

# عمليات البيع

## البيع النقدي

في حالة البيع النقدي يجعل الصندوق مدين بقيمة ما تم بيعه والمبيعات دائن بنفس القيمة كما على النحو التالي:

من ح/الصندوق

إلى ح/المبيعات

مثال: باعت المنشأة بضاعة لمحلات التقنية الحديثة قيمتها 8000 ريال نقداً.  
والمطلوب: إثبات العملية السابقة.

8000 من ح/الصندوق

إلى ح/المبيعات

إثبات قيمة المبيعات النقدية

## البيع الآجل (على الحساب)

في حالة البيع الآجل يجعل العملاء (المدينون) مدين بقيمة ما تم بيعه والمبيعات دائن بنفس القيمة كما على النحو التالي :

من ح/المدينون

إلى ح/المبيعات

مثال: باعت المنشأة بضاعة لمحلات التقنية الحديثة على الحساب بمبلغ 10000 ريال.  
والمطلوب: إثبات العملية السابقة.

10000 من ح/المدينون (محلات التقنية الحديثة)

إلى ح/المبيعات

إثبات قيمة البضاعة المباعة على الحساب

## البيع النقدي والآجل

قد يتم البيع جزء نقداً وجزء بالآجل وفي هذه الحالة يجعل الصندوق مدين بقيمة المبيعات النقدية والمدينون مدين بقيمة المبيعات الآجلة والمبيعات دائن بإجمالي القيمة كما على النحو التالي :

من مذكورين

ح/الصندوق

ح/المدينون (محلات التقنية الحديثة)

إلى ح/المبيعات

مثال: باعت المنشأة بضاعة لمحلات التقنية الحديثة قيمتها 8000 ريال وقد تم تحصيل 2000 ريال نقداً والباقي على الحساب.

والمطلوب: إثبات العملية السابقة.

من مذكورين  
2000 ح/ الصندوق  
6000 ح/ المدينون (محلات التقنية الحديثة)  
8000 إلى ح/ المبيعات  
بيع بضاعة وتحصيل جزء نقدا والباقي على الحساب

#### مردودات المبيعات

البضاعة التي يردها العميل إلى المنشأة نتيجة وجود عيوب فيها أو تلفها أو عدم مطابقتها للمواصفات تسمى مردودات المبيعات، وتختلف معالجة مردودات المبيعات حسب ما إذا كانت من مبيعات كان قد تم بيعها نقداً أو من مبيعات كان قد تم بيعها بالأجل.  
1- في حالة رد مبيعات تم بيعها نقداً:

مثال:

- باعت المنشأة بضاعة إلى محلات الاستثمار قيمتها 5000 ريال نقداً.
- ردت محلات الاستثمار بضاعة لعدم مطابقتها للمواصفات وقيمتها 1500 ريال.

والمطلوب: إثبات العمليات السابقة.

5000 من ح/ الصندوق  
5000 إلى ح/ المبيعات  
إثبات قيمة المبيعات النقدية

---

1500 من ح/ مردودات المبيعات  
1500 إلى ح/ الصندوق  
إثبات قيمة مردودات المبيعات

---

2- في حالة رد مبيعات تم بيعها بالأجل:

مثال:

- باعت المنشأة بضاعة إلى محلات الاستثمار قيمتها 6000 ريال على الحساب.
  - ردت محلات الاستثمار بضاعة لعدم مطابقتها للمواصفات وقيمتها 2000 ريال.
  - حصلت المنشأة المبلغ المستحق على محلات الاستثمار بشيك.
- والمطلوب: إثبات العمليات السابقة.

6000 من ح/ المدينون (محلات الاستثمار)  
6000 إلى ح/ المبيعات

## إثبات قيمة المبيعات الآجلة

---

2000 من ح/ مردودات المبيعات  
2000 إلى ح/ المدينون (محلات الاستثمار)  
إثبات مردودات المبيعات

---

4000 من ح/ البنك  
4000 إلى ح/ المدينون (محلات الاستثمار)  
إثبات تحصيل المبلغ المستحق على محلات الاستثمار

### مسموحات المبيعات

الخصم الذي تمنحه المنشأة للعميل مقابل احتفاظه بالبضاعة المعيبة يسمى مسموحات المبيعات وتختلف معالجة مسموحات المبيعات حسب ما إذا كانت من مبيعات كان قد تم بيعها نقداً أو من مبيعات كان قد تم بيعها بالأجل .

**1- في حالة المبيعات النقدية :**  
مثال :

- في 1/1 باعت المنشأة بضاعة لصيدلية الأطباء بقيمة 10,000 ريال وحصلت القيمة بشيك.
- في 1/2 ورد إخطار من صيدلية الأطباء بوجود عيوب في البضاعة المباعة في 1/1 فسمحت لها بخصم مبلغ 1200 ريال مقابل هذه العيوب.  
والمطلوب : إثبات العمليات السابقة.

10,000 من ح/ البنك  
1/1 10,000 إلى ح/ المبيعات  
إثبات قيمة المبيعات النقدية

---

1200 من ح/ مسموحات المبيعات  
1/2 1200 إلى ح/ البنك  
إثبات قيمة المسموحات النقدية وتسديدها بشيك

---

2- في حالة المبيعات الآجلة :

مثال :

- في 1/1 باعت المنشأة بضاعة لصيدلية الأطباء بقيمة 8000 ريال على الحساب.
- في 1/2 ورد إخطار من صيدلية الأطباء بوجود عيوب في البضاعة المباعة في 1/1 فسمحت لها بخصم مبلغ 1200 ريال مقابل هذه العيوب.

والمطلوب : إثبات العمليات السابقة.

8000 من حـ/ المدينون (صيدلية الأطباء) 1/1  
8000 إلى حـ/ المبيعات  
إثبات قيمة المبيعات الآجلة

---

1200 من حـ/ مسموحات المبيعات 1/2  
1200 إلى حـ/ المدينون (صيدلية الأطباء)  
إثبات قيمة المسموحات

---

### الخصم التجاري

ويعني تنازل المنشأة عن جزء من أرباحها التي حددتها مسبقاً لجذب مزيد من العملاء ، ولا يظهر هذا الخصم في الدفاتر حيث تسجل المبيعات بالصافي فقط . وأسباب منح هذا الخصم هو محاولة إرضاء غريزة المساومة عند العميل أو رغبة المنشأة في التخلص من بعض الأصناف عندها أو لظهور أصناف أحدث أو يمكن منحه بسبب اعتبارات شخصية.

مثال :

- باعت المنشأة بضاعة إلى أحمد بقيمة 8,000 ريال على الحساب بخصم تجاري 10%

والمطلوب : إثبات العملية السابقة.

7,200 من حـ/ المدينون ( أحمد )  
7,200 إلى حـ/ المبيعات

بيع بضاعة على الحساب بخصم تجاري 10 %

### خصم تعجيل الدفع (الخصم النقدي)

يمنح في حالة البيع الأجل لتحفيز المشتري على السداد المبكر ويظهر هذا الخصم بالدفاتر ويسمى الخصم المسموح به .

مثال :

- في 1/1 باعت المنشأة بضاعة إلى محلات النور بقيمة 10,000 ريال على الحساب بخصم نقدي 5% إذا تم السداد خلال 10 أيام.
- في 1/7 حصلت المنشأة المبلغ المستحق على محلات النور بشيك.

والمطلوب : إثبات العملية السابقة.

10,000 من حـ / المدينون ( النور ) 1/1

10,000 إلى حـ / المبيعات

بيع بضاعة على الحساب بخصم نقدي 5% إذا تم السداد خلال 10 أيام

---

1/7 من مذكورين

9,500 حـ / البنك

500 حـ / خصم مسموح به

10,000 إلى حـ / المدينون (النور)

تحصيل قيمة المبيعات مع منح خصم نقدي 5%

مثال : فيما يلي بعض العمليات التي تمت بإحدى المشروعات التجارية :

- 1- في 4 / 1 باعت المنشأة بضاعة نقدا بمبلغ 30000 ريال .
  - 2- في 5 / 1 باعت المنشأة بضاعة لمحلات احمد بمبلغ 20000 ريال نصفها بشيك والباقي على الحساب .
  - 3- في 6 / 1 ردت محلات احمد بضاعة قيمتها 5000 ريال.
  - 4- في 17 / 1 باعت المنشأة بضاعة لمحمود على الحساب بمبلغ 30000 ريال بخصم 4 % إذا سدد خلال 5 أيام .
  - 5- في 19 / 1 سدد احمد المستحق عليه نقدا .
  - 6- في 20 / 1 سدد محمود المستحق عليه بشيك .
- والمطلوب : إجراء قيود اليومية اللازمة .

التاريخ	البيان	المبلغ	
		دائن	مدين
	من ح/الصندوق		30000
1/4			
	إلى ح/ المبيعات	30000	
	من مذكورين		
1/5	ح البنك		10000
	ح المدينون (احمد)		10000
	إلى ح/المبيعات	20000	
	من ح/ مردودات المبيعات		5000
1/6			
	إلى ح/ المدينون (احمد)	5000	
	من ح المدينون (محمود)		30000
1/17	الى ح/المبيعات	30000	
	من ح/الصندوق		5000
1/19	ح/ المدينون (احمد)	5000	
	من مذكورين		
1/20	ح/البنك		28800
	ح/ الخصم المسموح به		1200
	إلى ح/المدينون (محمود)	30000	