

|        |         |                                |  |
|--------|---------|--------------------------------|--|
|        |         | اسم الطالبة:                   | <br><b>جامعة الملك سعود</b><br><b>King Saud University</b><br><b>كلية الحقوق والعلوم السياسية</b> |
|        | الشعبة: | الرقم التسلسلي:                |  |
| الثاني | الشهر:  | العقود التجارية وعمليات البنوك |  |

| درجات الطالبة | رقم السؤال      | رقم مخرجات التعلم |
|---------------|-----------------|-------------------|
|               | الأول: 5 درجات  | المعارف           |
|               | الثاني: 9 درجات | مهارات            |
|               | الثالث: 8 درجات | المعارف           |
|               | الرابع: 3 درجات | مهارات            |
|               | 25 درجة         | المجموع           |

### أسئلة الاختبار الفصلي الأول لمادة العقود التجارية وعمليات البنوك

السؤال الأول والمكون من 5 فقرات: أجبني بعلامة صح أم خطأ من خلال كتابة العبارة بعد نهاية كل فقرة

أعمال الوكالة بالعمولة تجارية ( صح )  
من شأن إثبات العيب الذاتي في البضائع نفي مسؤولية الناقل في التعويض ( صح )  
الربح في الأعمال التجارية ليس مباشراً دائماً ( صح )  
دفع أحمد بنفي مسؤوليته عن تعويض وكيله السابق عن انتهاء عقد الوكالة بسبب إفلاسه هو دفع غير صحيح (خطأ )  
الشرط الصريح الوارد بعقد النقل فيما يخص التعويض المشروط بالإخطار عن بعض البضائع هو شرط صحيح لأنه لا يلغي مسؤولية الناقل إنما ينظمها ويحددها ( صح )

السؤال الثاني والمكون من 3 فقرات: ( مقالتي قصير بحدود الأسطر المحدده لك فقط)

تم توجيه دعوة لك لتقديم محاضرة عن عقد السمسة، وذلك لمجموعة من التجار في الغرفة التجارية بالرياض. اكتب ما ستقدمينه لهم

أسندت لك شركة غارنييه مهمة كتابة عقد يخص وكالة تجارية للتجارة الجازي الدرع لتقوم بدورها ببيع منتجات عناية بالشعر، وذلك في الرياض  
أذكرني ثلاثة بنود ستحرصين على إدراجها في العقد ( الأمثلة على سبيل الذكر وليس الحصر)

قيام الجازي بالأعمال اللازمة وبذل الجهود لإنجاح الوكالة، مدة الوكالة سنة قابلة للتجديد في حال الإخطار بشهرين قبل نهاية العقد، البيع في مواقع حيوية ، تخزين البضائع بشكل جيد يضمن الحفاظ عليها،الوكالة مفتوحة على أنها تفسخ إذا لم تحقق المبيعات نسبة أرباح (....) ،تقديم كشف مفصل عند نهاية كل ربع سنة ميلادية،عدم التعاقد مع منتجات منافسة

أذكر في ثلاثة التزامات للناقل في عقد نقل بضائع

**السؤال الثالث والمكون من 8 فقرات: ما هو نوع العقد التجاري في المعطيات التالية:**

- قيام أحمد بعمليات البيع والشراء لصالح يزيد مقابل عمولة ثابتة ( وكالة بالعمولة )
- طلب أحمد من محمد البحث عن شريك ثري للتعاقد معه في تأسيس شركة بيع حديد ( سمسة )
- اتفاقية بين مؤسسة العالي في الكويت وأحمد لتوريد وتوزيع وبيع منتجات عشبية في جدة ( وكالة عقود )
- قيام شركة الراجحي ببيع سيارات تويوتا حصريا بالمملكة ( وكالة عقود )
- اتفاق مساعد مع سلطان على أن يبحث له عن شريك ليؤسس معه شركته لبيع المعدات الرياضية ( سمسة )
- تعاقد نورة مع طيف لتقوم بتوزيع أقلام مخصصة للفضاء وذلك لصالحها ( حسب كلتا الإجابتين صح وكالة بالعمولة / وكالة عقود )
- قيام سارة بالتوسط لعلي للبحث عن وكيل لمنتجاتها ( سمسة )
- قيام شركة الجابر بنقل بضائع من جدة إلى مصر ( نقل بضائع )

**السؤال الرابع: ما هو تفسيرك للبند التالي وتأثيره على الحكم بالتعويض للوكيل من عدمه، مدعمة إجابتك بدليل شرعي أو قانوني**

( يجوز للوكيل التجاري أو الموزع المطالبة بتعويض مناسب لما قام به من نشاط أدى بالفعل إلى نجاح ظاهر في أعمال الوكالة أو التوزيع أو الترويج لها وإيجاد وتنمية العملاء إذا رفض الموكل تجديد العقد أو استمرار العمل به وترتب على ذلك تحقق مصلحة للوكيل أو الموزع الجديد في النشاط السابق)

يُحكم للوكيل بالتعويض عن جهوده في إنجاح أعمال الوكالة وذلك إذا انتهت العلاقة التعاقدية بينه وبين الموكل مع ضرورة استفادة الوكيل الجديد من تلك الجهود التي بذلها الوكيل السابق، أي تحققت مصلحة للوكيل الجديد بسبب تلك الجهود المبدولة، أما التعويض عن أعمال الوكالة وإنجاحها في ظل عقد وكالة انتهى قانونية فلا يصح ذلك لأن تلك الجهود عادت على الوكيل بالأرباح والفوائد وذلك استنادا إلى القاعدة الفقهية ( الغنم بالغرم)

كل التوفيق

أصايل العوهلي