتاج المتمائل وخط

التكاليف المتساوي نقطة معظمة الإنتاج و تدنية التكاليف في آن واحد.



## تحديد توليفة الموارد التي تعظم أرباح المنشأة الإنتاجية

هناك أيضاً ثلاثة طرق لتحديد توليفة الموارد التي تعظم الربح وهي:

١ - الطريقة الجدولية.

٢ - الطريقة الهندسية.

٣ - الطريقة الجبرية.

وسوف يتم التركيز على الطريقة الجبرية مع توضيح رسم بياني يحدد مستوى الاستخدام الأمثل للموارد المتغيرة التي تحقق أهداف المنتج (تعظم الإنتاج، تدني التكاليف، تعظم الربح) كما يلي:  
بافتراض أن دالة الإنتاج كالتالي:

$$Y = f(x_1, x_2)$$

وأن معادلة التكاليف تأخذ الصورة التالية:

$$TC = r_1x_1 + r_2x_2 + b$$

حيث:  $Y$  = كمية الناتج،  $X_1, X_2$  = موارد الإنتاج،  $r_1, r_2$  = أسعار موارد الإنتاج،  $b$  = التكاليف الثابتة،  
 $TC$  = التكاليف الكلية. مما سبق يتضح أن معادلة الربح يمكن كتابتها كما يلي:

$$\Pi = P_y Y - r_1x_1 - r_2x_2 - b$$

وبالتعويض في دالة الإنتاج يمكن إعادة كتابة دالة الربح  $\pi$  كما يلي:

$$\Pi = P_y f(x_1, x_2) - r_1x_1 - r_2x_2 - b$$

ولتحقيق هدف المنتج لمعظمة الأرباح فإن هناك شرطان هما:

**Necessary Condition** الشرط الأساسي الضروري

$$\frac{\partial \Pi}{\partial x_1} = P_y \frac{\partial f(x_1, x_2)}{\partial x_1} - r_1 = 0$$

$$\frac{\partial \Pi}{\partial x_2} = P_y \frac{\partial f(x_1, x_2)}{\partial x_2} - r_2 = 0$$



ومن الشرط الأساسي نحصل على القانون الأساسي لمعظمة الأرباح وهو:

$$\begin{aligned} P_y MPP_{x_1} &= r_1 \\ P_y MPP_{x_2} &= r_2 \end{aligned}$$

وهذا يعني حتى يتحقق تعظيم الربح فلا بد من تحقيق المعادلتين التاليتين:

$$\begin{aligned} VMP_{x_1} &= r_1 \\ VMP_{x_2} &= r_2 \end{aligned}$$

أي ضرورة تساوي قيمة الناتج الحدي للمورد الإنتاجي مع سعر الوحدة من هذا المورد الإنتاجي. ومن هذا الحل يمكن الحصول على منحنى الطلب للمورد الأول وكذلك على منحنى الطلب للمورد الثاني والذي يتخذ كل منهما الصورة التالية:

$$\begin{aligned} x_1^* &= h_1(P_y, r_1, r_2) \\ x_2^* &= h_2(P_y, r_1, r_2) \end{aligned}$$

وفي حالة معرفة قيم كل من  $r_2, r_1, P_y$  فإنه يمكن تحديد الكمية من  $X_2^*, X_1^*$  التي تؤدي لتعظيم الربح .

### الشرط الكافي Sufficient Condition

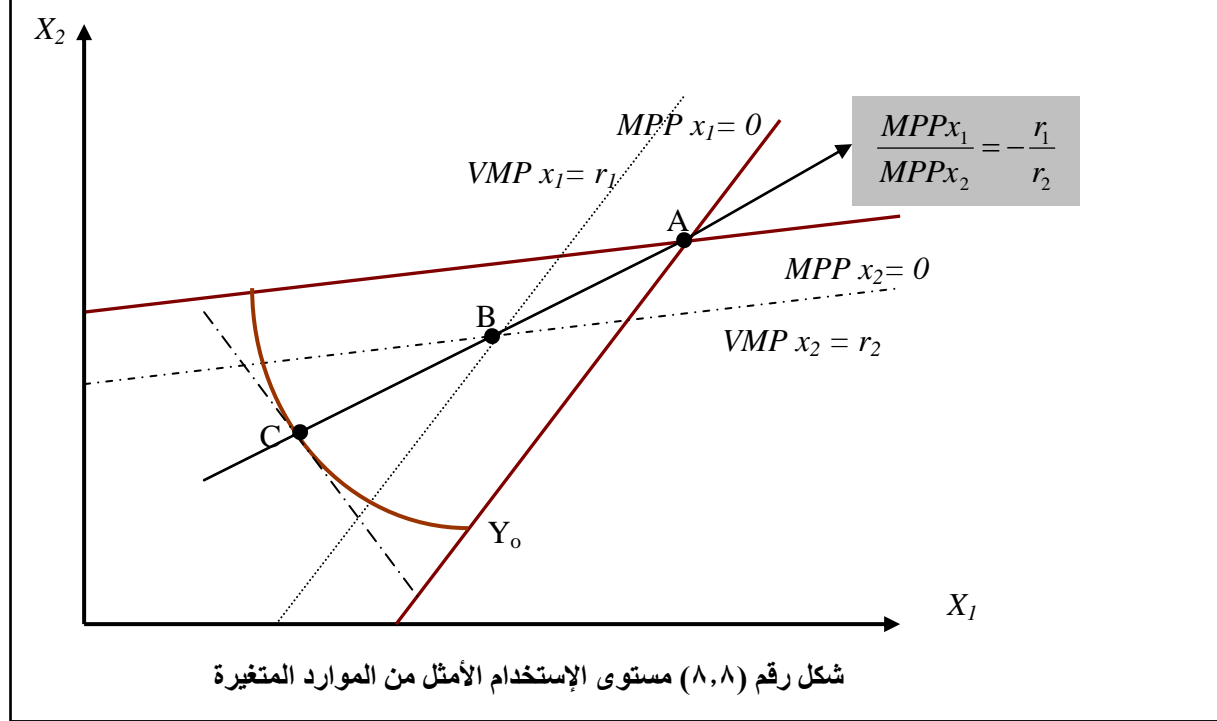
للتأكد من أن مستوى الاستخدام من  $X_2, X_1$  المتحصل عليه من الشرط الأساسي يؤدي فعلاً إلى تعظيم الربح فإنه لا بد من التأكد من توفر الشرط الكافي والذي يتطلب سالبية التفاضل الثاني لدالة الربح بالنسبة لوحدات المورد المتغير كما يلي:

$$\begin{aligned} \frac{\partial^2 \Pi}{\partial x_1^2} &< 0 \\ \frac{\partial^2 \Pi}{\partial x_2^2} &< 0 \end{aligned}$$

بالإضافة إلى القيمة الموجبة لمحددة هيسيان كما يلي:

$$\begin{vmatrix} \frac{\partial^2 \Pi}{\partial x_1^2} & \frac{\partial^2 \Pi}{\partial x_1 \partial x_2} \\ \frac{\partial^2 \Pi}{\partial x_2 \partial x_1} & \frac{\partial^2 \Pi}{\partial x_2^2} \end{vmatrix} > 0$$

ويوضح الشكل (٨،٨) مستوى الاستخدام الأمثل للمتغيرين  $X_2, X_1$  المحققة للأهداف المختلفة للمنتج



من الشكل (٨,٨) يتضح أن مستوى الاستخدام الأمثل من الموارد والذي يؤدي إلى تعظيم الإنتاج الكلي *Maximizing Total Production* يتحقق عند النقطة (A) ومستوى الاستخدام الأمثل الذي يؤدي إلى تعظيم الربح *Maximizing Profit* يتحقق عند النقطة (B) بينما مستوى الاستخدام الأمثل الذي يحقق اقل تكلفة لإنتاج الناتج *Minimizing Costs* (Y<sub>0</sub>) يتحقق عند النقطة (C).

جدول رقم (٨,٢) القوانين الاقتصادية المحققة عند النقاط السابقة تكون كما يلي:

القانون	النقطة
$MPP_{x1} = MPP_{x2} = 0$	A
$VMP_{x1} = r_1$ $VMP_{x2} = r_2$	B
$\frac{MPP_{x1}}{MPP_{x2}} = \frac{r_1}{r_2}$	C



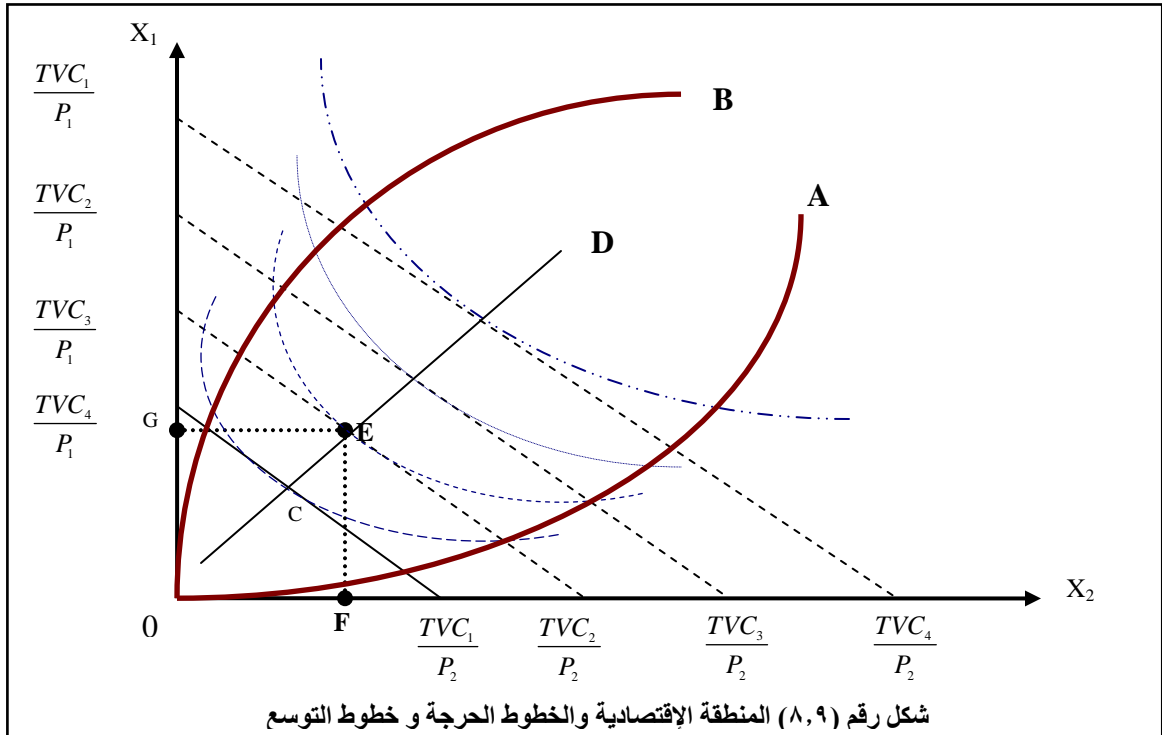
ومن الشكل (٨,٨) السابق يتضح أن نقطة تدنية التكاليف *Minimizing Costs* (C) ليس بالضرورة أن تكون نفس النقطة التي تؤدي إلى تعظيم العائد النقدي (B) ولكن نقطة تعظيم العائدات هي نفسها نقطة تدنية التكاليف.

### المنطقة الاقتصادية وخطوط التوسع والخطوط الحرجة للمنشأة

#### أولاً: خطوط التوسع للمنشأة *Expansion Paths*

تسعى المنشأة كما سبق إيضاحه إلى الوصول لأعلى منحنى إنتاج متساوي *Isoquant* يكون متفقاً مع خط التكلفة المتساوية *Isocost*. وعند تماس الخطين تتحدد التوليفة الموردية المثلى.

ولتوضيح الفكرة التي يتم بها إختيار مجموعة العناصر  $X_1, X_2$  والتي يجب على المنشأة استخدامها إذا ما أرادت التوسع في الإنتاج فإن ذلك يأتي من خلال الشكل التالي والذي يضم خطوط التكاليف المتساوية وخطوط الإنتاج المتساوية





ويتضح من الشكل (٩، ٨) أن أقصى ناتج يمكن بلوغه مثلاً عند خط التكاليف المتساوية  $TVC_2$  هو  $Y_2$  من السلعة حيث يمس خط التكلفة المتساوية أعلى منحنى ناتج متساوي ممكن عند النقطة  $E$ ، ويتحقق ذلك عندما يكون سعر المورد  $X_2$  هو  $P_2$  وسعر المورد  $X_1$  هو  $P_1$  وإنفاق المنشأة هو  $TVC_2$ . وبذلك تستخدم المنشأة المجموعة الموردية التي تتكون من القدر  $OF$  من المورد  $X_2$  و  $OG$  من المورد  $X_1$ .

تجدر الإشارة إلى أن استخدام المنشأة لأية مجموعة أخرى تقع على خط التكلفة المتساوية نفسها سوف يؤدي بها إلى الانتقال إلى منحنى ناتج متساوي مثل مستوى ناتج أقل من  $Y_2$  والذي يمثل إجمالي الإنفاق  $TVC_2$  أقل تكلفة ممكنة لإنتاج المستوى  $Y_2$  من السلعة نفسها.

تجدر الإشارة هنا إلى أن تغيير إجمالي الإنفاق مع ثبات أسعار العنصرين  $X_2, X_1$  سوف يؤدي إلى انتقال خط التكلفة المتساوية موازياً لنفسه نحو اليمين أو اليسار حسب طبيعة وإتجاه التغيير في الإنفاق. فإذا كان إجمالي الإنفاق  $TVC_1$  أقل من  $TVC_2$  فإن خط التكلفة المتساوية ستنقل موازياً لنفسه نحو اليسار، وفي هذه الحالة يمس منحنى الناتج المتساوي الذي يمثل المستوى  $Y_1$  من السلعة. ويعني ذلك أن  $TVC_1$  هي أقل تكلفة ممكنة لإنتاج الكمية  $Y_1$  من السلعة وإذا كان إنفاق المنشأة هو  $TVC_3$  أكبر من  $TVC_2$ ، فإن خط التكلفة المتساوية سينتقل موازياً لنفسه نحو اليمين، وفي هذه الحالة يمس منحنى الناتج المتساوي الذي يمثل المستوى  $Y_3$  من السلعة. وهذا معناه أن  $TVC_3$  تمثل أقل تكلفة ممكنة لإنتاج المستوى  $Y_3$  من السلعة وهكذا.

ويطلق على الخط الواصل بين جميع نقاط التوازن (الممر  $CD$ ) عند مختلف مستويات الإنفاق وثبات أسعار موارد الإنتاج باصطلاح الممر التوسعي الأمثل للمنشأة  $Expansion Path$ ، ذلك الخط الذي يربط جميع نقاط توليفات الموارد الأقل تكلفة على خريطة سواء المنشأة، وكما سنرى فيما بعد أنه على الممر التوسعي الأمثل للمنشأة تتحقق الكفاءة الإنتاجية والسعرية للمنشأة حيث يتم إنتاج أقصى ناتج ممكن وبأقل قدر من التكاليف.

هذا ويتفق مفهوم الممر التوسعي الأمثل  $Expansion Path$  مع مفهوم ما يسمى بخط تساوي معدلات الإحلال الحدية أو خطوط التوسع للمنشأة  $Isoclines$  إلا أن الفرق هنا في أن الممر التوسعي





يعتبر حالة خاصة من حالات *Isoclines* الذي يربط مختلف التوليفات الموردية التي يمكن إستخدامها لإنتاج قدر معين من الناتج بأقل قدر من التكاليف ويتحقق هذا من خلال تماس خطوط التكاليف المتساوية مع منحنيات الناتج المتساوي، وبالطبع عند نقاط التماس هذه قد تتساوى معدلات الإحلال الحدية للموارد ويكون أمام المنشأة فرصة إختيار التوليفة المثلى من هذه الموارد والتي تتحدد من خلال النسبة السعرية لهذه الموارد. أي بمعنى آخر فإن الممر التوسعي الأمثل للمنشأة يمكن إشتقاقه رياضياً من دالة الإنتاج المعبر عنها رياضياً كما يلي:

$$(٨,١٦) \quad Y = Ax_1^{b_1} x_2^{b_2}$$

وذلك من خلال التطبيق في معادلة التوليفة الأقل تكلفة والتي تتحدد من خلال الصيغة:

$$(٨,١٧) \quad MRTS_{21} = -\frac{\partial x_1}{\partial x_2} = \frac{MPP_{x_2}}{MPP_{x_1}} = \frac{P_{x_2}}{P_{x_1}}$$

ومن المعادلة (٨,١٦) وبفرض أن  $b_2 = b_1$  وأن سعر (تكلفة) الوحدة من المورد  $X_1$  هو ٢ ريال و سعر الوحدة من المورد  $X_2$  هو ٣ ريال فإن المعادلة الرياضية للممر التوسعي الأمثل للمنشأة تأخذ الصورة التالية:

$$\frac{MPP_{x_2}}{MPP_{x_1}} = \frac{\partial Y / \partial x_2}{\partial Y / \partial x_1} = \frac{x_1}{x_2} = \frac{3}{2}$$

أي أن  $x_1 = \frac{3}{2} x_2$  وهكذا فإن الصيغة الرياضية العامة للممر التوسعي الأمثل للمنشأة حسب

دالة الإنتاج كالتالي :

$$(٨,١٨) \quad x_1 = \frac{P_{x_2}}{P_{x_1}} (x_2)$$

غير أن شرط تماس خطوط التكاليف المتساوية مع منحنيات الإنتاج المتساوية غير ضروري في خطوط التوسع للمنشأة *Isoclines* إذ يعرف الأخير بأنه ذلك الخط الذي يربط مختلف النقاط على منحنيات سواء الإنتاج والتي لها نفس الميول وهكذا فإنه تتعدد منحنيات *Isoclines* بتعدد ميول منحنيات سواء الإنتاج ومن ثم فإن معادلة مثل هذا الخط هي :



$$MRTS_{21} = -\frac{\partial x_1}{\partial x_2} = \frac{MPP_{x_2}}{MPP_{x_1}} = K$$

حيث  $K$  هي مقدار ثابت. ونظراً لأن  $MPP_{x_1}, MPP_{x_2}$  هما دالتان للمورد  $X_2, X_1$  فإن المعادلة (٨, ١٨) يعبر عنها بصورة عامة كما يلي:

$$x_1 = f(x_2)$$

### ثانياً: الخطوط الحرجة *Ridge Lines*

تمثل الخطوط الحرجة حالة خاصة من حالات *Isoclines* إذ تربط الخطوط الحرجة النقاط التي تتساوى عندها ميول منحنيات سواء الإنتاج والتي تكون عندها الإنتاجية الحدية لأحد الموارد مساوية للصفر فمن الشكل السابق يتضح أن هناك خطان حرجان هما  $OA, OB$  ويربط الخط  $OB$  جميع النقاط التي تكون عندها الإنتاجية الحدية للمورد  $X_1$  مساوية للصفر أي أن  $MPP_{x_1}=0$  إذ يستحيل الإحلال الإقتصادي لأي قدر من المورد  $X_1$  محل المورد  $X_2$  وأن هذا الإحلال بلغ أقصاه عند تلك النقاط وعليه نجد أن مماس هذه النقاط يكون رأسياً. وبالمثل نجد أن الخط الحرج  $OA$  يضم جميع النقاط التي تكون عندها الإنتاجية الحدية للمورد  $X_2$  مساوية للصفر أي أن  $MPP_{x_2}=0$  أي أنه عند هذه النقاط فإن إحلال المورد  $X_2$  محل المورد  $X_1$  بلغ أقصاه وأي إحلال زائد هو إحلال غير اقتصادي وأن مماس هذه النقاط يكون خطأً أفقياً.



### ثالثاً : المنطقة الاقتصادية *Economic (Rational) Zone*

يتضح مما سبق ومن الشكل السابق أن الخطوط الحرجة تضم النقاط التي يصل عندها إحلال الموارد إلى أقصى ما يمكن ولهذا فإن هذه الخطوط تحصر فيما بينها ما يسمى بالمنطقة الاقتصادية وإن خارج هذه الخطوط فإن الإحلال بين الموارد يكون غير اقتصادي فمثلاً نجد أنه على يمين الخط الحرج  $OA$  فإن مزيداً من إحلال المورد  $X_2$  يستدعي استخدام قدر أكبر من المورد  $X_1$  للحصول على القدر نفسه من الناتج وهذا بالطبع تصرف غير رشيد، وبالمثل على يسار الخط الحرج  $OB$  فإن مزيداً من استخدام المورد  $X_2$  لا يعني تخفيض القدر المستخدم من المورد  $X_1$  بل على العكس فإن المزيد من  $X_1$  يصحبه المزيد من المورد  $X_2$  وهذا أيضاً سلوك غير رشيد. ومن هذا يتضح أن المنطقة الاقتصادية هي تلك المنطقة التي تقع بين الخطوط الحرجة والتي يتحقق من خلالها الإحلال الاقتصادي للموارد.

هذا وتجدر الملاحظة هنا أن  $MRTS_{21}$  للخط الحرج  $OA$  يعبر عنه بالصيغة التالية:

$$MRTS_{21} = \frac{MPP_{x_2}}{MPP_{x_1}} = \frac{0}{MPP_{x_1}} = 0$$

وعلى هذا الخط أيضاً فإن :

$$MRTS_{12} = \frac{MPP_{x_1}}{0} = \infty \text{، غير محدد،}$$

بالمثل نجد أن  $MRTS_{12}$  على الخط الحرج  $OB$  هو غير محدد:

$$MRTS_{12} = \frac{MPP_{x_1}}{MPP_{x_2}} = \frac{MPP_{x_1}}{0} = \infty \text{، غير محدد،}$$

غير محدد، وعلى هذا الخط أيضاً نجد أن :

$$MRTS_{21} = \frac{MPP_{x_2}}{MPP_{x_1}} = \frac{0}{MPP_{x_1}} = 0$$

وبالنظر إلى المورد  $X_2$  فإنه على يمين الخط الحرج  $OA$  نجد أن:

$$MRTS_{21} \pi 0$$



حيث أن:

$$MPP_{x_2} \pi O$$

كما أنه يسار الخط الحرج  $OB$  بالنسبة للمورد  $X_1$  نجد أن:

$$MRTS_{12} \pi O$$

حيث أن:

$$MPP_{x_1} \pi O$$

ومن ثم فإنه على يمين الخط الحرج  $OA$  وعلى يسار الخط الحرج  $OB$  تظهر المرحلة الثالثة للإنتاج للموردين  $X_2, X_1$  على الترتيب، ومن هنا تظهر أهمية الخطوط الحرجة لأنها تحصر المنطقة الاقتصادية أو المنطقة الرشيدة للإنتاج والتي لا تحوي بداخلها الإنتاجية الحدية السالبة للموارد.

### الكفاءة الاقتصادية *Economic Efficiency*

تتضمن الكفاءة الاقتصادية كلا من الكفاءة التقنية أو الإنتاجية ( *Technical Efficiency* ) بالإضافة إلى الكفاءة السعرية ( *Price (Allocative) Efficiency* ). وتعتبر المنشأة  $A$  أكثر كفاءة من المنشأة  $B$  إذا استطاعت إنتاج قدر معين من الناتج بقدر أقل من التكاليف أو إذا استطاعت إنتاج قدر أعلى من الناتج بالقدر نفسه من التكاليف.

كما أن المنشأة تكون أكثر كفاءة سعرية إذا ما استخدمت الموارد بالطريقة التي تعظم أرباحها، ومن الشكل رقم (٨، ١٠) يمكن توضيح مفهوم الكفاءة بشقيها التقني *Technical* والسعري *Allocative*. والذي يرجع الفضل في اكتشافه إلى فارل *Farrell* عام ١٩٥٧م<sup>١٢</sup>. إن منحنى الإنتاج  $QQ'$  يضم كافة المنشآت التي تنسم بالكفاءة التقنية أي أن المنشآت  $D, K, B, A$  لها كفاءة تقنية تعادل ١٠٠% بالنسبة للمنشآت الأخرى التي إما لا تتمتع بالكفاءة التقنية مثل المنشآت  $E, G$  حيث تنتج نفس القدر من الناتج ولكن بقدر أكبر من الموارد، أو أنها منشآت لا يتحقق معها أي إنتاج مثل  $H, I$  لأنها تقع في منطقة الإنتاج غير المتحقق *Infeasible*.

<sup>١٢</sup> Farrell, M. J. (1957). The Measurement of Productive Efficiency. J. Roy. Statist. Soc., Series A (General). 120: 253 – 81.



لإيضاح شقي الكفاءة الإقتصادية (التقنية والسعرية) للمنشأة  $E$  فإن الكفاءة التقنية لهذه المنشأة

هي  $\frac{OB}{OE}$  إذ أن المنشأة  $B$  كما سبق إيضاحه تتمتع بكفاءة تقنية تساوي ١٠٠% أما الكفاءة التقنية

للمنشأة  $E$  أقل من نظيرتها للمنشأة  $B$  الواقعة على منحنى سواء الإنتاج الذي يضم المنشآت التي تتمتع بكفاءة تقنية تساوي ١٠٠%.

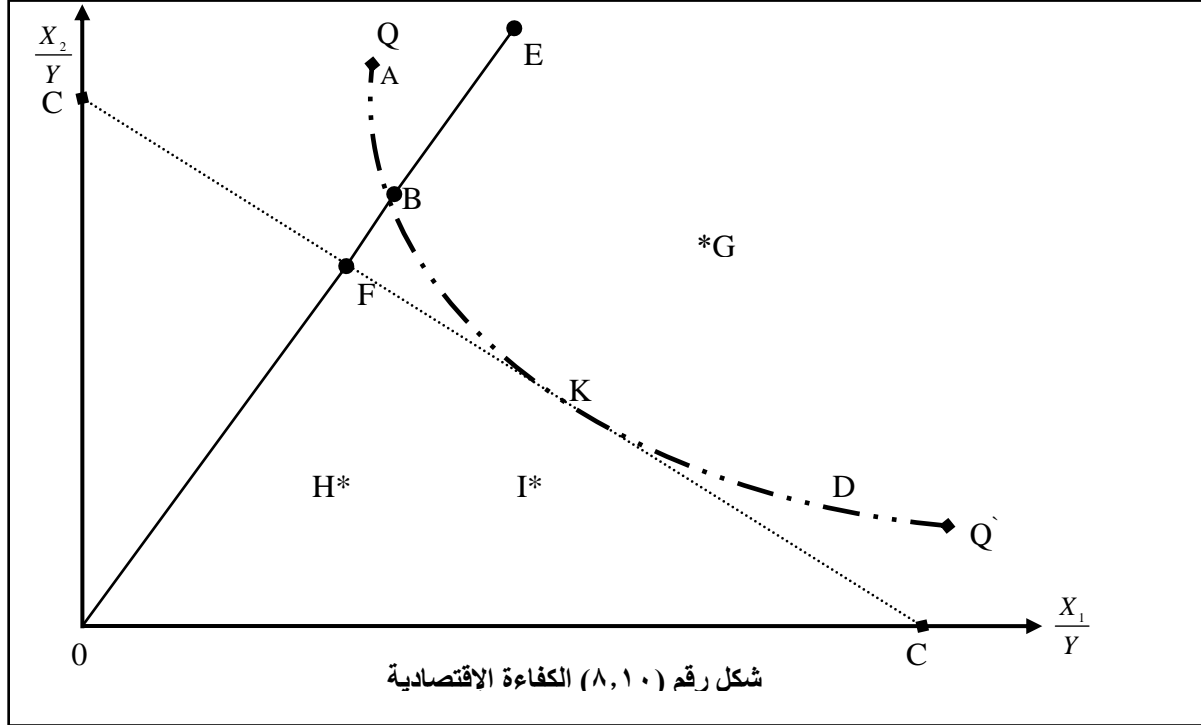
ويتضح من الشكل (٨, ١٠) أيضاً أنه في ظل وجود خط التكاليف المتساوي  $CC$  فإن المنشأة  $K$  هي الوحيدة التي تحقق معظم الأرباح أي يتحقق معها شق الكفاءة السعرية أي هي أكثر كفاءة من الناحية الإقتصادية عن المنشأة  $B$  التي تتمتع فقط بالكفاءة التقنية إذ أنها تقطع خط التكاليف  $CC$  عند النقطة  $F$  والتي عندها تكون النسبة السعرية لموردي الإنتاج  $X_1$   $X_2$  مختلفة عن نظيرتها عند النقطة  $K$  وبهذا فإن الكفاءة السعرية للمنشأة  $B$  تقاس بالنسبة  $\frac{OF}{OB}$  وهي أقل من الوحدة إذ أنه بدلاً من إنفاق القدر  $OF$  يتم إنفاق القدر  $OB$  لإنتاج وحدة الناتج.

فإذا فرض أن المنشأة  $E$  عدلت من أوضاعها و إستخدمت توليفة الموارد التي تستخدمها  $K$  مع تثبيت كفاءتها التقنية عند  $E$  فإن تكلفتها سوف تنخفض بما يوازي النسبة  $\frac{OF}{OB}$  ما دامت لم تتغير أسعار الموارد. على هذا فإن الكفاءة الإقتصادية للمنشأة  $E$  هي عبارة عن حاصل ضرب الكفاءة التقنية في الكفاءة السعرية أي أن الكفاءة الإقتصادية للمنشأة هي:

$$\left(\frac{OB}{OE}\right)\left(\frac{OF}{OB}\right) = \frac{OF}{OE}$$

ومن ثم فكلما إقتربت المنشأة  $E$  من  $QQ$  تزداد كفاءتها الإقتصادية.<sup>١٣</sup>

<sup>١٣</sup> Coelli, T.J., D.S., Prasada Rao, and G. E., Battese. (1998). An Introduction to Efficiency and Productivity Analysis. Kluwer Academic Publishers, London. UK





## الباب التاسع

- ٩,١ دالة إنتاج كوب-دوجلاس
- ٩,٢ خصائص دالة إنتاج كوب-دوجلاس:
- ٩,٣ تعظيم أرباح المنشأة باستخدام دالة كوب-دوجلاس
- ٩,٤ أهم عيوب دالة كوب دوجلاس
- ٩,٥ اشتقاق دالة التكاليف من دالة إنتاج كوب دوجلاس
- ٩,٦ دالة الإنتاج ذات مرونة الإحلال الثابتة ( $CES$ )
- ٩,٧ خصائص دالة  $CES$
- ٩,٨ أهم عيوب دالة  $CES$
- ٩,١٠ دالة الإنتاج ذات مرونة الإحلال المتغيرة  $VES$
- ٩,١١ خصائص مرونة الإحلال في الدالة  $VES$
- ٩,١٢ أهم عيوب دالة  $VES$
- ٩,١٣ الدوال الإنتاجية الجبرية من الدرجة الثانية
- ٩,١٤ خصائص الدوال الإنتاجية الجبرية من الدرجة الثانية
- ٩,١٥ أهم عيوب الدوال الإنتاجية الجبرية من الدرجة الثانية
- ٩,١٦ دوال الإنتاج غير الجبرية
- ٩,١٧ خصائص دوال الإنتاج غير الجبرية



## دالة إنتاج كـوب-دوجلاس

### *Cobb-Douglas Production Function (C-D)*

يمكن أن نخلص مما سبق إلى أن هناك ثلاثة قوانين أساسية تحكم العملية الإنتاجية وهي:

- 1- وجود علاقة طردية بين حجم الإنتاج ( $y$ ) والمستخدم من عوامل الإنتاج ( $x$ 's).
- 2- قانون تناقص الغلة *Low of Diminishing Return*: حيث تتناقص الإنتاجية الحدية لعوامل الإنتاج عند زيادتها.

3- قانون عائد السعة : فيمكن لعائد السعة أن يكون ثابتاً، أو متناقصاً، أو متزايداً. ولقد أكتشف الإقتصاديان *Paul Douglas, C.W Cobb* باستخدام بيانات عن علاقات واقعية للإنتاج على مدى أربعة وعشرين عاماً دالة من أكبر مميزاتها طواعيتها لتطبيق القوانين الثلاثة السابق الإشارة إليها. وقد ارتبطت هذه الدالة بإسميهما عام 1927م ويمكن كتابتها كما أتت في دراستهما رياضياً كما يلي:

$$\hat{Y} = \beta_0 L^{\beta_1} K^{\beta_2} \quad (9,1)$$

حيث:

$Y$  = الناتج،

$L$  = العمالة (رجل/سنة)،

$K$  = رأس المال،

$B_0$  = مقدار ثابت،

$B_1, \beta_2$  = عوامل موجبة تختلف قيمتها من دالة لأخرى.

تعتبر هذه الدالة التي حاول فيها الإقتصاديان *Paul Douglas, C.W Cobb* تطويع بيانات عن الصناعة الأمريكية في الفترة من 1899-1922م لقياس مدى مساهمة العمالة ورأس المال في الإنتاج من أهم أدوات التحليل الإقتصادي التي ظهرت حتى الآن والتي إنتشرت بشكل واسع وما زالت تستخدم بكثرة في مجال الدراسات الإقتصادية، فضلاً عن أن هذه الدالة تعتبر الأداة التي مكّنت





الإقتصاديين من بناء نماذج وإكتشاف دوال أخرى أدت إلى إحداث طفرة واضحة في أساليب التحليل الإقتصادي في عصرنا هذا ولهذا فإن دراسة هذه الدالة بالتفصيل من كافة جوانبها تعد هدفاً أساسياً في هذا الجزء من المادة.

**كيفية إنطباق القوانين الثلاثة أعلاه على هذه الدالة:**

**أولاً: مرونة الإنتاج بالنظر إلى عامله**

ويقصد بها درجة إستجابة التغير في حجم الإنتاج نتيجة التغير في حجم أحد عوامل الإنتاج المستخدمة. بمفاضلة الدالة (٩,١) بالنسبة للعامل  $L$  يتضح أن:

$$\begin{aligned}\frac{\partial \hat{Y}}{\partial L} &= \beta_1 (\beta_0 L^{\beta_1-1} K^{\beta_2}) \\ &= \beta_1 \frac{(\beta_0 L^{\beta_1} K^{\beta_2})}{L} \\ &= \beta_1 \frac{\hat{Y}}{L}\end{aligned}$$

بالقسمة على  $\frac{\hat{Y}}{L}$  ينتج أن:

$$(٩,٢) \quad \frac{\partial \hat{Y}}{\partial L} \frac{L}{\hat{Y}} = \beta_1$$

ويطلق على  $\beta_1$  مرونة الإنتاج بالنسبة للعامل  $L$  (العمالة) حيث أن النتيجة في المعادلة (٩,٢) تشير إلى أن:

$$\beta_1 = \frac{\text{التغير النسبي في حجم الناتج } (\hat{Y})}{\text{التغير النسبي في عنصر العمل } (L)}$$

وبالطريقة السابقة نفسها يمكن إثبات أن مرونة الإنتاج بالنسبة للعامل  $K$  تساوي  $\beta_2$  أي أن:

$$(٩,٣) \quad \frac{\partial \hat{Y}}{\partial K} \frac{K}{\hat{Y}} = \beta_2$$

والنتيجتان (٩,٢,٩,٣) تثبتان القانون الأول.



فإذا زادت نسبة المستخدم من عامل الإنتاج  $L$  أو  $K$  بنسبة ١% يزداد الإنتاج الكلي بنسبة

$$\beta_1 \% \text{ في حالة } L, \beta_2 \% \text{ في حالة } K.$$

### ثانياً: تناقص الغلة

يعني قانون تناقص الغلة، تناقص الإنتاجية الحدية. وكما وجدنا من المعادلة (٩,١) أن الإنتاجية الحدية للعامل  $L$  هي:

$$(٩,٤) \quad \frac{\partial \hat{Y}}{\partial L} = \beta_1 \frac{Y}{L}$$

وقياساً على ذلك فإن الإنتاجية الحدية للعامل  $K$  هي:

$$(٩,٥) \quad \frac{\partial \hat{Y}}{\partial K} = \beta_2 \frac{Y}{K}$$

المعادلتين (٩,٥,٤) تظهران أن الإنتاجية الحدية لعامل الإنتاج  $L$  ( $\beta_1 \frac{Y}{L}$ ) تتناقص بزيادة المستخدم من  $L$  وكذلك الإنتاجية الحدية لعامل الإنتاج  $K$  ( $\beta_2 \frac{Y}{K}$ ) تتناقص هي الأخرى بزيادة المستخدم من  $K$ .

### ثالثاً: غلة الحجم

تبين غلة الحجم نسبة الزيادة في حجم الإنتاج الكلي الناتجة من زيادة في مستوى النشاط (أي جميع عوامل الإنتاج المستخدمة) بنسبة معينة. فإذا بدأنا بالدالة:

$$\hat{Y} = \beta_0 L^{\beta_1} K^{\beta_2}$$



فإذا قررنا زيادة مستوى النشاط بالنسبة  $A$  فإن:

$$\begin{aligned}\hat{Y} &= \hat{\beta}_0 (AL)^{\beta_1} (AK)^{\beta_2} \\ &= \hat{\beta}_0 A^{\beta_1} L^{\beta_1} (A^{\beta_2} K^{\beta_2}) \\ (9,6) \quad &= A^{\beta_1+\beta_2} (\hat{\beta}_0 L^{\beta_1} K^{\beta_2}) \\ &= A^{\beta_1+\beta_2} \hat{Y}\end{aligned}$$

أي إذا زاد حجم النشاط بنسبة  $A$  فإن حجم الإنتاج الكلي سيزيد بنسبة  $A^{\beta_1+\beta_2}$  والمعادلة (9,6) يمكن أن تساعدنا في تقدير عائد السعة *Returns to Scale* وعلى ذلك إذا كانت:

$$(1) \quad 1 = \hat{\beta}_1 + \hat{\beta}_2 \text{ فإن هذا يعني ثبات عائد السعة } Constant Returns to Scale.$$

$$(2) \quad 1 < \hat{\beta}_1 + \hat{\beta}_2 \text{ فإن هذا يعني تزايد عائد السعة } Increasing Returns to Scale.$$

$$(3) \quad 1 > \hat{\beta}_1 + \hat{\beta}_2 \text{ فإن هذا يعني تناقص عائد السعة } Decreasing Returns to Scale.$$

بالإضافة إلى الخصائص السابقة الإشارة إليها فإن دالة كوب-دوجلاس *Cobb-Douglas* تتسم أيضاً بالتالي:

١- إن الدالة خطية في الصورة اللوغاريتمية أي أن:

$$(9,7) \quad \log \hat{Y} = \log \hat{\beta}_0 + \hat{\beta}_1 \log L + \hat{\beta}_2 \log K$$

وتعد الصيغة (9,7) ذات أهمية خاصة إذ أن الدالة يتم تقدير معالمها وهي في هذه الصورة المبسطة.

٢- الناتج الحدي للمورد يعتبر دالة للناتج المتوسط فإذا كان الناتج الحدي للمورد مثلاً هو:

$$\begin{aligned}MP_L &= \frac{\partial \hat{Y}}{\partial L} = \hat{\beta}_1 \frac{\hat{Y}}{L} \phi 0 \\ (9,8) \quad &= \hat{\beta}_1 (AP_L) \phi 0\end{aligned}$$



حيث  $AP$  تشير إلى الناتج المتوسط الذي يساوي الناتج الكلي  $\hat{Y}$  مقسوماً على مورد الإنتاج  $L$  أي  $\frac{Y}{L}$  ، المعادلة (٩,٨) توضح أن مرونة الإنتاج للمورد  $L$  تساوي نسبة الإنتاج الحدي لمتوسط إنتاج المورد نفسه أي أن :

$$\hat{\beta}_1 = \frac{MP_L}{AP_L}$$

أي أن الناتج الحدي يظل موجباً مادام مورد الإنتاج كذلك كما أن مجموعة النقاط التي تكون فيها الإنتاجية الحدية للموارد مساوية للصفر على خريطة سواء الإنتاج تشكل الخطوط الحرجة *Ridge Lines* للدالة والتي تحصر بداخلها توليفة الموارد الأكثر كفاءة من الناحية التقنية و التي يطلق عليها أيضاً المنطقة الرشيدة للإنتاج.

٣- تسمح دالة كوب دو جلاس بظهور أحد المراحل الثلاث للإنتاج والتي تكون فيها الإنتاجية الحدية إما ثابتة، متزايدة، أو متناقصة ويظهر هذا من خلال التفاضل الثاني للناتج  $\hat{Y}$  بالنسبة لمستوى مورد الإنتاج كما يلي:

$$(٩,٩) \quad \frac{\partial^2 \hat{Y}}{\partial L^2} = \hat{\beta}_1 (\hat{\beta}_1 - 1) \frac{\hat{Y}}{L^2}$$

ويتضح من التفاضل الثاني أن قيمته سواء كانت صفرية، موجبة، أو سالبة إنما تتوقف على قيمة  $\hat{\beta}_1$  .

٤- دالة كوب - دو جلاس هي دالة متجانسة من الدرجة  $\hat{\beta}_1 + \hat{\beta}_2$  أي أن درجة التجانس تتوقف على مجموع مرونة الإنتاج  $E$  حيث:

$$E = \hat{\beta}_1 + \hat{\beta}_2$$

وكما سبق وأشرنا فإن درجة التجانس قد تكون مساوية للوحدة أو الصفر أو أكبر من الوحدة وذلك في حالات ثبات عائد السعة أو تناقصها أو تزايدها على الترتيب. هذا وتشير درجة التجانس إلى مدى إستجابة الناتج للتغير في عنصري الإنتاج بنسبة واحدة.



٥- أن القيم الموجبة لمرونة إنتاج الموردين والتي تقل عن الوحدة في هذه الدالة، إنما تعني أن منحني سواء الإنتاج محدب تجاه نقطة الأصل مما يعني تناقص معدل الإحلال الحدي *Marginal Rate of Technical Substitution (MRTS)* بين الموردين أي أن:

$$(٩,١٠) \quad MRTS_{LK} = \frac{\partial \hat{Y} / \partial L}{\partial \hat{Y} / \partial K} = \frac{\hat{\beta}_1 \hat{Y} / L}{\hat{\beta}_2 \hat{Y} / K} = \frac{\hat{\beta}_1 K}{\hat{\beta}_2 L}$$

ويتضح من المعادلة (٩,١٠) أنه كلما زاد إحلال  $L$  محل  $K$  فإن  $MRTS_{LK}$  يتناقص باستمرار.

٦- الدالة ليس لها نهاية عظمى ومن ثم ليس لها خطوط حرجة.

٧- يتوقف الأسلوب التقني (طريقة مزج الموارد) على النسبة  $\frac{\hat{\beta}_1}{\hat{\beta}_2}$  في المعادلة (٩,١٠) فمع

ثبات معامل عنصر رأس المال  $\hat{\beta}_2$  فإن زيادة معامل العمالة ( $\hat{\beta}_1$ ) تعني استخدام أسلوب تكثيف العمالة *Labour Intensive Technique* في الإنتاج على حساب الآلات أي بمعنى آخر استخدام قدر أكبر من العمالة والعكس إذا كانت قيمة  $\hat{\beta}_2$  أكبر من قيمة  $\hat{\beta}_1$  فإن استخدام أسلوب تكثيف رأس المال *Capital Intensive Technique* هو الأفضل للإنتاج. هذا وتجدر الإشارة إلى أن إختيار أي من الأسلوبين إنما يتوقف على أسعار هذين الموردين.

٨- ثبات مرونة الإحلال ومساواتها للوحدة، تعرّف مرونة الإحلال *The Elasticity of Substitution* بأنها التغير النسبي في الموارد إلى التغير النسبي في معدل الإحلال الحدي أي أن:

$$\sigma = \frac{\text{التغير النسبي في } K/L}{\text{التغير النسبي في } MRTS}$$

حيث  $\sigma$  هي مرونة الإحلال، ولإثبات أن مرونة إحلال دالة  $C-D$  ثابتة ومساوية للوحدة فإن:



$$(9,11) \quad \sigma = \frac{\partial(K/L)/(K/L)}{\partial(\partial K/\partial L)/(\partial K/\partial L)}$$

$$= \frac{\partial(K/L)/(K/L)}{\frac{\partial(\hat{\beta}_1/\hat{\beta}_2 \cdot K/L)}{(\hat{\beta}_1/\hat{\beta}_2 \cdot K/L)}}$$

$$= \frac{\partial(K/L)(\hat{\beta}_1/\hat{\beta}_2)}{(\hat{\beta}_1/\hat{\beta}_2)\partial(K/L)} = 1$$

مما يعني أن الممر التوسعي لدالة كوب-دوجلاس يكون خطأً مستقيماً كما هو موضح بالمعادلة التالية:

$$K = (\hat{\beta}_2 / \hat{\beta}_1) \left( \frac{r_1}{r_2} \right) L$$

تعظيم أرباح المنشأة باستخدام دالة كوب-دوجلاس

تعرف أرباح المنشأة بأنها الفرق بين الإيراد الكلي و التكاليف الكلية. فإذا فرض أن الإيراد الكلي يأخذ الشكل :

$$TR = Y \cdot P_y$$

حيث تشير  $TR$  إلى الإيراد الكلي في حين تشير كل من  $Y, P_y$  إلى الناتج الفيزيقي و سعر الوحدة من الناتج على الترتيب. وبفرض وجود موردين إنتاجيين فقط هما  $X_2, X_1$  فإن دالة التكاليف الكلية تأخذ الشكل:

$$TC = P_{x_1} X_1 + P_{x_2} X_2 + TFC$$

حيث تشير  $TFC$  إلى التكاليف الثابتة الكلية في حين تشير كل من  $P_{x_1} X_1, P_{x_2} X_2$  إلى سعر الوحدة من الموردين  $X_2, X_1$  على الترتيب. وحيث أن دالة الربح تأخذ الصورة التالية:

$$(9,12) \quad \Pi = Y P_y - P_{x_1} X_1 - P_{x_2} X_2 - TFC$$



هناك طرق ثلاث لتعظيم أرباح المنشأة وإن كانت جميعها تأتي في النهاية بنتيجة واحدة وهي:

### الطريقة الأولى:

وذلك بإحلال دالة الإنتاج في المعادلة (٩،١٢) وبعدها يتم إيجاد التفاضلات الجزئية للمتغير  $\pi$  بالنسبة لمتغيرات المعادلة وهي في هذه الحالة  $X_2, X_1$ .

### الطريقة الثانية:

وفيها يتم الإستعانة بمضروبات لاجرانج وفيها تتحول دالة الربح (٩،١٢) إلى دالة لاجرانج كما يلي:

$$\Pi = YP_y - P_{x_1} X_1 - P_{x_2} X_2 - TFC - \lambda[Y - F(X_1, X_2)]$$

حيث  $\lambda$  تشير إلى معامل لاجرانج *Lagrange Multiplier* وباقي العوامل كما هي معرفة سابقاً، ثم يتم إجراء التفاضلات الجزئية للمتغيرات  $X_2, X_1$  بالإضافة إلى المتغير  $\lambda$  و المتغير  $Y$  مع ملاحظة أن  $(YP_y)$  يعبر عن الإيراد الكلي في هذه الحالة ولا يتم إحلال الدالة  $Y=f(X_2, X_1)$  محل  $Y$  في جزئية الإيراد الكلي.

### الطريقة الثالثة:

وفيها يتم إستخدام مضروبات لاجرانج ولكن لإيجاد توليفة الموارد الأقل تكلفة. أي أن دالة الهدف تكون تدنية تكاليف المنشأة في ظل قيد دالة الإنتاج. وتصبح دالة الهدف في هذه الحالة كما في المعادلة التالية:

$$LC = P_{x_1} X_1 + P_{x_2} X_2 + TFC + \lambda[\bar{Y} - F(X_1, X_2)]$$



ثم يتم إيجاد التفاضلات الجزئية لدالة الهدف للمتغيرات  $X_1, X_2, \lambda$  في حين  $\hat{Y}$  تشير إلى ثبات الإنتاج عند  $\hat{Y}$  ولا يتم إجراء التفاضل بالنسبة له. وفي مناقشتنا سوف نستخدم الطريقة الثانية ومن خلال استخدام دالة إنتاج كوب-دوجلاس المشار إليها في المعادلة (٩, ١) تصبح دالة الهدف كما يلي:

$$\Pi^* = P_y \hat{Y} - rK - wL - TFC - \lambda(\hat{Y} - \hat{\beta}_0 L^{\hat{\beta}_1} K^{\hat{\beta}_2})$$

أي أن:

$$\Pi^* = TR - rK - wL - TFC - \lambda(\hat{Y} - \hat{\beta}_0 L^{\hat{\beta}_1} K^{\hat{\beta}_2})$$

حيث:

$$\Pi^* = \text{أقصى ربح،}$$

$$r = \text{سعر الوحدة من رأس المال (سعر الفائدة)،}$$

$$w = \text{أجر العامل،}$$

$$TFC = \text{إجمالي التكاليف الثابتة،}$$

$$\lambda = \text{معامل لاجرانج،}$$

$$P_y = \text{سعر الوحدة من الناتج } Y،$$

$$TR = \text{الإيراد الكلي. باقي المتغيرات تم تعريفها سابقاً في المعادلة (٩, ١).}$$

ولتحديد كميات الموارد التي تحقق هدف المنشأة في معظمة أرباحها فإن ذلك يستدعي تحقيق

شروطين:

**الشرط الضروري:**

وفيه يجب مساواة التفاضلات الجزئية لدالة الهدف لمتغيرات الدالة بالصفر كما يلي:

$$\frac{\partial \Pi}{\partial L} = -w + \lambda \hat{\beta}_1 \frac{\hat{\beta}_0 L^{\hat{\beta}_1} K^{\hat{\beta}_2}}{L} = 0$$

$$w = \lambda \hat{\beta}_1 \frac{\hat{Y}}{L} \quad \text{ومنها:}$$





$$\frac{\partial \Pi}{\partial K} = -r + \lambda \hat{\beta}_2 \frac{\hat{\beta}_0 L^{\hat{\beta}_1} K^{\hat{\beta}_2}}{K} = 0 \quad \text{و بالمثل:}$$

$$r = \lambda \hat{\beta}_2 \frac{\hat{Y}}{K} \quad \text{ومنها:}$$

$$\frac{\partial \Pi^*}{\partial \hat{Y}} = P_Y - \lambda = 0 \quad \text{كذلك:}$$

$$P_Y = \lambda \quad \text{ومنها:}$$

$$\frac{\partial \Pi^*}{\partial \lambda} = -\hat{Y} + \hat{\beta}_0 L^{\hat{\beta}_1} K^{\hat{\beta}_2} = 0 \quad \text{كذلك:}$$

$$\hat{Y} = \hat{\beta}_0 L^{\hat{\beta}_1} K^{\hat{\beta}_2} \quad \text{ومنها فإن:}$$

**الشرط الكافي:**

لمعظمة أرباح المنشأة يستدعى أن تكون التفاضلات الثانية لدالة الربح لموارد الإنتاج سالبة أي أن:

$$\frac{\partial^2 \Pi^*}{\partial K^2} = P F_{11} \pi < 0 \quad (\text{أ})$$

$$\frac{\partial^2 \Pi^*}{\partial L^2} = P F_{22} \pi < 0 \quad (\text{ب})$$

$$\left| \begin{array}{cc} \frac{\partial^2 \Pi^*}{\partial K^2} & \frac{\partial^2 \Pi^*}{\partial K \partial L} \\ \frac{\partial^2 \Pi^*}{\partial L \partial K} & \frac{\partial^2 \Pi^*}{\partial L^2} \end{array} \right| = P^2 \left| \begin{array}{cc} f_{11} & f_{12} \\ f_{21} & f_{22} \end{array} \right| \pi < 0 \quad (\text{ج})$$



حيث:

$$f_{11} = \frac{\hat{\beta}_2(\hat{\beta}_2 - 1)\hat{Y}}{K^2}$$

$$f_{22} = \frac{\hat{\beta}_1(\hat{\beta}_1 - 1)\hat{Y}}{L^2}$$

$$f_1 = \hat{\beta}_1\hat{\beta}_0L^{\hat{\beta}_1-1}K^{\hat{\beta}_2}$$

$$f_{12} = \frac{\hat{\beta}_1\hat{\beta}_0L^{\hat{\beta}_1-1}K^{\hat{\beta}_2}}{LK}$$

$$= \frac{\hat{\beta}_1\hat{\beta}_2\hat{Y}}{LK}$$

$$f_{21} = \frac{\hat{\beta}_1\hat{\beta}_2\hat{Y}}{LK}$$

وحيث أن سعر الوحدة من الناتج  $P_y$  موجبة فإن تحقيق الشرط الكافي لمعظمة أرباح المنشأة يستدعي أن:

$$f_{11} = \frac{\hat{\beta}_2(\hat{\beta}_2 - 1)\hat{Y}}{K^2} \pi 0$$

$$f_{22} = \frac{\hat{\beta}_1(\hat{\beta}_1 - 1)\hat{Y}}{L^2} \pi 0$$

$$f_{11}f_{22} \Phi f_{12}f_{21}$$

$$\frac{\hat{\beta}_1\hat{\beta}_0(\hat{\beta}_1 - 1)(\hat{\beta}_2 - 1)\hat{Y}^2}{L^2K^2} \Phi \frac{(\hat{\beta}_1\hat{\beta}_2)^2\hat{Y}^2}{L^2K^2}$$

أي أن :

$$(\hat{\beta}_1 - 1)(\hat{\beta}_2 - 1) \Phi \hat{\beta}_1\hat{\beta}_2$$

وهذا يستدعي بالطبع أن تكون :

$$\hat{\beta}_1 + \hat{\beta}_2 \pi 1$$

أي أن شرط معظمة الأرباح بافتراض سيادة المنافسة الكاملة في أسواق الموارد وسوق الناتج يستدعي أن تكون الدالة متجانسة من الدرجة أقل من الوحدة أي بمعنى آخر في ظل تناقص عوائد السعة.



## أهم عيوب دالة كوب - دوجلاس

أوضح ريدير<sup>14</sup> Reder عام 1943م أن أهم عيوب دالة (C-D) هي:

١- ثبات الإنتاجية الحدية لعناصر الإنتاج خاصة العمل داخل المنشأة و المتحصل عليه من

معادلة C-D وذلك كما يلي:  $\frac{\partial Y}{\partial L} = \beta_1 \frac{Y}{L}$  والذي يتفق مع النتيجة التي توصل إليها

دوجلاس Douglas من أن معدل الأجر  $w$  يتساوى مع الإنتاجية الحدية للعمل أي أن:

$\frac{\partial Y}{\partial L} = w$  هو أمر غير ممكن خاصة إذا واجه عنصر العمل ظروف تشغيل إحتكار القلة

في سوق العمل إذ تدفع المنشآت للعمل أجراً أقل من إنتاجيته الحدية.

أضاف كارتر<sup>15</sup> Carter عام 1956م أن أمام بساطة وسهولة قياس دالة C-D فإن هناك ثمناً لهذا يتمثل في:

٢- ثبات المرونة الإنتاجية للموارد وكذلك ثبات مرونة الإحلال إذ أن كفاءة المورد قد تتناقص

باستمرار إضافة وحدات متتالية منه ومن ثم انخفاض إنتاجيته الحدية.

٣- الدالة غير قادرة على التعبير عن مراحل الإنتاج الثلاث معاً في آن واحد أي أنها غير قادرة

على إظهار الأحوال التي تعكس العائد الحدي المتزايد والمتناقص بالإضافة إلى العائد الحدي السالب معاً.

في حين ذكر هيثفيلد<sup>16</sup> Heathfield عام 1971م:

٤- دالة C-D هي دالة تطبيقية فقط للموارد الإحلالية وليس المكملة ولهذا فإن الدالة تصلح فقط

للمدى البعيد إذ يمكن أن تتحول الموارد المكملة في المدى القريب إلى إحلالية في المدى البعيد.

<sup>14</sup> Reder, M.W., "An Alternative Interpretation of Cobb-Douglas Function." *Econometrics* Vol. 11., July-October, 1943.

<sup>15</sup> Carter, H.O., "Modification of the Cobb-Douglas Function to Destroy Constant Elasticity and Symmetry. Resource Productivity, Returns to Scale, and Farm Size." The Iowa State College Press, 1956.

<sup>16</sup> Heathfield, Davied F., "Production Functions." The Macmillan Press LTD, 1971.



- أما يوتوبولس و نوجنت<sup>17</sup> *Yotopoulos, Pan A-and Deffery B.Nugent* ١٩٧٦م فأضافوا أن:
- ٥- ثبات مرونة الإحلال لدالة  $C-D$  ومساواتها للوحدة إنما تعني أن الممر التوسعي للمنشأة هو خط مستقيم أي أن مقدرة الموارد على الإحلال محل بعضها البعض هي مقدرة ثابتة. ليس هذا فحسب فإذا إشتملت الدالة على أكثر من متغيرين مستقلين فإن هذا يعني أن الممرات التوسعية لكل عنصرين إنتاجيين في الدالة يجب أن تكون خطية وهذا بالطبع أمر بالغ الصعوبة إن لم يكن نادر الحدوث، فلا يمكن أن تظل جميع الموارد بالكفاءة نفسها مع إستمرار إحلالها محل بعضها.
- ٦- تشترط دالة  $C-D$  ضرورة وجود كل عناصر الإنتاج حتى تتم العملية الإنتاجية إذ أن غياب أحدهما يؤدي إلى تلاشي الدالة كلية.

---

<sup>17</sup> Yotopoulos, Pan A-and Deffery B.Nugent., "Economics of Development, Empirical Investigation." Harper and Row Publishers, 1976.



## إشتقاق دالة التكاليف من دالة إنتاج كوب - دوجلاس

إذا فرض أن دالة كوب دوجلاس تأخذ الشكل التالي:

$$Y = AK^\alpha L^\beta$$

وأن دالة التكاليف للمنشأة هي:

$$C = rK + wL$$

**حيث:**

$Y$  = الناتج،  $K$  = رأس المال،  $L$  = العمل،  $r$  = سعر رأس المال،  $w$  = سعر وحدة العمل،  $C$  =

التكاليف الكلية (المتغيرة)،  $A, \alpha, \beta$  = معاملات الدالة.

باستخدام مضروب لاجرانج فإن كميات الموارد التي تحقق تدنية التكاليف الإنتاجية، تعني مساواة التفاضلات الجزئية للدالة لهذه المتغيرات بالصفر كما يلي:

$$\frac{\partial \zeta}{\partial l} = w - \lambda \beta \frac{Y}{L} = 0$$

$$\frac{\partial \zeta}{\partial K} = r - \lambda \alpha \frac{Y}{K} = 0$$

$$\frac{\partial \zeta}{\partial l} = Y - AK^\alpha L^\beta = 0$$

وهذا ما يسمى بالشرط الضروري لتدنية التكاليف الإنتاجية للمنشأة، ومن هذا الشرط الضروري يتضح أن :

$$\frac{\alpha L}{\beta K} = \frac{r}{w}$$

وعلى هذا فإن:

$$K = \frac{w \alpha}{r \beta} L$$

وباحلال  $K$  المتوصل إليها في معادلة الإنتاج الأصلية ينتج أن:



$$Y = A \left( \frac{w}{r} \quad \frac{\alpha}{\beta} \right)^{\alpha} L^{\alpha+\beta}$$

ومنها ينتج أن دالة الطلب المشروط لعنصر العمل تكون كالتالي:

$$L^* = \left[ \frac{Y}{A} \left( \frac{r}{w} \quad \frac{\beta}{\alpha} \right)^{\alpha} \right]^{\frac{1}{\alpha+\beta}}$$

وبإحلال  $L$  في معادلة الممر التوسعي (نحصل على دالة الطلب المشترك  $K = \frac{w}{r} \quad \frac{\alpha}{\beta} L$ )

لعنصر رأس المال والتي تكون كالتالي:

$$K^* = \left( \frac{w}{r} \quad \frac{\alpha}{\beta} \right) \left[ \frac{Y}{A} \left( \frac{r}{w} \quad \frac{\beta}{\alpha} \right)^{\alpha} \right]^{\frac{1}{\alpha+\beta}}$$

ثم بإحلال المعادلتين الأخيرتين  $L^*, K^*$  في معادلة التكاليف الأصلية نحصل على دالة التكاليف المطلوبة:

$$C = r \left( \frac{w}{r} \quad \frac{\alpha}{\beta} \right) \left[ \frac{Y}{A} \left( \frac{r}{w} \quad \frac{\beta}{\alpha} \right)^{\alpha} \right]^{\frac{1}{\alpha+\beta}} + w \left[ \frac{Y}{A} \left( \frac{r}{w} \quad \frac{\beta}{\alpha} \right)^{\alpha} \right]^{\frac{1}{\alpha+\beta}}$$

ويتضح من هذه المعادلة أن التكاليف دالة لكل من الناتج  $Y$  وأسعار الموارد  $r, w$  بالإضافة إلى معاملات دالة كوب  $A, \alpha, \beta$  دوجلاس.



## دالة الإِنْتاج ذات مرونة الإِحلال الثابتة

### *The Constant Elasticity of Substitution Production Function (CES)*

أشار أرو Arrow، تشنري Chenery ومنهاس Minhas بالإضافة لى سولو Solw سنة 1961م إلى أن معدل الإِحلال الثابت بين موردي العمل ورأس المال والمساوي للوحدة في دالة كوب دوجلاس هو أخطر عيوبها وعليه ولتلافي هذا العيب تم إبتكار دالة CES التي تفترض ثبات مرونة الإِحلال بين الموارد ولكن عدم مساواة تلك المرونة للوحدة، هذا وتأخذ هذه المعادلة التي يطلق عليها أحياناً دالة ACMS نسبة إلى الحروف الأولى لمكتشفها الشكل الرياضي التالي:

$$(9,13) \quad Y = A[\delta K^{-\rho} + (1 - \delta)L^{-\rho}]^{-\frac{1}{\rho}}$$

حيث:

$Y =$  الناتج،

$A =$  ثابت الدالة ويطلق عليه معامل الكفاءة،

$\delta =$  معامل توزيع حيث يوضح مدى مساهمة كل من رأس المال والعمل في الإنتاج وعادة ماتنحصر قيمة هذا المعامل بين الوحدة والصفـر ( $0 < \delta < 1$ ).

$\rho =$  معامل الإِحلال، يوضح مرونة الإِحلال بين الموارد وعادة ما تكون قيمته أكبر من أو يساوي الوحدة ( $\rho \geq 1$ ).  $L, K =$  متغير رأس المال والعمل على الترتيب.



## خصائص دالة CES<sup>18</sup>:

١- الإنتاجية الحدية للموارد موجبة فمثلاً نجد أن الإنتاجية الحدية لمورد رأس المال يمكن أن يعبر عنها بالمعادلة التالية:

$$(9,14) \quad MP_K = \frac{\partial Y}{\partial K} = -\frac{A}{-\rho} (\delta K^{-\rho} + (1-\delta)L^{-\rho})^{-\frac{1}{\rho}-1} (-\delta\rho K^{-\rho-1})$$
$$= \delta A \left(\frac{Y}{K}\right)^{1+\rho}$$

ونظراً لأن  $A, \delta$  هي عوامل موجبة فإن  $MP$  في المعادلة (٩,١٤) موجب للقيم الموجبة لرأس المال  $K$ .

٢- تناقص معدل الإحلال الحدي التقني بين رأس المال والعمل حيث أن:

$$MRTS_{LK} = \frac{\partial K}{\partial L} = \frac{\delta}{1-\delta} \left(\frac{K}{L}\right)^{\rho+1}$$

٣- الدالة ليس لها نهاية عظمى وليس لها خطوط حرجة.

٤- مرونة الإحلال ثابتة ولا تساوي الوحدة إنما تعتمد على قيمة  $\rho$  كما هو موضح بالمعادلة التالية:

<sup>18</sup> Arrow, K.D., H.B. Cheney, B-S.Minhas, and R.M.Solow, Capital –Labour Substitution and Economic Efficiency, The Review of Economics and Statistic , Vol.3, No.3, August, 1961.





$$\sigma = \frac{\frac{d(\frac{K}{L})}{\frac{K}{L}}}{\frac{d(MRTS)}{(MRTS)}}$$

$$= \frac{\frac{d(\frac{K}{L})}{\frac{K}{L}}}{\frac{d(\frac{\delta}{1-\delta})(\frac{K}{L})^{\rho+1}}{(\frac{\delta}{1-\delta})(\frac{K}{L})^{\rho+1}}}$$

$$= \frac{\frac{d(\frac{K}{L})}{\frac{K}{L}}}{\frac{d(\frac{K}{L})^{\rho+1}}{(\frac{K}{L})^{\rho+1}}}$$

(٩, ١٥)

$$= \frac{1}{\rho + 1}$$

وحيث قيمة  $\rho$  ثابتة، فإن  $\sigma$  أيضاً ثابتة غير أن قيمة الأخيرة تختلف باختلاف قيمة  $\rho$  فإذا كانت:

(أ)  $\rho = \text{صفر}$  فإن الدالة تنسم بثبات مرونة الإحلال ومساواتها للوحدة وتتفق الدالة في هذه

الحالة مع دالة كوب دوجلاس.

(ب)  $\rho = -1$  فإن منحنى سواء الإنتاج يكون خطأ مستقيماً حيث الإحلال لانهائياً بين الموارد.

(ت)  $\rho < -1$  فإن منحنى سواء الإنتاج يكون أكبر ميلاً حيث الإحلال مرتفعاً لإرتفاع

مرونة الإحلال.

(ث)  $\rho > -1$  فإن منحنى سواء الإنتاج يتخذ الشكل المقعر تجاه نقطة الأصل على عكس

المألوف الذي يتصف بالتحذب تجاه نقطة الأصل.

٥- الدالة تتميز بعدم مساواة مرونة الإحلال للوحدة كما أن الدالة تسمح بالإحلال والتكامل بين

عناصر الإنتاج فإذا كانت مرونة الإحلال أكبر من الصفر ( $\sigma > 0$ ) فإن هذا يعني أن الموارد



إحليلية، أما إذا كانت الموارد مكتملة فإن مرونة الإحلال تأخذ القيمة أقل من الصفر ( $\sigma < 0$ )، وعلى هذا فإن الدالة تصلح لوصف بيانات المدى القصير والمدى الطويل بعكس الحال في دالة كوب دوجلاس التي تصلح لبيانات المدى الطويل فقط.

### أهم عيوب دالة CES:

- أ- من الصعب استخدام هذه الدالة للبيانات الخاصة بأكثر من متغيرين مستقلين.
- ب- ثبات مرونة الإحلال رغم أنها لا تساوي الوحدة إلا أن الدالة مازالت مقيدة بهذا الشرط.
- ت- الدالة يمكن أن تصف أحد المراحل الثلاثة المعروفة للإنتاج وليس جميعها في آن واحد وتتفق في هذا مع دالة كوب دوجلاس.



## دالة الإنتاج ذات مرونة الإحلال المتغيرة<sup>19</sup>

### *The Variable Elasticity of Substitution Production Function (VES)*

تعد دالة VES تطويراً جديداً لدالة كوب دوغلاس و دالة CES حيث تحررت من شرط ثبات مرونة الإحلال، وتأخذ الدالة الصورة الرياضية التالية:

$$Y = \left[ \alpha K^{-\left(\frac{1}{b}-1\right)} + a^{-\frac{1}{b}} \frac{1-b}{1-b-c} \left(\frac{K}{L}\right)^{-\frac{c}{b}} L^{-\left(\frac{1}{b}-1\right)} \right]^{\frac{-1}{\frac{1}{b}-1}}$$

وبفرض أن :

$$(9,16) \quad \theta = \frac{1-b}{1-b-c}, a^{-\frac{1}{b}} = (1-\alpha)A^{-\rho}$$
$$\rho = \frac{1}{b} - 1$$

فإن الدالة (9,16) يمكن إعادة كتابتها كما يلي:

$$(9,17) \quad Y = \left[ \alpha K^{-\rho} + A(1-\alpha)\theta \left(\frac{K}{L}\right)^{\rho C(1+\rho)} L^{-\rho} \right]^{\frac{1}{\rho}}$$

يلاحظ من المعادلة (9,17) أنها تتخذ شكل دالة CES فيما عدا أن دالة VES تحتوي على عنصر

ثالث وهو نسبة رأس المال إلى العمل  $\frac{K}{L}$ .

<sup>19</sup> Sato,R.and Hofman,R.F., Production Functions with Variable Elasticity of Factor Substitution: Analysis and Testing, Review of Economics and Statistics, Vol. 50, 1968.



وتتسم مرونة الإحلال في الدالة  $VES$  بالخصائص التالية:

١- مرونة الإحلال في الدالة  $VES$  تأخذ الصورة التالية:

$$\sigma = \frac{b}{1 - c(1 + \frac{\partial K}{\partial L} \cdot \frac{L}{K})} \quad (٩,١٨)$$

فإذا كانت  $C=0$  فإن  $CES=VES$

أما إذا كانت  $C=0$  فإن  $b=1$  فإن  $VES = C-D$

٢- تتفق دالة  $VES$  مع كل من دالة  $CES$ ,  $C-D$  في أن دالة الناتج الحدي للمورد هي دالة موجبة الميل.

ومن أهم عيوب دالة  $VES$  مايلي:

١- يصعب تعميم الدالة لأكثر من متغيرين.

٢- الدالة غير خطية المعلمات  $Coefficients$  مما يشكل صعوبة في تقديرها.



## الدوال الإنتاجية الجبرية من الدرجة الثانية

### *Quadratic Production Functions*

تتخذ الصورة العامة للدوال الجبرية من الدرجة الثانية الشكل التالي:

$$(٩,١٩) \quad Y = a_o + a_1X_1 + a_2X_2 + \frac{1}{2}b_1X_1^2 + \frac{1}{2}b_2X_2^2 + b_3X_1X_2$$

حيث:

$Y =$  الإنتاج،

$X_1, X_2 =$  موردي العمل ورأس المال،

$a_o =$  ثابت الدالة،

$a, b =$  معاملات الدالة.

وتتسم هذه الدالة بالخصائص التالية:

- ١- الدالة غير متجانسة.
- ٢- إذا كانت قيمة  $b_3 < 0$  (أقل من الصفر) فإن الدالة تصلح للموارد المتنافسة  
أما إذا كانت قيمة  $b_3 =$  الصفر فإن الدالة يمكن تطبيقها في حالة الموارد المستقلة،  
أما إذا كانت قيمة  $b_3 > 0$  (أكبر من الصفر) فالدالة تطبيقية في حالة الموارد المكملة.
- ٣- الخطوط الحرجة موجبة الميل إذا كانت الموارد مكملة، وسالبة الميل إذا كانت الموارد متنافسة، وخطوط مستقيمة موازية للمحورين إذا كانت الموارد مستقلة.
- ٤- منحنيات السواء محدبة تجاه نقطة الأصل.
- ٥- يمكن أن تصف الثلاث مراحل للإنتاج.  
ومن أهم عيوبها هو صعوبة تطبيقها لأكثر من متغيرين.



## دوال الإنتاج غـير الجبرية<sup>٢٠</sup>

### *Transcendental Production Functions*

تتخذ الصورة الرياضية العامة لهذه الدوال الشكل الرياضي التالي:

$$(٩,٢٠) \quad Y = cX_1^{a_1} e^{b_1x_1} X_2^{a_2} e^{b_2x_2} K X_n^{a_n} e^{b_nx_n}$$

حيث:

$Y =$  الإنتاج،

$e =$  أساس اللوغاريتم الطبيعي،

$X_1, X_2, \dots, X_n =$  عوامل الإنتاج،

$C, a_1, a_2, \dots, a_n =$  معاملات الدالة.

هذا ويمكن أن تتحول هذه الدالة إلى دالة إنتاجية في متغير واحد مباشرة و بالتالي تتخذ الدالة الشكل الجديد التالي:

$$(٩,٢١) \quad Y = CX^a e^{bx}$$

يركز الإقتصاديون كثيراً على خصائص الدالة (٩,٢١) كبديل للدالة (٩,٢٠) حتى يسهل فهم طبيعة هذه الدالة التي تلخص في التالي :

١- الناتج الحدي للمورد موجب للقيم الموجبة لهذا المورد كالتالي:

$$\frac{\partial K}{\partial X} = Y \left( \frac{a}{x} + b \right)$$

بمساواة التفاضل الجزئي بالصفر يمكن إيجاد قيمة  $X$  المعظمة للإنتاج كما يلي:

$$(٩,٢٢) \quad x = -\frac{a}{b}$$

بمساواة التفاضل الثاني بالصفر يمكن إيجاد قيمة  $X$  عند نقطة إنقلاب الدالة كما يلي:

<sup>20</sup> Holter, Carter, and Hocking, "A Note on the Transcendental Production Function." Journal of Farm Economics, 39, 1957>



$$\frac{\partial^2 Y}{\partial X^2} = Y \left( \frac{a^2 - a}{X^2} + \frac{2ab}{X} + b^2 \right) = 0$$

ومنها فإن:

$$(9,23) \quad X = \frac{-a + \sqrt{a}}{b}$$

- ٢- من أهم ما يجذب الانتباه لهذه الدالة هي أنه عندما تتخذ  $(b)$  في المعادلة (٩,٢٢) والمعادلة (٩,٢٣) قيمة سالبة أو قيمة أكبر من الوحدة فإن الدالة سوف تنطبق عليها الصورة الكلاسيكية حيث سيزداد الناتج  $Y$  بمعدل متزايد، ثم معدل متناقص، حتى يصل الناتج أقصاه ثم يتناقص الإنتاج بزيادة كمية المورد المستخدم كما يشير لذلك قانون تناقص الغلة.
- ٣- تتحول الدالة إلى دالة كوب دوجلاس وهي دالة جبرية عندما تساوي  $(b)$  الصفر ويصبح الشكل العام للدالة كما يلي:

$$(9,24) \quad Y = CX^a$$

- ٤- الدالة غير متجانسة في صورتها العامة إلا إذا تحقق الشرط التالي:  $b_1 = b_2 = 0$  وفي هذه الحالة فإن الدالة سوف تتخذ شكل دالة كوب دوجلاس.
- ٥- مرونة إنتاج الموارد  $X_1, X_2$  تأخذ الصورة التالية:

$$E_1 = b_1 X_1 + a_1$$

$$E_2 = b_2 X_2 + a_2$$

- حيث  $E_1, E_2$  تشير إلى مرونة الإنتاج للموارد  $X_1$  و  $X_2$  على الترتيب.
- ٦- منحنى سواء الدالة محدب تجاه نقطة الأصل إذا تحقق شرط التجانس.
- ٧- إذا تحقق شرط التجانس فإن الخطوط الحرجة تحصر الموارد المكملة ولكن على نقاط الخطوط الحرجة فإن الموارد لا تتصف بالاستقلالية.



جدول (٩،١) يوضح ملخصاً لبعض خصائص الدالة غير الجبرية

$$Y = CX^a e^{bx}$$

$Y = CX^a e^{bx}$	قيمة (a)	قيمة (b)
تزداد بمعدل متناقص حتى $x = -\frac{a}{b}$ ، ثم تتناقص	$0 \leq a < 1$	$b > 0$
تزداد بمعدل متزايد حتى $x = \frac{-a + \sqrt{a}}{b}$ ، ثم تزداد بمعدل متناقص حتى $x = -\frac{a}{b}$ ثم تتناقص	$a > 1$	
تتزايد بمعدل متناقص	$0 < a < 1$	$b = 0$
تتزايد بمعدل ثابت	$a = 1$	
تتزايد بمعدل متزايد	$a > 1$	
تتزايد بمعدل متناقص حتى $x = \frac{-a + \sqrt{a}}{b}$ ، ثم تتزايد بمعدل متزايد	$0 < a < 1$	$b < 0$
تتزايد بمعدل متزايد	$a \geq 1$	





## الباب العاشر

- ١٠,١ إنتاج سلعتين أو أكثر
- ١٠,٢ منحني الإمكانات الإنتاجية
- ١٠,٣ اشتقاق منحنيات الإمكانات الإنتاجية من الدوال الإنتاجية
- ١٠,٤ منحني الإمكانات الإنتاجية والعلاقات بين السلع المنتجة
  - أ) السلع المتنافسة *Competitive Products*.
  - ب) السلع المتكاملة *Complementary Products*.
  - ت) السلع المستقلة *Supplementary Products*.
  - ث) السلع المرتبطة *Joint Products*.
- ١٠,٥ توليفة النواتج المعظمة لإيرادات المنشأة
  - أ) المعدل الحدي لإحلال النواتج.
  - ب) خط العائد المتساوي.
- ١٠,٦ أساليب تحديد توليفة النواتج المعظمة لأرباح المنشأة عندما تكون الموارد محدودة:
  - ١- الأسلوب الجدولي:
  - ٢- الأسلوب البياني:
  - ٣- الأسلوب الجبري:
- ١٠,٧ توليفة النواتج المعظمة لإنتاج ناتج ثالث
- ١٠,٨ منطقة مورد واحد بين عدد من النواتج
- ١٠,٩ منقطة موردين بين ناتجين:
- ١٠,١٠ منطقة العديد من الموارد بين العديد من المنتجات



## إنتاج سلعتين أو أكثر

### منحنى الإمكانيات الإنتاجية

#### *The Production Possibility Curve*

عندما تكون الموارد محدودة لدى المنشأة (المنتج) وأن أمام هذه المنشأة (المزرعة) سلعتين أو منتجين أو محصولين فإن محدودية الموارد تعني أن هذه المنشأة لا يمكنها استخدام تلك الموارد المحدودة بالطريقة المثلى في كلا المنتجين، بمعنى آخر فإن محدودية الموارد المثلى تعني أن الكمية الكلية المتاحة من الموارد تعد أقل من الكمية المورديّة المثلى اللازمة لكلا الناتجين هذا ويمكن التعبير عن ذلك رياضياً بالمعادلة التالية:

$$(10,1) \quad f(Y_1, Y_2 | X_1, X_2, \dots, X_n) = 0$$

حيث تشير  $Y_1, Y_2$  إلى الناتجين أو الكمية المنتجة من السلعة الأولى  $Y_1$  والكمية المنتجة من السلعة الثانية  $Y_2$ ، في حين تشير  $X_1, X_2, \dots, X_n$  إلى الكميات المحدودة من الموارد المتاحة  $X_1, X_2, \dots, X_n$ . ومن هذا المفهوم يتضح أن هناك ترابطاً معيناً بين السلعتين  $Y_1, Y_2$  ويعتمد مدى هذا الارتباط

على العلاقة الفنية والاقتصادية بينهما *Technical and Economical Relationship*. فعلى سبيل المثال قد يستدعي التوسع في إنتاج  $Y_1$  سحب بعض من الموارد المتاحة التي كانت تخصص لإنتاج  $Y_2$  مما يؤدي إلى انخفاض كمية  $Y_2$  المنتجة. ولكن في بعض الحالات الأخرى فإن التوسع في إنتاج إحدى هذه السلع يؤدي إلى التوسع في إنتاج السلعة الأخرى. وعلى ذلك فإن هدف المنتج في هذه الحالة وأمام هذه الموارد المحدودة ينحصر في كيفية تحديد الحجم الأمثل من كلا الناتجين. أي بمعنى آخر كيفية تعظيم أرباحه من خلال التوليفة المثلى التي تحقق هذا الهدف وفي ظل محدودية الموارد.



## إشتقاق منحنيات الإمكانيات الإنتاجية من الدوال الإنتاجية:

تشير المعادلة (١٠,١) إلى منحنى الإمكانيات الإنتاجية *The Production Possibility Curve* الذي يوضح كافة التوليفات الناتجة التي يمكن الحصول عليها باستخدام مجموعة الموارد المتاحة. كما ويطلق على منحنى الإمكانيات الإنتاجية منحنى سواء الموارد *Iso-resource Curve* لأن كل نقطة على هذا المنحنى توضح توليفة النواتج التي يمكن الحصول عليها بالقدر نفسه من الموارد. أيضاً ويطلق على منحنى الإمكانيات الإنتاجية أيضاً منحنى الفرصة *Opportunity Curve* حيث أنه يوضح كل الفرص الممكنة أمام المنتج لإستخدام قدر معين من الموارد لإنتاج ناتجين.

كما يطلق على منحنى الإمكانيات الإنتاجية لفظ المجموعة الممكنة *The Feasible Set or The Attainable Set* بحيث يضم كل التوليفات الممكنة من الناتجين من بين العديد من هذه التوليفات. ولتوضيح كيفية اشتقاق منحنى الإمكانيات الإنتاجية من دوال الإنتاج نفترض أنه لدينا مورد واحد هو  $X$  يمكن إستخدامه لإنتاج ناتجين هما  $Y_1, Y_2$  أي أن:

$$(10,2) \quad Y_1 = f(X)$$

$$(10,3) \quad Y_2 = f(X)$$

وإذا فرض أن العلاقة بين مورد الإنتاج  $X$  وكل من الناتج  $Y_1, Y_2$  يعبر عنها بالجدول (١٠,١) فإنه يمكن اشتقاق منحنى الإمكانيات الإنتاجية كما في الجدول (١٠,٢).

ويتضح من الجدول (١٠,١) أن الإنتاجية الحدية للمورد  $X$  تختلف من ناتج إلى آخر ففي حين تبلغ الإنتاجية الحدية للمورد  $X$  عند إستخدام وحدة واحدة منه لإنتاج  $Y_1$  القدر ٧ وحدات نجدها تبلغ ١٢ وحدة إذا إستخدمت لإنتاج الناتج  $Y_2$  وتظل الإنتاجية الحدية للمورد  $X$  مرتفعة إذا إستخدم المورد في إنتاج الناتج  $Y_2$  حتى الوحدة السادسة حيث تتساوى كفاءة إستخدام المورد في كلا الناتجين إلا أن هذه الكفاءة تنخفض بشكل سريع إذا إستخدم المورد في إنتاج  $Y_2$  عن نظيره  $Y_1$  حيث تنخفض الإنتاجية الحدية للمورد بدرجة أكبر في  $Y_2$  عن  $Y_1$ .



ولبيان كيفية إشتقاق منحني الإمكانيات الإنتاجية من جدول (١٠,٢) نفترض أن الكمية المتاحة من المورد  $X$  تبلغ ٤ وحدات. وانه يمكن توجيه هذا القدر من  $X$  لإنتاج كل من  $Y_2, Y_1$  فإذا تم توجيه المتاح من  $X$  لإنتاج  $Y_1$  فإنه يتم إنتاج ٢٢ وحدة من هذا الناتج وصفر من الناتج  $Y_2$ .  
جدول رقم (١٠,١) الناتج الكلي والحدي للمورد الموزع على الناتجين  $Y_2, Y_1$ .

المورد	الناتج	الناتج الحدي للمورد $X$ في $Y_1$	المورد	الناتج	الناتج الحدي للمورد $X$ في $Y_2$
$X$	$Y_1$	$MPP_x Y_1$	$X$	$Y_2$	$MPP_x Y_2$
0	0	-	0	0	-
1	7	7	1	12	12
2	13	6	2	22	10
3	18	5	3	30	8
4	22	4	4	36	6
5	25	3	5	40	4
6	27	2	6	42	2
7	28	1	7	43	1
8	27	-1	8	42	-1
9	25	-2	9	38	-4

أما إذا خصص كل المتاح لإنتاج  $Y_2$  فإنه يتم إنتاج ٣٦ وحدة من هذا الناتج وصفر من  $Y_1$ .  
أما إذا خصصت وحدة واحدة من المورد لإنتاج  $Y_1$  وثلاث وحدات لإنتاج  $Y_2$  فإن هذا سيؤدي إلى إنتاج ٧ وحدات من  $Y_1$  وإنتاج ٣٠ وحدة من  $Y_2$ . وفي حالة إستعمال وحدتين من  $X$  لكل من  $Y_2, Y_1$  فإن هذا سيؤدي إلى إنتاج ١٣ وحدة من  $Y_1$  وإنتاج ٢٢ وحدة من  $Y_2$ . أما في حالة إستعمال ٣ وحدات من  $X$  في إنتاج  $Y_1$  ووحدة واحدة من  $X$  في إنتاج  $Y_2$  فإن هذا سيؤدي إلى إنتاج ١٨ وحدة من  $Y_1$  بالإضافة إلى إنتاج ١٢ وحدة من  $Y_2$ . ولكن في حالة إستعمال كل المتاح من  $X$  (٤ وحدات) لإنتاج  $Y_1$  فيمكن إنتاج ٢٢ وحدة من  $Y_1$  و صفر من  $Y_2$ .

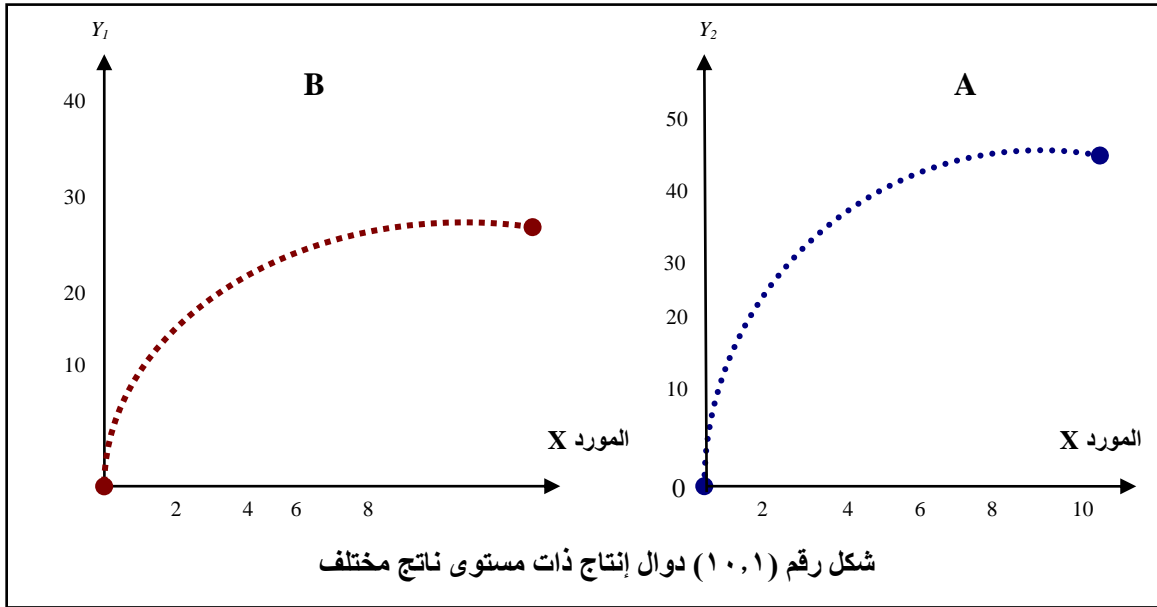


وبهذه الطريقة يتم توصيف كل إمكانيات الإنتاج من  $Y_1$  و  $Y_2$  الممكن الحصول عليها من خلال إستغلال ٤ وحدات من المورد  $X$  وهذا المفهوم ينطبق بالطبع في حالة توفر ٧ وحدات من المورد  $X$  ويراد توزيعها على إنتاج  $Y_1, Y_2$ .

جدول رقم (٢، ١٠) منحنى الإمكانيات الإنتاجية لوحدات مختلفة من المورد  $X$ .

منحنى الإمكانيات الإنتاجية عندما $X=7$		منحنى الإمكانيات الإنتاجية عندما $X=4$	
$Y_2$	$Y_1$	$Y_2$	$Y_1$
43	0	36	0
42	7	30	7
40	13	22	13
36	18	12	18
30	22	0	22
22	25	-	-
12	27	-	-
0	28	-	-

وبتوقيع جدول (٢، ١٠) بيانياً يتم الحصول على منحنيات الإنتاج وكذلك منحنيات الإمكانيات الإنتاجية كما يتضح من الأشكال التالية:

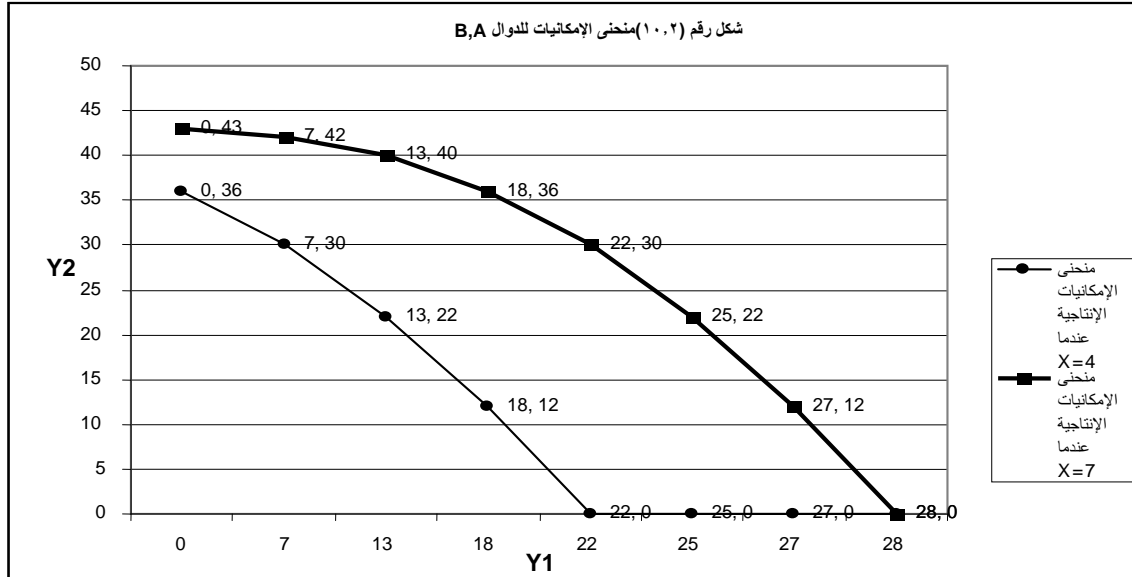


ويتضح من الشكل رقم (١، ١٠) أن منحنى الإمكانيات الإنتاجية يعكس وضع دالة الإنتاج إذ يتأثر منحنى الإمكانيات الإنتاجية بما تتأثر به دوال الإنتاج، فتغير التقنية يؤدي إلى إنتقال دالة الإنتاج ومن



ثم منحنى الإمكانيات الإنتاجية. فمنحنى الإمكانيات الإنتاجية الأعلى في الشكل أعلاه يعكس دالة الإنتاج الأعلى الموضحة في الشكل A.

هذا وتجدر الإشارة إلى أن منحنى الإمكانيات الإنتاجية يوضح كافة التوليفات من الناتجين عند توفر قدر معين من المورد، فإذا تغير هذا القدر المتاح من المورد فإنه يتغير منحنى الإمكانيات الإنتاجية كما هو موضح بالشكل أعلاه. حيث أن منحنى الإمكانيات الإنتاجية الأعلى والأبعد من نقطة الأصل يوضح مستوى مختلف من كمية المورد  $X$  المتاحة ( $X=7$ ) كما أنه يختلف في الشكل إلى حد ما عن نظيره عند توفر 4 وحدات من المورد  $X$ . كذلك يقترب منحنى الإمكانيات الإنتاجية من نقطة الأصل و يأخذ مستوى أقل عن كلا المنحنيين السابقين بل وقد يتخذ شكلاً مختلفاً إذا قلت الكمية المتاحة من المورد  $X$  عن 3 وحدات.



هذا ويمكن اشتقاق منحنى الإمكانيات الإنتاجية جبرياً من خلال معرفة الشكل الجبري لدوال الإنتاج كالتالي:

$$(10, 4)$$

$$Y_1 = f(X_1)$$

$$(10, 5)$$

$$Y_2 = h(X_2)$$

$$(10, 6)$$

$$X_1 + X_2 \leq \bar{X}$$



حيث تشير المعادلة (١٠,٤) إلى دالة الإنتاج للسلعة الأولى ، حيث أن  $Y_1$  توضح مستوى الإنتاج من السلعة الأولى، والمتغير  $X_1$  يوضح الكمية المستخدمة من المورد  $X_1$  في إنتاج السلعة  $Y_1$  بالطريقة نفسها تشير المعادلة (١٠,٥) إلى دالة إنتاج السلعة الثانية. أما المعادلة (١٠,٦) فتشير إلى محدودية الموارد المتاحة إذ أن الموارد المستخدمة من  $X_2, X_1$  لا يجب أن تتعدى القدر المتاح منهم  $\bar{X}$ . ومن المعلومات المتاحة السابقة يمكن اشتقاق منحنى الإمكانيات الإنتاجية في الخطوات التالية: أولاً: إعادة كتابة المعادلة (١٠,٤) باستخدام المعادلة (١٠,٦) كما يلي:

$$(١٠,٧) \quad Y_1 = f(\bar{X} - X_2)$$

والمعادلة (١٠,٧) يمكن إعادة كتابتها كما يلي:

$$(١٠,٨) \quad X_2 = G(Y_1, \bar{X})$$

ثانياً: إيجاد معكوس الدالة رقم (١٠,٥) التي تأخذ الصورة التالية:

$$(١٠,٩) \quad X_2 = H^{-1}(Y_2)$$

ثالثاً: وبإحلال المعادلة رقم (١٠,٩) في المعادلة رقم (١٠,٨) ينتج:

$$(١٠,١٠) \quad H^{-1}(Y_2) = G(Y_1, \bar{X})$$

المعادلة رقم (١٠,١٠) هي معادلة منحنى الإمكانيات الإنتاجية والتي يمكن تبسيط صورتها لتصبح كما في المعادلة التالية:

$$(١٠,١١) \quad Y_2 = w(Y_1, \bar{X})$$



## منحنى الإمكانيات الإنتاجية والعلاقات بين السلع

يوضح منحنى الإمكانيات الإنتاجية نوع العلاقة بين السلع محل الدراسة والتي قد تتخذ إحدى الصور التالية:

١- السلع المتنافسة *Competitive Products*.

٢- السلع المتكاملة *Complementary Products*.

٣- السلع المستقلة *Supplementary Products*.

٤- السلع المرتبطة *Joint Products*.

### أولاً: السلع المتنافسة *Competitive Products*

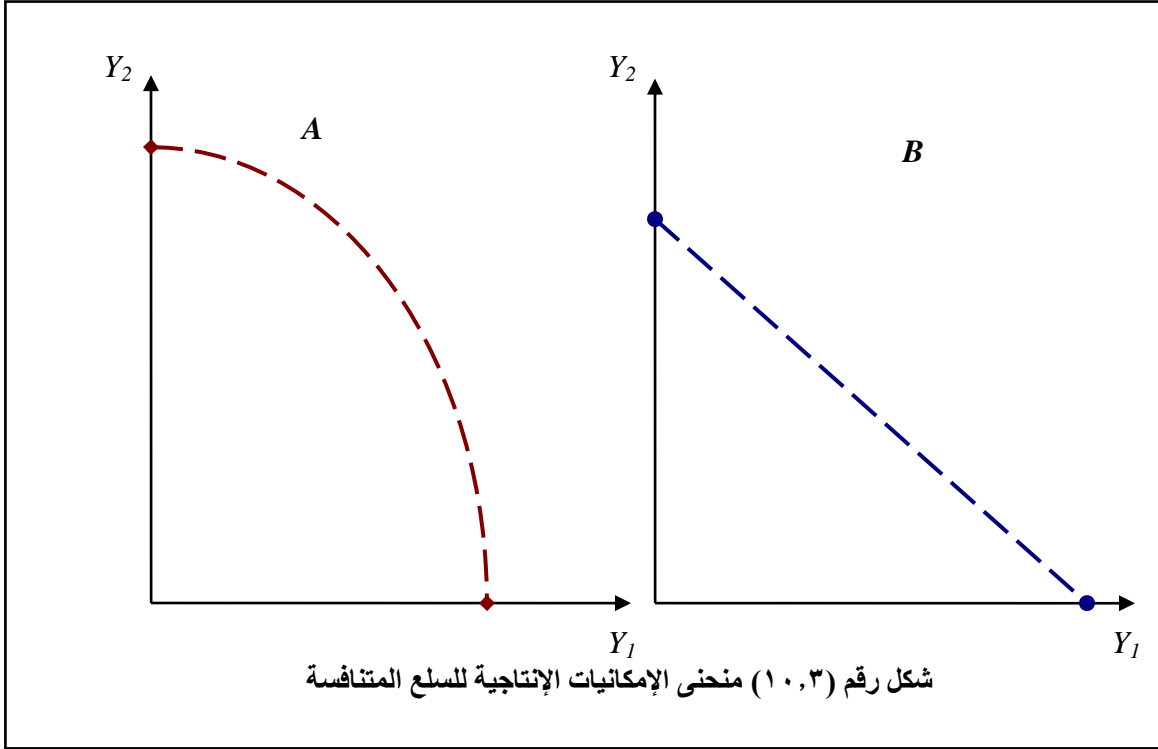
تعد السلعتان  $Y_1, Y_2$  سلعاً متنافسة في حالة عدم إمكانية زيادة إنتاج إحدهما دون خفض إنتاج الأخرى، أي أنه إذا زاد إنتاج السلعة  $Y_1$  فلا بد من تخفيض إنتاج السلعة  $Y_2$ . مثل هذه الحالة تتطلب أن يكون منحنى الإمكانيات الإنتاجية سالب الميل، كما أن تقوس المنحنى (تقعره *Convex* تجاه نقطة الأصل) يعني أن دالة الإنتاج للسلعة المعنية تتصف بتناقص الإنتاجية الحدية *Decreasing Marginal Pductivity*، بمعنى آخر تناقص الغلة، أي أنه باستمرار تحويل كميات المورد  $X$  من إنتاج السلعة  $Y_2$  لإنتاج المزيد من السلعة  $Y_1$  فإن الإنتاجية الحدية لهذا المورد سوف تنخفض للسلعة  $Y_1$  وترتفع للسلعة  $Y_2$ . فمثلاً إذا كان المتاح من العمالة يمكن توجيهه لإنتاج ناتجين مثل الأبقار  $Y_1$  و الأغنام  $Y_2$ ، ففي حالة توجيه كل ساعات العمل المتاح في المزرعة لإنتاج الأبقار فإن ذلك لا بد أن يكون على حساب إنتاج الأغنام كما أن الساعات الأخيرة من العمل موجهة لإنتاج الأبقار سيكون لها إنتاجية حدية منخفضة بالمقارنة بإنتاجيتها الحدية في تربية الأغنام.

والشكل رقم (١٠،٣) يوضح منحنى الإمكانيات الإنتاجية للسلع المتنافسة حيث يشير الشكل (A) إلى الحالة التي تكون فيها دوال الإنتاج للسلعتين غير خطية بل وتنصف بتناقص الإنتاجية الحدية للموارد بعكس الحال في الشكل (B) والذي تنصف فيه دوال الإنتاج بالخطية لثبات الإنتاجية الحدية للموارد في كلا الناتجين.





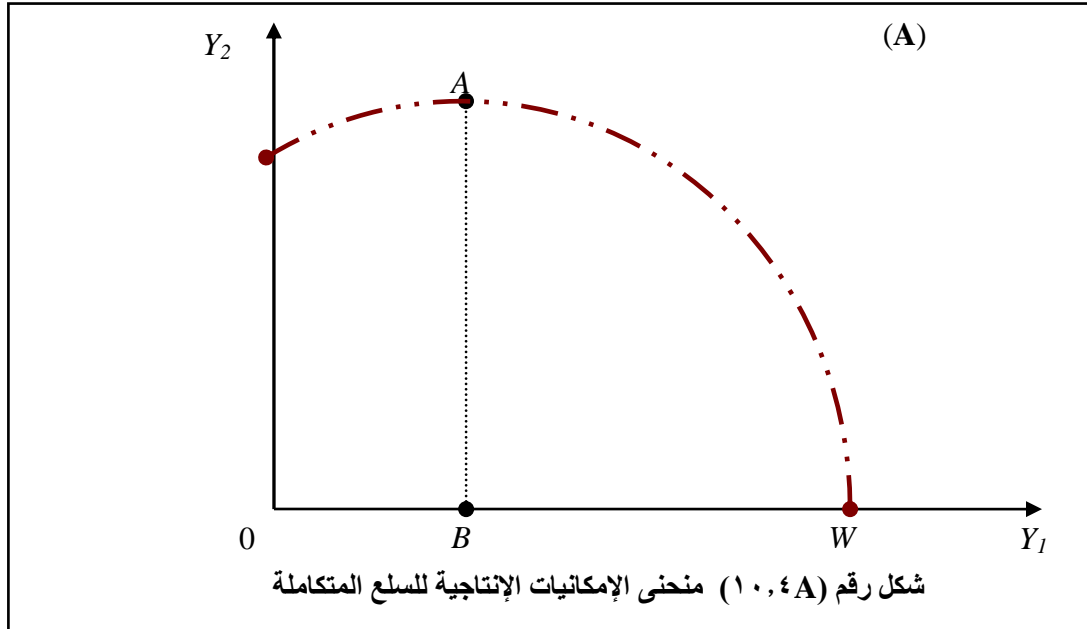
غير أن كلاً من الشكلين (A, B) يتفقان في سالبية ميل منحنى الإمكانيات الإنتاجية. هذا وتظهر العلاقة الإحلالية الخطية إذا فرض أن مساحة معينة من الأرض ينتج الهكتار فيها ٨٠ طناً من الذرة أو ٢٥ طناً من فول الصويا وبهذا فإن تحويل كل هكتار بدلاً من إنتاج الذرة إلى إنتاج فول الصويا سوف يؤدي إلى تخفيض قدره ٨٠ طناً من الذرة وفي نفس الوقت زياده قدرها ٢٥ طن في فول الصويا. وتظل هذه العلاقة هكذا باستمرار التحويل مادامت متجانسة الخواص.





## ثانياً: السلع المتكاملة أو المتلازمة *Complementary Products*

تعد السلعتان متكاملتان إذا ما أدت زيادة إنتاج إحداهما إلى زيادة إنتاج السلعة الأخرى مادامت الكمية المستخدمة من الموارد ثابتة، الشكل رقم (A & 10.4B) التالية يتضح أن زيادة إنتاج السلعة  $Y_2$  تكون مصحوبة بزيادة إنتاج السلعة  $Y_1$  حتى بلوغ النقطة  $A$  على منحنى الإمكانات الإنتاجية، ولكن على يمين النقطة  $A$  فإن السلع تصبح متنافسة إذ أن زيادة إنتاج إحداهما مرتبط بانخفاض إنتاج السلعة الأخرى. وتتضح هذه الحالة إذا أراد المزارع إنتاج أقصى قدر ممكن من الناتج  $Y_2$  فإنه لابد من إنتاج على الأقل القدر  $OB$  من الناتج  $Y_1$ ، ولكن زيادة التوسع في إنتاج  $Y_1$  يؤدي إلى أن يتحول كلاهما إلى سلع متنافسة وعلى المزارع أن يحدد التوليفة منهما التي تعظم أرباحه أو تحقق أهدافه وهذا التنافس يتضح على منحنى إمكانيات الإنتاج المحصور بين النقطة  $A$  وبين تقاطعه مع المحور الأفقي عند النقطة  $W$ .

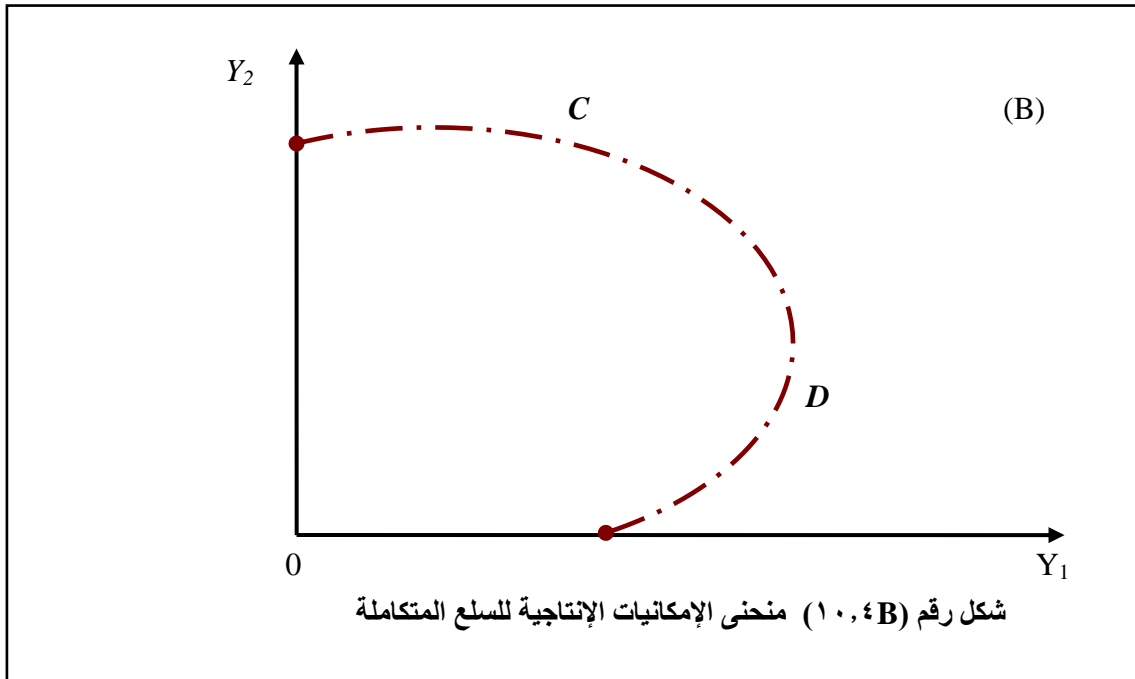


أما الشكل (10.4B) فيوضح الحالة التي يكون فيها كلا الناتجين مكماً للآخر حتى مرحلة معينة يتحولان بعدها إلى التنافس. فمثلاً نجد أن السلعة أو المنتج  $Y_1$  متكاملة مع السلعة أو المنتج  $Y_2$  حتى النقطة  $C$  كما أن  $Y_2$  متكاملة مع  $Y_1$  حتى النقطة  $D$  أما فيما بين  $C, D$  فإن الناتجين متنافسان.



هذا وتظهر العلاقة المتكاملة بين النواتج أو السلع عندما يساهم إنتاج أحد هذه السلع في زيادة إنتاج السلعة الأخرى. فمثلاً نجد أن زيادة إنتاج البقوليات تؤدي إلى إضافة النيتروجين للتربة ومن ثم تؤدي إلى زيادة إنتاج الخضروات أو محاصيل الحبوب إذا ماتم زراعتهم في دورة زراعية واحدة مع البقوليات. فلو كانت الدورة الزراعية هي دورة رباعية (٤ سنوات) وتم زراعة السنة الأولى بمحصول بقولي و الثلاث سنوات الأخرى ثم زراعتها بمحاصيل الحبوب فإن إنتاجية هذه الدورة ستكون أفضل مما لو تم زراعة محاصيل الحبوب في الدوره الرباعية مجتمعة.

هذا ويلاحظ أن الناتجين يعتبران متنافسين في العام الواحد رغم أن هذا ليس بالضرورة دائماً فتحميل محصول الفول الرومي مع الذرة أعطت نتائج أفضل من زراعة الذرة بمفردها في نفس الموسم<sup>٢١</sup>. وهكذا فإنه إذا كانت الزروع متنافسة في عام معين فإن منحنى الإمكانيات الإنتاجية يتحول إلى الخط المستقيم.



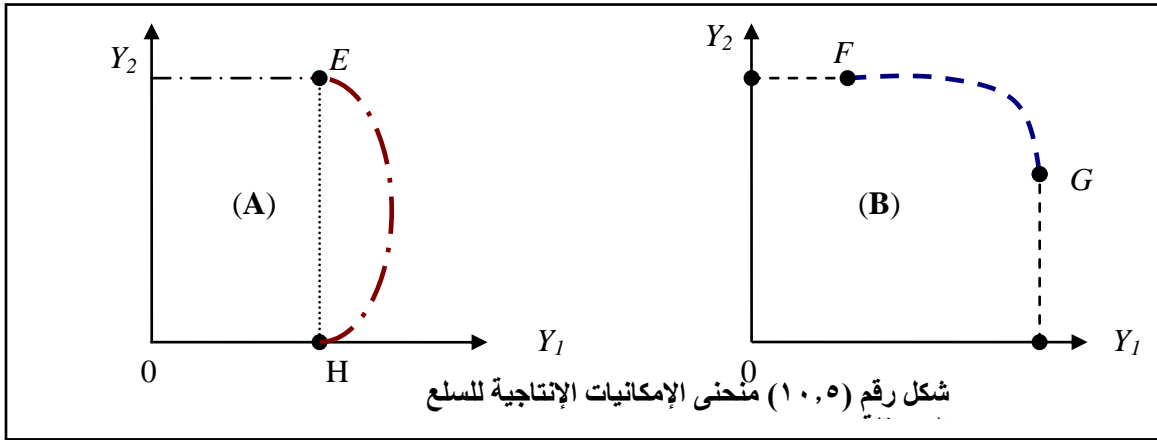
<sup>٢١</sup> مراد زكي موسى، و السيد أحمد الزهيري. "اقتصاديات التكتيف الزراعي" مجلة العلوم الزراعية، جامعة المنصورة، الجزء ١٥ العدد ٦، يونيو ١٩٩٥م.



هذا ويلاحظ أن التكامل بين الزروع قد نشأ نتيجة أن أحد النواتج أصبح مورداً بالمفهوم الإقتصادي للنواتج الأخرى، غير أن مثل هذا التكامل يتحول بمرور الزمن إلى التنافس فزيادة إنتاج المحاصيل البقولية يكون على حساب محاصيل الحبوب أو الخضروات التي تشترك معها في الدورة نفسها مما قد يؤدي في النهاية إلى انخفاض أرباحية مثل هذه الدورات. كما أن هذه العلاقات التكاملية قد تتغير بتغير التقنية فمع ظهور الأسمدة الكيماوية الأزوتية أدت إلى تحول محصول البقوليات إلى منافس لمحاصيل الحبوب.

### ثالثاً: السلع المستقلة *Supplementary Products*

تعد السلعتان  $Y_1, Y_2$  سلعتين مستقلتين إذا لم تؤدي زيادة إنتاج أحدهما إلى زيادة أو نقصان إنتاج السلعة الأخرى، وفي هذه الحالة فإن منحنى الإمكانيات الإنتاجية يمكن التعبير عنه كما في الشكل رقم (١٠،٥)



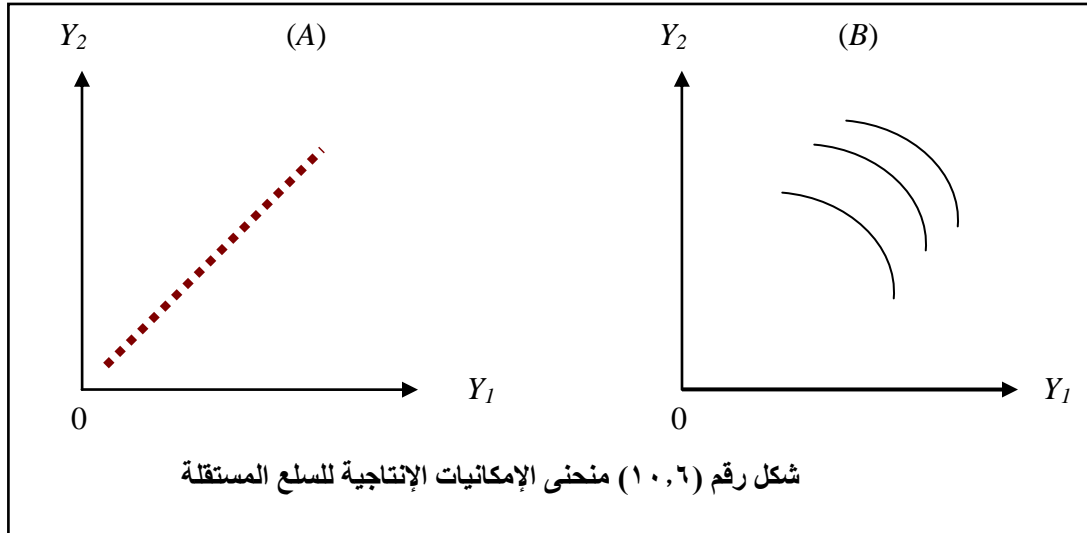
يتضح من الشكل (A) أن إنتاج السلعة  $Y_1$  مستقل عن إنتاج السلعة  $Y_2$  وذلك حتى بلوغ النقطة  $E$  على منحنى الإمكانيات الإنتاجية إذ أن زيادة إنتاج الناتج  $Y_1$  حتى القدر  $OH$  لا يستوجب بالضرورة إنخفاض القدر من الناتج  $Y_2$  لوجود الإستقلالية بين هذه النواتج، ولكن بعد النقطة  $E$  على منحنى الإمكانيات الإنتاجية فإن العلاقة الناتجة تصبح علاقة تنافسية. ويتضح من الشكل (B) أن كلا الناتجين مستقل عن الآخر على يسار النقطة  $F$  وعلى يمين النقطة  $G$  إلا أن المدى بينهما أي في



المدى  $FG$  فالعلاقة بين النواتج علاقة تنافسية. وتوضح هذه العلاقة الإستقلالية خاصة في المدى القصير فعند شراء جرار لخدمة محصولين فإن هذين المحصولين سوف لا تتأثر خدمتهما في الشهر الأول من شراء الجرار، لكن لا يمكن للجرار الإستمرار في خدمة المحصولين بالقدر نفسه إذ أن المزيد من خدمة أحدهما يكون على حساب نقص خدمة المحصول الآخر. ويصبح الأمر جلياً إذا علمنا أن آلة الحصاد في موسم الحصاد لايمكنها حصاد محصولين في وقت واحد عندما يحل وقت حصادهما معاً فلا بد من حصاد محصول قبل المحصول الآخر. من هذه المناقشة يتضح أن العلاقة المستقلة بين النواتج تتحول إلى علاقة متنافسة بمرور الزمن.

#### رابعاً: السلع المرتبطة *Joint Products*

ترتبط السلع بعضها ببعض عندما يصبح إنتاج أحدهما غير ممكن في غياب الآخر. بل أكثر من ذلك فإن السلع المرتبطة قد يرتبط إنتاجها بمعدل ثابت أي أن إنتاج أحدهما يعد دالة خطية لإنتاج الأخرى. وتظهر العلاقة المرتبطة بين السلع كما في الشكل رقم (٦، ١٠):



إذ أن منحني الإمكانات الإنتاجية لمثل هذه الحالة يعبر عنه بنقطة واحدة حيث يستحيل الإحلال بين الناتجين وحيث الارتباط الثابت بينهما كما في الشكل  $A$  أما إذا تغير هذا المعدل أو الارتباط الثابت



لأسباب معينة والذي قد تكون التقنية أحدهما ، يؤدي إلى ظهور الإنحنائية الجزئية في منحنى  
الإمكانيات الإنتاجية كما في الشكل *B*.

وتعتبر السلع الزراعية أفضل مثال للسلع المرتبطة بمعدل غير ثابت فيؤدي إكتشاف صنف  
جديد إلى تغيير في نسبة الثبات بين السلع المرتبطة، كذلك فالأصناف المختلفة للقمح مثلاً تنتج نسب  
مختلفة من القش أو الحبوب وهكذا فإن (التقنية) تعد أهم عامل من عوامل تغير العلاقات الناتجة  
الناتجة.

### توليفة النواتج المعظمة لإيرادات الممنشأة

يلزم لتحديد مثل هذه التوليفة إيضاح مفهومين هما:

(أ) المعدل الحدي لإحلال النواتج.

(ب) خط العائد المتساوي.

أولاً: المعدل الحدي لإحلال النواتج

*Marginal Rate of Product Substitution (MRPS)*

تماماً كما في إحلال الموارد فإن المعدل الحدي لإحلال النواتج يشير إلى مدى التغير في أحد  
النواتج عندما تزداد كمية الناتج الآخر بوحدة واحدة على منحنى الإمكانيات الإنتاجية في ظل ثبات  
كمية المورد المستخدم أي بمعنى آخر فإن المعدل الحدي لإحلال النواتج يقيس ميل منحنى الإمكانيات  
الإنتاجية، أي أن:

$$MRPS_{Y_1Y_2} = \frac{\Delta Y_2}{\Delta Y_1}$$

ويمكن حساب معدل الإحلال الحدي بين النواتج بالإستعانة ببيانات جدول (١٠،٢) كما في جدول  
(١٠،٣). ويتضح من بيانات الجدول (١٠،٣) الذي هو جزء من جدول (١٠،٢) حيث تم الإستعانة  
بوحدة الناتج عندما يكون المتاح من المورد *X* هو ٧ وحدات فقط، أنه كلما زادت الكمية المنتجة



من الناتج  $Y_1$  فإن الكمية المضحى بها من الناتج الآخر  $Y_2$  تزداد أيضاً وذلك بسبب تناقص الناتج الحدي الفيزيقي والموضح بدوال الإنتاج.

حيث أن  $MRPS$  كما سبق وأشرنا يوضح ميل منحنى الإمكانيات الإنتاجية، وكما أشير لمعدل الإحلال الحدي التقني بين موارد الإنتاج فإن  $MRPS$  يمكن قياسه باعتباره قيمة تقريبية أو قيمة فعلية.

جدول رقم (٣، ١٠) حساب معدل الإحلال الحدي للنواتج

$MRPS_{Y_1Y_2}$	$\Delta Y_1$	$\Delta Y_2$	الناتج الممكن عندما $X=7$	
			$Y_1$	$Y_2$
-	-	-	0	43
$-\frac{1}{7}$	7	-1	7	42
$-\frac{1}{3}$	6	-2	13	40
$-\frac{4}{5}$	5	-4	18	36
$-\frac{3}{2}$	4	-6	22	30
$-\frac{8}{3}$	3	-8	25	22
-5	2	-10	27	12
-12	1	-12	28	0

فالقيمة التقريبية يتم حسابها من الجدول أو بين نقاط الشكل حيث يتم تقريب قيم  $MRPS$  لناخذ قيمة بين نقطتين على منحنى الإمكانيات الإنتاجية. وبفرض أن توليفة الناتجين  $Y_2, Y_1$  هي القدر ٣٦ من  $Y_2$  و القدر ١٨ من  $Y_1$  ثم أصبحت هذه التوليفة ٣٠ وحدة من  $Y_2$  والقدر ٢٢ وحدة من  $Y_1$

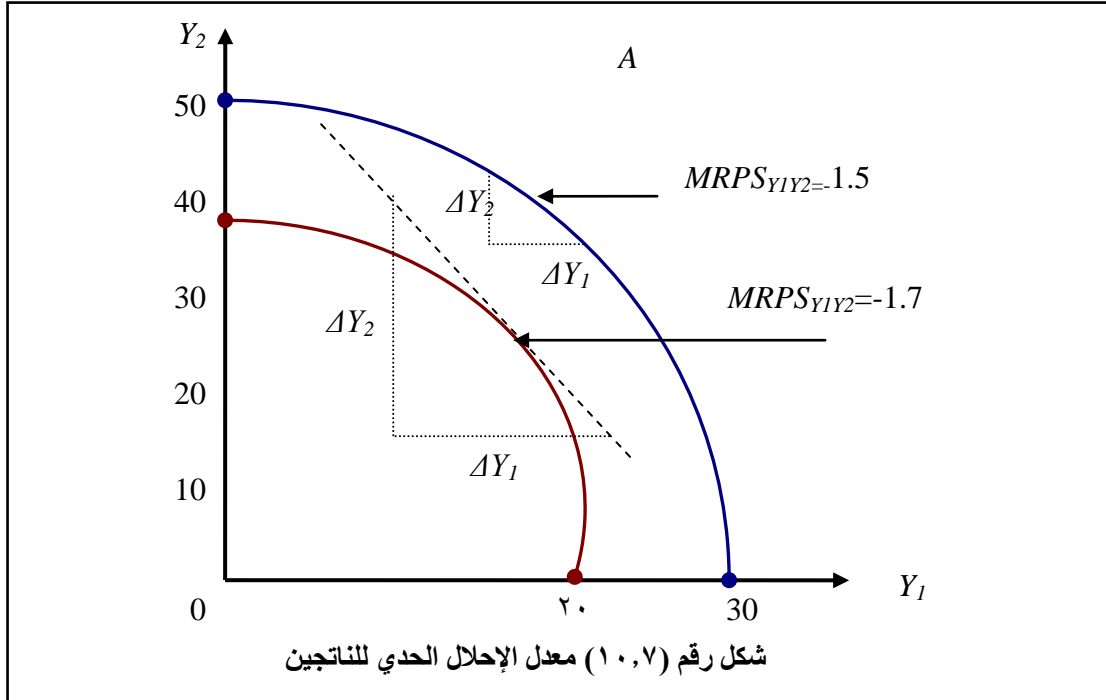


وبهذا فإن  $MRPS_{Y_1, Y_2}$  بين هاتين لتوليفتين هي:

$$MRPS_{Y_1 Y_2} = \frac{\Delta Y_2}{\Delta Y_1} = \frac{30 - 36}{22 - 18} = \frac{-6}{2} = \frac{-3}{1} = -1.5$$

مثل هذه الطريقة موقعة بشكل رقم (١٠,٧) حيث يتضح من الشكل أن قيمة  $MRPS$  المساوية

(-1.5) توضح متوسط الميل بين توليفتي الناتجين وهي تعني أنه بين أي نقطتين على منحنى الإمكانيات الإنتاجية فإن زيادة وحدة واحدة من الناتج  $Y_1$  يستلزم تخفيض  $Y_2$  بالقدر (١,٥) وحده. أما القيمة الفعلية الدقيقة لمعدل الإحلال الحدي للناتجين عند نقطة معينة على منحنى الإمكانيات الإنتاجية تتحدد بميل المماس لمنحنى الإمكانيات الإنتاجية عند هذه النقطة، وهذا موضح في الشكل (١٠,٧) إذ أنه عند نقطة التماس نجد أن  $Y_2=20$  وأن  $Y_1=14$  والميل عندئذ يساوي (-1.7). وبهذا فإن تفسير معدل الإحلال الحدي بين النواتج عند هذه النقطة يعني أن زيادة  $Y_1$  بوحدة يمكن فقط إذا إنخفضت كمية  $Y_2$  بالقدر (١,٧) وحده.







هذا ويلاحظ أن  $MRPS$  الذي يوضح ميل منحنى الإمكانات الإنتاجية له أهميه خاصة إذ أن سالبه  $Negativity$  تعني أن السلع محل الاختيار هي سلع متنافسه  $Competitive$ ، أما إذا كانت قيمته موجبة  $Positive$  فتعني أن السلع مكمله  $Complementary$ ، في حين أن القيمة الصفرية أو غير المحددة لها تعني أن السلع مستقلة  $Independent$ .

ثانياً: خط العائد المتساوي

*Iso-Revenue Line*

يشير العائد الكلي إلى قيمة الناتج الكلي، إذ أنه في ظل إنتاج ٣٦ وحدة من  $Y_2$  بالإضافة إلى ١٨ وحدة من  $Y_1$ ، وبسعر الوحدة من كل منهما هو على التوالي ١ ريال، ٢ ريال فإن قيمة الناتج الكلي تكون:

$$TR = 1 \times 36 + 2 \times 18 = 72sr$$

حيث:

$$TR = P_{Y_1}Y_1 + P_{Y_2}Y_2$$

ويشير الخط الذي يوضح مختلف التوليفات الناتجة التي يمكن أن تدر نفس العائد إلى خط العائد المتساوي. فإذا فرضنا أن العائد الكلي المتاح هو ٨٠ ريال وأن سعر الوحدة من  $Y_2$  ( $P_{Y_2}$ ) هو ريال واحد وأن سعر الوحدة من  $Y_1$  ( $P_{Y_1}$ ) هو ٢ ريال فإن العائد الكلي البالغ ٨٠ ريال يمكن

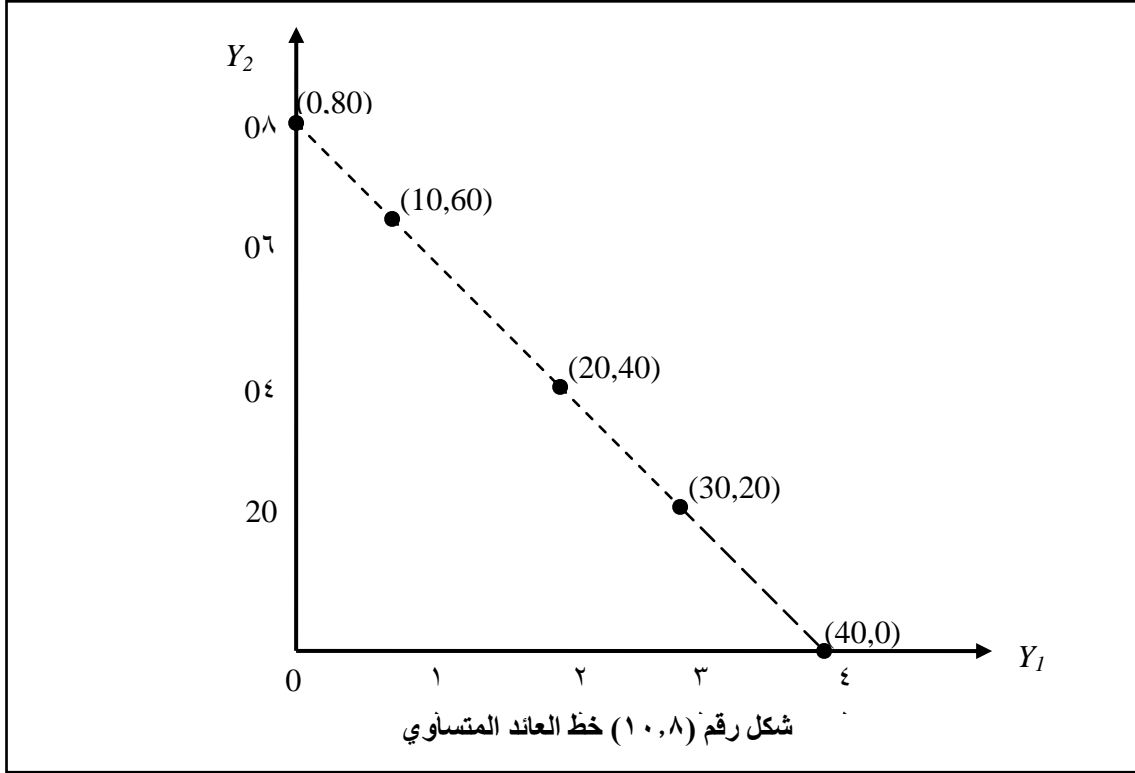
الحصول عليه من بيع إما ٨٠ وحدة من  $Y_2$  ( $\frac{80}{1} = 80$ ) وصفر من  $Y_1$  أو ٤٠ وحدة من  $Y_1$

$$. ( \frac{80}{2} = 40 ) \text{ وصفر من } Y_2$$

كما أن كل توليفات النواتج  $Y_2, Y_1$  الواقعة على خط العائد المتساوي يمكن أن تدر العائد نفسه مثل ٢٠ وحدة من  $Y_1$  و ٤٠ وحدة من  $Y_2$  أو ٣٠ وحدة من  $Y_1$  و ٢٠ وحدة من  $Y_2$ ... الخ. ويتوقع



مثل هذه التوليفات بيانياً كما في الشكل رقم (٨، ١٠) التالي يتبين أن منحنى العائد المتساوي يكون خطأ مستقيماً.



يتضح من الشكل (٨، ١٠) أن خط العائد المتساوي يمر بكافة التوليفات من  $Y_1, Y_2$  التي تعطي عائداً قدره ٨٠ ريال. كما أن الخطية هنا ترجع إلى أن أسعار وحدات الناتج لم تتغير رغم تغير كميات النواتج. وفي هذه الحالة فإن خط العائد المتساوي يمكن توقيعه مباشرة من خلال نقطتين أحدهما على المحور الأفقي (محور  $Y_1$ ) وهي عبارة عن العائد الكلي مقسوماً على سعر الوحدة من  $Y_1$

$$\left( \frac{TR}{P_{Y_1}} \right) \text{ والأخرى على المحور الرأسي وذلك بقسمة العائد الكلي على سعر الوحدة من } Y_2$$

$$\left( \frac{TR}{P_{Y_2}} \right) \text{ وبتوصيل النقطتين هاتين نحصل على خط العائد المتساوي.}$$

كما أن بُعد خط العائد المتساوي عن نقطة الأصل يتحدد من خلال مقدار هذا العائد فإذا ارتفع هذا العائد إنتقل هذا الخط جهة اليمين بفرض بقاء أسعار النواتج كما هي.



لتحديد توليفة النواتج المعظمة لأرباح المنشأة عندما تكون الموارد محدودة فإن هذا يمكن تحقيقه من خلال ثلاثة أساليب هي:

١. الأسلوب الجدولي:

٢. الأسلوب البياني:

٣. الأسلوب الجبري:

أولاً: الأسلوب الجدولي:

وفيه يتم حساب الإيرادات الكلية  $TR$  لكل توليفة ناتجة ومنها يتم حساب أقصى إيرادات ممكنة وعندها يتم تحديد توليفة النواتج عند هذا المستوى من الإيرادات. ومن الجدول (٤، ١٠) وبفرض استخدام الإمكانيات الإنتاجية عند توفر ٧ وحدات من المورد وبفرض أن سعر الوحدة من الناتج  $Y_1$  هي ٢ ريال وسعر الوحدة من  $Y_2$  هي ريال واحد فإن أقصى أرباح ممكنة تتحقق عند إنتاج ٣٠ وحدة من  $Y_2$  وإنتاج ٢٢ وحدة من  $Y_1$  وبهذا فإن هذه التوليفة تحقق أقصى عائد ممكن قدره ٧٤ ريال إذ أن أي توليفة ناتجة أخرى تعطي عائد كلي أقل من ٧٤ ريال.

جدول رقم (٤، ١٠) العوائد الممكنة عندما تكون  $X=7$

إجمالي العائد	العائد من $Y_1$ عند $P_{Y1}=2$	العائد من $Y_2$ عند $P_{Y2}=1$	الإمكانيات الإنتاجية عندما $X=7$	
			$Y_1$	$Y_2$
٤٣	٠	٤٣	٠	٤٣
٥٦	١٤	٤٢	٧	٤٢
٦٦	٢٦	٤٠	١٣	٤٠
٧٢	٣٦	٣٦	١٨	٣٦
٧٤	٤٤	٣٠	٢٢	٣٠
٧٢	٥٠	٢٢	٢٥	٢٢
٦٦	٥٤	١٢	٢٧	١٢
٥٦	٥٦	٠	٢٨	٠



## ثانياً: الأسلوب البياني:

تحدد توليفة النواتج المعظمة لإيرادات المنشأة من خلال استخدام القاعدة التي تشترط تساوي معدل الإحلال الحدي بين النواتج مع النسبة السعرية لهذه النواتج أي أن:

$$MRPS_{Y_1Y_2} = -\frac{P_{Y_1}}{P_{Y_2}}$$

أو بمعنى آخر:

$$(10, 12) \quad \frac{\Delta Y_2}{\Delta Y_1} = -\frac{P_{Y_1}}{P_{Y_2}}$$

الجزء الأيسر من القاعدة يوضح ميل منحنى الإمكانات الإنتاجية، في حين يمثل الجزء الأيمن ميل خط العائد المتساوي وعلى هذا فإن أقصى عائد يتحدد عند نقطة تماس خط العائد المتساوي مع منحنى الإمكانات الإنتاجية كما هو موضح بالشكل رقم (10, 9). وعند نقطة التماس نجد أن  $Y_2=31.5$  وحده، و  $Y_1=21.5$  وحده وعليه فإن الإيرادات الكلية تقدر بالتعويض في المعادلة:

$$TR = P_{Y_1}Y_1 + P_{Y_2}Y_2$$

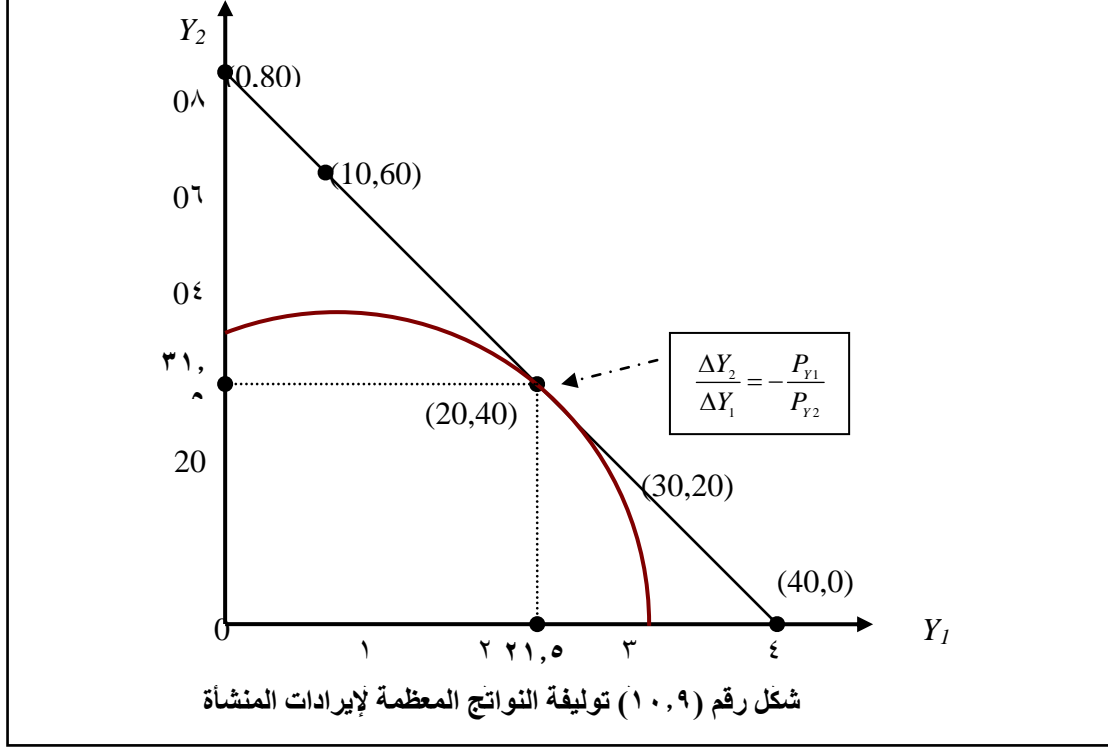
أي أن:

$$TR = 1(31.5) + 2(21.5) = 74.50$$

وهي تقريباً مساوية للطريقة الجدولية مع ملاحظة أنه عند رسم خط الإيرادات المتساوي فإن هذه الإيرادات تكون غير معروفة، كما أنه كلما بعد خط الإيرادات المتساوي عن نقطة الأصل كلما دل على إيرادات كلية أعلى، غير أن معظمة الإيرادات تتحقق فقط عند نقطة تماس خط الإيرادات المتساوي مع منحنى الإمكانات الإنتاجية.

كما يلاحظ أن المعادلة (10, 12) التي يمكن إعادة كتابتها كما يلي :

$$P_{Y_1}(\Delta Y_2) = -P_{Y_1}(\Delta Y_1)$$



تشير إلى أن معظمة الإيرادات الكلية تتحقق عند النقطة التي تكون عندها الزيادة في الإيرادات الكلية الناشئة عن إضافة وحدات من أحد النواتج  $Y_2$  تساوي الإنخفاض في الإيرادات الكلية الناشئة عن تخفيض وحدات الناتج الآخر  $Y_1$  وعلى هذا فلا يوجد ما يشجع على تغيير توليفة النواتج المتحصل عليها.

وجدير بالذكر أنه في ظل توافر كميات مختلفة من مورد الإنتاج فإن المنشأة تكون أمام العديد من منحنيات الإمكانيات الإنتاجية، وفي ظل تباين الإيرادات فإن المنشأة تستطيع أن تحدد التوليفات المعظمة لإيراداتها عند تماس خطوط الإيرادات المتساوية مع منحنيات الإمكانيات الإنتاجية، هذا ويطلق على الخط (المنحنى) الذي يربط نقاط التماس هذه بخط التوسع للمنشأة. ولكن يجب أن يلاحظ أنه أمام هذا العدد من التوليفات الإنتاجية التي تبدو معظمه للإيرادات فإن هناك توليفة واحدة هي التي تعظم الأرباح وهي تلك التوليفة التي تستخدم الموارد بالطريقة التي تحقق مبدأ المساواة بين التكاليف الحدية والإيرادات الحدية. وبالطبع فإن هذه التوليفة تقع على خط التوسع للمنشأة.



### ثالثاً: الأسلوب الجبري:

يمكن تحديد حجم الإنتاج الامثل من  $Y_2, Y_1$  بالطريقة الجبرية كالاتي:

$$(10,13) \quad Y_2 = f(Y_1)$$

حيث إن المعادلة (10,13) توضح منحنى إمكانيات الإنتاج وعلى إفتراض أن هدف المنشأة هو تعظيم الإيراد الكلي الذي تتخذ معادلته الصورة التالية:

$$(10,14) \quad TR = P_{Y_1}Y_1 + P_{Y_2}Y_2$$

حيث  $P_2, P_1$  هي أسعار الوحدة من النواتج  $Y_2, Y_1$  على التوالي وبإحلال المعادلة (10,13) في المعادلة (10,14) نجد:

$$(10,15) \quad TR = P_1Y_1 + P_2f(Y_1)$$

ولمعظمة دالة الإيراد فإن الشرط الأساسي يستدعي مساواة تفاضل هذه الدالة بالنسبة للنواتج  $Y_1$  بالصفر كما يلي:

$$(10,16) \quad \frac{dTR}{dY_1} = P_1 + P_2 \frac{df(Y_1)}{dY_1} = 0$$

ومن الشرط الأساسي (10,16) يمكن الحصول على الحجم الامثل من  $Y_1$  وليكن  $Y_1^*$ .  
وبتعويض  $Y_1^*$  في منحنى الإمكانيات الإنتاجية (10,13) نحصل على  $Y_2^*$  كما يلي:

$$Y_2^* = f(Y_1^*)$$

ويمكن التأكد من تحقيق الشرط الكافي في هذا الخصوص.



## الباب الحادي عشر

١١,١ اقتصاديات الحجم *Economic of Scale*

١١,٢ الناتج في المدى الطويل *Production in the Long Run*

١١,٣ منحنيات التكاليف في المدى الطويل *Long-Run Cost Curves*

١١,٤ العلاقة بين تكاليف المدى القصير وتكاليف المدى الطويل



## اقتصاديات الحجم<sup>٢٢</sup>

### *Economies of Scale*

تطرقنا فيما سبق إلى موارد الإنتاج فذكرنا أن بعضها متغير *Variable* وبعضها ثابت *Constant* حيث أن تحليلنا السابق كان يخص المدى القصير *Short-Run* حيث الموارد الثابتة والمتغيرة. لكن هنا وإن كنا سنلقي على فروض سيادة المنافسة الكاملة والتأكد التام إلا أنه سيفترض تغيير الموارد بخلاف تحليل المدى القصير حيث أن هذا القسم يختص بالمدى الطويل حيث يستطيع المزارع تعديل موارده الثابتة كافة مثل حجم المزرعة والمباني والآلات لذلك يطلق على المدى الطويل تعبير "فترة التخطيط" *Planning Period*. ونظراً لأن النسب المتغيرة لها ارتباط بموضوعات هذا الباب فسوف يضاف في نهايته وإن كان الوحيد الذي يخص المدى القصير في هذا الباب.

## النواتج في المدى الطويل<sup>٢٣</sup>

### *Production in the Long Run*

يعرف المدى الطويل *Longe Run Period* بأنه ذلك المدى الذي يسمح بتغيير الموارد الثابتة كافة لتصبح موارد متغيرة. هذا مع العلم بأنه لا توجد فترة زمنية بعينها لحدوث هذا التغيير فقد يحدث خلال عام أو خلال أشهر... الخ.

سوف نفترض في تحليلنا وجود متغيرين حتى يسهل فهم الأسس والقواعد التي تحكم العملية الإنتاجية في هذا المدى إلا أنه يمكن تعميم تلك القواعد لتشمل أكثر من متغيرين.

فإذا فرض أن دالة الإنتاج في المدى الطويل يمكن التعبير عنها كما في المعادلة (١١,١)

التالية:

<sup>٢٢</sup> اقتصاديات الإنتاج الزراعي، الفيتوري، عامر و مراد موسى، الطبعة الأولى، جامعة الفاتح، ٢٠٠٠م.

<sup>٢٣</sup> اقتصاديات الإنتاج الزراعي، الفيتوري، عامر و مراد موسى، الطبعة الأولى، جامعة الفاتح، ٢٠٠٠م.





$$(11,1) \quad Y = f(X_1, X_2)$$

حيث:

$X_1$  = مورد الإنتاج المتغير،  $X_2$  = حجم المشروع الذي قد يتغير أيضاً،  $Y$  = الناتج.  
رغم أن كل موارد الإنتاج تعتبر متغيرة Variable فإن العملية الإنتاجية إنما يتم التعبير عنها خلال فترة زمنية معينة باعتبارها موسماً زراعياً مثلاً، أو سنة ميلادية.

منحنيات التكاليف في المدى الطويل<sup>٢٤</sup>

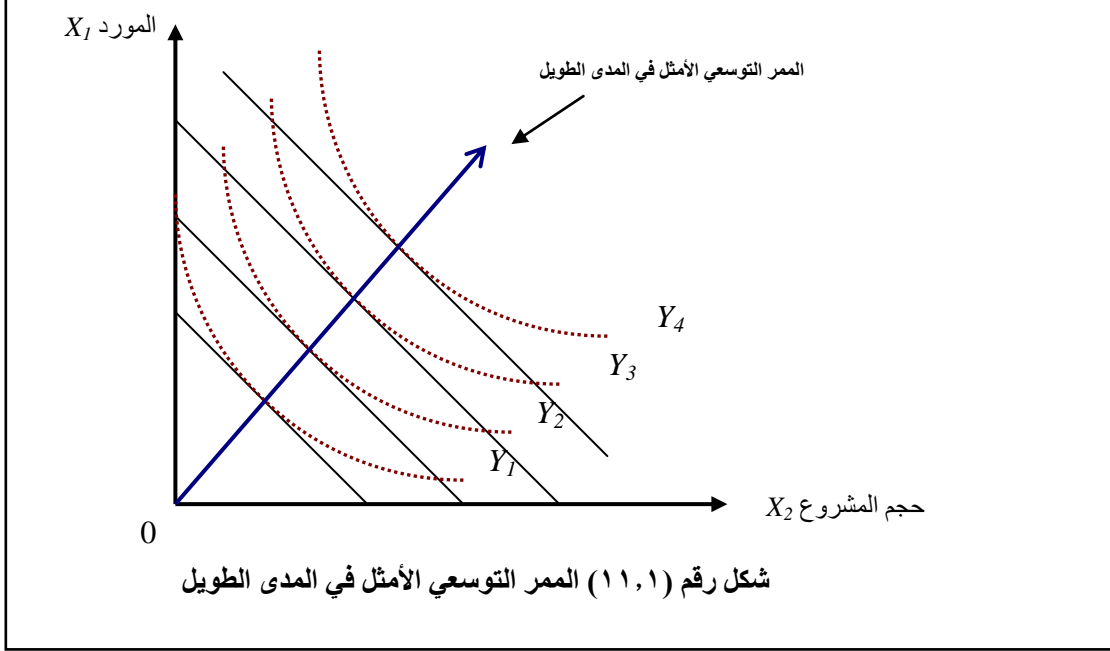
### Long-Run Cost Curves

كل تكاليف المدى الطويل Long-Run Cost يتم إشتقاقها من دوال إنتاج المدى الطويل مع ملاحظة أن قانون تناقص الغلة *Low of Diminshing Returns* لايسري في المدى الطويل حيث لا توجد موارد إنتاجية ثابتة في هذا المدى، ولهذا فإن شكل دالة الإنتاج *Production Function* في المدى الطويل يتوقف تماماً على التقنية والعوامل البيولوجية *Technical & Biological Factors* التي تؤثر على العملية الإنتاجية.  
لتدنية تكاليف الإنتاج في المدى الطويل فإنه يتم إنتاج ذلك الناتج بأدنى تكلفة لموارد الإنتاج، هذا وتنطبق قاعدة توليفة الموارد الأقل تكلفة في المدى القصير مع نظيرتها في المدى الطويل التي يعبر عنها كما يلي:

$$(11,2) \quad \frac{MPP_{x1}}{P_{x1}} = \frac{MPP_{x2}}{P_{x2}}$$

ويتضح من القاعدة (11,2) أن كل حجم من أحجام المشروع يقابله قدر معين من مورد الإنتاج المتغير، بما يحقق تدنية تكاليف إنتاج قدر معين من الناتج كما هو موضح بالشكل رقم (11,1) التالي:

<sup>٢٤</sup> اقتصاديات الإنتاج الزراعي، الفيتوري، عامر و مراد موسى، الطبعة الأولى، جامعة الفاتح، ٢٠٠٠م.



حيث يمر منحنى توسع المدى الطويل *Long Run Expansion Path* للمنشأة بنقاط تماس منحنيات سواء الإنتاج *Isoquants* مع خطوط التكاليف المتساوية *Isocosts*. ولهذا فإن المنشأة تستخدم عادة توليفة الموارد الأقل تكلفة في المدى الطويل وذلك عن طريق التحرك إلى أعلى (زيادة الإنتاج) أو إلى أسفل (تخفيض الإنتاج) على الممر التوسعي الأمثل للمنشأة في المدى الطويل. ويمكن التعبير عن التكاليف الكلية في المدى الطويل *LRTC* الممثلة بالممر التوسعي الأمثل بالمعادلة (١١،٣) التالية:

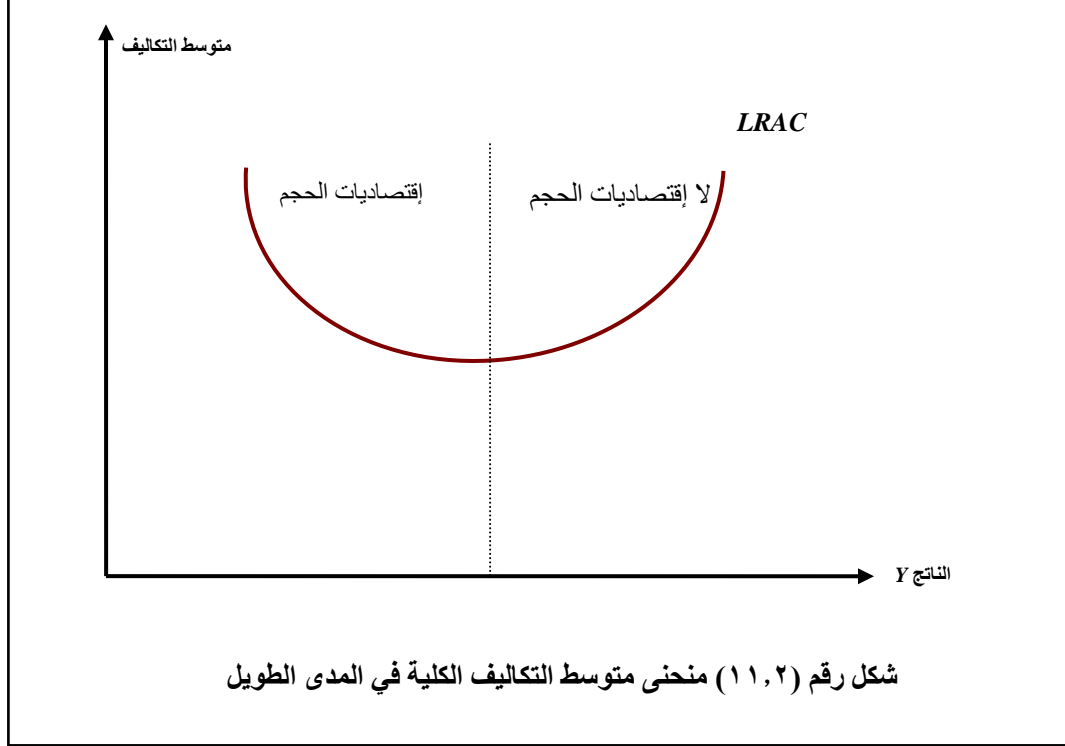
$$(١١،٣) \quad LRTC = P_{x1}X_1 + P_{x2}X_2$$

حيث:

$LRTC$  = التكاليف الكلية في المدى الطويل،

$P_{x2}, P_{x1}$  = أسعار كل من الموردين  $X_2, X_1$  على الترتيب.

ومن المعادلة (١١،٣) يتضح أنه في المدى الطويل لا توجد تكاليف ثابتة، كذلك يمكن تقدير دوال التكاليف المتوسطة في المدى الطويل *LRAC* وكذلك دوال التكاليف الحدية في المدى الطويل *LRMC* بالطرق المتعارف عليها في ذلك.



ويوضح الشكل رقم (١١,٢) دالة التكاليف المتوسطة في المدى الطويل التي تتفق في الشكل مع الشكل المعتاد لدوال التكاليف المتوسطة في المدى القصير وإن كانت المبررات غير واحدة. ذلك أنه عندما يكون حجم المشروع صغيراً فإن الوحدات المتتالية من الناتج تزداد بمعدل أكثر كفاءة، وبالتالي تنخفض متوسط تكاليف الوحدة المنتجة، ويعزى انخفاض متوسط تكاليف الوحدة المنتجة باستمرار التوسع في الإنتاج إلى غلة الحجم المتزايدة والتي تعزى إلى تخصيص موارد العمل ورأس المال، فمع زيادة المساحة المزروعة يمكن استخدام آلات الحصاد وآلات جمع للمحصول وغيرها من الآلات ذات الكفاءة العالية التي لا تكون بالكفاءة نفسها أو قد لا تصلح مطلقاً في المساحات الصغيرة، كما أن المزارع قد يشتري موارد الإنتاج بتكاليف أقل لكبير حجم مشترياته. غير أنه عند نقطة معينة تبدأ دالة متوسط التكاليف في الإرتفاع، لارتفاع تكلفة الوحدة المنتجة بعد هذه النقطة (أدنى نقطة على منحنى متوسط التكاليف).

ويُرجع أغلب الاقتصاديين ظاهرة إرتفاع متوسط تكلفة إنتاج الوحدة بعد هذه النقطة إلى قانون غلة الحجم المتناقصة والذي يرجع أساساً إلى تناقص كفاءة عنصر الإدارة فمع زيادة حجم



المشروع عن حد معين يتعذر معه التحكم في كل الأمور المتعلقة بالعملية الإنتاجية إذ لعنصر الإدارة طاقة قصوى لا تستطيع أن تعمل بعدها بالكفاءة نفسها فتقل مثلاً عملية الإتصال بمواقع الإنتاج ولا يستطيع المدير أن يكون دائماً عند كل مواقع الإنتاج الحرجة، كما أن عملية تنظيم العمل في مختلف مراحل العملية الإنتاجية تزداد صعوبة مما ينتج عنه تزايد معدلات الأخطاء المكلفة، كل هذا من شأنه أن يؤدي إلى إرتفاع التكاليف للوحدة المنتجة.

هذا ويلاحظ من الجزء الأيسر من الشكل أعلاه أن متوسط التكاليف في المدى الطويل ينخفض بزيادة حجم المشروع، لذلك يطلق على هذا الجزء أن المشروع يتمتع باقتصاديات الحجم. وعندما تبلغ متوسط التكاليف في المدى الطويل أدنى نقطة لها فإنه عندها يتحدد الحجم الأمثل للمشروع حيث أن المشروع الذي يتمتع بهذا الحجم ينتج وحدات الناتج بأقل قدر من التكاليف. غير أن – لا إقتصاديات الحجم – *Diseconomies of Size* – تظهر عندما يبدأ منحنى متوسط التكاليف في المدى الطويل في الإرتفاع.

إن شكل حرف (*U*) الذي تتخذه منحنيات متوسطات التكاليف في المدى الطويل واجه العديد من الانتقادات، إذ ليس بالضرورة أن تتخذ مثل هذه الدوال الشكل التقليدي السابق الإشارة إليه، بل قد يتعداه ليأخذ أحد الأشكال الموضحة التالية شكل رقم (٣، ١١).

ففي الشكل (*A*) نجد أن متوسط التكاليف في المدى الطويل قد تكون ممثلة بخط أفقي بمعنى أن كل أحجام المشروع يمكن أن تنتج وحدات متتالية بالتكاليف المتوسطة نفسها وتسمى هذه الحالة بثبات عائد الحجم *Constant Returns to Size*.

أما الشكل (*B*) فيشير إلى عدم اقتصاديات الحجم إذ أن اقتصاديات الحجم لا تظهر عند أي مستوى من مستويات الإنتاج وبالتالي فكلما زاد حجم المشروع منذ البداية فإن متوسط تكلفة الوحدة يأخذ في الإرتفاع.

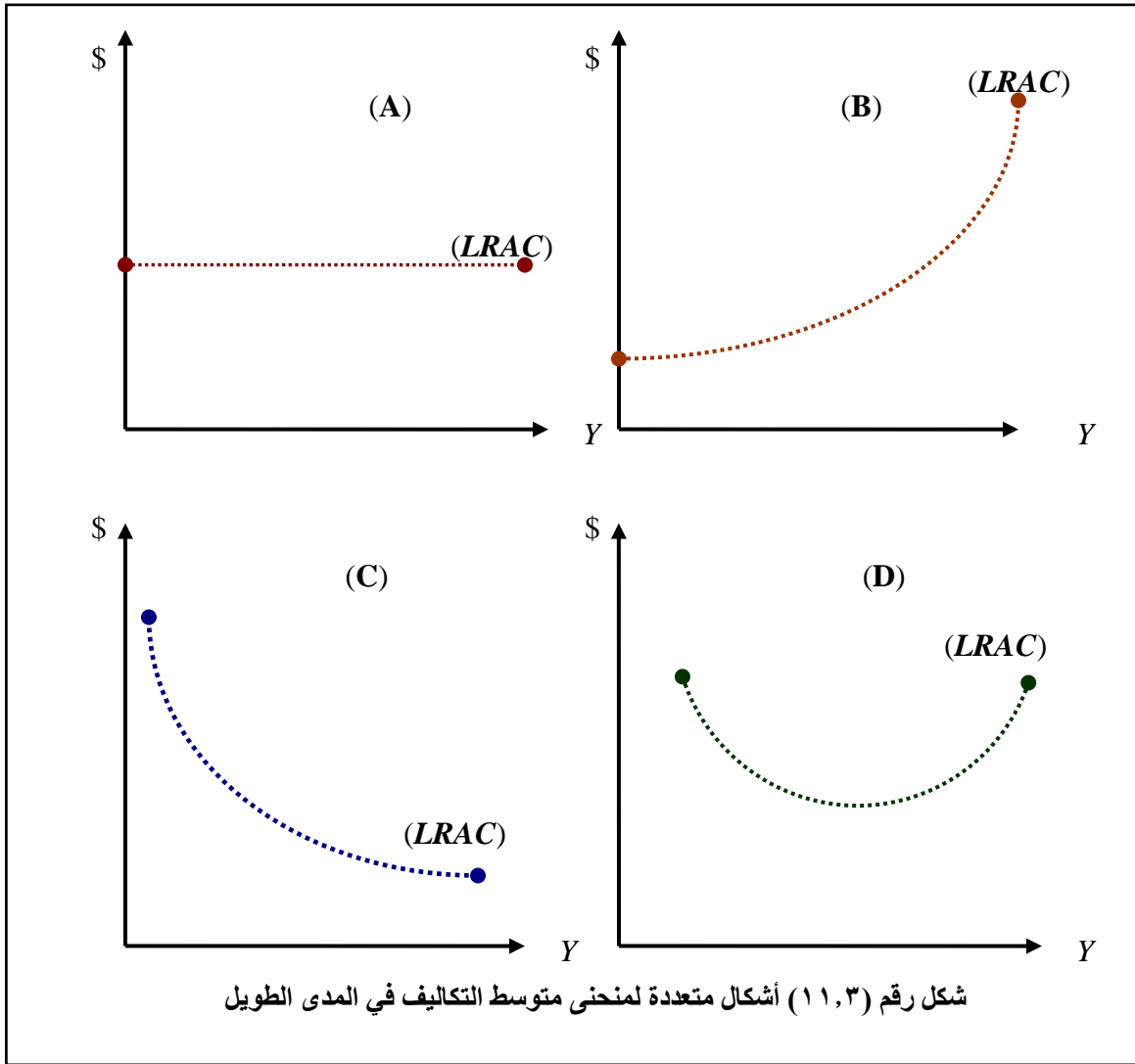
شكل (*C*) يوضح سيادة إقتصاديات الحجم تماماً عكس الشكل (*B*) ذلك أنه مع زيادة حجم المشروع فإن متوسط تكلفة الوحدة المنتجة تأخذ في الإنخفاض.

شكل (*D*) يتقارب إلى حد ما مع الشكل التقليدي إلا أن ثبات عائد الحجم تظل سائدة لفترة

طويلة.



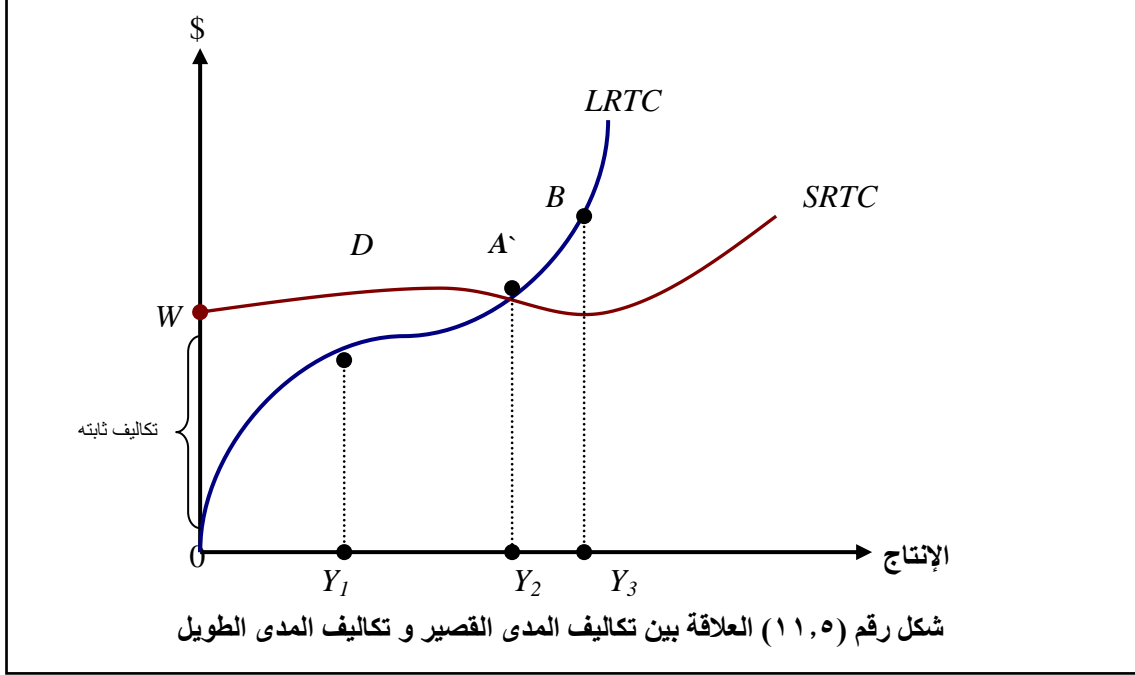
أي بمعنى آخر فإن لا اقتصاديات الحجم لا تظهر بعد بلوغ حجم المشروع حجماً أكبر من سابقه مباشرة بل قد يستمر المشروع محققاً عوائد الحجم نفسها باستمرار زيادة هذا الحجم في المدى الطويل نسبياً بعدها تبدأ لا اقتصاديات الحجم في الظهور.  
هذا وجدير بالذكر أن  $AVC$  في المدى الطويل إنما يتم إشتقاقها من نظيرتها دوال الإنتاج في المدى الطويل التي يمكن منها إشتقاق متوسطات النواتج الفيزيائية ( $APP$ ) وكذلك النواتج الحدية الفيزيائية ( $MPP$ ).





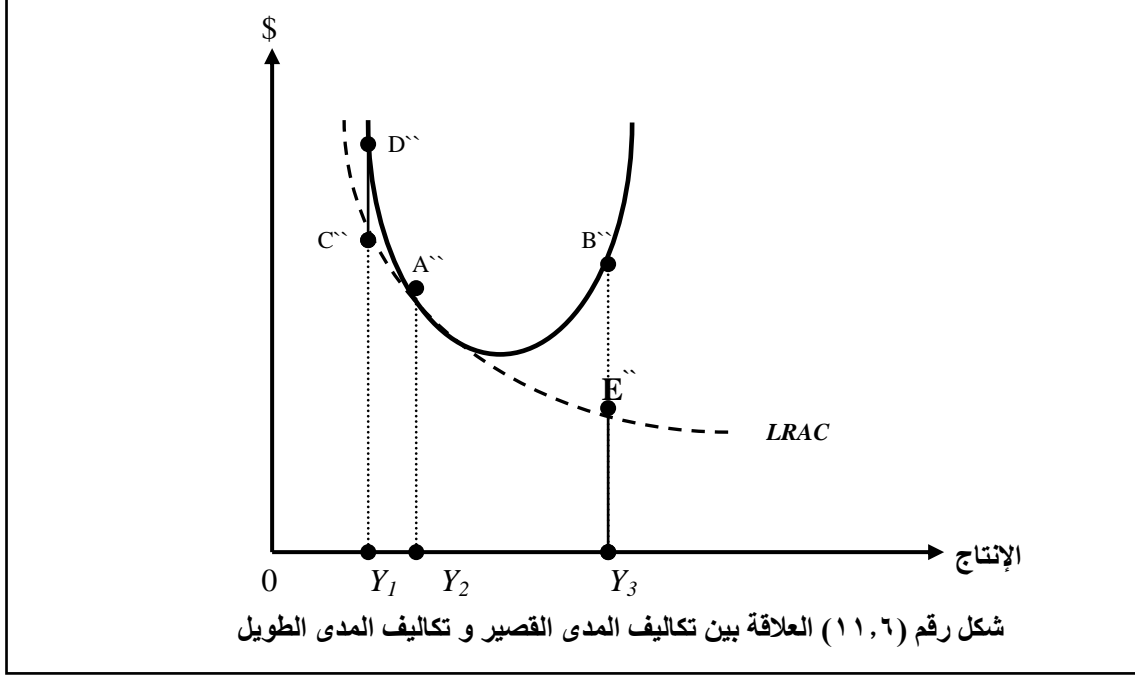


وحتى يتمكن المنتج من إنتاج قدر آخر غير  $Y_2$  فإن عليه أن يغير من المورد  $X_1$  فمثلاً إذا  
رغب المنتج في إنتاج القدر  $Y_3$  من الناتج فعليه أن يستخدم القدر  $OM$  من  $X_1$  كذلك إذا رغب في  
تخفيض الناتج إلى المستوى  $X_1$  فعليه أن يستخدم القدر  $OG$  من المورد المتغير  $X_1$  .  
غير أن توليفات الموارد في المدى القصير الممثلة بالنقاط  $B, A, D$  تعد أكثر تكلفة من  
نظيراتها في المدى الطويل الممثلة بالنقاط  $E, A, C$  الواقعة على الممر التوسعي الأمثل للمشروع في  
المدى الطويل، ولهذا فإن تكاليف المدى القصير عند النقاط  $D, A, B$  أكبر من تكاليف المدى الطويل  
عند النقاط  $C, A, E$  غير أنهما يتساويان عند النقطة  $A$  .  
وبتوضيح ذلك من خلال منحنيات التكاليف الكلية في الشكل (١١،٥) يتضح أن  $OW$  تمثل  
التكاليف الثابتة المرتبطة بالقدر الثابت  $\overline{OX}_2$  من المورد  $X_2$  الثابت ولهذا فإن المنحنى  $SRTC$   
يوضح منحنى التكاليف الكلية في المدى القصير .  
وحيث أن التكاليف جميعها متغيرة في المدى الطويل إذ لا توجد تكاليف ثابتة فإن منحنى  
التكاليف الكلية في المدى الطويل يبدأ من نقطة الأصل  $O$  ويظل منحنى التكاليف الكلية في المدى  
القصير في مستوى أعلى من منحنى التكاليف الكلية في المدى الطويل حتى النقطة  $A$  حيث يتم  
الحصول على المستوى  $Y_2$  من الناتج. بعد مستوى الناتج  $Y_2$  نجد أن التكاليف الكلية في المدى  
القصير تزداد بمعدل أسرع .



وبالمثل يتضح من متوسطات التكاليف لمستوى الناتج  $Y_2$  المعبر عنه بالشكل (١١,٦) أن متوسطات التكاليف عند توليفات الموارد  $ABCD$  في الشكل (١١,٤) توضحها النقاط  $A'', B'', C'', D''$ . ويجب مراعاة أن نقطة تماس منحنى متوسط التكاليف في المدى القصير  $SRTC$  مع منحنى متوسط التكاليف في المدى الطويل  $LRAC$  لا يجب بالضرورة أن تحدث عند أدنى نقطة على منحنى متوسط التكاليف في المدى القصير، إلا أن هذا التماس الذي يعني تساوي التكاليف المتوسطة في المدى الطويل  $LRAC$  مع المدى القصير قد يحدث عندما يكون منحنى متوسط التكاليف المتوسطة في المدى القصير هابطاً أو عند النقطة الدنيا له أو عندما يكون صاعداً.





شكل رقم (١١,٦) العلاقة بين تكاليف المدى القصير و تكاليف المدى الطويل

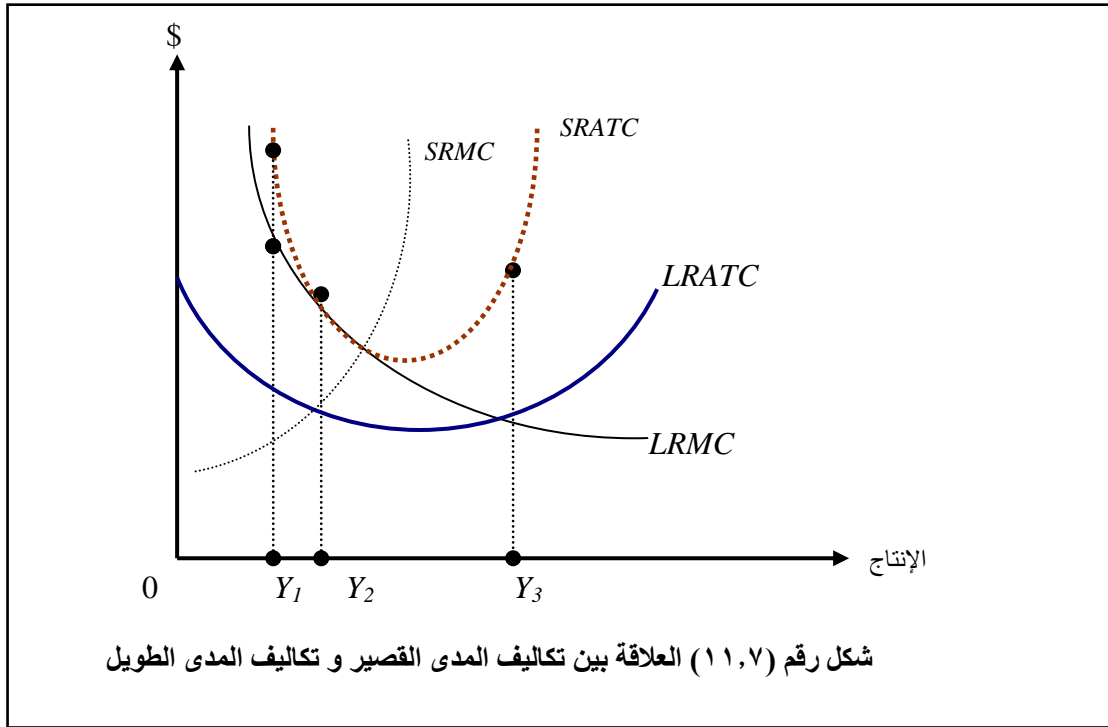
وبالعودة إلى الشكل (١١,٤) نجد أنه عندما تنخفض متوسطات التكاليف في المدى الطويل بزيادة الإنتاج من المستوى  $A$  إلى المستوى  $E$  نجد أن متوسط التكاليف في المدى القصير ينخفض أيضاً من  $A$  إلى  $B$  (مادامت الدالة متصلة فإن النقطتان  $A, B$  عادة ما يتحركان ليقتربا من  $E$  كلما كان ذلك ضرورياً للبقاء على صفة اتصال الدالة).

لكن التكاليف الواقعة على الممر التوسعي للمنشأة عادة ما تكون أقل عن نظيرتها القصيرة المدى عندما يكون حجم المشروع ثابتاً، وينطبق هذا بالمثل عندما ترتفع التكاليف من النقطة  $A$  إلى النقطة  $E$ .

الشكل (١١,٧) يوضح التكاليف الحدية في المدى الطويل  $LRMC$  ونظيرتها في المدى القصير  $SRMC$  ذلك أن التكاليف الحدية في المدى الطويل  $LRMC$  يتم اشتقاقها بتفاضل دالة التكاليف في المدى الطويل. ويتضح من الشكل (١١,٧) أن منحنى التكاليف الحدية في المدى الطويل يكون في مستوى أعلى من نظيره في المدى القصير عندما يكون الأول  $LRMC$  هابطاً والعكس عندما يكون صاعداً، ويتساوى الاثنان عندما يصلان إلى مستوى الناتج  $Y_2$  (إذ يتساوى منحنى التكاليف الكلية في المدى الطويل مع نظيره في المدى القصير عند المستوى  $Y_2$  كما في الشكل (١١,٥) أيضاً) وذلك



عندما يكون حجم المشروع عند المستوى الثابت  $\bar{X}_2$  ولا يمكن أن يتساوى المنحنيان عند أي مستوى آخر للإنتاج غير ذلك المعبر عنه بالمستوى  $Y_2$  عند الحجم  $\bar{X}_2$  للمشروع وهذا يعبر عنه عند تقاطع منحنى التكاليف الحدية في المدى الطويل مع التكاليف الحدية في المدى القصير عند مستوى  $Y_2$  من الناتج.



شكل رقم (١١,٧) العلاقة بين تكاليف المدى القصير و تكاليف المدى الطويل

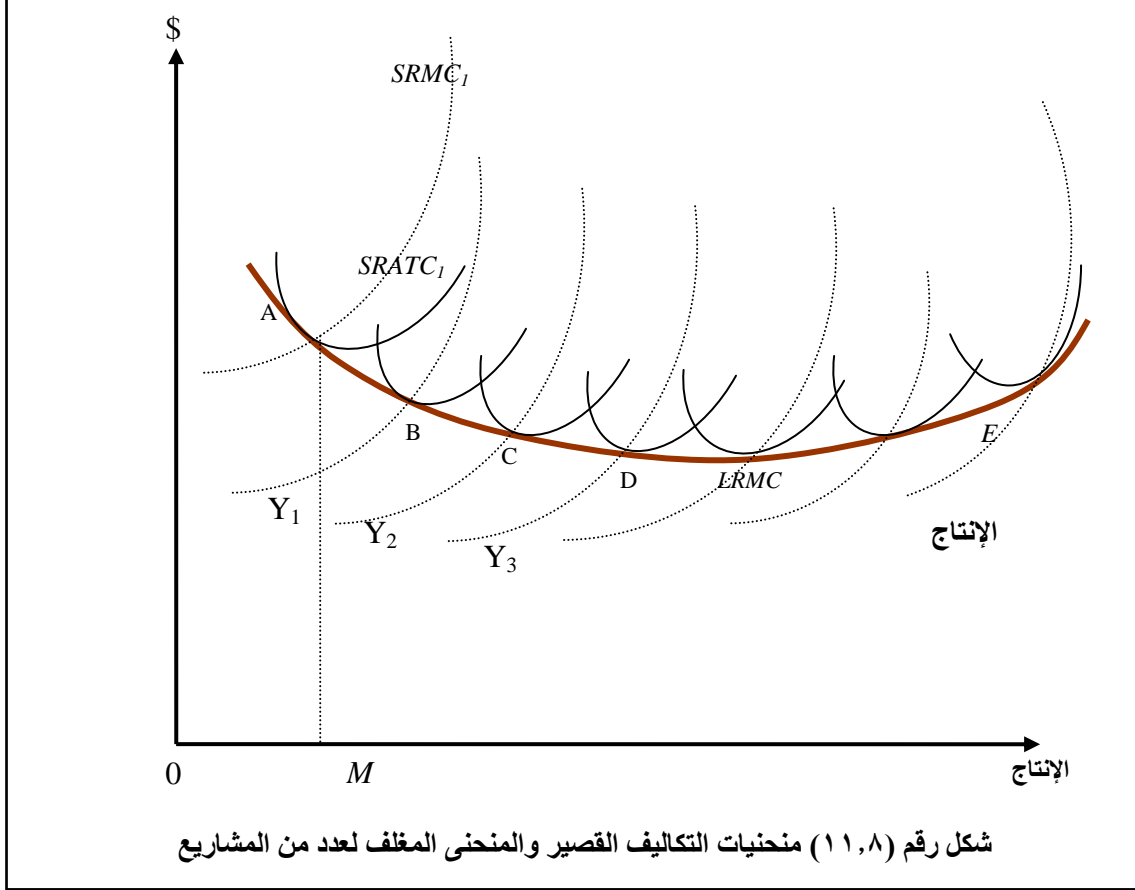
ومن الشكل (١١,٨) تتضح العلاقة بين منحنى التكاليف في المدى الطويل و العديد من أحجام المشاريع. إذ يمثل حجم المشروع الأول كل من منحنى التكاليف الحدية القصيرة  $SRMC_1$  ومنحنى التكاليف المتوسطة القصيرة  $SRATC_1$  بالمثل فإن حجم المشروع الثاني يمثل المنحنى  $SRMC_2$  والمنحنى  $SRATC_2$  اللذان يمثلان منحنى التكاليف الحدية والتكاليف المتوسطة في المدى القصير على الترتيب للمشروع الأكبر حجماً نسبياً عن المشروع الأول. كما يلاحظ أنه يوجد العديد من أحجام المشاريع فيما بين الحجم الأول والثاني السابق الإشارة إليهم إلا أنه سيتم تجاهل مثل هذه الأحجام لتسهيل التحليل.



يلاحظ أن المشروع ذو الحجم الثاني يمكنه إنتاج القدر  $OM$  من الناتج بكفاءة أكبر من نظيره المشروع الأول. وعندما يزداد حجم الناتج فإن المشروع الثالث يكون أكثر كفاءة... وهكذا إلا أنه إذا تعدى المشروع الحجم الرابع فإن المزيد من الناتج يمكن تحقيقه فقط في ظل ارتفاع تكاليف الوحدة المنتجة.

ومن منحنيات التكاليف في المدى القصير يمكن اشتقاق منحنى التكاليف المتوسطة في المدى الطويل الذي يغلف منحنيات التكاليف المدى القصير، لذلك أطلق على هذا المنحنى المغلف *Envelope Curve*.

ويلاحظ من الشكل أن المنحنى المغلف الذي يمثل منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل  $LRAC$  يمس منحنيات متوسطات التكاليف في المدى القصير على يمين النقطة  $D$  عند نقاط بلوغ النقط الدنيا لمتوسطات التكاليف القصيرة، كذلك يمس منحنيات متوسطات التكاليف القصيرة على يسار النقطة  $D$  وذلك عند نقاط تقع يمين النقط الدنيا لمتوسطات التكاليف القصيرة. وعليه فإنه عند النقطة  $D$  نجد أن منحنى متوسط التكاليف في المدى الطويل تمس منحنى متوسط التكاليف في المدى القصير عند أدنى نقطة للأخير. وتمثل النقطة  $D$  النقطة الدنيا للمنحنيين الممثلين للمنحنى المغلف في المدى الطويل  $LRAC$  والمنحنى الخاص بمتوسط التكاليف القصيرة للمشروع ذا الحجم الرابع، وعندما يكون حجم المشروع هو الحجم ٤ فإن ذلك الحجم يشكل الحجم الأمثل للمشروع. ومن ثم يمكن القول بأن المنحنى المغلف يضم جميع النقاط التي تمثل الأحجام الأكثر كفاءة في المدى الطويل.



شكل رقم (١١,٨) منحنيات التكاليف القصير والمنحنى المغلف لعدد من المشاريع

هذا ويجب الملاحظة أن المنحنى المغلف يسمى أحياناً بمنحنى التخطيط *Planning Curve* إلا أنه عندما يقرر أحد المشاريع إتخاذ حجماً معيناً ويبدأ الإنتاج فإن المشروع أصبح يعمل في ظل المدى القصير ويمثله منحنى كتلك المنحنيات الممثلة لمتوسطات التكاليف في المدى القصير.



## الباب الثاني عشر

### ١٢,١ عوائد السعة *Returns Scale*

- ١- تزايد عوائد السعة (*IRS*) *Increasing Returns To Scale*
- ٢- ثبات عوائد السعة (*CRS*) *Constant Returns To Scale*
- ٣- تناقص عوائد السعة (*DRS*) *Decreasing Returns To Scale*

### ١٢,٢ قانون النسب المتغيرة *The Law of Variable Proportions*

### ١٢,٣ التقدم التقني ودوال الإنتاج *Technical Progress and the Production*

#### *Function*

- ١- تقدم تقني لتكثيف رأس المال *Capital – Deepening Technical Progress*
- ٢- تقدم تقني - تكثيف العمالة *Labour– Deepening Technical Progress*
- ٣- تقدم تقني محايد *Neutral Technical Progress*



## عوائد السعة

### *Returns Scale*

حتى يمكن التفرقة بين عوائد السعة وعوائد الحجم (اقتصاديات الحجم) فعوائد السعة تختص بقياس التغير في الناتج عندما يتم تغيير كافة الموارد الداخلة في الإنتاج بالنسبة نفسها ولكن عوائد الحجم لا تشترط هذا فعوائد الحجم على الجانب الآخر قد تخص المدى القصير والمدى الطويل للمشروع. فاقتصاديات حجم المشروع في المدى القصير تتحقق عند الإستخدام الأمثل لحجم المشروع المتاح ولتحقيق هذا فإن المشروع يستمر في الإنتاج مادامت العوائد تغطي التكاليف المتغيرة.

أما عوائد الحجم في المدى الطويل حيث يستطيع المشروع أن يغير من حجمه وحيث الموارد جميعها متغيرة فإنها تتحقق من خلال التحرك على منحنى متوسط التكاليف الكلية في المدى الطويل (المنحنى المغلف) أو بمعنى آخر من خلال التحرك على الممر التوسعي الأمثل بأي نسبة موارد وهذا يستدعي ضرورة تغطية جميع التكاليف (حيث جميعها متغير في هذا المدى) وعلى صاحب المشروع في هذه الحالة الإختيار من بين الأحجام المتاحة له الحجم الذي يناسبه بشرط أن يمثل هذا الحجم بنقطة على المنحنى المغلف<sup>26</sup>.

مما سبق يتضح أن عوائد السعة تخص الناتج مباشرة إذ توضح التغير في الناتج عندما تتغير موارد الإنتاج بالنسبة نفسها وأمانا في هذا المقام ثلاثة حالات:

١- تزايد عوائد السعة (*Increasing Returns To Scale (IRS)*): وفيها عندما تزيد موارد الإنتاج بنسبة معينة فإن الناتج يزيد بنسبة أكبر.

٢- ثبات عوائد السعة (*Constant Returns To Scale (CRS)*): وفيها عندما تزيد موارد الإنتاج بنسبة معينة فإن الناتج يزيد بالنسبة نفسها.

٣- تناقص عوائد السعة (*Decreasing Returns To Scale (DRS)*): وفيها عندما تزيد موارد الإنتاج بنسبة معينة فإن الناتج يزيد بنسبة أقل.

<sup>26</sup> Moussa, M.Z., "Size and Efficiency in Egyptian Agriculture: A Production and Profit Function Approach" Ph.D Thesis. Manchester University, UK, 1987.



ولتوضيح مفهوم عوائد السعة جبرياً يمكننا استخدام دالة الإنتاج طويلة المدى التالية:

$$Y = f(x_1, x_2, \dots, x_n) \quad (12,1)$$

حيث:  $Y$  = الناتج ،  $X_1, \dots, X_n$  = موارد الإنتاج.

لنفرض أن الثبات  $K$  يمثل القدر (النسبة) التي يزيد بها كل مورد من موارد الإنتاج (حيث أن قيمة  $K$  أقل من الوحدة) في هذه الحالة فإن عائد السعة يعبر عنه بالقدر  $n$  الموضح بالمعادلة التالية:

$$YK^n = f(Kx_1, Kx_2, \dots, Kx_n)$$

$K^n$  = التغير في الناتج  $Y$  عندما تتغير كل الموارد بالمعدل  $K$ . فإذا بلغت قيمة  $n$  الوحدة فإن التغير في الناتج يكون مساوٍ للتغير في الموارد (ثبات عوائد السعة) ، أما إذا كانت  $n$  أكبر من الوحدة فهذا يشير إلى أن التغير في الناتج يحدث بمعدل أكبر من معدل التغير في الموارد (تزايد عوائد السعة) ، وفي حالة ، أما إذا كانت  $n$  أقل من الوحدة فهذا يشير إلى أن التغير في الناتج يحدث بمعدل أقل من معدل التغير في الموارد (تناقص عوائد السعة).



## دوال الإنتاج المتجانسة

### *Homogeneous Production Function*

#### تعريف:

تعتبر الدالة متجانسة من الدرجة  $(r)$  إذا كان بالإمكان ضرب كل متغير في عامل ثابت  $(K)$  بحيث يكون الناتج هو تغير قيمة الدالة الأصلية بنسبة  $(k^r)$ ، بمعنى آخر:

$$f(x_1, x_2, \Lambda, x_n)$$

$$f(kx_1, kx_2, \Lambda, kx_n) = kf(x_1, x_2, \Lambda, x_n)$$

#### حالة خاصة:

إذا كانت  $R=1$  ← يطبق على الدالة اسم متجانسة من الدرجة الأولى أو متجانسة خطية *Linearly Homogeneous Function* وهذا يعني كذلك أن هذه الدالة لها خاصية ثبات عوائد الإنتاج *Constant Returns to Scale* أي أنه بزيادة جميع عوامل الإنتاج المستقلة بمعدل  $(k)$  سوف يسبب زيادة الإنتاج بنفس المعدل  $(k)$ .

#### مثال (١):

الدالة  $q = x_1^{\frac{1}{2}} x_2^{\frac{1}{2}}$  تعتبر متجانسة من الدرجة الأولى، لأنه بالضرب ب  $k$ ;

$$\begin{aligned} (x_1 \cdot k)^{\frac{1}{2}} \cdot (x_2 \cdot k)^{\frac{1}{2}} &= x_1^{\frac{1}{2}} k^{\frac{1}{2}} * x_2^{\frac{1}{2}} k^{\frac{1}{2}} \\ &= k \cdot x_1^{\frac{1}{2}} x_2^{\frac{1}{2}} \\ &= k \cdot q \end{aligned}$$

#### مثال (٢):





الدالة  $q = x_1^2 + x_2^2 + x_1x_2$  تعتبر متجانسة من الدرجة الثانية لأنه بالضرب بـ  $(k)$  نحصل على:

$$\begin{aligned}(x_1.k)^2 + (x_2.k)^2 + (x_1.k)(x_2.k) &= x_1^2.k^2 + x_2^2.k^2 + x_1x_2.k^2 \\ &= k^2[x_1^2 + x_2^2 + x_1x_2] \\ &= k^2.q\end{aligned}$$

إذا  $r = 2$  مما يعني أن الدالة متجانسة من الدرجة الثانية.



## الدوال المتجانسة ونظرية أويلر

### *Homogenous Functions and Euler's Theorem*

لقد كان التركيز في الدراسات الاقتصادية على عوائد السعة وليس عوائد الحجم لأن الإعتقاد الذي كان يسود بين الاقتصاديين هو أن كل دوال الإنتاج طويلة المدى هي من النوع المتجانس ومن الدرجة الأولى، وعلى هذا فإن الدالة المتجانسة من الدرجة  $n$  يمكن تعريفها بأنها تلك الدالة التي إذا ضرب كل متغير من متغيراتها المستقلة في ثابت مقداره  $k$  فإن المتغير التابع سوف تزداد قيمته بالقدر  $k^n$  ورياضيا يمكن التعبير عن ذلك كما يلي:

$$YK^n = f(KX_1, KX_2)$$

ويبدو أن هذا التعريف متشابه مع تعريف عوائد السعة *Returns to Scale* لكن الفارق الوحيد هو أن قيمة  $n$  في التجانس تظل ثابتة بغض النظر عن مستويات  $x$  وبغض النظر عن قيمة  $k$  وهذا لا يحدث لعائد السعة إذ أن قيمة  $k$  تؤثر في نوع العائد، فقد يظهر تناقض عائد السعة *Returns to Scale* بزيادة حجم  $k$  ومن هذا يتضح انه لا تناقض بين درجة التجانس والعائد للسعة، فالدالة المتجانسة من الدرجة الأولى ينتج عنها ثبات عوائد السعة والمتجانسة من الدرجة اكبر من الوحدة تشير إلى تزايد عوائد السعة. وهكذا مع ضرورة أن تكون الدالة للمدى الطويل.

### أهم خصائص الدوال المتجانسة ما يلي:

أولاً: الدالة المتجانسة من الدرجة الأولى تنسم بتساوي عوائد السعة وبالتالي فإن الممر التوسعي الامثل لمثل هذه الدوال يكون خطاً مستقيماً ويخرج من نقطة الأصل كما أن الناتج يزداد بمعدل موارد الإنتاج نفسها، لذلك يطلق على مثل هذه الدوال، الدوال الخطية المتجانسة ويسمى المسطح الإنتاجي لهذه الدوال بالمسطح المحكوم *Ruled Surface* لأن الناتج يزداد بمعدل خطي على أي خط من خطوط التوسع *Isoclines* كما أن منحنى متوسط التكاليف في المدى الطويل يكون خطاً أفقياً.



ثانياً: تتسم دوال الإنتاج المتجانسة بأنه إذا ضربت كمية كل مورد في الناتج الحدي لهذا المورد ثم أضيفت هذه القيمة مع نظيرتها للموارد الأخرى فإن الناتج يساوي درجة التجانس مضروباً في كمية الناتج وهذه الخاصية تسمى نظرية أويلر *Euler's Theorem* فإذا فرضنا أن دالة الإنتاج المتجانسة تأخذ الصورة العامة الموضحة بالدالة السابقة فإننا نجد أن نظرية أويلر تشير إلى:

$$Y_n = \frac{\partial Y}{\partial X_1} X_1 + \frac{\partial Y}{\partial X_2} X_2$$

أي أن:

$$Y_n = MPP_{x_1} X_1 + MPP_{x_2} X_2$$

وفي الدالة المتجانسة من الدرجة الأولى نجد أن:

$$Y = X_1 MPP_{x_1} + X_2 MPP_{x_2}$$

تشير  $X_1, X_2$  إلى موارد الإنتاج،  $MPP$  إلى الناتج الحدي للمورد في حين تشير  $y$  إلى الناتج الكلي. ولإشتقاق نظرية أويلر من الدوال المتجانسة نفترض أنه لدينا الدالة المتجانسة من نوع كوب  
دو جلاس التالية:

$$Y = \beta_0 X_1^{\beta_1} X_2^{\beta_2}$$

حيث:

$\beta_1, \beta_2$  = مرونة إنتاج الموردين  $X_1, X_2$  على الترتيب، وبمعنى آخر نجد أن:

$$\beta_1 = \frac{MPP_{x_1}}{APP_{x_1}}$$

$$\beta_2 = \frac{MPP_{x_2}}{APP_{x_2}}$$

هذه الدالة المشار إليها هي دالة متجانسة من الدرجة  $n$  حيث:

$$n = \beta_1 + \beta_2$$

أي أن:

$$n = \frac{MPP_{x_1}}{APP_{x_1}} + \frac{MPP_{x_2}}{APP_{x_2}}$$



أو بمعنى آخر:

$$n = MPP_{x_1} \left( \frac{Y}{X_1} \right) + MPP_{x_2} \left( \frac{Y}{X_2} \right)$$

فإن:

$$n = \frac{MPP_{x_1}}{Y} X_1 + \frac{MPP_{x_2}}{Y} X_2$$

أي أن:

$$Yn = MPP_{x_1} X_1 + MPP_{x_2} X_2$$

حيث تشير  $APP$  إلى الناتج المتوسط الفيزيقي للمورد،  $MPP$  تشير إلى الناتج الحدي الفيزيقي للمورد.

وتضيف نظرية أويلر أنه فيما يتعلق بالدوال المتجانسة من الدرجة الأولى ( $n=1$ ) أنه إذا دُفع لكل مورد إنتاجي بما يوازي قيمة ناتجه الحدي فإن المدفوعات للموارد تساوي الإيراد الكلي أي أن:

$$TR = (MPP_{x_1} P_y) X_1 + (MPP_{x_2} P_y) X_2$$

أي أن:

$$TR = VMP_{x_1} X_1 + VMP_{x_2} X_2$$

حيث تشير  $TR$  إلى الإيراد الكلي، بينما تشير  $VMP$  إلى قيمة الناتج الحدي وهي تساوي الإنتاجية الحدية ( $MPP$ ) للمورد مضروبة في سعر الوحدة من الناتج ( $P_y$ ).

ويشير غلاقتصاديون إلى أن نظرية أويلر أوضحت الأجر الذي يجب دفعه لمورد الإنتاج إذ يجب أن تكون قيمة خدمة المورد مساوية لقيمة ناتجه الحدي حتى لا يحدث إستغلال لهذه الموارد.

ثالثاً: الدالة المتجانسة من الدرجة  $n$  يتصف معاملها التفاضلي الأول بالتجانس من الدرجة ( $n-1$ ) ولإثبات هذه الخاصية نفترض أن الدالة التالية متجانسة من الدرجة  $n$ .

$$f(kX_1, kX_2) = k^n f(X_1, X_2)$$

بأخذ التفاضل الجزئي لطرفي المعادلة فيما يتعلق بالمتغير  $X_1$  مثلاً نجد أن:



$$\frac{\partial f(kX_1, kX_2)}{\partial X_1} = \frac{\partial k^n f(X_1, X_2)}{\partial X_1}$$

$$kf_1(kX_1, kX_2) = k^n f_1(X_1, X_2) \quad \text{و}$$

وبقسمة الطرفين على  $k$  ينتج أن:

$$f_1(kX_1, kX_2) = k^{n-1} f_1(X_1, X_2)$$

ويتضح أن المعامل التفاضلي الأول للدالة المتجانسة من الدرجة  $n$  ينتج دالة متجانسة من الدرجة ( $n-1$ )

(1) حيث أن  $f_1$  تشير إلى المعامل التفاضلي بالنسبة للمتغير  $X_1$ .



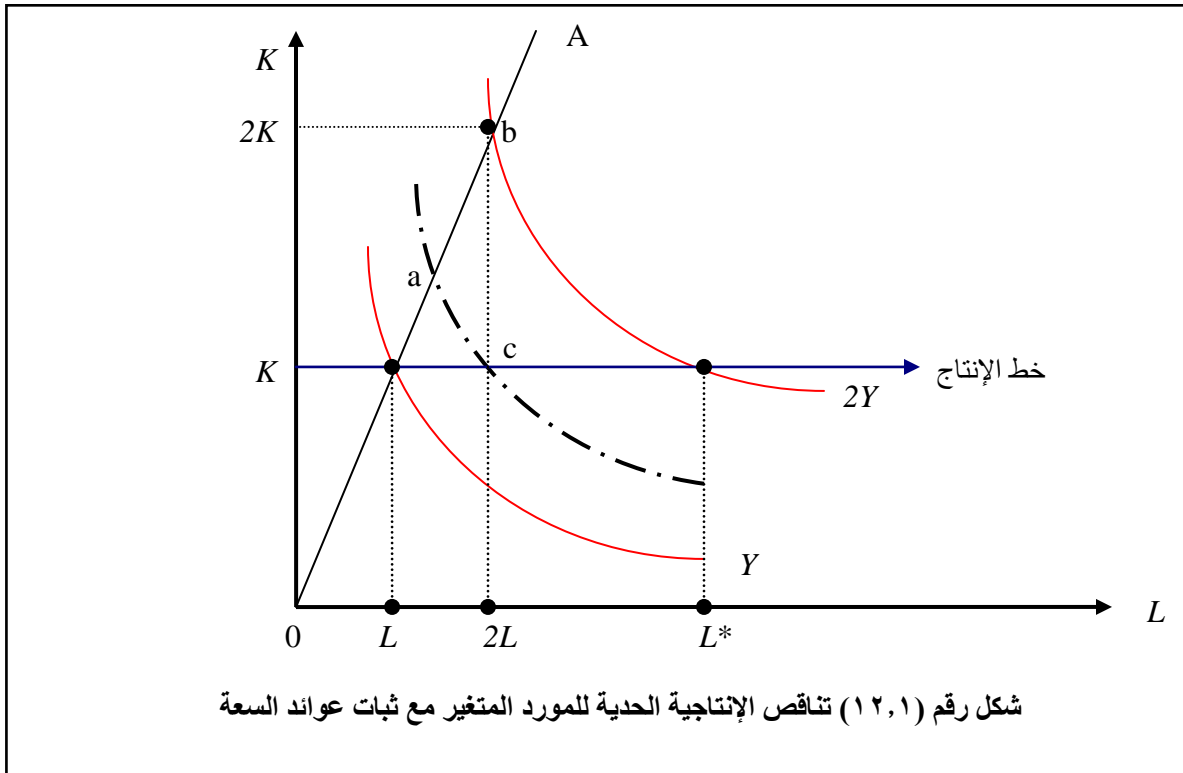
## قانون النسب المتغيرة

### *The Law of Variable Proportions*

رغم أن تحليلنا في هذا الفصل يختص بالمدى الطويل فإن هناك بعض الموضوعات المهمة مثل قانون النسب المتغيرة الذي يرتبط ارتباطاً وثيقاً بموضوعات هذا الفصل وجب مناقشته في حينه وفي هذا المكان.

ويختص قانون النسب المتغيرة بالعلاقة بين عائد السعة والعائد على الموارد، فمثلاً نجد أنه إذا كان لدينا موردان كالعامل  $L$  ورأس المال  $K$  مع ثبات المورد الأخير فما هو شكل العلاقة عندما تتصف دالة الإنتاج لهذين المتغيرين بالتجانس بين عوائد السعة و العائد على المورد المتغير  $L$  عندما يتم تثبيت المورد الآخر وهو رأس المال  $K$ ؟.

وللإجابة على هذا السؤال من خلال الشكل رقم (١٢،١) التالي:





ذلك أن خط الإنتاج *Product Line* يوضح كيفية الانتقال من منحني إنتاج إلى منحني آخر عندما يكون الموردان متغيرين أو عندما يكون أحدهما فقط متغير، أي بمعنى آخر فإن خط الإنتاج هو ذلك الخط الذي يربط توليفات الموارد التي تعطي مستويات مختلفة من النواتج وهو هنا يختلف عن الممر التوسعي الأمثل أو خطوط التوسع *Isoclines* إذ لا علاقة لخطوط الإنتاج بأسعار الموارد كما في خطوط التوسع ولا يضم بالضرورة النقاط التي لها معدل الإحلال نفسه وإن حدث فيعد أحد تلك الخطوط التي أطلقنا عليها خطوط *Isoclines* وهي خطوط أكثر ما توضح هو كيفية ربط موارد الإنتاج التي قد يكون أحدهما ثابتاً لتحقيق مستويات إنتاجية مختلفة.

وخط الإنتاج في الشكل أعلاه يوضح كيفية ربط موارد الإنتاج عندما يكون أحدهما متغيراً و الآخر ثابتاً لإنتاج قدر معين من الناتج. وحيث أن مورد رأس المال هو الثابت فإن خط الإنتاج يتخذ الشكل الأفقي الموازي لمحور المورد المتغير مشيراً إلى أن نسبة رأس المال إلى العمل  $\frac{K}{L}$  تتناقص باستمرار على طول خط الإنتاج هذا.

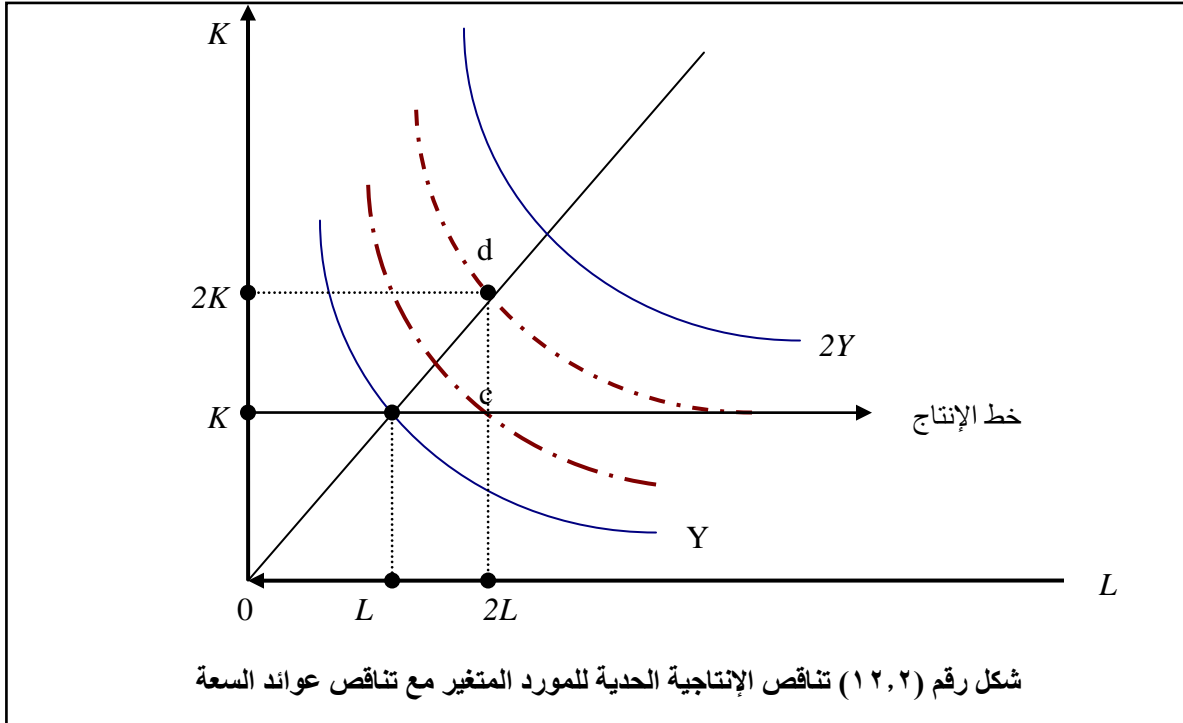
وأما ثبات مورد رأس المال وتغير مورد العمل فإن الإنتاجية الحدية للمورد المتغير (العمل) سوف تنخفض بعد بلوغ الإنتاج مستوى معسن. ويحدث هذا عموماً في دوال الإنتاج المتجانسة سواء كانت عوائدها تنسم بالثبات أو التناقص أو التزايد. ورغم ذلك فإنه إذا كانت دوال الإنتاج تنسم بتزايد عوائد السعة فإن تناقص العائد الراجع لتناقص الإنتاجية الحدية للمورد المتغير (العمل) يعمل في اتجاه مضاد للعائد المتزايد للسعة وغالباً ما تتفوق الإنتاجية الحدية المتناقصة للمورد المتغير على عائد السعة المتزايد.

ولتوضيح قانون النسب المتغيرة أو ما يطلق عليه أحياناً قانون تناقص الإنتاجية الحدية فإنه يمكن القول أنه إذا كانت دالة الإنتاج متجانسة مع ثبات عائد السعة لكل مستويات الناتج فإن العائد على المورد المتغير يكون متناقصاً.

ويعبر عن ذلك عادة بتحدب منحنيات سواء الإنتاج وسالبيه ميلها. ومع ثبات عوائد السعة فإن مضاعفة الموارد  $(2L, 2K)$  يضاعف الناتج أيضاً، ففي الشكل السابق نجد أن النقطة  $b$  على خط تساوي معدلات الإحلال  $OA$  (*Isocline*) وتقع على خط سواء الإنتاج  $2Y$ . لكن عند ثبات  $K$  عند



مستوى  $\bar{K}$  وتم مضاعفة العمل فقط  $(2L)$  فإننا نصل إلى النقطة  $C$  التي تقع على منحنى سواء الإنتاج أقل من  $2Y$  ومن ثم إذا أردنا أن نحصل على ضعف الإنتاج  $(2Y)$  مع القدر الثابت من  $K$  وهو  $\bar{K}$  يجب تشغيل القدر  $L^*$  من مورد العمل الذي هو بالطبع أكبر من  $(2L)$ .  
بمعنى آخر فإنه في ظل ثبات مورد رأس المال فإن مضاعفة مورد العمل لا تؤدي إلى مضاعفة الناتج ويرجع ذلك إلى تناقص الإنتاجية الحدية للمورد المتغير (العمل).  
وفي حالة ما إذا كانت دالة الإنتاج متجانسة مع تناقص عائد السعة فإن العند لمورد الإنتاج المتغير (مع ثبات العوامل الأخرى) ستكون متناقصة، لأن مع تناقص عوائد السعة فإن مضاعفة الموارد تعطي أقل من ضعف الناتج.  
وفي الشكل رقم (١٢،٢) التالي يتضح أن  $2L$  مع  $2K$  فإن الناتج يصل إلى النقطة  $d$  التي تقع على منحنى سواء أقل من  $2Y$ ، ولهذا فإن مضاعفة العمل فقط  $(2L)$  مع ثبات رأس المال  $K$  يجعل الناتج يصل إلى  $C$  التي مازالت تقع على منحنى سواء إنتاج أقل من  $2Y$ .

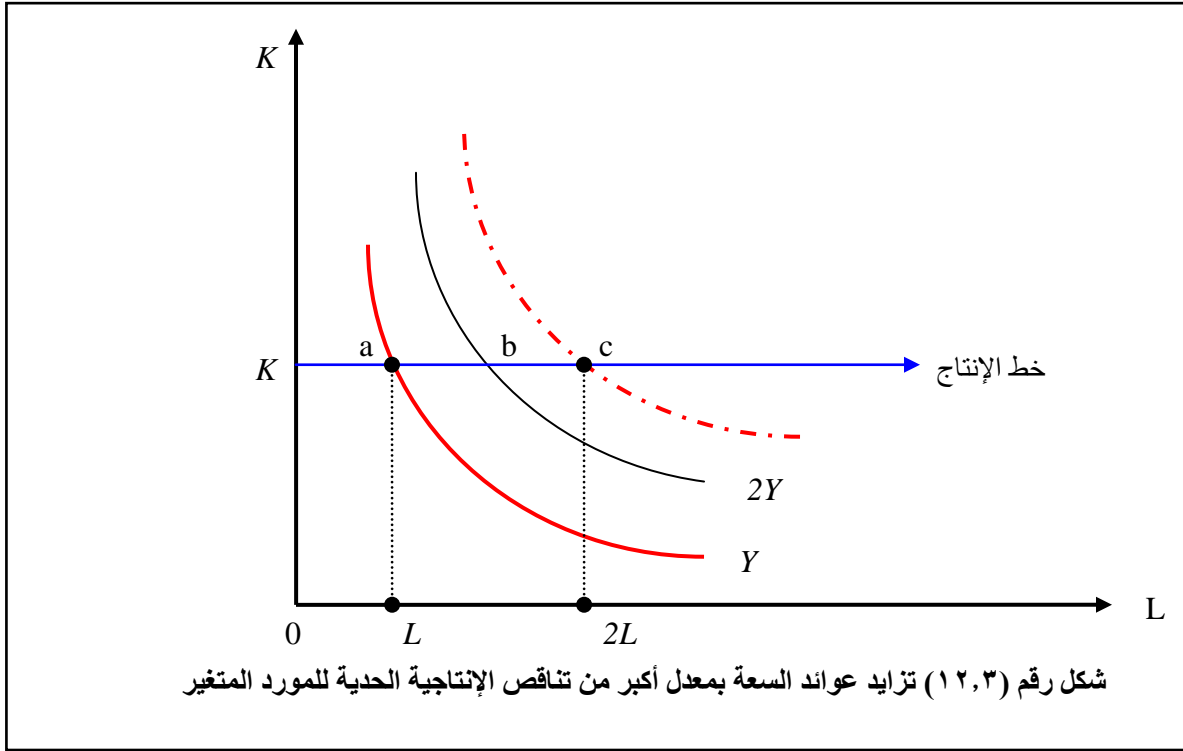


شكل رقم (١٢،٢) تناقص الإنتاجية الحدية للمورد المتغير مع تناقص عوائد السعة





أما إذا كانت دوال الإنتاج متجانسة و عائد السعة متزايد فإن عائد المورد المتغير مع ثبات العوامل الأخرى تتوقف قيمته على أيهما أقوى من الآخر. فإذا كان عائد السعة أكبر من المورد (المتناقص) فإن مضاعفة مورد الإنتاج المتغير مع ثبات العوامل الأخرى سوف تؤدي إلى ناتج يفوق الضعف (أكبر من  $2Y$ ) كما في الشكل رقم (١٢,٣) التالي)

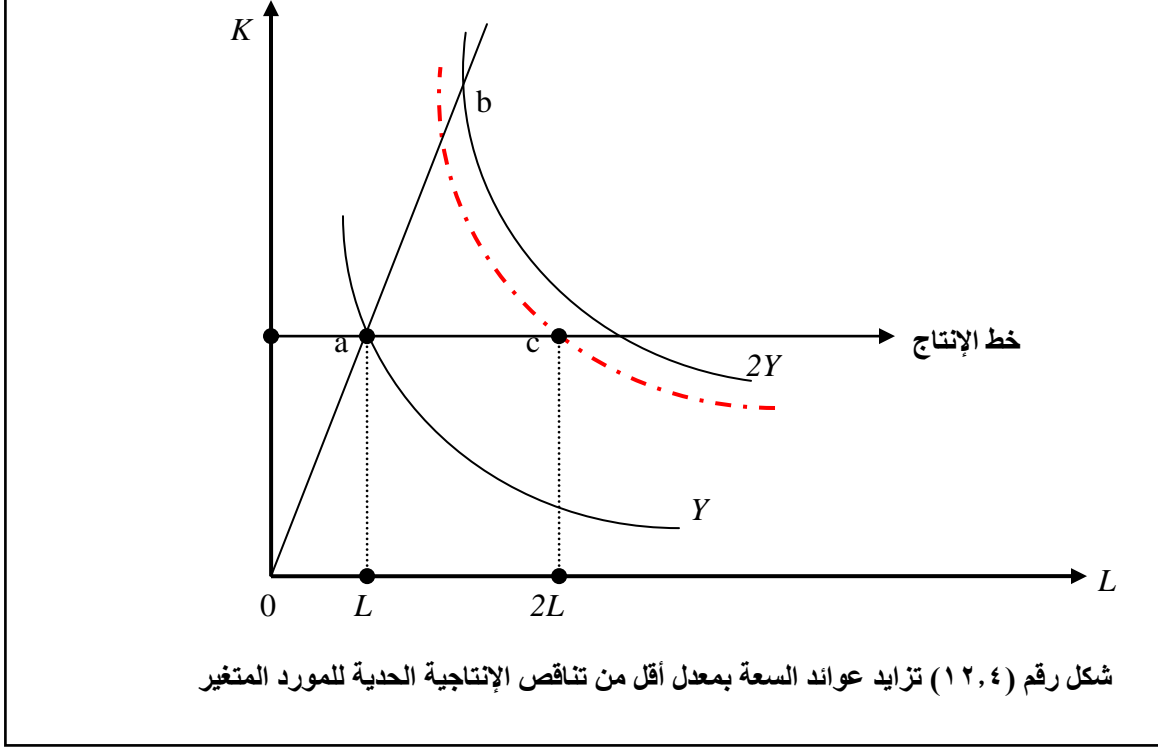


ويتضح من الشكل (١٢,٣) أعلاه أن مضاعفة المورد المتغير (العمل) إلى  $(2L)$  مع ثبات كمية رأس المال  $\bar{K}$  أدت إلى الحصول على قدر أكبر من مضاعفة الناتج (أكبر من  $2Y$ ) وذلك راجع إلى أن أثر تزايد عوائد السعة على الناتج أقوى من أثر تناقص الإنتاجية الحدية للمورد المتغير وهذا نادر الحدوث.

وإذا كانت الدالة المتجانسة تتسم بتزايد عوائد السعة ولكن الأثر المضاد الناتج من تناقص

الإنتاجية الحدية للمورد المتغير مع ثبات العوامل الأخرى أكبر من أثر عائد السعة المتزايد فإن مضاعفة مورد الإنتاج المتغير سوف يؤدي إلى الحصول على أقل من ضعف الناتج كما هو موضح

بالشكل رقم (١٢,٤) التالي " وهو شائع علمياً"



ويتضح من الشكل (٤, ١٢) أعلاه أن الإنتاجية الحدية المتناقصة لمورد العمل تفوق أثر تزايد عائد السعة ولهذا فإن مضاعفة المورد المتغير مع ثبات رأس المال لا يؤدي إلى مضاعفة الناتج أي أن  $(2L)$  مع ثبات  $K$  يعطي أقل من  $2Y$  كما هو موضح بالشكل.



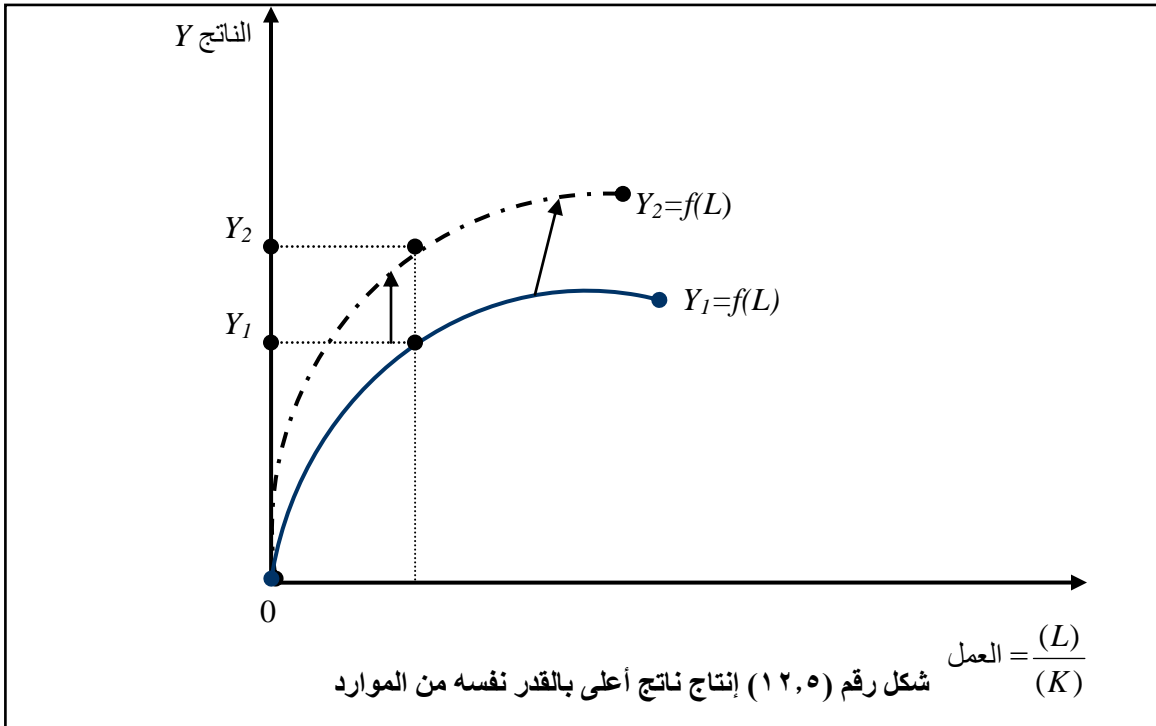
## التقدم التقني ودوال الإنتاج

### *Technical Progress and the Production Function*

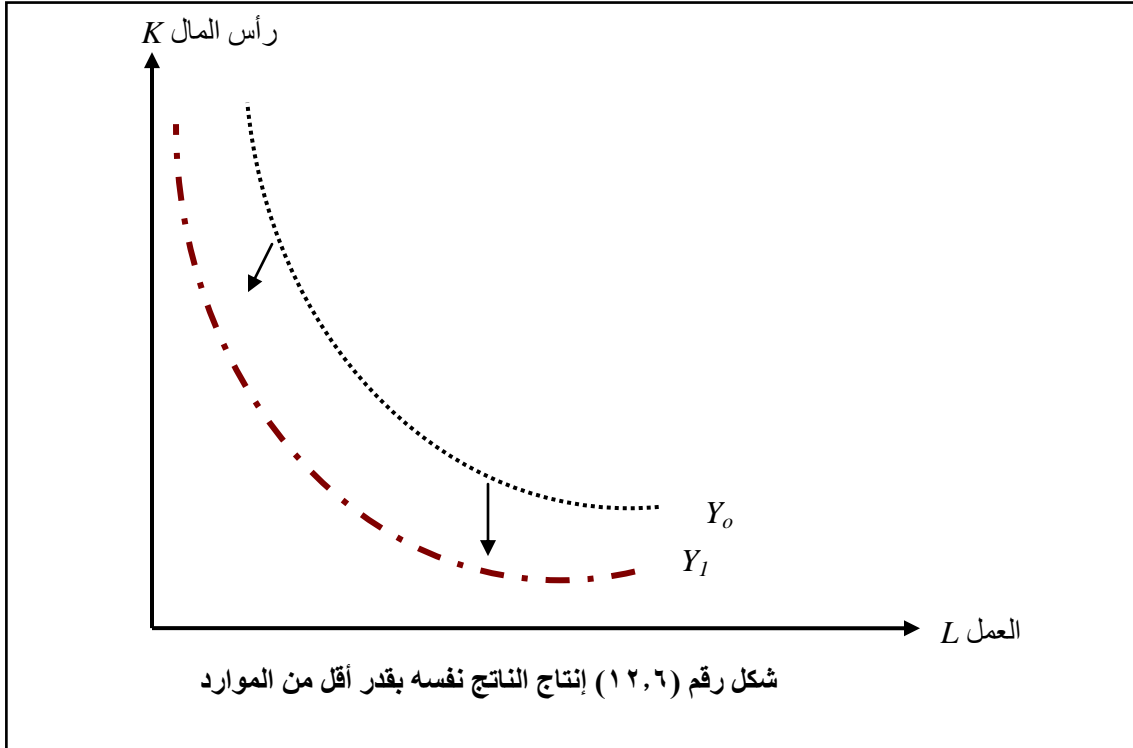
يعرف التقدم التقني بأنه كل مامن شأنه أن يؤدي إلى زيادة كفاءة طرق الإنتاج مثل الإختراعات الحديثة كالآلات التي تقوم بأداء العمليات الزراعية بطريقة أكثر كفاءة. كذلك البذور المستخدمة و التهجينات ومنظمات النمو... الخ وكلها عوامل تؤدي إلى زيادة كفاءة العملية الإنتاجية. ويؤدي التقدم التقني إلى إنتقال دالة الإنتاج التقليدية إلى أعلى أو إنتقال منحنى سواء الإنتاج إلى أسفل تجاه نقطة الأصل كما هو موضح بالأشكال التالية:

يوضح هذا الإنتقال في دوال الإنتاج إلى إمكانية الحصول على ناتج أعلى بالقدر نفسه من

الموارد



أو تحقيق القدر نفسه من الناتج بقدر أقل من الموارد



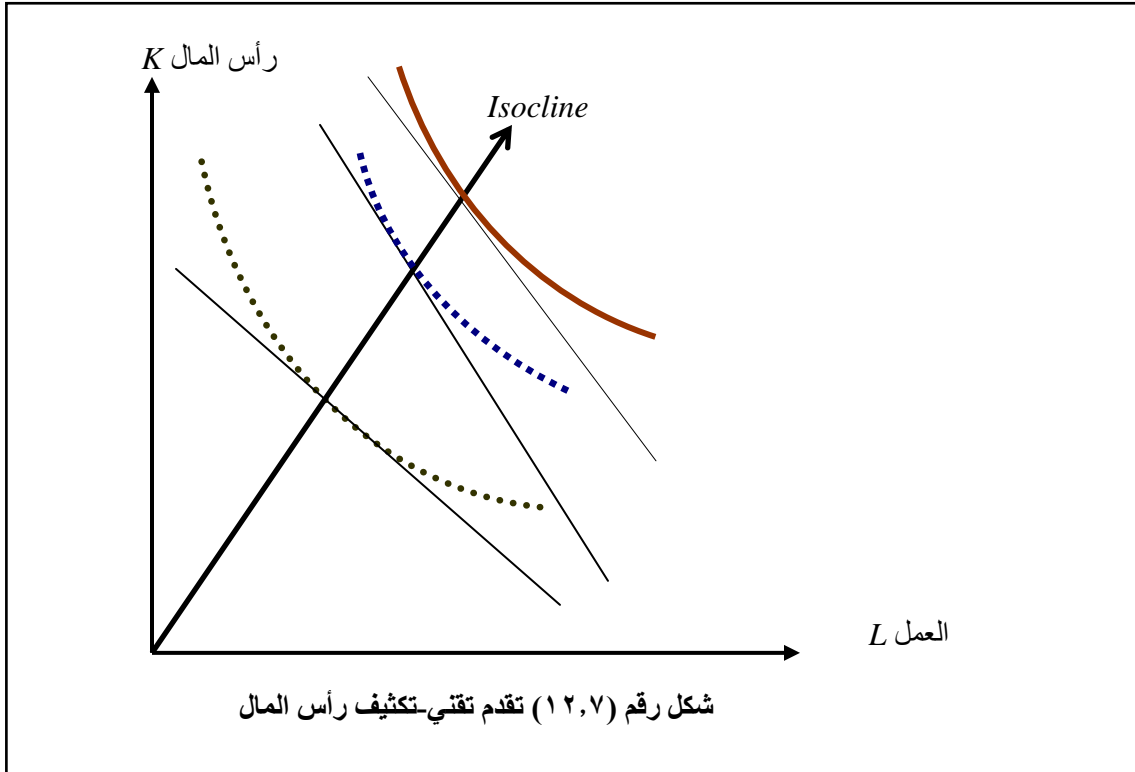
هذا وتجدر الإشارة إلى أن التقدم التقني قد لا يؤدي فقط إلى انتقال الدالة بل قد يغير من ميلها. وفي هذا الخصوص هناك ثلاث حالات للتقدم التقني معتمدة على معدل الإحلال لموارد الإنتاج وهي:



## ١- تقدم تقني لتكثيف رأس المال

### *Capital – Deepening Technical Progress*

يوصي التقدم التقني بتكثيف رأس المال (باستعمال المزيد من رأس المال) عندما يزداد المعدل الحدي للإحلال التقني لموارد رأس المال محل العمل على طول الخط الذي تكون نسبة رأس المال فيه إلى العمل ثابتة. هذا يعني أن التقدم التقني يؤدي إلى زيادة الإنتاجية الحدية لرأس المال عن الإنتاجية الحدية لمورد العمل، مما يؤدي إلى أن منحنى سواء الإنتاج المنقل يكون أقل ميلاً عند تقاطع هذا المنحنى مع الخط الواصل من نقطة الأصل والذي يمر بنقاط تساوي نسبة  $\left(\frac{K}{L}\right)$  وهذا يعني أن المزيد من استخدام رأس المال سوف يؤدي إلى زيادة أكبر في الإنتاج عن زيادة العمل.

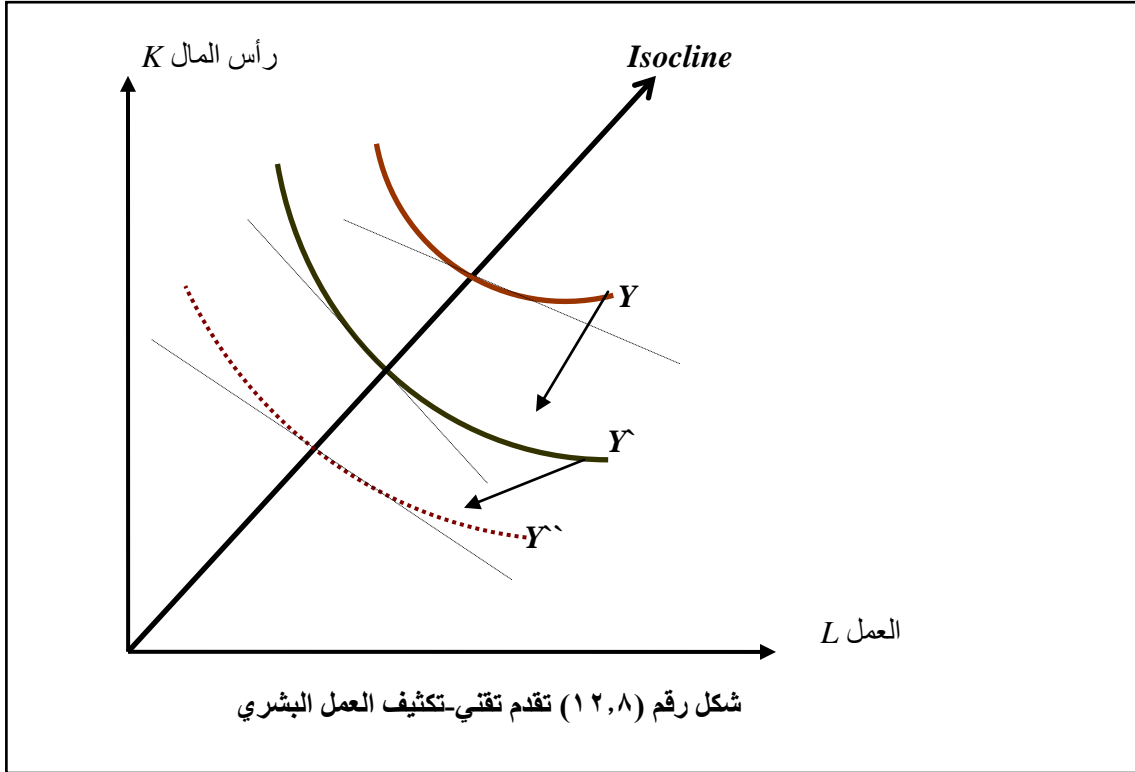




## ٢ - تقدم تقني - تكثيف العمالة

### *Labour- Deepening Technical Progress*

يعد التقدم التقني- تكثيفاً للعمالة إذا كان معدل الإحلال الحدي للتقني للعمالة محل رأس المال  $(MRS_{LK})$  يزداد على طول الخط الخارج من نقطة الأصل و الذي يتساوى فيه إحلال رأس المال محل العمل  $\left(\frac{K}{L}\right)$ . وهذا يعني أن التقدم التقني يزيد من الإنتاجية الحدية لعنصر العمل البشري ويوصي باستخدام المزيد منه، وكما هو موضح بالشكل رقم (١٢,٨) التالي نجد أنه نتيجة لهذا التقدم تصبح منحنيات سواء الإنتاج المنقطة تجاه نقطة الأصل أكثر ميلاً.





### ٣- تقدم تقني محايد

#### *Neutral Technical Progress*

التقدم التقني المحايد يؤدي إلى زيادة الإنتاجية الحدية للموردين كليهما (العمل ورأس المال) بالمعدل نفسه وعلى هذا فإن المعدل الحدي للإحلال التقني بين العمل ورأس المال ( $MRS_{LK}$ ) على الممر الخارج من نقطة الأصل يظل ثابتاً. في حين تنتقل منحنيات سواء الإنتاج جهة نقطة الأصل موازية لنفسها كما هو موضح بالشكل رقم (١٢,٩) التالي:

