

# مرونة الطلب ومرونة العرض

## الفصل الخامس

---

**أولاً**  
مرونة الطلب

**ثانياً**  
علاقتها بميل  
منحنى الطلب

**ثالثاً**  
مرونة الطلب  
والايراد الكلي

**رابعاً**  
العوامل  
المؤثرة على  
مرونة الطلب

**خامساً**  
مرونة العرض

**سادساً**  
أهمية المرونة

# أولاً: مرونة الطلب Price Elasticity

**تعريفها:** درجة استجابة الكمية المطلوبة من سلعة ما للتغيرات في سعرها.  
و تقاس بمعامل المرونة  $E_d$

$$E_d = \frac{\text{النسبة المئوية للتغير في } Q_d}{\text{النسبة المئوية للتغير في } P} = \frac{\% \Delta Q_d}{\% \Delta P}$$

$$= \frac{\Delta Q_d}{Q_1} \div \frac{\Delta P}{P_1}$$



$$E_d = \frac{\Delta Q_d}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1}$$

مرونة النقطة

نلاحظ

أن قيمة معامل مرونة الطلب **دائماً سالبة**  
بسبب قانون الطلب (علاقة **عكسية** بين  $Q_d$  و  $p$ )  
وسنتعامل معه



بالقيمة المطلقة  $|E_d|$  لتحديد **نوع مرونة الطلب**

قيمة $ Ed $	عندما	نوع مرونة الطلب
$Ed > 1$	$\% \Delta P < \% \Delta Q_d$ البسط < المقام	مرن elastic
$1 > Ed > 0$ كسر	$\% \Delta P > \% \Delta Q_d$ البسط > المقام	غير مرن inelastic
$Ed = 1$	$\% \Delta P = \% \Delta Q_d$ البسط = المقام	ذو وحدة مرونة Unitary elasticity
$Ed = 0$ الميل = $\infty$	$\Delta Q_d = 0$ عند تغير السعر بأي نسبة فإن الكمية ثابتة $Q$	عديم المرونة Perfectly inelastic
$Ed = \infty$ الميل = 0	$\Delta P = 0$ عند تغير الكمية بأي نسبة فإن السعر ثابت $P$	تام المرونة Perfectly elastic



# لربط فكرة المرونة



غير مرن  $\Delta Q_d \leftarrow \Delta P$

أحادي المرونة  $\Delta Q_d = \Delta P$

مرن  $\Delta Q_d \leftarrow \Delta P$

# لحساب المرونة نفرق بين



$$E_d = \frac{\Delta Q_d}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1}$$

مرونة  
النقطة

تستخدم عندما يكون  $\Delta P$  صغير  
تختلف باختلاف النقطة التي بدأنا بها



$$E_d = \frac{\Delta Q_d}{\Delta P} \cdot \frac{(P_1 + P_2)}{(Q_1 + Q_2)}$$

مرونة  
القوس

تستخدم عندما يكون  $\Delta P$  كبير  
لا تختلف باختلاف النقطة التي بدأنا بها

نلاحظ: أن مرونة النقطة تختلف في حال ارتفاع السعر عن انخفاضه بعكس مرونة القوس.

## ثانياً: مرونة الطلب وميل منحنى الطلب العلاقة بينهما عكسية

ميل منحنى الطلب

تغير مطلق

$$\text{Demand Slope} = \frac{\Delta P}{\Delta Q}$$

متغير

منحنى الطلب  
غير خطي

ثابت

منحنى الطلب  
خطي

مرونة الطلب

تغير نسبي

$$E_d = \frac{\Delta Q_d}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1}$$

مقلوب الميل

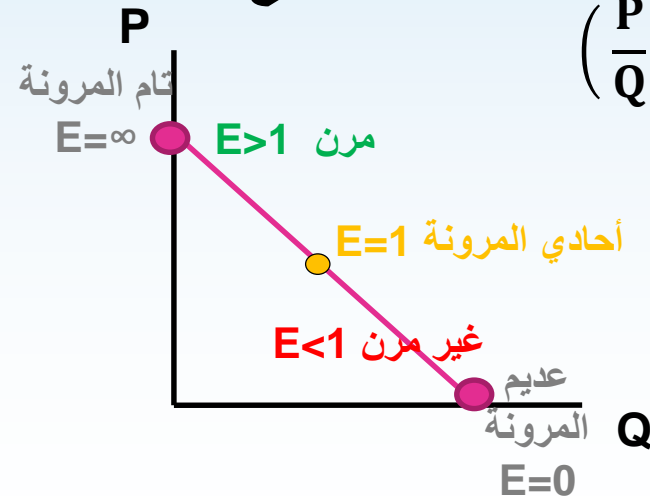
$$E_d = \frac{P_1 / Q_1}{\text{ميل الطلب}}$$



# مرونة الطلب وميل منحنى الطلب

$$E_d = \frac{P_1 / Q_1}{\text{ميل الطلب}}$$

في حال منحنى الطلب الخطي أي الميل ثابت  $\Leftrightarrow$  تختلف المرونة باختلاف موقع النقطة من منحنى الطلب، حيث تعتمد المرونة على نسبة  $\left(\frac{P}{Q}\right)$



كلما  $\uparrow$  زاد  
السعر  $\Leftrightarrow$   
 $\uparrow$  زادت المرونة

مرتفع  $\uparrow \left(\frac{P}{Q}\right)$  ← الطلب مرن

في الوسط  $\% \Delta P = \% \Delta Q_d$  ← ذو وحدة مرونة

منخفض  $\downarrow \left(\frac{P}{Q}\right)$  ← الطلب غير مرن

## ثالثاً: العوامل المؤثرة على مرونة الطلب

# TIME TO THINK!

ما الذي يجعل ردة فعل الأفراد تختلف  
تجاه تغير أسعار السلع المختلفة؟



# 1- ضرورة السلعة -



هناك علاقة عكسية بين ضرورة السلعة  
ومرونة الطلب عليها

كلما كانت السلعة **ضرورية** ⇐ الطلب غير مرن

مثل: (الخبز، الملح، الدواء، الدخان)

وكلما كانت السلعة **كمالية** ⇐ الطلب مرن

مثل: (كاميرات، أثاث، ملابس)

## 2- مدى وجود بدائل +

هناك علاقة طردية بين توفر البدائل  
ومرونة الطلب

كلما توفرت بدائل للسلعة  $\Leftarrow$  كان الطلب عليها مرناً

مثل: (السيارات، اللحوم)

**والعكس**

مثل: (البنزين، الدواء)

**والسبب** التحول إلى البدائل عند ارتفاع  
الأسعار مما يجعل استجابة الكمية  
المطلوبة كبيرة لتغيرات السعر

### 3- نسبة ما ينفق على السلعة من الدخل ⊕



هناك علاقة طردية بين نسبة ما ينفق  
ومرونة الطلب

كلما كانت نسبة ما ينفق على السلعة من الدخل  
كبيرة ⇐ كان الطلب أكثر مرونة

مثل: (ايجار المنزل، السيارة)

والعكس كلما كانت النسبة  
بسيطة ⇐ كان الطلب غير مرن

مثل: (الخبز، الملح، الجريدة)

## 4- طول الفترة الزمنية +



هناك علاقة طردية بين الفترة الزمنية  
ومرونة الطلب

كلما  $\uparrow$  الفترة الزمنية  $\Leftarrow$  الطلب أكثر مرونة

**والسبب** أنه مع مرور الوقت يغير  
الشخص عاداته الاستهلاكية

الأجل القصير  $\Leftarrow$  غير مرن  
الأجل الطويل  $\Leftarrow$  مرن

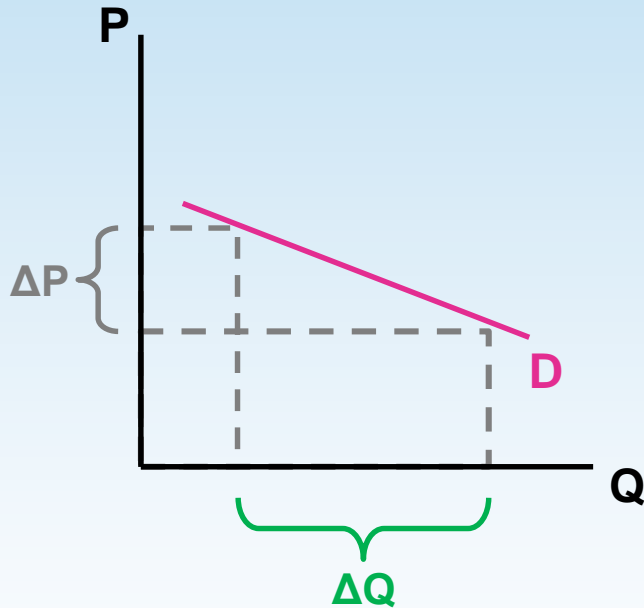
رابعاً: مرونة الطلب والإيراد الكلي

Total  
Revenue

$$TR = P \cdot Q$$

ويمثل الإنفاق الكلي على السلعة من وجهة نظر المستهلكين

# عندما يكون الطلب مرناً



$$\uparrow \text{TR} = \downarrow P \cdot Q \uparrow$$

$\Delta \text{TR} \Leftarrow \Delta P$  بالاتجاه المعاكس (-)

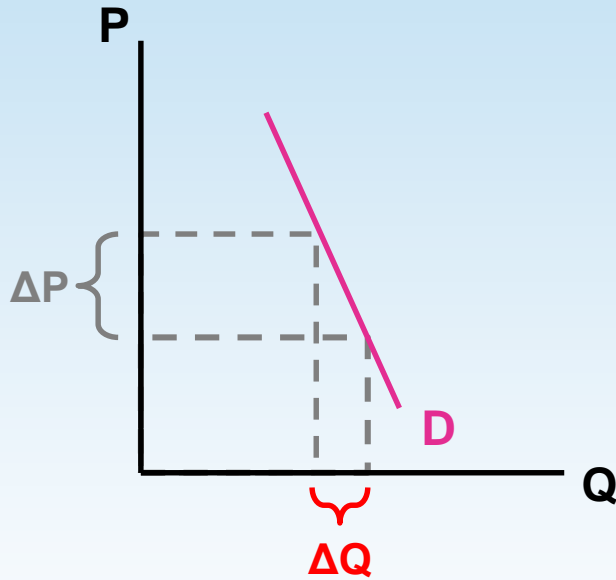
انتباه لاتجاه السعر:

انخفاض السعر  $\Leftarrow$  زيادة TR

أما ارتفاع السعر  $\Leftarrow$  انخفاض TR



عندما يكون الطلب غير مرن



$$\downarrow \text{TR} = \downarrow \text{P} \cdot \text{Q} \uparrow$$

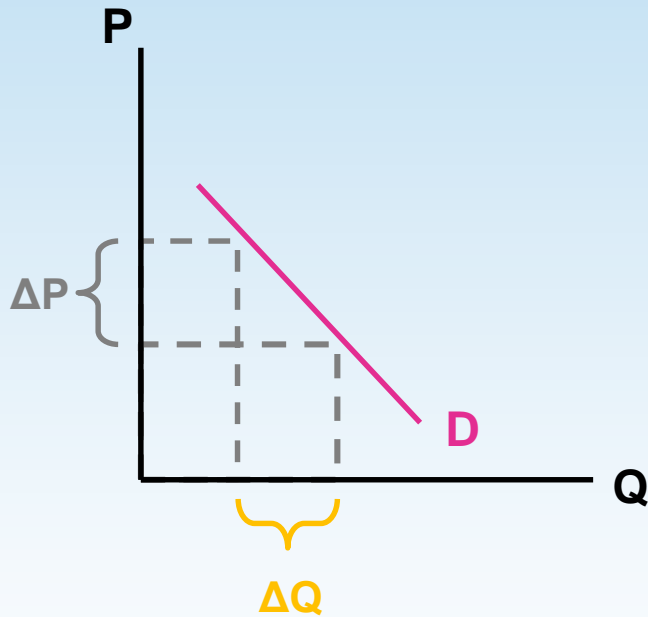
$\Delta \text{TR} \Leftrightarrow \Delta \text{P}$  بنفس الاتجاه (+)

انتباه لاتجاه السعر:

انخفاض السعر  $\Leftrightarrow$  انخفاض TR

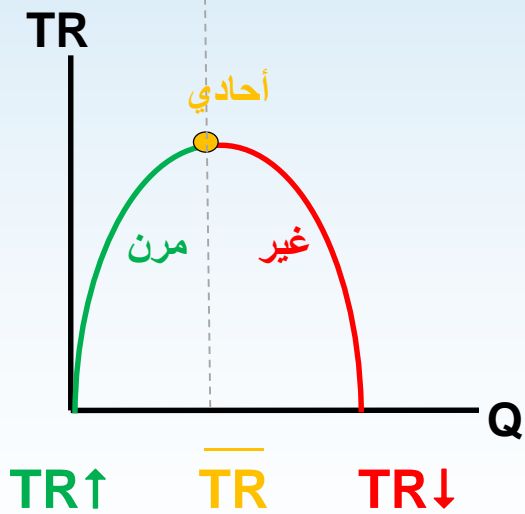
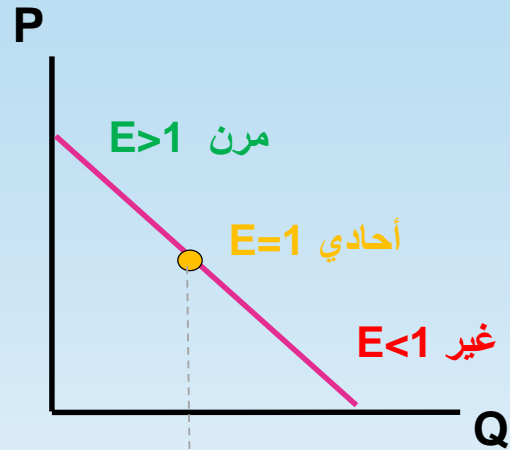
أما ارتفاع السعر  $\Leftrightarrow$  ارتفاع TR

# عندما يكون الطلب أحادي المرونة



$$\overline{\text{TR}} = \downarrow P \cdot Q \uparrow$$

$$\Delta \text{TR} = 0 \quad \Leftrightarrow \quad \Delta P$$



## منحنى الإيراد الكلي

TR	Qd	P
12000	200	60
15000	300	50
16000	400	40
15000	500	30
12000	600	20
7000	700	10

أقصى قيمة  
للإيراد الكلي  
الطلب عندها  
أحادي المرونة

## سؤال للنقاش



إذا علمت أن الكمية المطلوبة من سلعة ما كانت 20 وحدة عند السعر 2 وعند ارتفاع السعر إلى 3 انخفضت الكمية المطلوبة إلى 10 وحدات، المطلوب:

- أ- احسبي مرونة الطلب إذا ارتفع السعر من 2 إلى 3
- ب- احسبي مرونة الطلب بين السعريين 2 و 3

## فهم السؤال



Qd	P
20	2
10	3

من إلى ← نقطة  
بين ← قوس

## خامساً: مرونة العرض

تعريفها: درجة استجابة الكمية المعروضة من سلعة ما للتغيرات في سعرها.

$$E_s = \frac{\text{النسبة المئوية للتغير في } Q_s}{\text{النسبة المئوية للتغير في } P} = \frac{\% \Delta Q_s}{\% \Delta P}$$

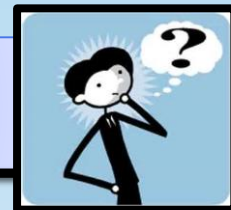
$$= \frac{\Delta Q_s}{Q_1} \div \frac{\Delta P}{P_1}$$

مرونة العرض  
دائماً موجبة بسبب قانون  
العرض

$$E_s = \frac{\Delta Q_s}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1}$$

مرونة النقطة

## هناك فرق بين



$$E_s = \frac{\Delta Q_s}{\Delta P} \cdot \frac{P_1}{Q_1}$$

مرونة  
النقطة

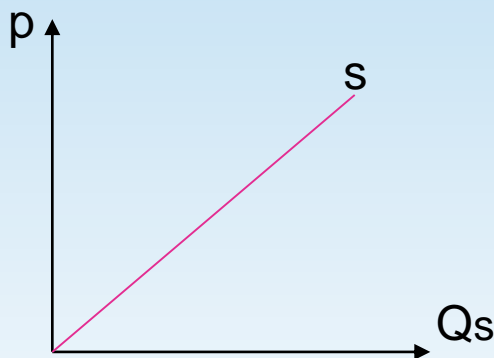


$$E_s = \frac{\Delta Q_s}{\Delta P} \cdot \frac{(P_1 + P_2)}{(Q_1 + Q_2)}$$

مرونة  
القوس

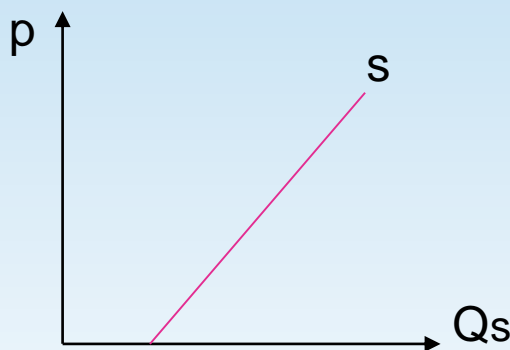
# مرونة العرض و منحني العرض

## 1- منحني العرض الخطي (خط مستقيم ميله ثابت)



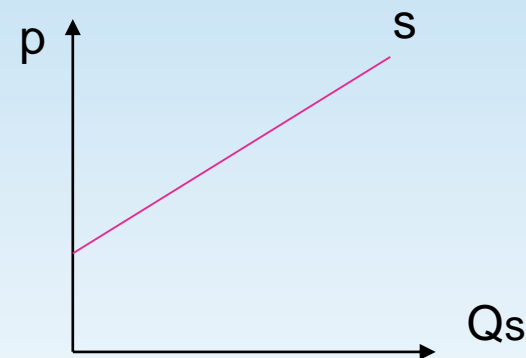
**العرض ذو وحدة مرونة**  
(عند جميع النقاط على منحنى العرض)

عندما يكون منحنى العرض يمر  
بنقطة الأصل



**العرض غير مرن**  
(عند جميع النقاط على منحنى العرض)

عندما يكون منحنى العرض  
يقطع المحور الأفقي



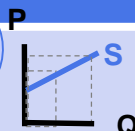
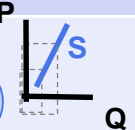
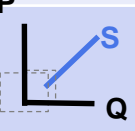
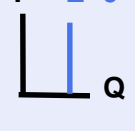
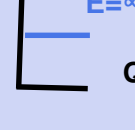
**العرض مرن**  
(عند جميع النقاط على منحنى العرض)

عندما يكون منحنى العرض  
يقطع المحور الرأسي

## 2- منحنى العرض غير الخطي

- تختلف مرونة العرض عند كل نقطة حسب موقعها على المنحنى.
- ↑تزداد مرونة العرض كلما انخفض السعر ↓P
- نتوقع أن  $P \downarrow$  في البداية  $\Leftrightarrow$  يجعل المنتجين  $\downarrow$  عرضهم
- لكن الاستمرار في انخفاض  $P \Leftrightarrow$  خروج المنتج من السوق بسبب الخسائر  $\Leftrightarrow$  (مرونة عرض مرتفعة)



قيمة $E_s$	عندما	نوع مرونة العرض
 <p>منحنى العرض يقطع محور الصادات</p> $E_s > 1$	$\% \Delta P < \% \Delta Q_s$	مرن
 <p>منحنى العرض يقطع محور السينات</p> $1 > E_s > 0$ <p>كسر</p>	$\% \Delta P > \% \Delta Q_s$	غير مرن
 <p>منحنى العرض يمر بنقطة الأصل</p> $E_s = 1$	$\% \Delta P = \% \Delta Q_s$	ذو وحدة مرونة
 <p><math>E=0</math></p> $E_s = 0$	$-\Delta Q_s = 0$ عند تغير السعر بأي نسبة Q	عديم المرونة
 <p><math>E=\infty</math></p> $E_s = \infty$	$-\Delta P = 0$ عند تغير الكمية بأي نسبة P	تام المرونة

مثل العرض من الفقع يعتمد على الموسم

مثل تحديد الدولة لسعر الكهرباء والماء

أ. أمل أبو ملحة

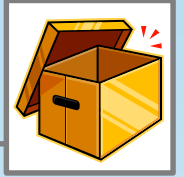
# العوامل المؤثرة على مرونة العرض

## TIME TO THINK!

ما الذي يجعل استجابة البائعين  
لتغيرات الأسعار تختلف وفقاً للسلع؟



## 1- تكلفة تخزين السلعة +



هناك علاقة طردية بين قابلية التخزين  
ومرونة العرض

كلما كانت السلعة..  
غير قابلة للتخزين  
سريعة التلف  
تكلفة تخزينها عالية  
العرض غير مرن

## 2- طبيعة العملية الإنتاجية +



هناك علاقة طردية بين قابلية تحويل المورد  
لإنتاج بديل ومرونة العرض

كلما كانت الموارد قابلة للانتقال  
لإنتاج سلعة بديلة  
ترتفع مرونة العرض

### 3- طول الفترة الزمنية +



هناك علاقة طردية بين الفترة الزمنية  
ومرونة العرض

كلما  $\uparrow$  زادت الفترة الزمنية  $\Leftrightarrow$  العرض أكثر مرونة

الأجل القصير  $\Leftrightarrow$  غير مرن  
الأجل الطويل  $\Leftrightarrow$  مرن

## 4- التوقعات الخاصة بالأسعار



التوقعات باستمرار ارتفاع الأسعار  $P \uparrow$   
 $\Leftarrow$  زيادة مرونة العرض

أما إذا كانت توقعاتهم أن الارتفاع  
**مؤقت**  $\Leftarrow$  لن يستجيب العرض  
 $\Leftarrow$  يكون غير مرن

## سادساً: أهمية المرونة

- أثر السياسات الاقتصادية  
أثر الضرائب والاعانات والرسوم الجمركية على الأفراد و  
المؤسسات
- سياسات التسويق ⇐ الإعلان والتخفيضات
- سياسات التسعير المختلفة