

تقريباً ...

افترض أن إحدى الشركات الصناعية تقوم بتصنيع وبيع إحدى المنتجات وفيما يلي قائمة الدخل لهذه الشركة عند آخر عام ط

النسبة	الوصف	الإجمالي	البیان
٪ ١٠٠	٦٠	١,٠٠٠,٠٠٠	إيرادات مبيعات (-) ٩٠٠,٠٠٠
٪ ٧٥	(٤٥)	٩٠٠,٠٠٠	- ت. غ
٪ ٥٠	١٥	٢٠٠,٠٠٠	هامش ربح
		(٤٤٠,٠٠٠)	- ت. ث
		٦٠٠,٠٠٠	صافي دخل

وترغب الإدارة في تحسين ربحيتها وذلك مدخلات معرفة الإجابة على الأسئلة التالية.

- ١- نسبة هامش الربح ونسبة التكلفة المتغيرة.
- ٢- نقطة التعادل للشركة بالوحدات والقيمة.
- ٣- افترض أن المبيعات سوف تزيد العام القادم بمقدار ٤٠٠,٠٠٠ ريال واقتراضه أنه لم يحدث تغير في هيكل التكلفة .. فما هو مقدار الزيادة في صافي ربح الشركة
- ٤- بالعودة إلى البيانات الأصلية افترض أن الشركة ترغب في تحقيق حد أدنى من صافي الربح مقداره ٩٠٠,٠٠٠ ريال للعام القادم فما هو حجم المبيعات المطلوبة لتحقيق هذه الأرباح المستهدفة ..
- ٥- بالعودة إلى البيانات الأصلية احسبي هامش الأمان للشركة كنسبة مئوية وتقييمه.

٦. افترض ان الشركة تفكر في استقدام مواد خاا جديدة اطر جوده ستوري اك زياده تاغ للوحده بمبلغ ٢ ريال وفي نفس الوقت ستوري هذه الزياده اك زياده في جوده المواد التي تخفصه التكاليف السنويه لخص الجوده بمبلغ ... ريال. ويتوقع مدير المبيعات ان زياده جوده المواد الخاا ستوري اك زياده المبيعات السنويه بنسبه ٢٠٪ على الاقل ..

٨. افترض ان التغييرات المشار اليها حثت بالفعل .. قومي باعداد مائته الدخل الجديده للشركة بالوحدات وبالقيمة والنسبه المؤيه ..

ب. احسبي نقطه التعادل الجديده للشركة بالوحد وبالقيمة
ح. هل كانت هذه التغييرات في مصالحه الشركة ..

[1] إيجاد نسبة هامش الربح ونسبة ت.غ. ..

إيراد المبيعات = ت.غ. + هامش الربح
نسبة إيراد المبيعات = نسبة ت.غ. + نسبة هامش الربح

$$\boxed{70\%} = 100 \times \frac{\text{هامش الربح}}{\text{إيراد المبيعات}} = \frac{30}{130}$$

نسبة ت.غ. = نسبة إيراد المبيعات - نسبة هامش الربح

$$\boxed{30\%} = 70 - 40$$

[2] إيجاد نقطة التعادل للشركة بالوحدات وبالقيمة ..

حجم التعادل = $\frac{\text{ت.ث.}}{\text{هامش ربح الوحدة (سعر بيع - ت.غ.) للوحدة}}$

$$= \frac{16,000}{10} = 1,600 \text{ وحدة}$$

قيمة مبيعات التعادل = $\frac{\text{ت.ث.}}{\text{نسبة هامش الربح}}$

$$= \frac{24,000}{70\%} = 34,286 \text{ ريال}$$

$$\text{أو القيمة} = 1,600 \text{ وحدة} \times 70 \text{ سعر بيع الوحدة} = 1,120,000 \text{ ريال}$$

[٢] ماهو هيا في ربح الشركة ...

هناك زياده في المبيعات بمقدار ٤٠٠٠٠٠ ريال (تاث) لم تتغير

الزياده في المبيعات = ١٠٠٠٠٠٠ + ٤٠٠٠٠٠ = ١٠٠٠٠٠٠٠ ريال

قيمه المبيعات المستهدفه

$$\frac{\text{تاث} + \text{الربح المستهدف}}{\text{نسبه هامش الأمان}} =$$

$$\frac{١٠٠٠٠٠٠ + ٢٤٠٠٠٠٠}{\%٥٠} = ١٠٠٠٠٠٠٠$$

$$١٠٠٠٠٠٠٠ = \%٥٠(١٠٠٠٠٠٠٠)$$

$$٢٤٠٠٠٠٠ - ٤٠٠٠٠٠ = ١٠٠٠٠٠٠$$

$$١٠٠٠٠٠٠ = ١٠٠٠٠٠٠٠$$

∴ هيا في الربح المستهدف في ظل زياده المبيعات = ١٠٠٠٠٠٠٠ ريال ..

[٤] حجم المبيعات الذي يحقق ربح مستهدف ٩٠٠٠٠٠٠ ..

$$\frac{\text{تاث} + \text{الربح المستهدف}}{\text{هامش الربح للبيعه}} = \text{حجم المبيعات المستهدف}$$

$$\frac{٩٠٠٠٠٠٠ + ٢٤٠٠٠٠٠}{١٥} =$$

$$٢٢٠٠٠٠٠ = \frac{٢٢٠٠٠٠٠}{١٥} = ٢٢٠٠٠٠٠٠٠$$

[5] نسبة هامش الأمان .. وقيمه هامش الأمان ...

نسبة هامش الأمان = قيمة المبيعات الفعلية - قيمة مبيعات التعاقد $\times 100$
 قيمة المبيعات الفعلية

$$100 \times \frac{96,000,000 - 1,000,000}{1,000,000} =$$

$$95\% = 100 \times \frac{24,000,000}{1,000,000} =$$

قيمة هامش الأمان = قيمة المبيعات الفعلية - قيمة المبيعات التعاقد

$$= 96,000,000 - 1,000,000 = 95,000,000 \text{ ريال ..}$$

$$\frac{95,000,000}{1,000,000} = 95\%$$

[6] بافتراض التغييرات التالية ... أعمد قائمة الدخل ...

١- زيادته ت. غ بمقدار ٢ ريال / وحدة = ٤٥ + ٢ = ٤٨ ريال / وحدة.

٢- تخفيضه في ثات بمقدار ٢ ريال = ٢,٠٠٠ - ٤٤,٠٠٠ = ٤٦,٠٠٠ ريال.

٣- زيادته المبيعات بمقدار ١٠% = ١,٠٠٠,٠٠٠ \times ١٠% = ١٠٠,٠٠٠

$$\text{أو} = 1,000,000 + (10\% \times 1,000,000)$$

(٤) عائد الدخل ..

النسبة	للوحدة	الإجمالي	البيان
% ١٠٠	٦٠	١,٤٤٠,٠٠٠	إيرادات مبيعات
% ٨٠	٤٨	(١,١٥٢,٠٠٠) ①	- ت.غ
<hr/>			
% ٢٠	١٢	٢٨٨,٠٠٠	هامش ربح
		(٢١٠,٠٠٠)	- ت.ث
<hr/>			
		٧٨,٠٠٠	هامش ربح

$$\text{عدد الوحدات الفعالية} = \frac{١,٤٤٠,٠٠٠}{٦٠} = ٢٤,٠٠٠ \text{ وحدة}$$

$$\text{إجمالي ت.غ} = ٢٤,٠٠٠ \text{ وحدة} \times ٤٨ \text{ ريال/وحدة} = ١,١٥٢,٠٠٠ \text{ ريال}$$

$$\text{نسبة هامش الربح} = ١٠٠ \times \frac{١٢}{٦٠} = ٢٠\%$$

$$\text{نسبة ت.غ} = ١٠٠ \times \frac{٤٨}{٦٠} = ٨٠\% \quad \text{أو} \quad \text{نسبة ت.غ} = ١٠٠ - ٢٠\% = ٨٠\%$$

أي أنه أي تغيير في إيرادات المبيعات يؤثر على حجم المبيعات وسوف يؤثر على إجمالي ت.غ.

(ب) أوجدني نقطة التعادل الجديد بالحجم والقيمة ...

نقطة
هامش الربح

$$\text{حجم التعادل} = \frac{٢١٠٠٠٠}{١٢} = ١٧١٥٠٠ \text{ وحدة}$$

$$\begin{aligned} \text{قيمة مبيعات التعادل} &= \frac{٢١٠٠٠٠}{\%٢٠} = ١٠٥٠٠٠٠ \text{ ريال} \\ &= ٦٠\% \times ١٧٥٠٠ \end{aligned}$$

(ج) هل يتغير التقدير مجدي وفي مصلحة الشركة ...

$$\text{نسبة هامش الأمان} = \frac{\text{حجم مبيعات فعلية} - \text{حجم مبيعات التعادل}}{\text{حجم مبيعات فعلية}} \times ١٠٠$$

$$\%٢٧ = ١٠٠ \times \frac{١٧١٥٠٠ - ٢٤٠٠٠}{٢٤٠٠٠} = ٦٠\%$$

$$\%٢٧ = ١٠٠ \times \frac{١٠٥٠٠٠٠ - ١٠٤٤٠٠٠}{١٠٤٤٠٠٠} = \text{نسبة هامش الأمان (بالقيمة)}$$

نسبة هامش الأمان أعلا من السابق $\%٢٧ < \%٢٠$

∴ هذا يدل على أن التقدير أفضل من السابق وفي مصلحة الشركة